

Raúl Gómez



Puesto

Representante de Ventas

Edad

Entre 35 y 44 años

Nivel de educación más alto

Universidad no finalizada (sin

Redes sociales



Industria

Ventas

Tamaño de la organización

Entre 51 y 200 empleados

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Mensajes de texto
- En persona
- Correo electrónico

Herramientas que necesita para trabajar

- Correo electrónico
- Software de facturación
- Software de creación de informes
- Programas de procesamiento de texto

Responsabilidades laborales

Escribe aquí

Su trabajo se mide en función de

Productividad en equipo y evaluación de KPI's

Su superior es

Director de Ventas

Metas u objetivos

Incrementar en sus ventas para la mejora de resultados

Obtiene información a través de

Informes de ventas, estadísticas de mercadeo, segmentación de población, redes sociales

Dificultades principales

- Recursos
- Gestión de proyectos y falta de organización
- Resolución de problemas y toma de decisiones