

Rodolfo Parada

Sobre mí.

En los últimos 3 años he estado en un proceso de Reinversión para ingresar a la industria Tecnológica obteniendo nuevos conocimientos a través de diferentes bootcamps.

Experiencia

[Sept 2022] Activelt Consultores

Cargo: Desarrollador trainee.

➤ Principalmente utilice el Framework de Vue.js en Frontend y use la metodología de Scrum.

[Ene 2022-May 2022] Blokey Limitada.

Cargo: Diseño estrategia Comercial.

Principales Funciones:

➤ Desarrollé plan comercial y gestioné contactos con clientes potenciales.

Logros: Coordiné con los plazos indicados por CORFO.

[Jun 2016-May 2020] Castillo Gráfico Limitada.

Principales Funciones:

➤ Organicé el funcionamiento de la empresa en ámbitos de venta, recursos humanos, finanzas.

➤ Desarrollé constantemente estrategias orientadas a las ventajas competitivas y propuesta de valor que permitieron resultados potentes.

➤ Desarrollé, diseñé e implementé Plan Comercial.

Logros:

➤ Desarrollé estrategias de fidelización que aumentaron la frecuencia de compra en un 90% en el segundo año 2018.

➤ Evalué un 32% en el aumento de las ventas en el año 2018 con la implementación de un plan de marketing.

➤ Dirigí el plan de marketing para un nicho de mercado con resultado en aumento de ventas 25% en el año 2019.

Formación

[mar 2024] IPChile.

Técnico de nivel superior analista programador computacional.
alumno regular.

[mar 2023 - ago 2023] Otec EdutecnoBootcamp.

desarrollo de aplicaciones full-stack javascript trainee.
duración 472 horas.

[ago 2022 - nov 2022] Instituto Profesional AIEP.

Diplomado marketing digital y gestión estratégica.
duración 90 horas.

[ene 2022 - jun 2022] Instituto Profesional AIEP.

Bootcamp desarrollo de aplicaciones full stack java trainee.
duración 480 horas.

[dic 2021 - jun 2022] Alura Latam.Bootcamp full stack frontend.

duración 522 horas.

[ene 2022 - may 2021] Duoc UC.

Bootcamp desarrollo de aplicaciones móviles android trainee.
duración 480 horas.

[may 2020 - nov 2020] Universidad San Sebastián.

Diplomado de dirección comercial y ventas.
duración 112 horas.

[mar 2013 - 2017] Universidad Mayor.

Ingeniería en administración mención marketing y gestión comercial.
titulado.

[mar 2010 - 2012] Escuela de comercio de santiago.

Técnico nivel superior en administración recursos humanos.
titulado.

Haz clic en el icono para acceder a mi LinkedIn

