## **Adventure Works**

## Laboratorio Group by

1) Mostrar el código de subcategoría y el precio del producto más barato de cada una de ellas

**Tablas: Production.Product** 

Campos: ProductSubcategoryID, ListPrice

2) Mostrar los productos y la cantidad total vendida de cada uno de ellos

Tablas: Sales.SalesOrderDetail Campos: ProductID, OrderQty

3) Mostrar los productos y el total vendido de cada uno de ellos, ordenados por el total vendido

Tablas: Sales.SalesOrderDetail Campos: ProductID, LineTotal

4) Mostrar el promedio vendido por factura.

Tablas: Sales.SalesOrderDetail Campos: SalesOrderID, LineTotal

## Laboratorio Having

1) Mostrar todas las facturas realizadas y el total facturado de cada una de ellas ordenado por número de factura

pero sólo de aquellas órdenes superen un total de \$10.000

Tablas: Sales.SalesOrderDetail Campos: SalesOrderID, LineTotal

2) Mostrar la cantidad de facturas que vendieron más de 20 unidades

Tablas: Sales.SalesOrderDetail Campos: SalesOrderID, OrderQty

3) Mostrar las subcategorías de los productos que tienen dos o más productos que cuestan menos de \$150

**Tablas: Production.Product** 

Campos: ProductSubcategoryID, ListPrice

4) Mostrar todos los códigos de subcategorías existentes junto con la cantidad para los productos cuyo precio de

lista sea mayor a \$ 70 y el precio promedio sea mayor a \$ 300.

**Tablas: Production.Product** 

Campos: ProductSubcategoryID, ListPrice

## Laboratorio Rollup

1) Mostrar el número de factura, el monto vendido, y al final, totalizar la facturación.

**Tablas: Sales.SalesOrderDetail** 

Campos: SalesOrderID, UnitPrice, OrderQty