



Business Analytics





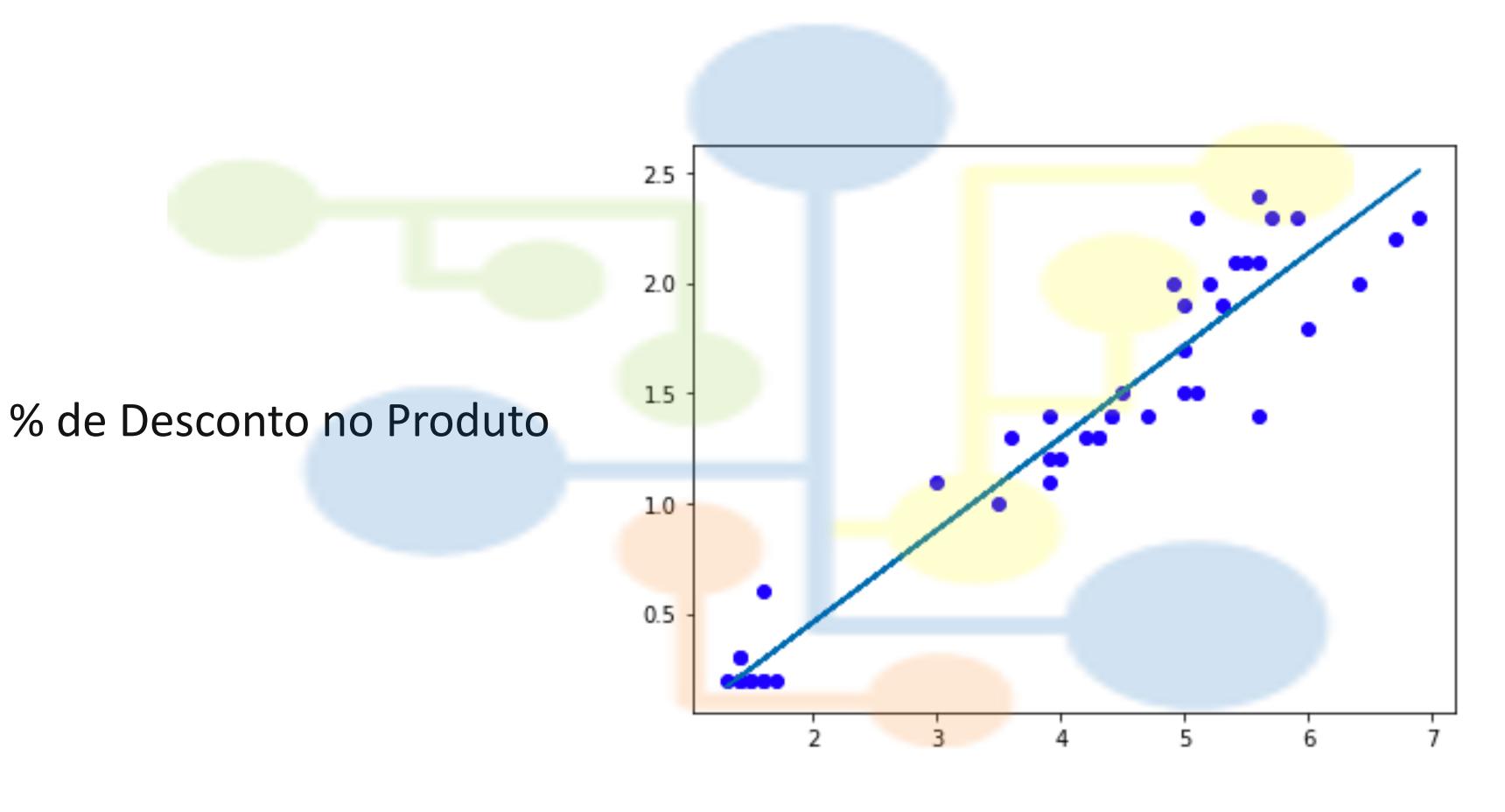




Análise Preditiva - Modelando Relacionamento e Tendência nos Dados

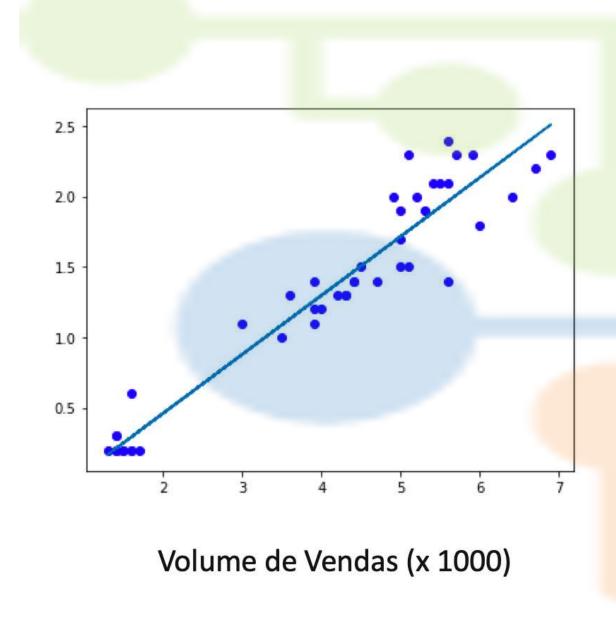


Análise Preditiva - Modelando Relacionamento e Tendência nos Dados



Volume de Vendas (x 1000)

Análise Preditiva - Modelando Relacionamento e Tendência nos Dados



% de Desconto no Produto

 Qual o tipo de correlação entre desconto e volume de vendas? Positiva, Neutra ou Negativa?

Podemos afirmar que somente o desconto leva ao um aumento de vendas?

• Quais outras variáveis ajudariam a explicar o aumento nas vendas?

R = Qualidade do produto, economia, região.





