Rodrigo Costa Fonseca Pacheco

Brasileiro, Solteiro

Lauro de Freitas, Bahia, BA

Telefone: +55 27 99984-9452

E-mail: rodrigoebacds@hotmail.com

Linkedin: linkedin.com/in/rodrigoec/

Github: https://github.com/RodrigoMasterDS

Objetivo

• Atuar na área de tecnologia como Analista de TI, Analista de Dados, Business Inteligence, RPA e Programação Low Code.

Educação

- Graduação Sistemas de Informação (em andamento)
- Graduação Engenharia Civil Faculdades Integradas de Aracruz Dez/2017.
- Técnico em Automação Industrial Escola Técnica CEDTEC Jun/2010.

Experiência Profissional

Empresa: RoboEasy - ago/2024 - até agora

Posição: Desenvolvedor

Utilização do software Studio da RobotEasy para criação de tarefas pré-definidas, com o objetivo de automatizá-las e gerar eficiência nos processos diários de uma empresa (cliente) sem a necessidade de interferência humana, deixando-os livres para se concentrarem em outras atividades.

- Análise e mapeamento de processos
- Desenvolvimento de scripts e bots
- Configuração de ferramentas e ambientes de RPA
- Integração com sistemas e APIs
- Teste e validação de automações
- Manutenção e atualização de bots
- Documentação
- Monitoramento e otimização

Empresa: Master RZ - Serviços Automotivos - Jun/2016 - Nov/2023

Posição: Gerente

Supervisão da execução do serviço para garantir a qualidade e satisfação do cliente.

Controle de fluxo de caixa, receitas e despesas.

• Planejamento e organização das operações diárias, agendamento de serviços e gerenciamento de estoques de

produtos e equipamentos necessários para as atividades.

· Atendimento ao cliente, incluindo negociação de serviços e resolução de reclamações.

• Distribuir tarefas e supervisionar a produtividade, criando um ambiente de trabalho positivo que motive a equipe.

• Avaliação de desempenho e implementação de melhorias contínuas.

• Definição de metas para o crescimento e desenvolvimento da empresa.

Empresa: CNA English School – Set/2012 – Mar/2016

Posição: Coordenação Comercial + TI

Como vendedor/coordenador consegui junto do meu time aumentar de 300 para 540 alunos em 2 anos.

• Utilização de ferramentas como Excel e sistemas de CRM para monitorar métricas de desempenho, prever vendas

e identificar tendências.

Capacitar os colaboradores no uso de ferramentas tecnológicas e plataformas comerciais.

• Recrutamento, treinamento de vendedores para melhoria de desempenho.

• Motivação e acompanhamento da equipe para alcançar alta performance.

Desenvolvimento de estratégias comerciais alinhadas com os objetivos da empresa.

Criação de planos de ação para aumento de market share e fidelização de clientes.

• Garantir o alinhamento entre as áreas comercial, financeira e operacional.

• Elaboração de relatórios de desempenho para a diretoria.

Gerenciamento de redes, como a administração de redes locais e de longa distância.

• Instalação e configuração de hardware e software, como computadores, impressoras e roteadores.

• Manutenção preventiva e corretiva, incluindo atualizações de software e firmware.

• Implementação e acompanhamento de medidas de segurança.

• Suporte aos colaboradores com problemas relacionados à tecnologia.

Idioma

- Inglês Avançado.
- Português Nativo.

Habilidades e Competências

Organização

• Disponibilidade

• Proatividade

Adaptabilidade

Boa Comunicação

• Pensamento Crítico

• Trabalho em equipe

• Facilidade de Aprendizado

• Capacidade de gerenciar projetos

• Eficiência na tomada de decisões

Cursos e Softwares

Sistemas Opercaionais

• Cientista de Dados e Analista Dados

• IT Support

• Banco De Dados

Redes

• Pacote Office

PostgreSQL

Python

• Power BI

• Tableau

• Trello

• Scrum

• Power Apps