

ОП-10. Источники заявок и как их правильно указывать в лиде

Цель: каждый сотрудник понимает что такое источник и как корректно их указывать

Идеальный результат: источники в карточках лидов указаны верно

Пользователи: Менеджер КЦ

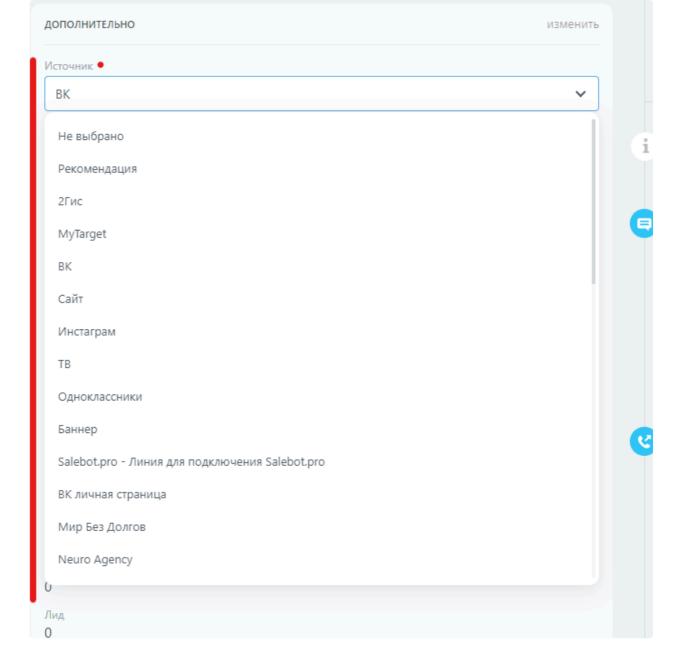
Редактор: РОП, Руководитель call-центра, Маркетолог

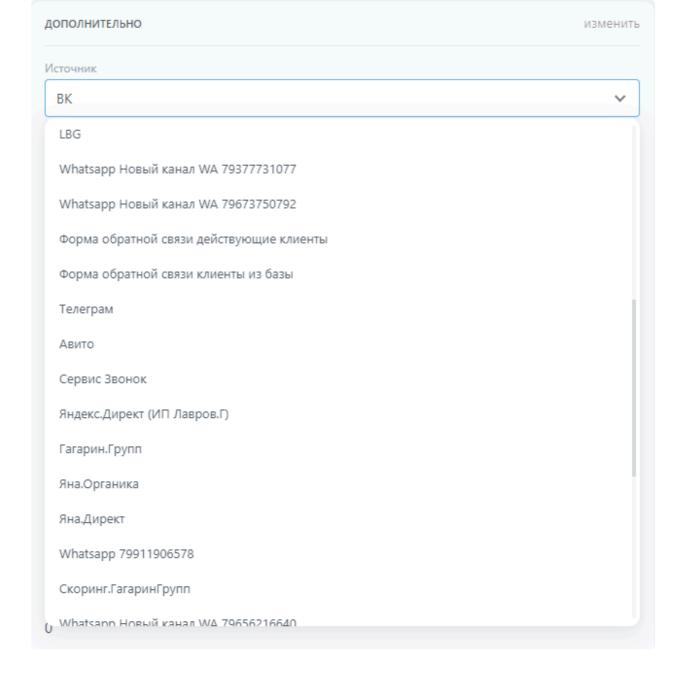
Дата последней редакции: 17.08.23

Источники заявок и как их правильно указывать в карточке лида

Лиды, т.е. заявки, падают в систему CRM Битрикс 24 в результате рекламных активностей. Источники в карточке лида указаны слева, где находится вся информация (имя, номер телефона и т.д.)

Виды



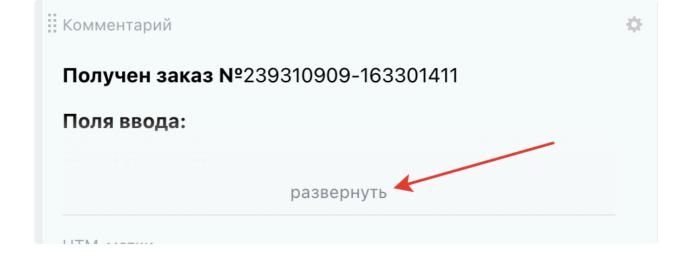


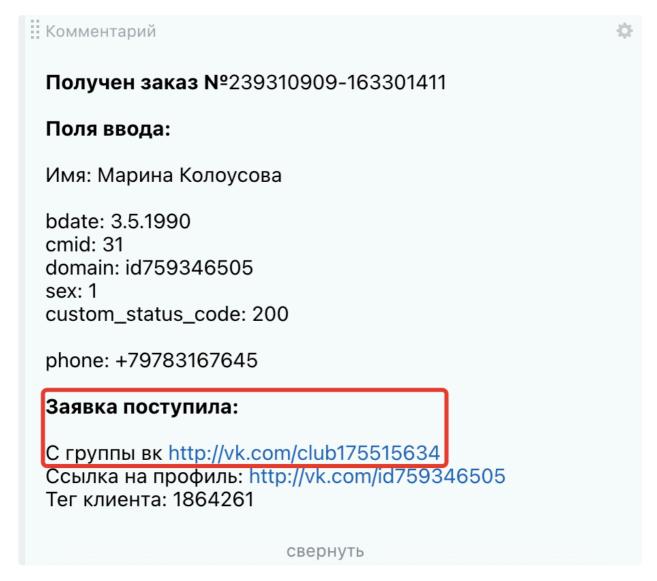
ИСКЛЮЧЕНИЯ:

Есть заявки, где автоматически установлен неправильный источник. В Поле "Источник" и "Название лида" будет написано "Заявка от Salebot ".

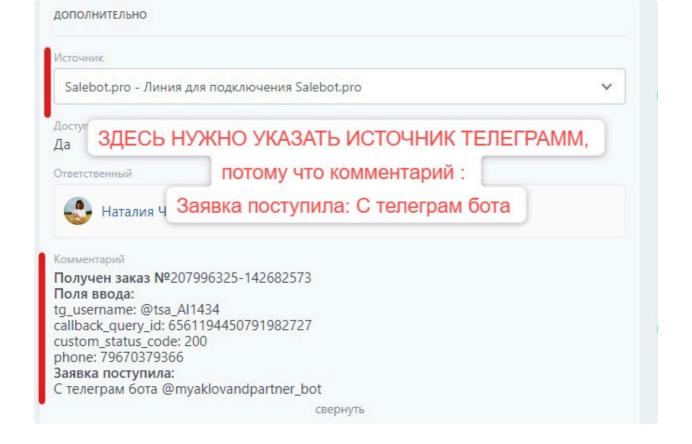
Такой источник нужно изменить на верный. Чтобы это сделать, необходимо:

• посмотреть в поле "Комментарий" корректный источник

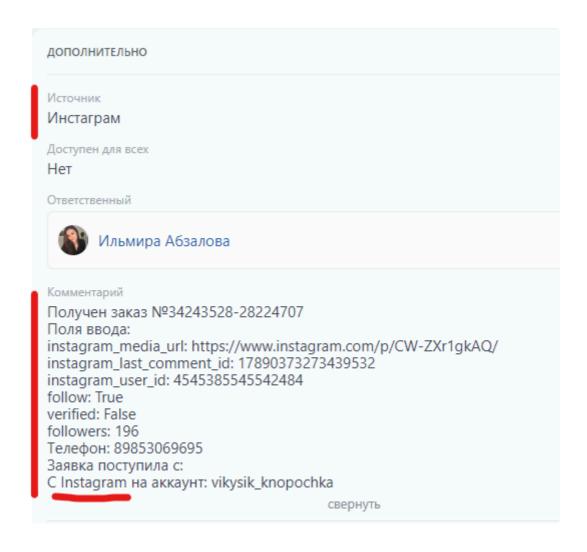




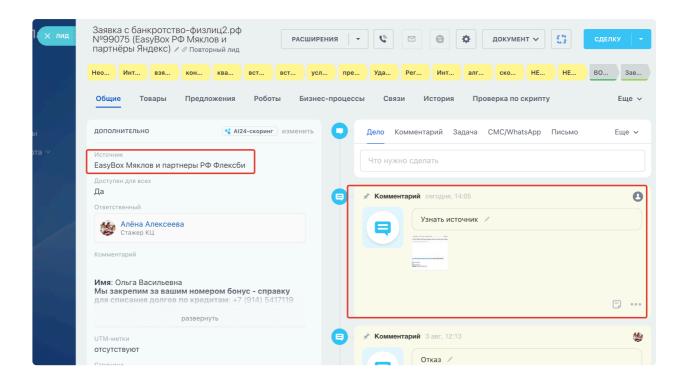
• заменить на верный источник получения лида



* *



Если лид добавляется в Битрикс 24 вручную, в таких случаях Менеджер КЦ закрепляет скриншот заявки в поле "Комментарий" и прописывает, что необходимо узнать источник.



Автоматически при создании нового лида проставляется источник "Рекомендация". Менеджер КЦ меняет его на верный после того, как созвонился с Клиентом и выяснил источник (на скриншоте указан верный источник "EasyBox").

В случае если выяснить Источник в разговоре не удалось или не понятно какой верный, Менеджеру КЦ необходимо обратиться к Мяклова Ангелина Михайловна, что бы указать верный Источник

ХОД ДЕЙСТВИЙ ПРИ ОБЗВОНЕ ПОДОБНЫХ ЛИДОВ:

- 1. Уточнить у Клиента откуда он узнал о нашей компании.
- 2. Если Клиент обратился к нам по рекомендации другого Клиента, то Менеджер КЦ уточняет ФИО порекомендовавшего Клиента, чтобы компания перечислила ему бонус за рекомендацию в размере 5000 рублей. Оставить источник "Рекомендация".
- 3. Если Клиент по рекомендации пришел от действующего Клиента, то необходимо узнать ФИО Менеджера по продажам, который заключал договор с этим действующим Клиентом и назначить консультацию тому же Менеджеру.

4. Если данный Менеджер по продажам уже не работает в компании, то консультация назначается в соответствии с очередью.

При назначении встречи обязательно записывать в таблицу консультаций источник лида:

день назначения	ссылка на лид(назначен)	СТАТУС: назначено/проведено /перенесено/в браке/зв 3р в день	время(+ дата)	на кого назначили	источник	доп.коммент
	https://sodeystvieko.bitrix24.ru/crm/lead/details/110255/	назначено	05.06 в 17.00	Денис	вк	вебинар
	https://sodeystvieko.bitrix24.ru/crm/lead/details/110237/	назначено	06.06 в 09.30	Денис	вк	вебинар
	https://sodeystvieko.bitrix24.ru/crm/lead/details/108319/	назначено	05.06 в 13.30	Андрей	ВК	