



Компания

Ключевой фактор успеха заключения сделки - "продать" Клиенту компанию. Показать опыт и преимущество работы именно с нашей компанией

Прежде чем продавать услугу по банкротству, Менеджеру нужно донести до Клиента ценность компании.

Важно слышать Клиента!

Выяснить его боль, что его тревожит и почему он решил обратиться за помощью именно сейчас.

Банкротство - процедура, которая, зачастую, связана с личными, душевными переживаниями.

У Клиента должно возникнуть 100% доверие к компании и её представителям (сотрудникам).

Миссия компании

Финансово здоровое население России без кредитов и долгов.

Основные факты

- Компания работает 8 лет! За это время нашими услугами воспользовались более 1000 клиентов, которые успешно прошли процедуру и списали долги.
- За 8 лет деятельности мы не проиграли ни одного дела! Все дела завершились успехом и списанием долга!
- Наша компания оказывает услугу по банкротству физлиц "под ключ". Действуем по принципу "одного окна"

Это значит, что всю работу мы берем на себя: собираем документы, представляем интересы в суде, общаемся с коллекторами и кредиторами, оказываем психологическую поддержку.

Мы обеспечиваем формирование грамотной стратегии ведения дела, что является гарантом успеха!

Клиенту не нужно ничего делать самому! Всё, что должен сделать Клиент: предоставить персональные документы.

Многие компании используют другой подход, когда Клиент сам занимается сбором документов, общается с коллекторами и другими кредиторами.

Комплексное оказание услуги - одно из наших конкурентных преимуществ.

География

Главный офис нашей компании находится в г. Набережные Челны.

При этом мы работаем по всей России

90% Клиентов успешно прошли процедуру банкротства с нашим дистанционным участием. В компании есть ресурсы и успешные кейсы, которые позволяют не присутствовать в конкретной локации и проводить процедуру удаленно.



03:11



Сервис

Ключевая ценность компании – высокий уровень клиентского сервиса.

- Первичная бесплатная консультация по всем вопросам Клиента.
- Поддержка 24/7. Сотрудники компании всегда на связи, даже в нерабочее время.
- Для Клиентов все абсолютно прозрачно и открыто. Они видят, как идет работа через гос.сайты, чаты, обратную связь от юристов и их помощников.
- Честность и открытость сотрудников на всех этапах процедуры.
- У клиента есть возможность пообщаться с другими клиентами, руководителем компании, сотрудниками в открытых [каналах компании](#). Мы открыты.
- Наш генеральный директор выходит на связь с Клиентами. Мы постоянно проводим прямые эфиры и вебинары, на которых Клиенты могут узнать для себя массу полезного про процедуру и списание долгов.
- Бесплатная страховка. При наличии отрицательного результата по процедуре – возвращаем деньги за услугу.
- Компания делает всё, чтобы добиться сохранения имущества Клиентов. Мы можем сохранить имущество, которое попало в конкурсную массу (доп. услуга).

- Индивидуальный подход к каждому Клиенту. Разбираем ситуацию каждого Клиента в деталях и подбираем решение. В команде есть психолог, который работает с Клиентами
- Помимо процедуры банкротства компания оказывает большой спектр юридических услуг.
- Для всех пенсионеров скидка и фиксированная стоимость договора, вне зависимости от суммы долгов

Работаем со «сложными» делами по банкротству.

Опыт нашей команды позволяет успешно работать со сложными кейсами, за которые не берутся другие компании.

Некоторые примеры, которые встречались в практике:

- У клиентов много имущества в собственности
- Клиент находится в местах лишения свободы
- Клиенты, которые подверглись мошенничеству

Обратная связь от Клиентов

В этом чате потенциальные Клиенты могут познакомиться с живыми отзывами людей, которые уже прошли процедуру банкротства и решили свою финансовую ситуацию https://t.me/myaklovipartneri_otzyvy