

# Компания

Ключевой фактор успеха заключения сделки - "продать" Клиенту компанию. Показать опыт и преимущество работы именно с нашей компанией

Прежде чем продавать услугу по банкротству, Менеджеру нужно донести до Клиента ценность компании.

#### Важно слышать Клиента!

Выяснить его боль, что его тревожит и почему он решил обратиться за помощью именно сейчас.

**Банкротство** - процедура, которая, зачастую, связана с личными, душевными переживаниями.

У Клиента должно возникнуть 100% доверие к компании и её представителям (сотрудникам).

#### Миссия компании

Финансово здоровое население России без кредитов и долгов.

## Основные факты

- Компания работает 8 лет! За это время нашими услугами воспользовались более 1000 клиентов, которые успешно прошли процедуру и списали долги.
- За 8 лет деятельности мы не проиграли ни одного дела! Все дела завершились успехом и списанием долга!
- Наша компания оказывает услугу по банкротству физлиц "под ключ". Действуем по принципу "одного окна"

Это значит, что всю работу мы берем на себя: собираем документы, представляем интересы в суде, общаемся с коллекторами и кредиторами, оказываем психологическую поддержку.

Мы обеспечиваем формирование грамотной стратегии ведения дела, что является гарантом успеха!

Клиенту не нужно ничего делать самому! Всё, что должен сделать Клиент: предоставить персональные документы.

Многие компании используют другой подход, когда Клиент сам занимается сбором документов, общается с коллекторами и другими кредиторами.

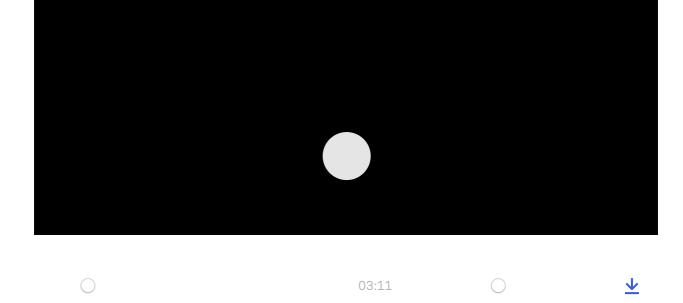
Комплексное оказание услуги - одно из наших конкурентных преимуществ.

### География

Главный офис нашей компании находится в г. Набережные Челны.

При этом мы работаем по всей России

90% Клиентов успешно прошли процедуру банкротства с нашим дистанционным участием. В компании есть ресурсы и успешные кейсы, которые позволяют не присутствовать в конкретной локации и проводить процедуру удаленно.



#### Сервис

Ключевая ценность компании - высокий уровень клиентского сервиса.

- Первичная бесплатная консультация по всем вопросам Клиента.
- Поддержка 24/7. Сотрудники компании всегда на связи, даже в нерабочее время.
- Для Клиентов все абсолютно прозрачно и открыто. Они видят, как идет работа через гос.сайты, чаты, обратную связь от юристов и их помощников.
- Честность и открытость сотрудников на всех этапах процедуры.
- У клиента есть возможность пообщаться с другими клиентами, руководителем компании, сотрудниками в открытых каналах компании. Мы открыты.
- Наш генеральный директор выходит на связь с Клиентами. Мы постоянно проводим прямые эфиры и вебинары, на которых Клиенты могут узнать для себя массу полезного про процедуру и списание долгов.
- Бесплатная страховка. При наличии отрицательного результата по процедуре - возвращаем деньги за услугу.
- Компания делает всё, чтобы добиться сохранения имущества Клиентов. Мы можем сохранить имущество, которое попало в конкурсную массу (доп. услуга).

- Индивидуальный подход к каждому Клиенту. Разбираем ситуацию каждого Клиента в деталях и подбираем решение. В команде есть психолог, который работает с Клиентами
- Помимо процедуры банкротства компания оказывает большой спектр юридических услуг.
- Для всех пенсионеров скидка и фиксированная стоимость договора, вне зависимости от сумму долгов

#### Работаем со «сложными» делами по банкротству.

Опыт нашей команды позволяет успешно работать со сложными кейсами, за которые не берутся другие компании.

Некоторые примеры, которые встречались в практике:

- У клиентов много имущества в собственности
- Клиент находится в местах лишения свободы
- Клиенты, которые подверглись мошенничеству

## Обратная связь от Клиентов

В этом чате потенциальные Клиенты могут познакомиться с живыми отзывы людей, которые уже прошли процедуру банкротства и решили свою финансовую ситуацию https://t.me/myaklovipartneri\_otzyvy