ЛР 1. Выбор темы и формирование требований

Цели и задачи

В этой лабораторной работе необходимо выбрать тему на весь семестр и детально её проработать. Что должно включать в себя описание:

- 1. Описание возможностей системы в целом (для чего она, какой функционал имеет, с какими внешними системами взаимодействует);
- 2. Выделить основных действующих лиц (тех, кто будет так или иначе взаимодействовать с системой) и описать их возможности в приложении;
- 3. Описание ценности приложения (чем оно полезно и какие вопросы решает в своей сфере).

Тема: Система кредитного отдела банка

1. Описание возможностей системы

<u>Назначение системы:</u> Система кредитного отдела банка (СКОБ) — это комплексное программное обеспечение, предназначенное для автоматизации и управления процессом выдачи кредитов физическим лицам. Система служит единой точкой для обработки заявок, проведения скоринга, одобрения/отказа, оформления договоров и последующего сопровождения кредита.

Основной функционал:

- Управление заявками: Прием и регистрация новых заявок на кредит.
- Скоринг и риск-анализ: Автоматическая предварительная оценка кредитоспособности клиента на основе введенных данных и запросов к внешним системам.
- **Верификация данных:** Проверка подлинности предоставленных документов (паспорт, справка о доходах).
- **Система одобрения:** Маршрутизация заявки по инстанциям (менеджер, старший менеджер, кредитный комитет) в зависимости от суммы и риска.
- Формирование договоров: Автоматическое генерация персональных кредитных договоров на основе утвержденных шаблонов.
- Учет и отчетность: Ведение базы выданных кредитов, формирование отчетов по выданным суммам, просрочкам и т.д.

Взаимодействие с внешними системами:

- 1. **Скоринговое агентство:** для получения кредитной истории и скорингового балла клиента.
- 2. **Государственные информационные системы (МВД, ФНС):** для проверки подлинности паспорта и справки о доходах (2-НДФЛ).
- 3. **Внутренняя система Банка (АБС):** для окончательного одобрения заявки, резервирования средств и открытия кредитного счета после подписания договора.
- 4. **Система SMS-оповещений:** для отправки клиенту уведомлений о статусе заявки и напоминаний о платежах.

2. Действующие лица

Действующее лицо	Описание и возможности в системе
Клиент	Физическое лицо, желающее получить кредит. Не является сотрудником банка. Возможности:
	 Подача заявки на кредит через сайт банка. Загрузка скан-копий документов. Получение уведомлений о статусе
	заявки. • Подписание кредитного договора с помощью ЭЦП.

Кредитный менеджер	Основной пользователь системы,
	сотрудник фронт-офиса.
	Возможности:
	• Регистрация и ввод данных по новой
	заявке.
	• Просмотр и обработка входящих заявок.
	• Взаимодействие с клиентом для
	уточнения данных.
	• Запуск процессов проверки и скоринга.
	• Принятие решений по малым суммам
	кредита.
	• Формирование предварительного отказа
	или одобрения.
Старший менеджер	Сотрудник бэк-офиса, отвечающий за
	контроль и принятие решений по сложным
	заявкам.
	Возможности:
	• Просмотр заявок, требующих
	дополнительной проверки.
о тар — ти шетер	• Углубленный анализ рисков.
	• Принятие решения по заявкам на
	крупные суммы.
	• Направление заявок на рассмотрение
	Кредитному комитету.
Администратор системы	Технический специалист, обеспечивающий
	работоспособность СКОБ.
	Возможности:
	• Управление учетными записями и
	правами доступа пользователей.
	• Настройка кредитных продуктов
	(процентные ставки, лимиты, условия).
	• Настройка системы и маршрутов.
	• Мониторинг работы системы и
	формирование технических отчетов.
	формирование технических отчетов.

3. Описание ценности

Ценность для Банка:

- 1. <u>Повышение эффективности:</u> Ускорение процесса рассмотрения заявки (с нескольких дней до нескольких часов/минут), что позволяет обрабатывать больше заявок без увеличения штата.
- 2. Снижение операционных рисков: Автоматизация рутинных операций (проверка данных, расчеты) минимизирует влияние человеческого фактора и количество ошибок.
- 3. <u>Снижение кредитных рисков:</u> Интеграция с системами скоринга и государственными базами позволяет точнее оценивать заемщика и принимать более обоснованные решения.
- 4. <u>Улучшение клиентского опыта:</u> Прозрачный и быстрый процесс повышает удовлетворенность клиентов и лояльность к банку.
- 5. <u>Централизация данных и аналитика:</u> Все данные о кредитах хранятся в единой системе, что позволяет легко строить отчеты, анализировать портфель и принимать стратегические решения на основе актуальной информации.