

## Agenda

- Val av betalningsform utifrån:
  - Kreditvärdighet
  - Förtroende
  - Affärsrelationens karaktär
  - Landets ekonomiska stabilitet
  - Kontroll och risk
- Case: Val av betalningsform baserat på kundens profil
- Riskövergång och betalningsvillkor
- Diskussionsuppgift Incoterms och betalningsvillkor i praktiken



# Kreditvärdighet

- Kreditvärdighet avser en parts, vanligtvis en köpare, förmåga att uppfylla sina finansiella förpliktelser i tid. Det mäts ofta genom att utvärdera betalningshistorik, finansiell stabilitet och kreditbetyg.
- Kreditvärdighet påverkar valet av betalningssätt genom att en hög kreditvärdighet kan resultera i gynnsammare villkor och möjligheten att använda öppen kredit. Å andra sidan kan en låg kreditvärdighet leda till behovet av säkerheter eller alternativa betalningsmetoder.

# Kreditvärdighet

- Kreditvärderingsinstitut tilldelar kreditbetyg åt företag baserat på deras kreditvärdighet.
- Dessa betyg ger en indikation på risken för utebliven betalning och påverkar företagets förmåga att erhålla lån, kapital och krediter.
- Betygen baseras på bl.a:
  - Finansiell historik
  - Skuldsättningsgrad
  - Likviditet
  - Historik av utebliven betalning
  - Makroekonomiska och politiska faktorer

## Förtroende

- Förtroende handlar om den ömsesidiga tilliten mellan affärspartners. Det byggs upp över tid genom att uppfylla åtaganden, vara ärlig och transparent i affärer och skapa en positiv historik av samarbete.
- Förtroende spelar en avgörande roll vid valet av betalningssätt eftersom det påverkar risken för utebliven betalning. Affärspartners som har ett högt ömsesidigt förtroende kanske är mer benägna att använda metoder som öppen kredit, medan förtroendefrågor kan leda till krav på säkerheter eller kontantbetalningar.





## Affärsrelationens Karaktär

- Affärsrelationens karaktär avser huruvida relationen mellan köpare och säljare är långsiktig eller kortvarig. Långsiktiga relationer kan vara mer öppna för flexibla betalningsvillkor och kan bygga upp ett starkt ömsesidigt förtroende.
- Valet av betalningssätt påverkas av affärsrelationens natur. I långsiktiga relationer där det finns etablerat förtroende kan företag vara mer benägna att använda öppen kredit eller långsiktiga avbetalningar. Å andra sidan kan kortvariga relationer leda till mer försiktiga betalningsmetoder för att minska risken.

# Landets Ekonomiska Stabilitet

- Landets ekonomiska stabilitet hänvisar till ett lands förmåga att upprätthålla en stabil ekonomi med låg inflation, låg arbetslöshet och en stark valuta.
- Ekonomisk stabilitet påverkar valet av betalningssätt genom att länder med stabil ekonomi vanligtvis anses mindre riskfyllda för företag.
- Vid hög ekonomisk stabilitet kan företag vara mer benägna att använda öppen kredit och andra långsiktiga betalningsmetoder.



# Kreditbetyg på länder

- Kreditvärderingsinstitut tilldelar kreditbetyg åt länder baserat på deras kreditvärdighet.
- Dessa betyg ger en indikation på risken för utebliven betalning och påverkar landets förmåga att erhålla lån, kapital och krediter.
- Betygen baserad på bl.a.
  - Ekonomisk stabilitet
  - Finanspolitik
  - Politisk stabilitet
  - Sociala och demografiska faktorer
  - Extern skuldsättning



## Utvärdera länder

#### Kreditbetyg

- Klicka på bilden till höger för att komma till hela listan
- För mer och djupare information: Internationella valutafondens hemsida

Risker, utmaningar och kulturella skillander <u>Sammanfattande fakta om affärsmöjligheter i</u> <u>olika länder</u>

	S&P	Moody's	DBRS	TE
Australia	AAA	Aaa	AAA	100
Canada	AAA	Aaa	AAA	100
Denmark	AAA	Aaa	AAA	100
Germany	AAA	Aaa	AAA	100
Liechtenstein	AAA			100
Luxembourg	AAA	Aaa	AAA	100
Netherlands	AAA	Aaa	AAA	100
Switzerland	AAA	Aaa	AAA	100
Norway	AAA	Aaa	AAA	99
Sweden	AAA	Aaa	AAA	99

## Kontroll och Risk

- **Kontroll** refererar till den grad av styrning eller övervakning som en part vill ha över betalningsprocessen.
- Risk avser sannolikheten för förlust eller negativa konsekvenser i samband med betalningstransaktionen.
- Säljare som önskar hög kontroll över betalningsprocessen kan föredra metoder som remburs eller förskottsbetalningar.
- Å andra sidan kan köpare vilja minimera risk genom att använda metoder som dokumentinkasso eller betalningsgarantier.

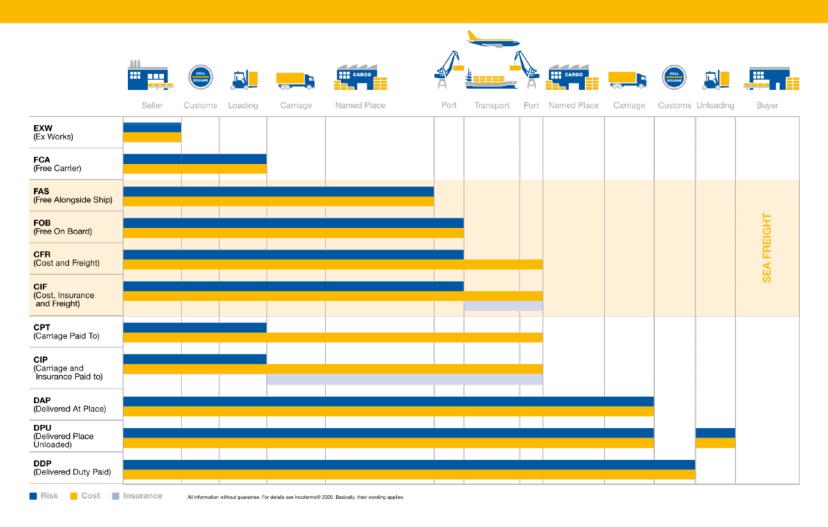


Se Omniway

Case: Val av betalningsform baserat på kundens profil

#### **INCOTERMS 2020**





## Riskövergång och betalningsvillkor

- Vid varje Incoterms sker en övergång av risk från säljare till köpare.
- Det är viktigt att förstå när denna övergång inträffar, eftersom det kan påverka betalningsvillkoren och kostnadsansvaret.
- Högre risk och ansvar för säljaren kan resultera i en högre kostnad för varan
  - Högre risk och ansvar innebär generellt högre kostnader
  - För att vara villig att ta på sig detta, samt faktiska kostnader för frakt och försäkring vill ofta säljaren öka sina marginaler

# Riskövergång och betalningsvillkor

- Säljarens och köparens finansiella flexibilitet påverkas av både leveransvillkor och betalningsvillkor
- Betalningsvillkor
  - Betalning i förskott minskar säljarens behov av finansiering och kan därmed sänka försäljningspriset
  - Vid längre betalningstider ökar säljarens risk och kapitalbindning och behöver då generellt höja försäljningspriset
- Leveransvillkor:
  - Ökat ansvar under transporten ökar risker för oförutsedda händelser
  - Frakt- och försäkringskostnader betalas oavsett om varan/betalningen kommer fram eller inte

### Politisk och ekonomisk instabilitet

- Även val av Incoterms bör påverkas av politisk och ekonomisk instabilitet i affärspartnerns land
- Vid export:
  - Välj Incoterms som minimerar exporterande företags risk och ansvar, alt. teckna försäkring där detta är inkluderat.
- Följ situationen i affärspartnerns land och uppdatera Incoterms vid behov

# Diskussionsuppgift: Incoterms och betalningsvillkor i praktiken

Se omniway