

Case: Expansionsbeslut för XYZ Company AB

Företaget XYZ Company, en framstående aktör inom sin bransch, överväger en omfattande internationell expansion för att öka sin globala närvaro. De har identifierat två länder, Tyskland och USA, som lovande marknader för deras produkter. Företaget tillverkar och säljer teknologiska produkter inom en nischmarknad.

Uppgift:

Ditt uppdrag som företagets finansiella rådgivare är att utvärdera och rekommendera lämpliga finansieringslösningar samt strategier för att minska både finansiell och kommersiell risk för företagets internationella expansion. Ni bör ta hänsyn till följande faktorer:

1. Finansieringsalternativ:

Analysera och föreslå olika finansieringsalternativ som företaget kan överväga för sin internationella expansion. Inkludera både interna och externa finansieringsmetoder såsom lån, exportkrediter, riskkapital och eventuella statliga stödprogram, samt vilka aktörer ni vänder er till.

2. Riskhantering:

Identifiera och utvärdera de huvudsakliga riskerna som företaget kan ställas inför vid expansionen till Tyskland och USA. Detta kan inkludera valutarisk, politisk risk, finansiell risk och kommersiell risk.

3. Minskning av risker:

Utforma strategier för att minska den riskerna för företaget. Detta kan innefatta användning av valutasäkring, noggrann utvärdering av räntekostnader och uppdelning mellan flera olika finansiärer.

5. Rekommendationer:

Sammanfatta de föreslagna finansieringslösningarna och riskhanteringsstrategierna. Motivera varför varje alternativ är lämpligt för företaget och hur det kommer att bidra till en framgångsrik internationell expansion.

6. Presentation:

Varje grupp bör förbereda en kort presentation där de delar med sig av sina rekommendationer och motiveringar. Presentationen bör inkludera fördelar och nackdelar med de valda strategierna.