



Francisco Javier Lara

Mendoza

Especialista en promoción de ventas, con experiencia y capacitación para cumplir con los objetivos y mantener satisfechos a los clientes. Trayectoria exitosa trabajando con distintos equipos para el desarrollo de campañas. Busca incorporarse a una empresa dinámica. Promotor vendedor alegre y con experiencia en ventas, reposición y transacciones bancaria. Individuo de confianza y respetuoso con habilidades en atención al cliente y promoción. Capacidad multitarea y con ganas de asumir nuevas tareas laborales con entusiasmo.

CONTACTO

-  Hilario al faro 7546 Santiago de Chile RM
-  +56962291123
-  karlamadelainegaete@gmail.com

APTITUDES

- Experiencia con estrategias de ventas
- Dotes interpersonales y actitud positiva para trabajar en equipo
- Capaz de proponer ideas y tomar decisiones
- Proactividad e iniciativa
- Espíritu comercial y capacidad para trabajar por objetivos
- Buena presencia
- Gran capacidad de adaptación

FORMACIÓN

- Enseñanza media** : 12/2020
Centro educacional goinechea - Santiago, independencia
- Enseñanza básica** : 12/2016
Colegio madre de Jesus - Santiago, maipu

HISTORIAL LABORAL

Promotora de ventas 01/2021 Hasta 04/2021
Maleteros chile - Santiago de Chile, RM

- Negociación de espacios de punto de venta para la realización de exhibición de productos.
- Ejecución de estrategias de promoción e impulso de ventas de las unidades comerciales de acuerdo a los criterios establecidos.
- Realización de informes de gestión de las actividades ejecutadas.
- Realización de inventarios y revisión en los puntos de ventas.
- Impulso de la venta de los productos al consumidor final resaltando sus bondades.
- Atención e información al cliente sobre los productos.
- A cargo de realizar demostraciones de artículos en venta, con el fin de informar a los clientes acerca de sus características y utilización, además de estimular el interés de compra, respondiendo a las preguntas y asesorando sobre el uso de los productos.
- Conocimiento de redes sociales.

Promotora de ventas 03/2020 Hasta 12/2020
TOP - Santiago de Chile, RM

- Negociación de espacios de punto de venta para la realización de exhibición de productos.
- Ejecución de estrategias de promoción e impulso de ventas de las unidades comerciales de acuerdo a los criterios establecidos.
- Reporte de asistencia en puntos de venta y de la relación de gastos.
- Ofrecimiento de muestras de productos y distribución de catálogos o material publicitario.
- Realización de inventarios y revisión en los puntos de ventas.
- Impulso de la venta de los productos al consumidor final resaltando sus bondades.
- Atención e información al cliente sobre los productos.

Vendedor 09/2018 Hasta 02/2020
Almacén el chamaco - Santiago de Chile, RM

- Supervisión del orden, la limpieza y la seguridad de los productos.
- Tareas administrativas y cuadre de caja.
- Uso de un enfoque de ventas consultivo, intentando comprender las necesidades del cliente y recomendando ofertas relevantes.
- Gestión de manera eficiente las operaciones de caja, incluyendo el escaneo de los artículos, el procesamiento de pagos y la emisión de recibos.
- Dirigió demostraciones de los productos para destacar sus características y reorientar las objeciones hacia aspectos positivos.
- Empleó los conocimientos sobre productos, las habilidades de ventas y la interacción con los clientes para impulsar las ventas de productos de tipo [Tipo] y [Tipo].
- Escuchó las necesidades y deseos de los clientes para identificar y recomendar productos óptimos.