# Documentação Técnica de Sistema Comercial de Supermercado.

Ana Paula da Silva Cunha<sup>1</sup>, Déborah Aparecida Resende <sup>1</sup>, Rodrigo Sousa Alves<sup>1</sup>, Suena Batista Galoneti<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Instituto Federal de Minas Gerais, Formiga, MG

## 1 Módulo de Cadastros e Gestão de dados

O sistema conta com a implementação de alguns tipos abstrados de dados: Empresa, Clientes, Produtos, Grupos de Produtos, Subgrupos de Produtos, Fornecedores, Contas a Receber, Vendas.

E possível realizar as seguintes operações nos dados cadastrados: Criar, Editar, Excluir e Pesquisar.

Esses e todos os outros dados do sitema foram armazenados e gerenciados por um banco de dados. Para isso foram utilizados o Firebird e o IBExpert. O acesso a esse banco pelo sistema foi programado utilizando SQLs.

## 2 Módulo de Transações

## 2.1 Saída de produtos

Esta transação controla as vendas realizadas. Para efetuar a venda deve-se adicionar os produtos e as respectivas quantidades, o programa apresenta o total da venda e deve-se também decidir a forma de pagamento. Caso o cliente opte por pagamento a vista, não é necessário ter um cadastro no supermercado, informa-se apenas o valor pago pelo cliente e programa retornará o valor do troco, este valor da compra é enviado diretamente para o caixa da empresa. Caso seja selecionado o pagamento a prazo, o cliente já deve ter um cadastro e pode escolher se deseja dar algum valor como entrada, apenas o valor da entrada irá diretamente para o caixa da empresa e as parcelas restantes irão para as Contas a Receber.

Essa transação utiliza três estruturas de dados: Venda, Produtos da venda e Contas a Receber. Quando a conta é finalizada a vista ela recebe no banco de dados Contas a receber o atributo número de parcelas como -1, o status como 1 (porque foi paga na hora) e o codigo referente ao cliente -1, pois esse tipo de compra não é necessário ter ligação com clintes cadastrados.

Quando a conta é finalizada a prazo, cada parcela, incluindo a entrada, é salva

como uma nova conta a receber. A parcela de entrada possui o numero de parcelas com o valor 0, e as demais são seu próprio número. O Status da parcela entrada possui valor 1 e as das demais parcelas -1, o código do cliente também é salvo. Cada parcela possui um mês de diferença com a anterior no vencimento.

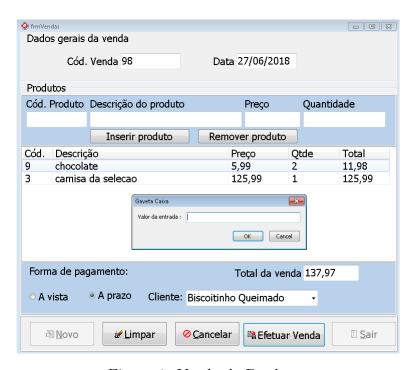


Figura 1: Venda de Produtos

#### 2.2 Contas a receber

Esta transação controlará as contas que a supermercado deve receber de cada cliente. O sistema deve permitir filtrar por nome e permite a baixa de notas, clicando com o botão direito. Assim que for dada a baixa na nota, esse valor entra no caixa da empresa e então altera-se a data do pagamento da parcela e também o valor referente ao status passsa a ser 1.

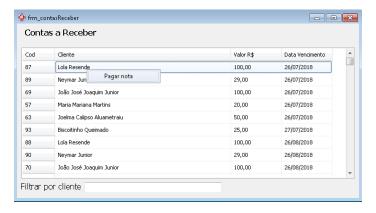


Figura 2: Contas a Receber

## 2.3 Caixa

Esta transação controla o dinheiro que entra diariamente no supermercado. Foi feito utilizando consultas ao banco de dados, filtrando por data de pagamento.

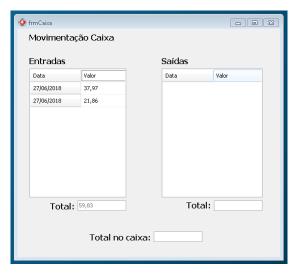


Figura 3: Sistema tela Caixa

## 2.4 Impressora Fiscal

As transações fiscais são mostradas ao usuário em um emulador da impressora fiscal Bematch 4200TH. Para a instalação desse emulador é necessário, primeiramente, a instalação de um emulador de portas virtuais, que para as simulações de teste durante o desenvolvimento foi utilizado o VSPE(Virtual Serial Ports Emulator).

• Instalação e configuração do VSPE

A instalação decorre normalmente. Os unícos pontos passíveis de uma atenção maior são pertencentes as confugurações na criação da porta virtual.

- Na barra de menu, clique na opção Device e em seguida na opção Create;

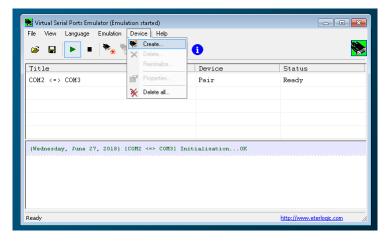


Figura 4: Emulador de Portas Virtuais

- Ao se abrir a nova janela selecione o Device Type como Pair e clique em Avançar;

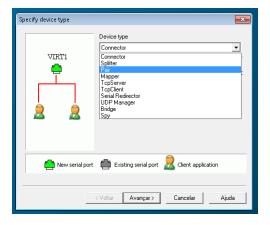


Figura 5: Emulador de Portas Virtuais

- Selecione com as portas virtuais 1 e 2 duas portas que não estajam sendo usadas em seu computador e clique em concluir;

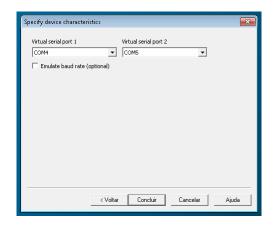


Figura 6: Emulador de Portas Virtuais

- Ao retornar a janela de início verifique se se o status das portas está igual a Reary(signifincado que as portas estão prontas emuladas como conectadas e prontas pra uso).

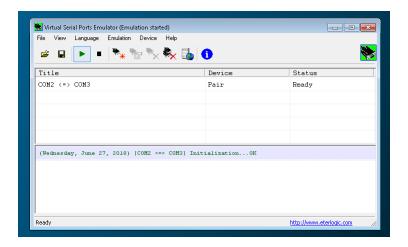


Figura 7: Emulador de Portas Virtuais

• Instalação e configuração do emulador da impressora Bematech 4200TH

A instalação decorre-se normalmente; Mas para setar as portar virtuais emuladas é necessário fazer algumas alterações e configurações no arquivo bemaFI32.ini. E são elas:

- altere o campo Porta colocando-o igual a porta virtual 1 selecionada no emulador de porta virtual;

- verifiue se o campo ControlePorta está igual a 1, se não modofique-o para tal;
- verifique se o campo EmulMFD está igual a 0, se não o modefique para tal.



Figura 8: Arquivo BemaFI32.ini

Para abrir o emulador este deve ser executado como administrador. Com o emulador aberto é necesssário executar alguns passos :

- Clique sobre ele com o botão direito e selecione a opção configurar;



Figura 9: Emulador Impressora Fiscal

- Na nova janela aberta, altere a porta para a virtual porta 2 que está sendo emulada pelo emulador de portas virtuais e clique em ok;



Figura 10: Emulador Impressora Fiscal

- clique novamente com o botão direito sobre a impressora emulada e selecione ligar impressora;



Figura 11: Emulador Impressora Fiscal

- Pronto a impressora está pronta pra uso.



Figura 12: Emulador Impressora Fiscal

Obs.: O emulador da impressora pode solicitar uma confirmação de hora e data, e está se necessária pode ser feita clicando 5 vezes no botão confirma.



Figura 13: Emulador Impressora Fiscal

Voltando ao sistema, a parte de trasações fiscaisse resume às vendas, as quais podem ser classíficas em três tipo : a vista, a prazo sem entrada e a prazo com entrada.

Ao se entrar na tela vendas(clicando no menu Movimentos) o primeiro passo necessário é clicar no botão novo, assim incrementando o código da venda e buscando a data atual no sistema operacional.

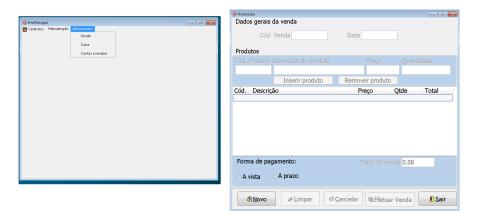


Figura 14: Telas Sistema: Inicial e Vendas

O próximo passo para a realização de uma venda é a inserção dos itens. Para tal deve-se entrar com o código do item e o sistema carrega a descrição e deve-se entrar com a quantidade do produto sendo consumido por essa venda. Clica-se no botão inserir item. Esse evento faz uma verificação na quantidade daquele produto disponível: se a quantidade a ser concumida pela venda for maior que a quantidade no estoque, esta primeira é altera e recebe o valor igual ao deisponível em estoque.

Esse processo de inserção de itens pode ser repetido de acordo com a quantidade de tipos itens sendo consumidos na venda.

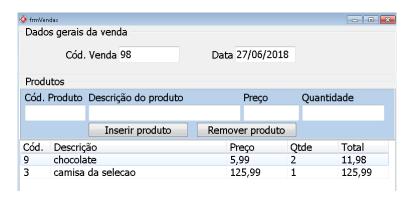


Figura 15: Sistema tela vendas

Para finalizar a venda deve-se selecionar o tipo da venda marcando o radiobutton correspondente: a vista ou a prazo.

Se o selecionado for o a prazo a janela passa a apresentar um combobox contendo todos clientes cadastrados, assim deve-se selecionar o cliente comprador para este ser listado no contas a receber. Após isso é aberta uma janela para a entrada do valor pago como entrada da compra (se a compra for efetuada sem entrada deve-se entrar com o valor 0.00). Em seguida uma nova janela abri-ra para se entrar com o número de parcelas no qual a compra será dividida (esse número de parcelas corresponde ao número de meses de pagamento - cada parcela é paga mensalmente). Por fim é impresso o cupom fiscal com todas as informações da venda e pagamento.

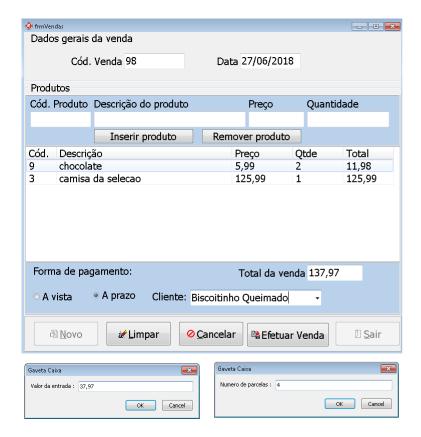




Figura 16: Sistema tela vendas

Quando a opção selecionada for o tipo venda a vista é aberta apenas uma janela para a entrada do valor pago pelo cliente e é calculado o valor que deverá ser retornado como troco ao cliente, assim a venda é finalizada com a impressão do cupom fiscal com os dados da venda, a forma de pagamento e o valor do troco do cliente.

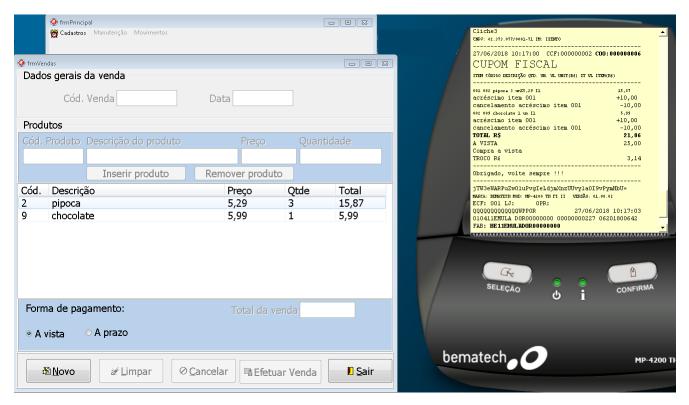


Figura 17: Sistema tela vendas

Independentemente do tipo de venda é atualizado no banco de dados as seguintes tabelas: VENDA(é adicionado uma nova tupla com os dados da venda), PRODS\_VENDA(é adicionado uma nova tupla com os dados da de cada produto que compõem a venda) e PRODUTO(PRO\_ESTOQUE é decrementado segundo a quantidade vendida do produto). A única tabela que será alterada se o tipo de venda for a prazo será a tabela CONTASRECEBER (é adicionado uma nova tupla com os dados de cada parcela da venda a prazo).

## 3 Módulo de Feedback

#### 3.1 Relatórios

Para gerar relatórios descritos no trabalho, foi usado o componentes do FastReport na Unit Relatorios.

Um frxReport foi usado para cada tipo de listagem: clientes, produtos, vendas á vista e á prazo, contas a receber e movimentação do caixa (Figura:18).

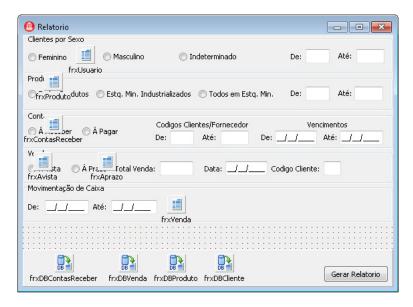


Figura 18: Fomulário para filtro de geração de Relatório.

Figura 19: Filtro de Clientes.

Um frxDBDataset para cada tabela que foi necessário consultar pra os relatórios. Na Unit\_DM foi adicionados componentes IBTable para fazer uma "ponte" de conexão entre o banco de dados e o componente frxDBDataset. No campo de Dataset no IBTable, é selecionado o banco de dados, depois é escolhido qual tabela do banco de dados será usada por esse componente. Com o botão direito adiciona

os campos desejados desta tabela ao *IBTable*. Já na Unit\_Relatorios, cada *frxDB-Dataset* acessa cada *IBTable* da Unit\_DM, isso é configurado no campo *Dataset*. É feito um filtro para cada relatório acessar os dados necessários, por exemplo:

- Em Clientes, o filtro seria por sexo e faixa de código, então;
- Filtro é realizado usando o componente IBTable da Unit DM (Figura:19);
- Em seguida, exibe o relatório na tela para o usuário com todos os campos.



Figura 20: Modelagem de um relatório.

No componente frxReport é modelado de acordo com cada tipo de relatório. Na aba de cabeçalho é definido o nome do relatório, com a data do dia que foi gerado. Na aba de Header tem o nome de cada cam na aba MasterData é necessário selecionar o "Data" que será usado para a listagem, como mostrado na Figura: 20, neste caso a tabela de Cliente.

Ao executar o programa, quando selecionado a opção de Relatório, para cada tipo de relatório existe as opções:

- Clientes: Selecionar o sexo do cliente e escolher a faixa de códigos a ser exibida;
- Produtos: Selecionar quais produtos a serem exibidos (Todos os produtos, todos os produtos que estão em estoque mínimo ou produtos industrializados que estão em estoque mínimo) juntamente com a faixa de códigos;
- Contas: Selecionar contas á receber dos clientes ou contas que á serem pagas aos fornecedores, faixa de código e a faixa de datas de vencimento;

- Vendas: Selecionar vendas á vista ou á prazo, com o preço total da venda e respectiva data, no caso da opção á prazo ser selecionado o código do cliente também deve ser selecionado;
- Movimentação de Caixa: o usuário deve selecionara a faixa de datas de movimentação no caixa.

Após a opção escolhida com os dados informados corretamente é exibido o relatório (Figura: 21) ao clicar em "Gerar Relatório"



Figura 21: Relatórios com clientes Femininos com faixa de código de 1 ao 10.

## 3.2 Gráficos

O presente trabalho propôs o uso de componentes para geração de gráficos visuais, utilizando os dados armazenados na base de dados do sistema. Para isso, foi utilizado o componente TChart(Figura~23), nativo da IDE~Delphi~XE2 da empresa Embarcadero. Por ser um componente nativo não foi necessário a instalação de nenhum software externo. A figura 22 a seguir demostra como é a tela de exibição de gráficos do sistema.

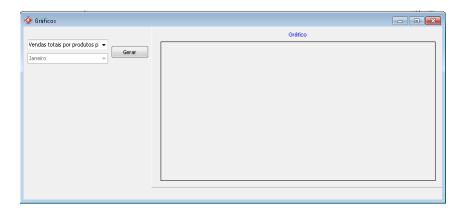


Figura 22: Tela de exibição de gráficos do sistema.

O componente TChart permite o desenvolvimento de diversos tipos de gráficos, totalmente configuráveis e com diversas variações possíveis.

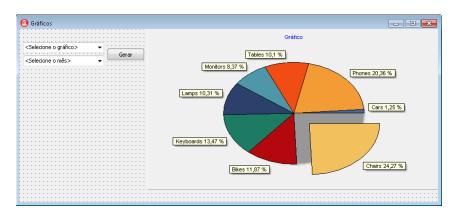


Figura 23: Visual do Componente TChart.

No presente trabalho foi solicitado o desenvolvimento dos seguintes gráficos:

- Vendas totais por mês:
  - Esse gráfico exibe as vendas totais por mês, destacando o mês mais produtivo.
  - Para visualizar esse gráfico, basta selecionar a opção Vendas totais por produtos por mês, e clicar no botão gerar, que o gráfico será exibido.
  - O gráfico a seguir (Figura 24) exibe as vendas totais por mês, destacando o mês de Janeiro, que foi o mês mais rentável.

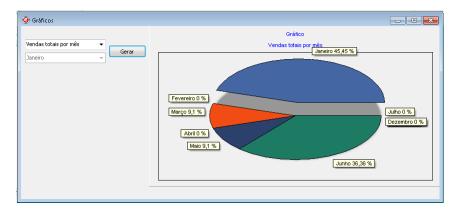


Figura 24: Vendas totais por mês.

- Vendas totais por produto por mês:
  - Esse gráfico exibe as vendas totais por produto por mês, destacando o produto mais vendido.
  - Para visualizar esse gráfico, basta selecionar a opção Vendas totais por mês, em seguida selecionar o mês que deseja visualizar e clicar no botão gerar, que o gráfico será exibido.
  - O gráfico a seguir (Figura 25) exibe as vendas totais por produto do mês de Janeiro, destacando o produto milho, que foi o mais vendido no mês de Janeiro.

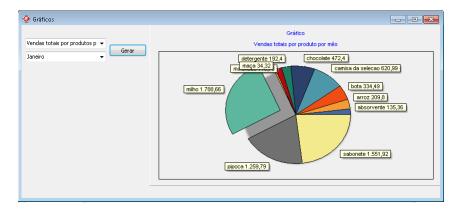


Figura 25: Vendas totais por produto do mês de Janeiro.

 O gráfico a seguir (Figura 26) exibe as vendas totais por produto do mês de Junho, destacando o produto milho, que foi o mais vendido no mês de Junho.

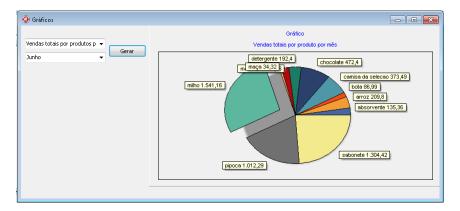


Figura 26: Vendas totais por produto do mês de Junho.

## • Vendas por dia:

- Esse gráfico exibe as vendas realizadas por dia.
- Esse gráfico não foi implementado, porque houve dificuldade em buscar as informações necessárias nas tabelas do banco de dados e na configuração do gráfico do tipo barra.

## • Vendas por mês:

- Esse gráfico exibe as vendas realizadas por mês.
- Esse gráfico chegou a ser implementado, mas houve dificuldade em buscar as informações necessárias nas tabelas do banco de dados e na configuração do gráfico do tipo barra, logo o mesmo não funciona como esperado.

#### • Vendas por produto por mês:

- Esse gráfico exibe as vendas por produto por mês.
- Esse gráfico não foi implementado, porque houve dificuldade em buscar as informações necessárias nas tabelas do banco de dados e na configuração do gráfico do tipo barra.

A implementação dos gráficos exigiu a busca e manipulação dos dados das tabelas do banco de dados, configuração da ferramenta *TChart*, e da configuração de cada gráfico da ferramenta.

# 4 Considerações Finais

O presente trabalho, tem como proposta, o desenvolvimento de um sistema comercial para um supermercado. O sistema contém algumas características básicas desejáveis num sistema comercial, como, controle de fluxo de caixa, comunicação cliente-servidor, integração com impressora fiscal, geração de relatórios e gráficos.

Durante o desenvolvimento do sistema, surgiram algumas dificuldades, como a integração com impressora fiscal, a conexão cliente-servidor, o uso de uma linguagem de programação pouco produtiva, fora os diversos *bug's* de componentes e ferramentas que surgiram durante o desenvolvimento do sistema.

O trabalho proposto, permitiu aos integrantes do grupo, desenvolver algumas habilidades, como trabalho em equipe, organização e divisão de tarefas, e principalmente ter a experiência de como é o desenvolvido de sistemas comerciais.