

SESIÓN DE CONSEJO / 21 DE MARZO 2024 - PROGRAMA INCUBACIÓN DIGITAL NUEVO LEÓN 2024

PITCH DECK: Cada diapositiva de pitch deck te ayudará a guiar a tus potenciales inversores a través de la oportunidad de inversión que les estás ofreciendo. El esquema mencionado es por Sequoia Capital Pitch Deck tiene un propósito específico que los lleva por el camino del descubrimiento en tu pitch.

ESQUEMA:

1. **Portada:** logotipo, nombre empresa
2. **Propósito:** describir en una frase el objetivo de nuestra compañía.
3. **Problema:** presenta el problema que tiene tu mercado objetivo y trabaja para establecer tu pitch. Este problema es lo que está creando la necesidad de tu servicio, widget, u otra solución que tu empresa ofrece.
4. **Solución:** mostrar la solución al problema de la diapositiva anterior. Sin entrar en detalles técnicos que puedan desanimar a los inversores, presenta tu solución con los beneficios que ofreces hacia el problema.
5. **Why now? ¿Por qué ahora?** cubre una pregunta potencial que muchos inversionistas tendrán: ¿por qué es ahora el momento? ¿Por qué este problema necesita una respuesta ahora? ¿Por qué es ahora el momento de capitalizar este problema? es la oportunidad perfecta para discutir la validación de mercado que existe.
6. **Tamaño del mercado:** es tu oportunidad de hacer sobre la capacidad de expansión de esta oportunidad. Dale a tus potenciales inversores la oportunidad de ver qué parte del mercado puede ser financiada una vez.
7. **Producto/Servicio:** es donde tienes la oportunidad de realmente hablar de lo fundamental del producto/servicio que estás ofreciendo y en lo que los inversores están poniendo su dinero. Esta parte es donde puedes entrar en más detalles acerca de tu producto como la solución.
8. **Equipo:** momento para iluminar a todos los que están detrás de la compañía. Destacar lo que cada uno de estos miembros del equipo aporta al proyecto y por qué son los adecuados para el futuro de la empresa.
9. **Modelo de negocio:** El modelo de negocio que presentas a los inversores puede hacer una gran diferencia en la forma en que pitch se recibe. Los inversores quieren que su empresa tenga éxito y gane dinero porque eso significa que su inversión les va a devolver. La mayoría de los inversionistas quieren ver un modelo de negocios sólido que les genere ganancias.
10. **Competencia:** puedes mostrar tus habilidades de investigación de mercado mostrando qué competidores existen actualmente en tu mercado, y cómo tu solución se ajusta mejor a los consumidores. Esta diapositiva es donde se explica cómo tu empresa puede crear tu propio nicho basado en lo que otras empresas están haciendo actualmente.
11. **Financiero:** Su diapositiva financiera puede ser la base de los datos financieros actuales de su empresa que ayudan a explicar por qué necesitará la ayuda del inversor y por qué cree que el futuro de la empresa depende de esa inversión para pasar a la siguiente etapa. Esta diapositiva ayuda a que el inversor vea su éxito actual antes de pasar a la diapositiva final, la recaudación de fondos en la que se le pide al inversor su pitch.

INSTRUCCIONES:

- 5 minutos por emprendedor para hacer su pitch.
- 10 minutos por mentores para dar retroalimentación.
- Se evaluará el modelo de negocio completo mediante pitch.
- La presentación debe contener las diapositivas que cada emprendedor considere más importante para abarcar en su presentación final que cubra los 5 minutos correspondientes.
- La plantilla o diseño de presentación es libre para que cada uno pueda ser creativo en su forma de presentarla, tomando en cuenta el esquema mencionado anteriormente y el taller de pitch que realizamos.
- El orden de presentación de emprendedores está asignado con horarios, les pedimos a cada uno llegar 15 minutos antes de su horario establecido.

ORDEN DEL DÍA:

Primera sesión de consejo - 21 de marzo 2024						
Horario	Sala 1	Sala 2	Sala 3	Sala 4	Sala 5	Sala 6
4:45 - 5:00 pm	Registro de Emprendedores y Mentores					
5:00 - 5:30 pm	Sesión Informativa					
5:30 - 5:40 pm	Ubicación en Salas Mentores y Emprendedores					
5:40 - 5:55 pm	AMARA PERFUMES	Caserito	AICORP	Efezeta	NutriReyes	Vital Scope
5:55 - 6:10 pm	Ecocat	Breka Security	Armáss Productions	Pet Pat	Salsa indomable	Viajes y Aventuras Chihuahua
6:10 - 6:25 pm	Platicatelo	e4 Ingenieria	ilumm psicologia	Cotiiz	Dra Gisela Coronado. Medicina estética y antienvjecimiento	Festejar
6:25 - 6:40 pm	EDUCARE.ai	MERCADOTECNIA PARA TODOS	Colmena Brands	CÁPULUS	MXD	Repostería Esmeralda
6:40 - 6:55 pm	Alkimia	Mulix	AB 611	Casa Mannu	Miel ecoselva	Naabbu Enlace Digital
6:55 - 7:10 pm	SUPREMA FASFU	El taller de Petunia	PNIC	FACTURERI A	MR. Logística	Todos los Catalogos
7:10 - 7:25 pm						Hoosika