# ERP E CRM

Matheus Rossato Sistemas de Informação - UFN 2022



### ROTEIRO

- ERP
- O que é?
- Para que serve?
- Exemplos
- Demonstrações
- Considerações Finais
- CRM
- O que é?
- Para que serve?
- Exemplos
- Demonstrações
- Considerações Finais
- Referências



# ERP - 0 QUE É?

- Planejamento de Recursos Empresariais;
- Interligação sob perspectiva funcional (sistemas de finanças, contabilidade, marketing...) ou sob perspectiiva sistêmica(sistemas de transações, gerencias, apoio a decisão...);
- Centralizador do fluxo de trabalho, alinhando a comunicação de todas as áreas;



## ERP — PARA QUE SERVE?

- Processos automatizados
- Melhor qualidade na informação de dados
- Aumento de produtividade
- Redução de riscos e erros
- Redução de custos e tempo no fechamento contábil e fiscal, e controle de bens patrimoniais;
- Acompanhamento fácil de todo o processo de compra, recebimento, estoque e contrato.



#### ERP — COMO FUNCIONA?

- Cada setor possui sua área no software
- Algumas áreas são compartilhadas
- Cada segmento possui as suas particularidades e áreas especificas

Após o pedido do cliente, o vendedor registra a encomenda no sistema;

O setor de produção é avisado de que precisa produzis o móvel encomendado;

O setor de gestão de suprimentos também recebe o aviso para que faça o controle do estoque dos materiais necessários para a produção;

Se for preciso realizar reposição de estoque, o setor de suprimentos cuidará desta atividade. E a área financeira será informada sobre o gasto com a aquisição da matéria-prima;

O setor financeiro também receberá um alerta de que precisa fazer a cobrança do item vendido;

Em seguida, a contabilidade receberá as informações sobre os custos e faturamento;

Os responsáveis pela logística serão informados sobre o pedido para que possam programar a entrega, considerando o tempo necessário para a fabricação



#### PLATAFORMA ERP

- ERP 4.0 CIGAM
- Faça a gestão de sua empresa em qualquer hora e de qualquer lugar. De forma prática e intuitiva, os Portais CIGAM permitem analisar resultados, vendas e movimentações com segurança e oferecendo agilidade aos negócios.
- São mais de 10 portais que integram fornecedores, representantes, clientes e todos os seus colaboradores, com ganhos de comunicação e produtividade.



# CRM — 0 QUE É?

- Gestão de Relacionamento com o Cliente;
- Registrar informações relacionadas aos clientes e também aos vendedores;
- Processos organizacionais nas necessidades do consumidor;



## CRM — PARA QUE SERVE?

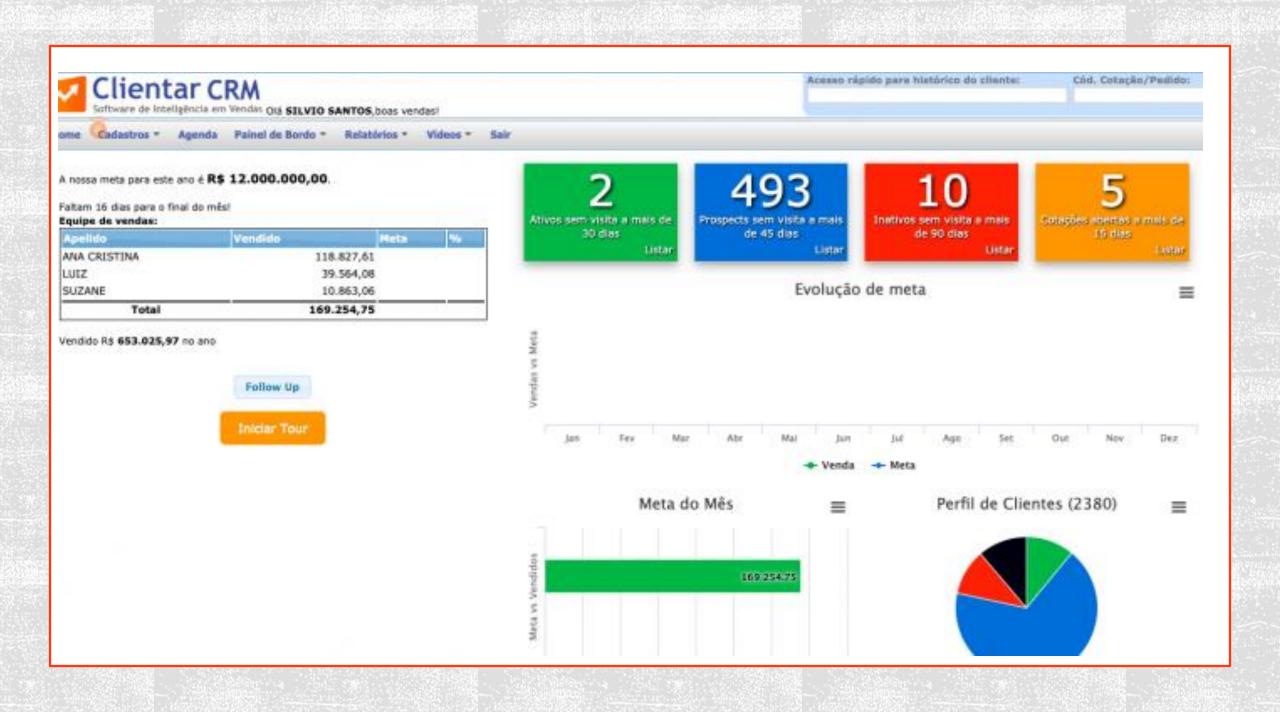
- Atendimento ao cliente, vendas ou suporte técnico;
- Sistema colaborativo para os setores organizacionais;
- Análise de dados;
- Aplicação estratégica através das análises;
- Otimização do tempo de trabalho;
- Elevação da satisfação do consumidor;
- Aumento dos lucros;



#### CRM — COM FUNCIONA?

- Software físico ou em nuvem;
- Armazenamento dos dados dos prospects e clientes nos campos adequados;
- Blocos de interação e de aquisição;
- Interação: atendimento ao cliente e registro de vendas;
- Aquisição: Observar e verificas os dados dos consumidores;
- Ao alimentar o software, os sistema passa a gerar uma série de gráficos e indicadores para a empresa tomar as melhores decisões;





# REFERÊNCIAS

- https://www.senior.com.br/sistema-erp-o-que-e-e-como-funciona
- https://tecnoblog.net/responde/o-que-e-um-sistema-erp-enterprise-resourceplanning/
- https://www.techedgegroup.com/pt/blog/sistema-erp-saiba-como-funciona-esuas-vantagens
- https://www.cigam.com.br/gestao-empresarialerp?gclid=CjwKCAjwyryUBhBSEiwAGN5OCN2qDbvTaV1HFAYuPY2ZYjtUhF5LkSq VhzvGHL0nt3lmVdC2Am5znxoCChcQAvD BwE
- https://www.senior.com.br/blog/o-que-e-um-sistema-crm
- https://www.clientarcrm.com.br/o-que-e-crm/

