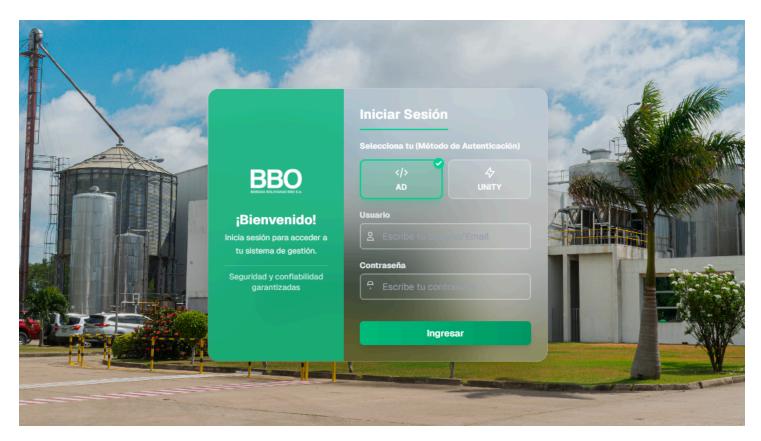
Manual de Usuario

1. Login | Inicio de Sesion

El sistema ofrece dos métodos de inicio de sesión

- Active Directory (AD): Utiliza la cuenta de correo corporativa, es decir, el mismo usuario y
 contraseña que se emplea para iniciar sesión en los equipos del trabajo (Laptop o PC).
- Unity: Es el método de autenticación propio del sistema Unity, diseñado para usuarios con cuentas específicas del sistema.



El usuario debe seleccionar el método de inicio de sesión que desea utilizar e ingresar sus **credenciales correspondientes** (usuario y contraseña) para acceder al sistema.

Sistema de seguridad

Reglas de Bloqueo Automático, Por Equivocacion de Contraseña

Límite de intentos: 3 intentos fallidos consecutivos

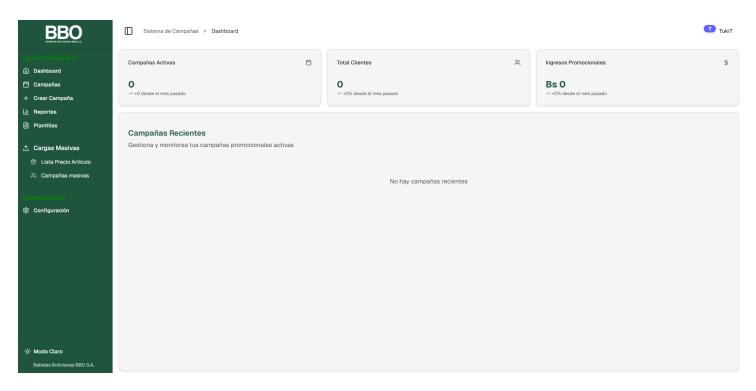
Duración del bloqueo: 30 minutos

Alcance: Aplicable a ambos métodos de autenticación (AD y Unity)

2. Dashboard Del Sistema

El **Dashboard** (Tablero Principal) es la primera pantalla que se visualiza al ingresar al sistema. Está diseñado para ofrecer una **visión general y rápida** de lo que Ofrece el Sistema.

En el lado izquierdo de la pantalla se encuentra el menú de navegación, dividido en dos secciones:



• **Gestición Principal:** Permite acceder a las funciones principales del sistema:

Dashboard: La vista actual.

Campañas: Gestionar y ver todas las campañas.

+ Crear Campaña: Iniciar el proceso de creación de una nueva campaña.

Cargas Masivas: (Funcionalidad para cargar datos o campañas de forma masiva)

Lista Precio Artículo Campañas masivas

Reportes: Acceder a informes detallados.

Plantillas: Gestionar las plantillas utilizadas en las campañas.

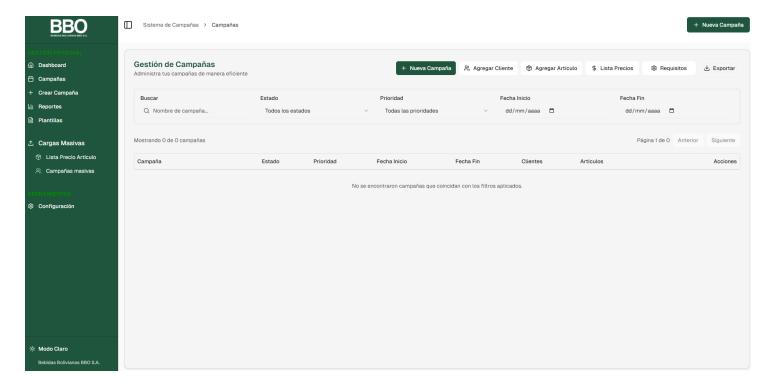
Herramientas: Funciones de configuración y búsqueda.

Configuración: Acceder a los ajustes del sistema.

Al pie del menú también se encuentra la opción **Modo Oscuro** para cambiar la interfaz visual.

3. Gestión de Campañas

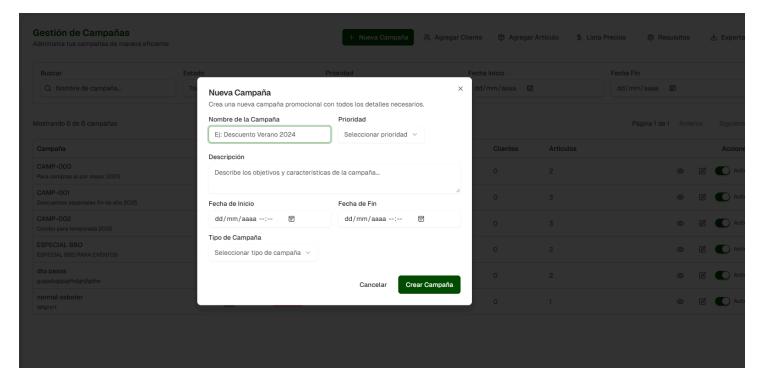
La sección de **Gestión de Campañas** es el centro de control donde se administran y monitorean todas las campañas promocionales del sistema. Se accede a esta vista haciendo clic en la opción **Campañas** del menú lateral izquierdo.



Encabezado de Acciones

En la parte superior, encontrará las principales herramientas de gestión:

Nueva Campaña: Botón principal para iniciar el proceso de creación de una nueva promoción.



Al hacer clic en **Nueva Campaña**, aparecerá un **modal** donde debe ingresar los detalles iniciales de la promoción:

Nombre de la Campaña. (Ej. Descuento Verano 2024).

Prioridad: Seleccione el nivel de importancia de la campaña a través de un desplegable con las opciones **Baja, Media, Alta o Muy Alta**. Esto ayuda a clasificar y priorizar la ejecución de la promoción dentro del sistema.

Descripción: Resumen de los objetivos y características de la campaña.

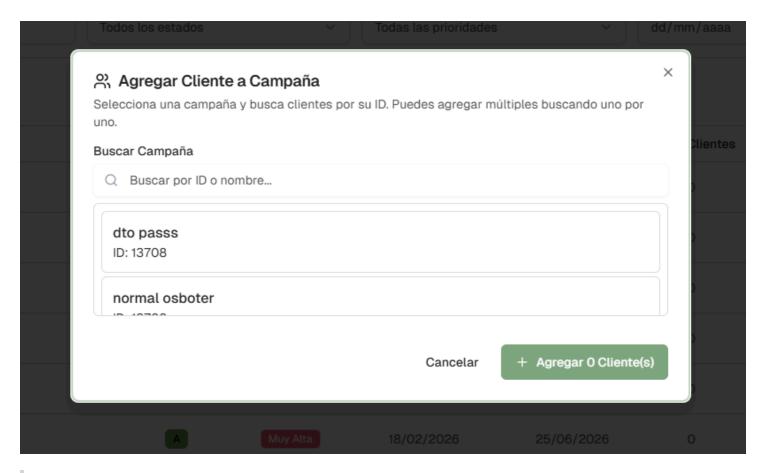
Fecha de Inicio y Fecha de Fin: Define el periodo de vigencia.

Tipo de Campaña: Seleccione en el desplegable el Tipo de Campaña, eligiendo entre: **Cliente**, **Lista** o **Requisitos**.

Una vez completados los campos, haga clic en **Crear Campaña** para guarda La camapaña.

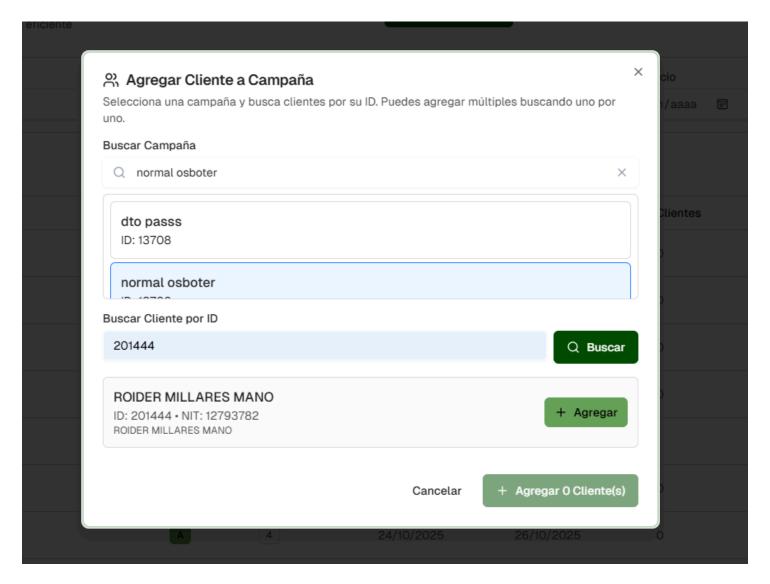
Notificación de Éxito: Al completar la creación, el sistema mostrará una notificación en la parte inferior derecha para confirmar que la campaña ha sido guardada.

Agregar Cliente a Campaña: Esta funcionalidad permite asociar uno o más clientes específicos a una campaña ya existente. Se accede haciendo clic en el botón Agregar Cliente.



Buscar Campaña: Utilice la barra de búsqueda para encontrar la promoción deseada, escribiendo parte del **ID** o **nombre** de la campaña.

Selección: Haga clic en la tarjeta de la campaña (ej. *normal osboter, ID: 13708*) para seleccionarla. El sistema resaltará la campaña elegida, habilitando el siguiente paso.



Una vez seleccionada la campaña, se habilita la búsqueda y adición individual de clientes:

Buscar Cliente por ID: Ingrese el **ID** único del cliente que desea agregar al campo correspondiente (ej. 20144).

Botón Buscar: Presione el botón verde Buscar.

Resultado de la Búsqueda: El sistema mostrará el nombre completo del cliente, su ID y su NIT (ej. *ROIDER MILLARES MANO*).

Botón Agregar: Haga clic en el botón **+ Agregar** para añadir al cliente a una lista de espera temporal. Puede repetir este proceso para agregar múltiples clientes, buscando uno por uno.

Selecciona una campaña v	husca clientes nor s	III D Puedes agregar m	núltinles huscando uno r	oor
Selecciona una campaña y busca clientes por su ID. Puedes agregar múltiples buscando uno po uno.				
Buscar Campaña				
O normal osboter				×
normal osboter				
ID: 13709				
Dunner Oliente ner ID				
-				
Buscar Cliente por ID Ingresa el ID del cliente (c	slild)		Q But	scar
Buscar Cliente por ID Ingresa el ID del cliente (c			Q But	scar
Ingresa el ID del cliente (c		N CHALLGUA GABRIEL AN		scar
Ingresa el ID del cliente (c		N CHALLGUA GABRIEL AN		scar
Ingresa el ID del cliente (c		N CHALLGUA GABRIEL AN Cancelar		

Clientes Seleccionados: A medida que agrega clientes, estos aparecerán listados en este apartado (ej. *Clientes Seleccionados (2)*), donde puede ver su nombre y su ID, y tiene la opción de removerlos (botón 'x') si cometió un error.

Agregar X Cliente(s): Una vez que la lista de clientes seleccionados esté completa, haga clic en este botón para confirmar y guardar la asociación.

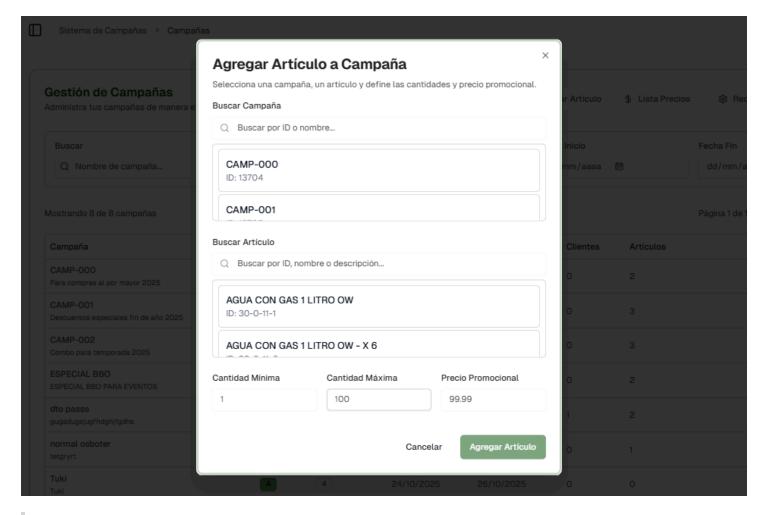
Cancelar: Cierra el modal sin guardar los clientes agregados.

Notificaciones de Resultado:

Éxito: Si el cliente se inserta correctamente, aparecerá una notificación de Éxito.

Error: Si el cliente ya existe en la campaña, el sistema mostrará una notificación de **Error** indicando que el cliente no puede ser agregado nuevamente.

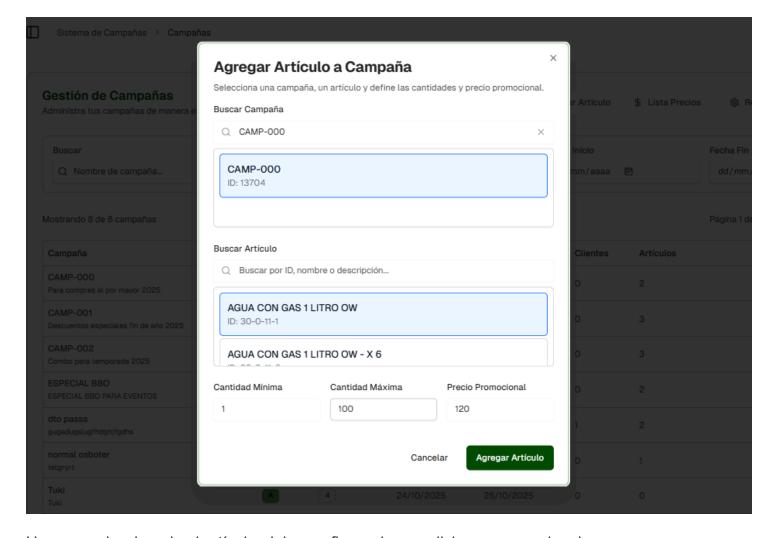
Agregar Artículo a Campaña: Esta funcionalidad permite asociar productos específicos a una campaña promocional, definiendo sus condiciones de cantidad y precio. Se accede haciendo clic en el botón Agregar Artículo en el encabezado de la Gestión de Campañas.



- Buscar Campaña: Utilice la barra de búsqueda para encontrar la promoción deseada, escribiendo parte del ID o nombre de la campaña.
- Selección de Campaña: Haga clic en la tarjeta de la campaña (ej. *CAMP-000, ID: 13704*) para seleccionarla. El sistema resaltará la campaña elegida, habilitando el siguiente paso.

Una vez seleccionada la campaña, se habilita la búsqueda y adición del artículo:

Buscar Artículo: Ingrese el ID, nombre o descripción del producto en el campo de búsqueda. Selección de Artículo: Haga clic en la tarjeta del artículo deseado (ej. AGUA CON GAS 1 LITRO OW, ID: 30-0-11-1) para seleccionarlo.



Una vez seleccionado el artículo, debe configurar las condiciones promocionales:

Cantidad Mínima: Ingrese la **cantidad mínima** de unidades que el cliente debe comprar para que aplique el precio promocional (ej. 1).

Cantidad Máxima: Ingrese la cantidad máxima de unidades a las que se puede aplicar el precio promocional (ej. 100).

Precio Promocional: Defina el precio especial que se aplicará al artículo (ej. 120).

Finalización de la Adición

Agregar Artículo: Una vez que todos los campos y selecciones estén correctos, haga clic en este botón para asociar el producto y sus condiciones a la campaña.

Cancelar: Cierra el modal sin guardar el artículo ni las condiciones definidas.

Notificaciones de Resultado:

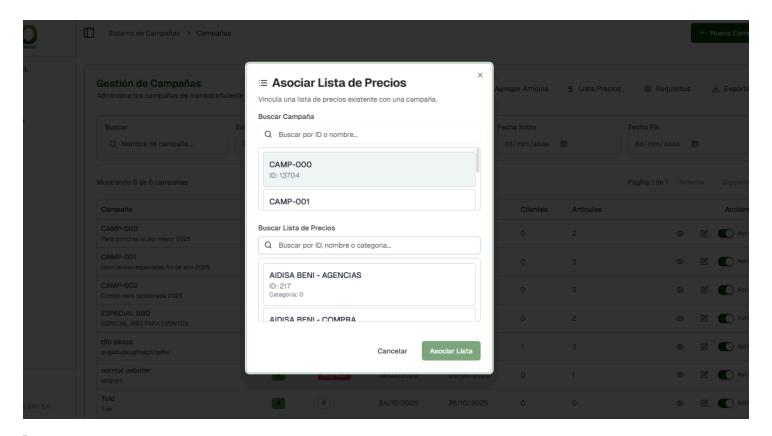
Éxito: Si el artículo se inserta correctamente, aparecerá una notificación de Éxito.

Error: Si el artículo ya está asociado a esa campaña, el sistema mostrará una notificación de

Error indicando que la inserción no se completó.

Asociar Lista de Precios: Esta funcionalidad permite vincular una lista de precios existente a una campaña promocional. Se accede haciendo clic en el botón \$ Lista Precios en el encabezado de la Gestión de Campañas.

Al hacer clic, se abre el modal "Asociar Lista de Precios":



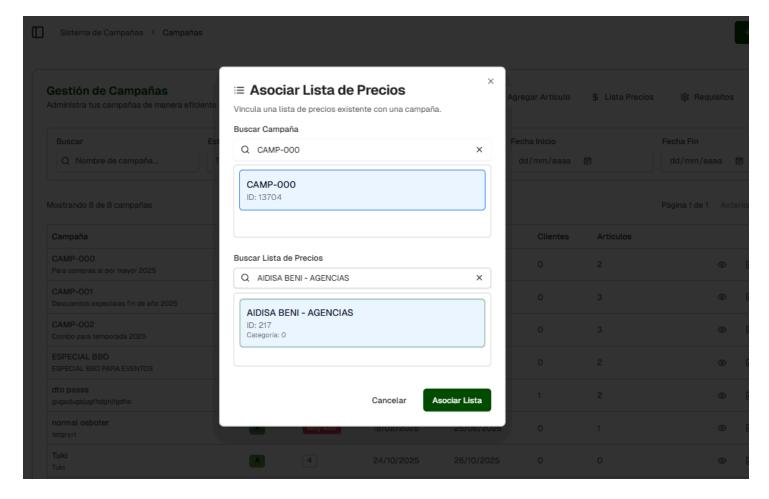
Buscar Campaña: Utilice la barra de búsqueda para encontrar la promoción deseada, escribiendo parte del **ID** o **nombre** de la campaña.

Selección de Campaña: Haga clic en la tarjeta de la campaña (ej. *CAMP-000, ID: 13704*) para seleccionarla. El sistema resaltará la campaña elegida, habilitando el siguiente paso.

Una vez seleccionada la campaña, se habilita la búsqueda y selección de la lista de precios:

Buscar Lista de Precios: Ingrese el ID, nombre o categoría de la lista de precios que desea asociar.

Selección de Lista: Haga clic en la tarjeta de la lista de precios (ej. *AIDISA BENI - AGENCIAS, ID: 217*) para seleccionarla. El sistema resaltará la lista elegida.



Finalización de la Asociación

Asociar Lista: Una vez que la campaña y la lista de precios han sido seleccionadas, haga clic en este botón verde para confirmar y guardar la asociación.

Cancelar: Cierra el modal sin guardar la asociación.

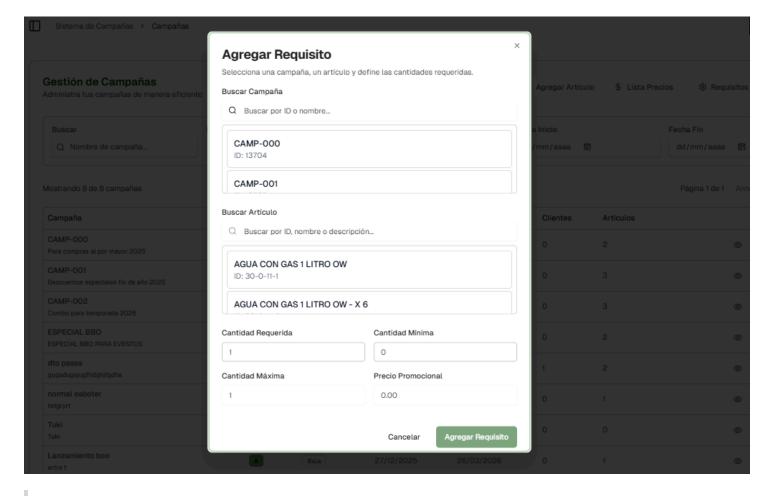
Notificaciones de Resultado:

Éxito: Si la lista de precios se asocia correctamente a la campaña, aparecerá una notificación de **Éxito**.

Error: Si la lista de precios ya está asociada a la campaña, el sistema mostrará una notificación de **Error** indicando que la asociación no se completó.

Agregar Requisito: Esta funcionalidad permite establecer las condiciones mínimas de compra de un artículo que un cliente debe cumplir para poder acceder a una promoción. Se accede haciendo clic en el botón **Requisitos** en el encabezado de la **Gestión de Campañas**.

Al hacer clic, se abre el modal "Agregar Requisito":



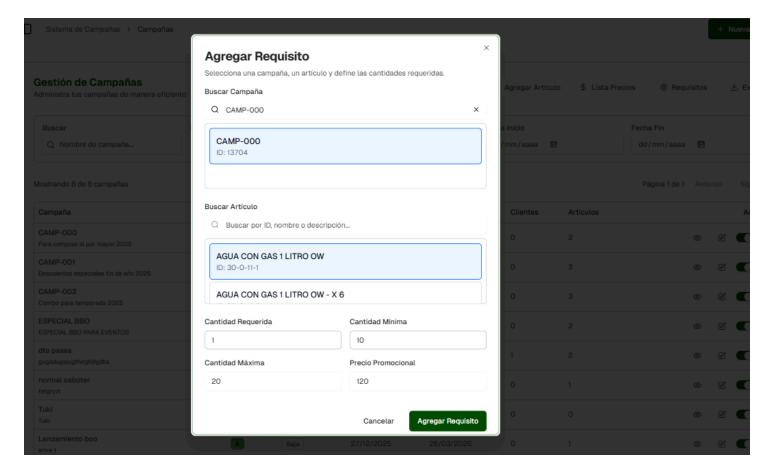
Buscar Campaña: Utilice la barra de búsqueda para encontrar la promoción a la que se vinculará el requisito, escribiendo parte del **ID** o **nombre** de la campaña.

Selección de Campaña: Haga clic en la tarjeta de la campaña (ej. *CAMP-000, ID: 13704*) para seleccionarla. El sistema resaltará la campaña elegida.

Una vez seleccionada la campaña, se procede a definir el artículo y sus condiciones de requisito:

Buscar Artículo: Ingrese el ID, nombre o descripción del producto que será el requisito en el campo de búsqueda.

Selección de Artículo: Haga clic en la tarjeta del artículo deseado (ej. *AGUA CON GAS 1 LITRO OW*) para seleccionarlo.



Una vez seleccionado el artículo, debe configurar las condiciones que el cliente debe cumplir:

Cantidad Requerida: Ingrese la cantidad mínima de unidades de este artículo que el cliente debe poseer o comprar para aplicar a la promoción (ej. 1).

Cantidad Mínima / Máxima: Estos campos definen el rango de unidades al cual se aplicarán las condiciones del requisito.

Precio Promocional: El precio especial o valor asociado a la condición del requisito.

Finalización de la Adición

Agregar Requisito: Una vez que todos los campos de condición estén definidos, haga clic en este botón verde para guardar el requisito y asociarlo a la campaña.

Cancelar: Cierra el modal sin guardar el requisito.

Notificaciones de Resultado:

Éxito: Si el requisito se inserta correctamente en la campaña, aparecerá una notificación de **Éxito**.

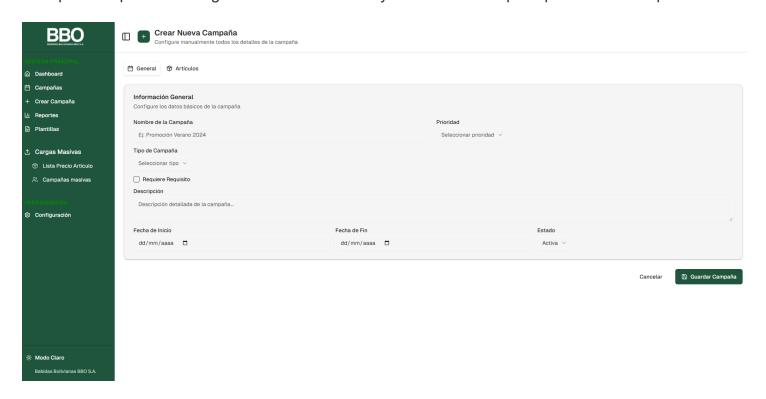
Error: Si el artículo ya ha sido definido como requisito para esa campaña, el sistema mostrará una notificación de **Error** indicando que la operación no se completó.

4. Crear Nueva Campaña

Al seleccionar la opción **Crear Campaña** en el menú de **Gestión Principal**, se accede a una vista detallada para configurar la promoción desde cero. Esta vista se divide en dos pestañas principales: **General** y **Artículos**.

Pestaña General

Esta pestaña permite configurar los datos básicos y las condiciones principales de la campaña.



Información General

Nombre de la Campaña: Ingrese un nombre descriptivo para la promoción (Ej. *Promoción Verano 2024*).

Prioridad: Utilice el desplegable para seleccionar el nivel de importancia: **Baja**, **Media**, **Alta** o **Muy Alta**.

Tipo de Campaña: Seleccione en el desplegable la modalidad:

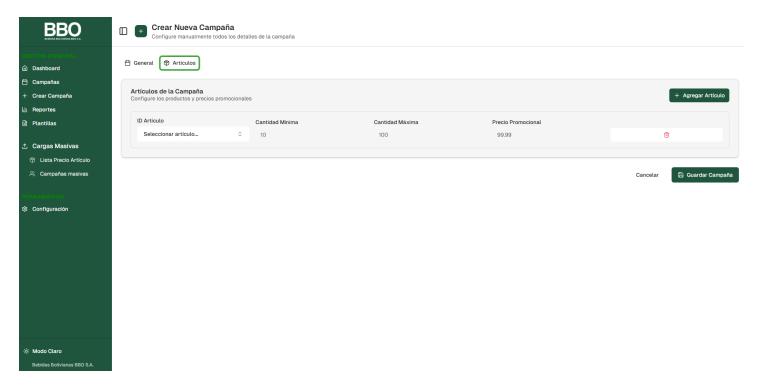
- * Si elige Por Cliente, se habilitará la pestaña Clientes.
- * Si elige **Por Lista**, se habilitará la pestaña **Listas**.

Requiere Requisito: Es un campo **opcional**. Marque esta casilla (**check**) si desea que la promoción solo aplique a clientes que cumplan una condición previa (ej. comprar un artículo mínimo). Al marcarlo, se habilita la pestaña **Requisitos**.

Descripción, Fecha de Inicio / Fin, y Estado: Defina los demás detalles de la campaña.

Pestaña Artículos

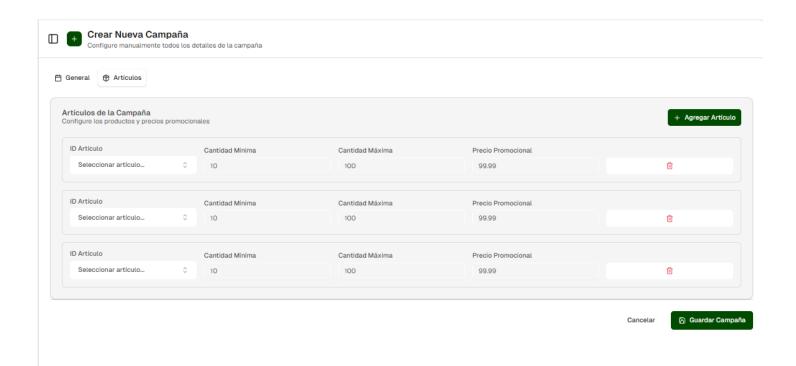
Esta pestaña está siempre disponible y se utiliza para configurar los productos que forman parte de la promoción.



Agregar Nuevos Productos

Acción: Haga clic en el botón verde **Agregar Artículo** ubicado en la esquina superior derecha del panel.

Resultado: Cada clic agrega un nuevo bloque de campos vacío, lo que le permite configurar un producto promocional adicional, como se muestra a continuación:



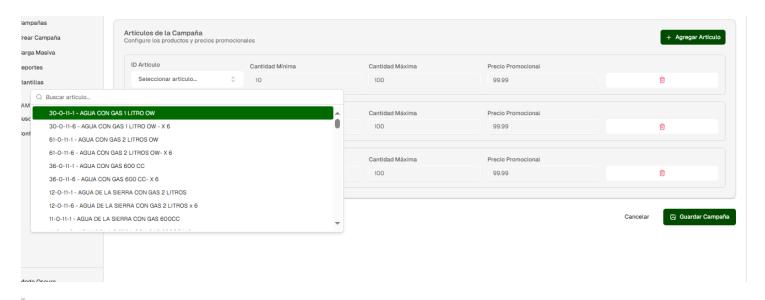
Configurar los Parámetros del Artículo

Por cada bloque de artículo agregado, debe configurar los siguientes campos:

ID Artículo: Seleccione el producto que formará parte de la promoción. Al hacer clic en el campo de selección, se desplegará un **buscador** que permite encontrar el artículo.

Búsqueda: Puede buscar productos tanto por ID (código) como por Nombre.

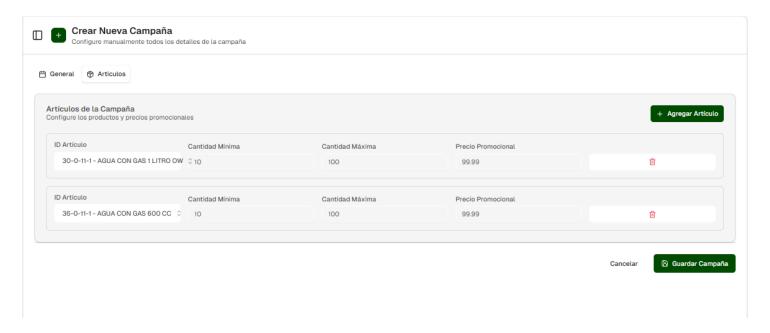
Selección: Al hacer scroll o escribir las primeras letras, el sistema filtra y muestra la lista de artículos disponibles. Simplemente haga clic en el artículo Requerido para seleccionarlo.



Cantidad Mínima / Cantidad Máxima: Defina el rango de unidades que el cliente debe comprar para que se aplique el precio promocional.

Precio Promocional: Introduzca el precio especial que tendrá el producto dentro de esta campaña.

Eliminar: Utilice el ícono del basurero (papelera) rojo al final del bloque para eliminar ese producto específico de la campaña.



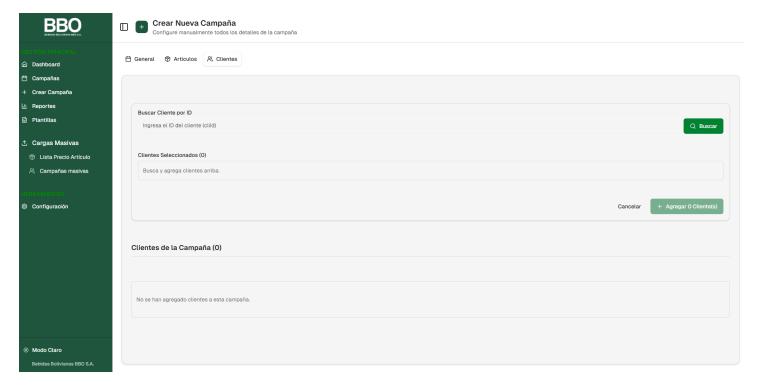
Una vez que haya configurado todos los artículos, puede proceder a las pestañas **Listas** o **Requisitos** para finalizar la creación de la campaña.

Pestañas Clientes / Listas

Una de estas pestañas se habilitará automáticamente según el **Tipo de Campaña** seleccionado en la Pestaña General:

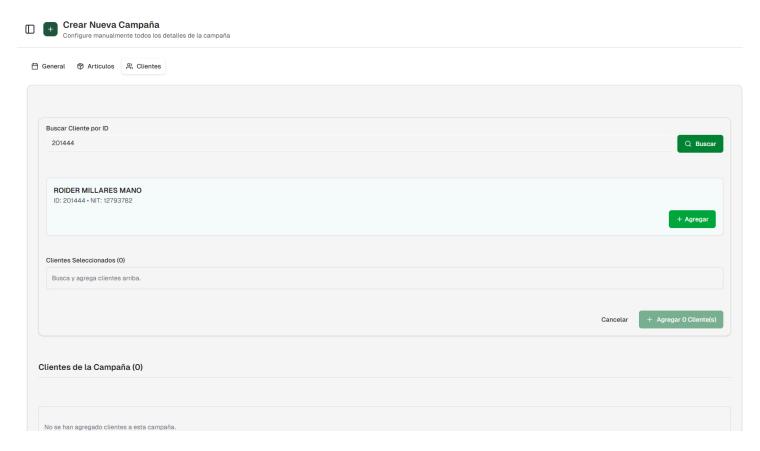
A. Pestaña Clientes (Si Tipo de Campaña = Por Cliente)

Buscar Cliente por ID: Permite buscar clientes de forma individual, ingresando su ID (clíid). Clientes Seleccionados: Muestra una lista temporal de clientes agregados. Al hacer clic en + Agregar X Cliente(s), estos se asocian permanentemente a la campaña, apareciendo en Clientes de la Campaña.

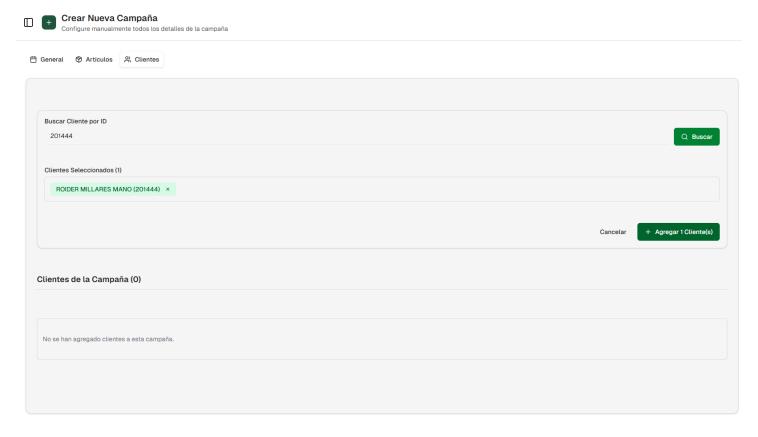


Búsqueda Exitosa | Al ingresar el ID y hacer clic en **Buscar**, el sistema muestra el cliente encontrado con su ID, NIT y nombre. Un botón **+ Agregar** aparece al lado derecho. | | **Cliente Encontrado y Agregado a Selección Temporal** | Al hacer clic en **+ Agregar**, el cliente se mueve inmediatamente al campo **Clientes Seleccionados** como un tag (Roider Millares Mano (201444)). |

| **Búsqueda Fallida** | Si el ID ingresado no existe, se muestra un mensaje de "No hay cliente" o similar en el área de resultados.

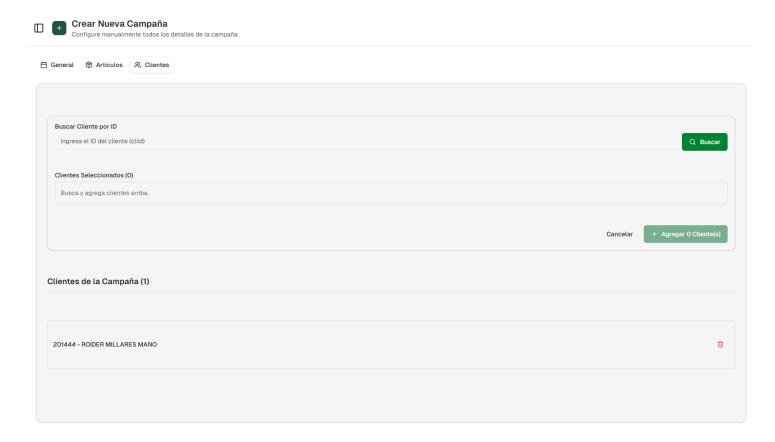


Clientes Seleccionados: Muestra una lista temporal de clientes. Para asociarlos a la campaña, debe finalizar el proceso.



Confirmar Adición | Se hace clic en el botón **+ Agregar X Cliente(s)** (donde X es el número de clientes seleccionados).

Clientes de la Campaña | El cliente se asocia de forma permanente y se lista en la sección Clientes de la Campaña (X), mostrando su ID y nombre (201444 - Roider Millares Mano). Se incluye un ícono de eliminación Para Eliminar el Cliente.

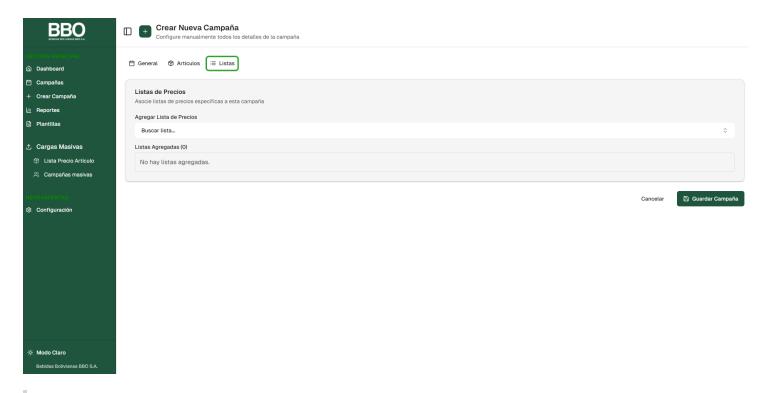


B. Pestaña Listas (Si Tipo de Campaña = Por Lista)

Listas de Precios: Permite asociar una o varias listas de precios específicas a la campaña.

Buscar Lista: Utilice el campo para buscar y agregar listas de precios, las cuales aparecerán en

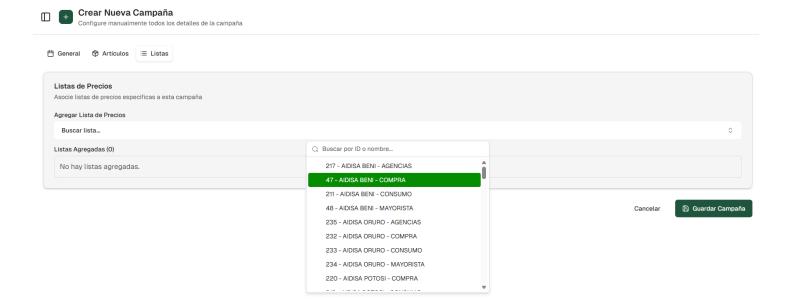
Listas Agregadas.



Buscar/Seleccionar Al hacer clic en el campo **Buscar lista...**, se despliega una lista de todas las listas de precios disponibles, las cuales pueden ser filtradas por ID o nombre. Ejemplo:

217 - AIDISA BENI - AGENCIAS .

Selección Múltiple Puedes seleccionar una lista a la vez. Cada vez que seleccionas una, esta se agrega a la sección Listas Agregadas y puedes volver a hacer clic en el campo Buscar lista... para seleccionar otra.



Listas Agregadas (X): Muestra el listado de todas las listas de precios que han sido seleccionadas y asociadas a la campaña.

Visualización: Cada lista se muestra con su ID y nombre (Ejemplo: 48 - AIDISA BENI).

Eliminación: Cada lista cuenta con un ícono (papelera) para poder eliminarla de la lista de asociación antes de guardar la campaña.

Guardar Campaña: Una vez que todas las listas deseadas están agregadas, se hace clic en el botón **Guardar Campaña** ubicado en la parte inferior derecha para finalizar la creación o edición de la campaña con las listas asociadas.

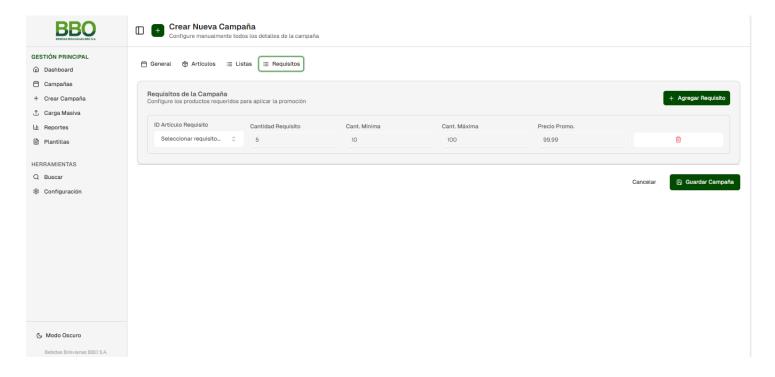


Pestaña Requisitos (Condicional)

Esta pestaña solo se habilita si se marca la opción **Requiere Requisito** en la Pestaña General.

Requisitos de la Campaña: Permite configurar los artículos y las cantidades mínimas que el cliente debe comprar o poseer para calificar a la promoción.

+ Agregar Requisito: Utilice este botón para añadir una nueva fila de requisitos, donde podrá seleccionar el artículo y definir la Cantidad Requerida, Cantidad Mínima/Máxima y el Precio Promocional asociado a la condición.



Guardar Campaña

- Guardar Campaña: Haga clic en este botón verde para registrar la campaña con toda la configuración definida en las pestañas.
- Cancelar: Descarta todos los cambios y regresa a la vista anterior.

5. Carga Masiva (Lista Precio Articulo)

La funcionalidad de **Carga Masiva** guía al usuario a través de un asistente de **5 Pasos** para importar listas de precios por artículo de manera eficiente, asegurando la **validación de los datos antes de la inserción**.

Paso 1: Descargar Plantilla

Al darle a descargar Plantilla:

Obtiene la plantilla oficial .xLSX que define las columnas requeridas por el sistema.

Acción:

Haga clic en el botón "Descargar Plantilla .XLSX".

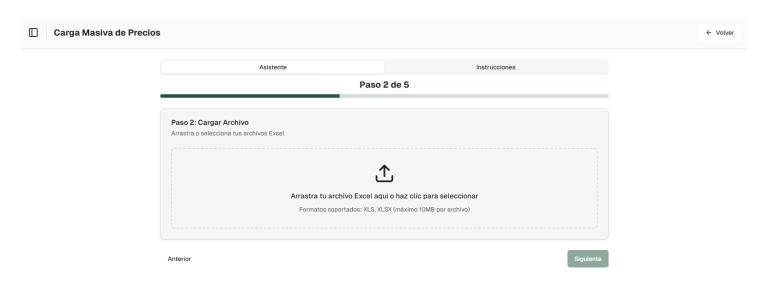
Avanzar:

Haga clic en "Siguiente" para continuar.



Paso 2: Cargar Archivo

Subir el archivo Excel con los datos de precios actualizados. Arrastrando el Archivo o Dando Click Para seleccionar el Archivo.



Objetivo:

Subir el archivo Excel llenado con los datos de Lista Precio Articulo

Acción:

Arrastre o haga clic en el área de carga para seleccionar su archivo.

Vista Previa:

El archivo subido (por ejemplo: CargaLISTAPRECIOMASIVA(1).xlsx) aparecerá listado con el estado **Pendiente**.

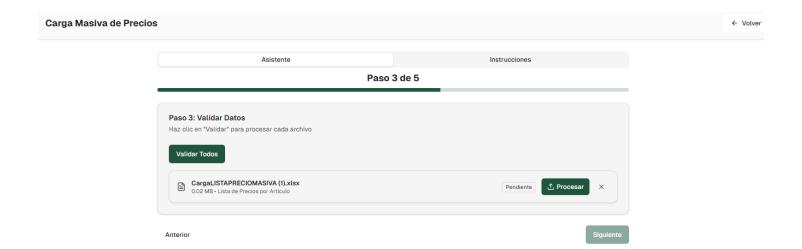
Carga Masiva de Precios		
	Asistente Instrucciones	
	Paso 2 de 5	
	Paso 2: Cargar Archivo Arrastra o selecciona tus archivos Excel	
		
	Arrastra tu archivo Excel aquí o haz clic para seleccionar Formatos soportados: XLS, XLSX (máximo 10MB por archivo)	
	CargaLISTAPRECIOMASIVA (1).xlsx 0.02 MB • Lista de Precios por Artículo	Pendiente X
	Anterior	Siguiente

Avanzar:

Haga clic en "Siguiente".

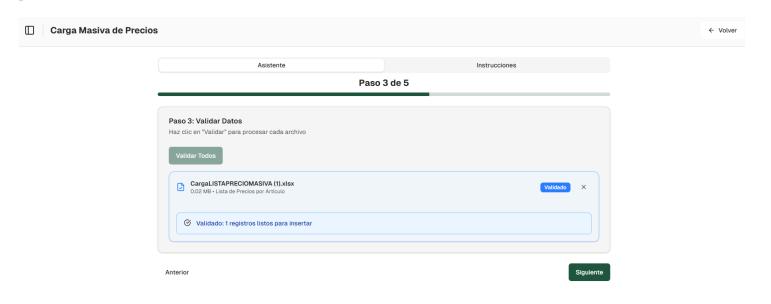
Paso 3: Validar Datos

Verificar la integridad y estructura de los datos antes de insertarlos en la base de datos.



Acción:

Haga clic en "Validar Todos" para iniciar la verificación de los archivos pendientes.



Resultado:

Si es exitoso, el estado cambia a Validado y se confirma que los registros están listos para

insertar.

si es Error Se listan errores de validación por fila.

Avanzar:

Haga clic en "Siguiente" una vez que el archivo esté validado.

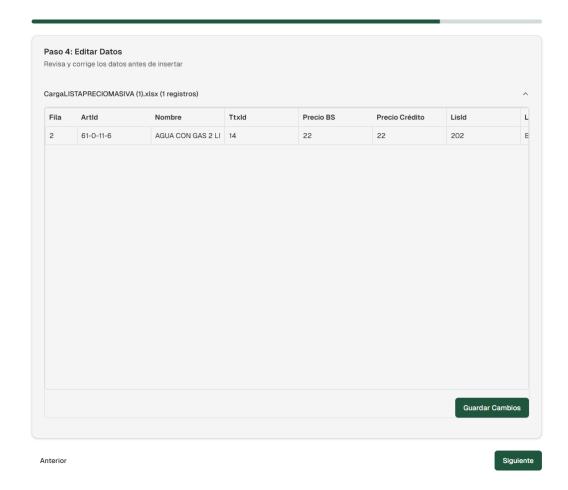
Paso 4: Editar Datos

Revisar y realizar correcciones manuales a los datos validados antes de la inserción.



Acción:

Despliegue el archivo haciendo clic en su nombre. Se mostrará una **tabla con los datos** cargados.



Corrección:

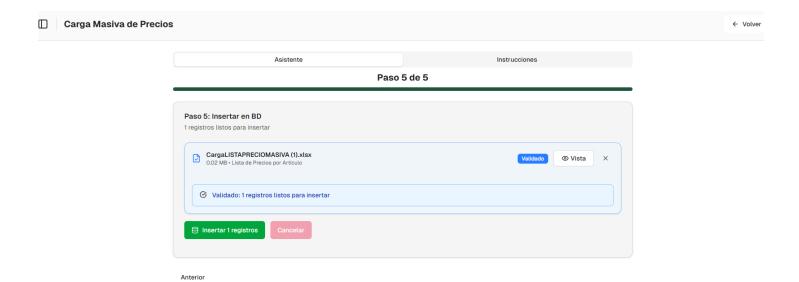
Puede editar los valores directamente en la tabla y luego hacer clic en "Guardar Cambios".

Avanzar:

Haga clic en "Siguiente".

Paso 5: Insertar en BD

Ejecutar la carga de los registros validados y corregidos a la Base de Datos (BD).



Resumen:

Se muestra el total de registros listos para insertar.

Acción Final:

Haga clic en el botón "Insertar X registros" para iniciar el proceso.

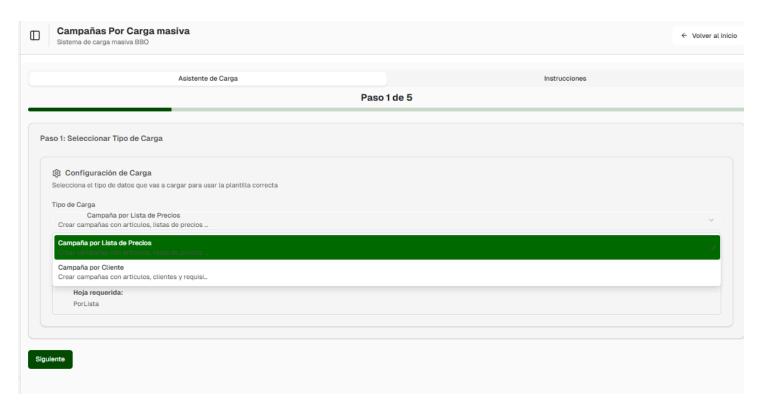
Control:

Use el botón "Cancelar" para detener la inserción si es necesario.

6. Carga Masiva (Campaña Masiva)

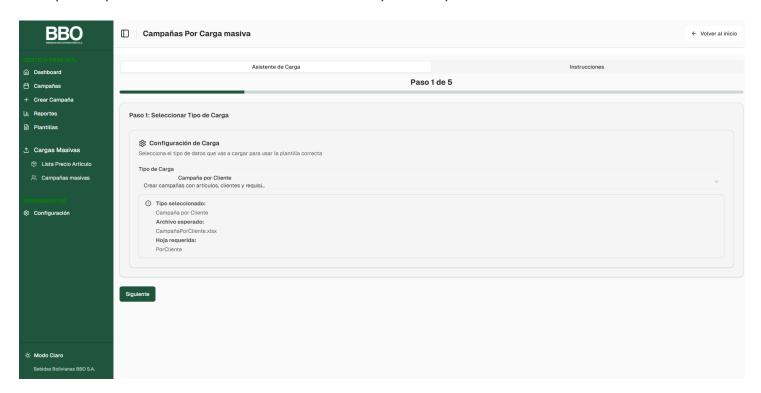
La funcionalidad de **Carga Masiva** permite crear campañas de manera eficiente, utilizando plantillas de Excel(.xlsx) para importar grandes volúmenes de datos. Se accede seleccionando **Carga Masiva** en el menú de Gestión Principal. El proceso está guiado por Pasos de **1 a 5 pasos**.

elegimos Que Tipo de Carga Vamos a Realizar



Paso 1: Seleccionar Tipo de Carga (Por Cliente)

Este primer paso define la estructura de los datos que se importarán.



Configuración de Carga: Utilice el menú desplegable Tipo de Carga para seleccionar la modalidad de importación.

Opción seleccionada: Campaña por Cliente (Crea campañas asociadas a clientes específicos con artículos y requisitos).

Detalles del Tipo Seleccionado: El sistema le indica los archivos y hojas esperados.

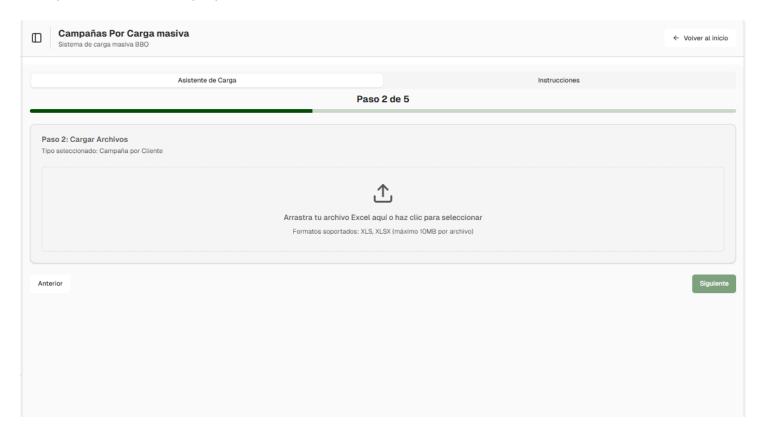
Archivo esperado: CampañaPorCliente.xlsx

Hoja requerida: PorCliente

Acción: Confirme la selección y haga clic en Siguiente

Paso 2: Cargar Archivos

Este paso se enfoca en proporcionar el archivo de datos.



Preparación de la Plantilla: Consulte la pestaña **Instrucciones** para ver la estructura requerida para la carga por cliente.

* Columnas Clave: Se esperan grupos de columnas como campaigns/*, articles/*, clients/*, y requirements/* (opcional).

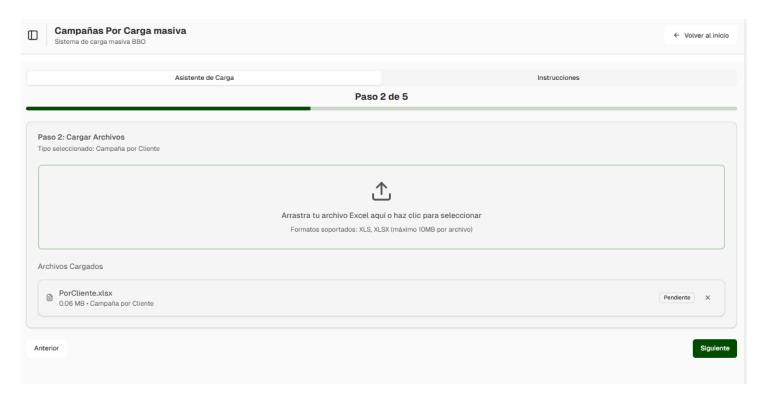
Validaciones: Se realizan verificaciones sobre la prioridad, rangos de cantidad y precios correctos.

Subida de Archivo: Utilice la zona de carga para subir su archivo Excel (.xlsx) ya preparado.

Archivos Cargados: Los archivos subidos aparecerán listados con estado 'pending'

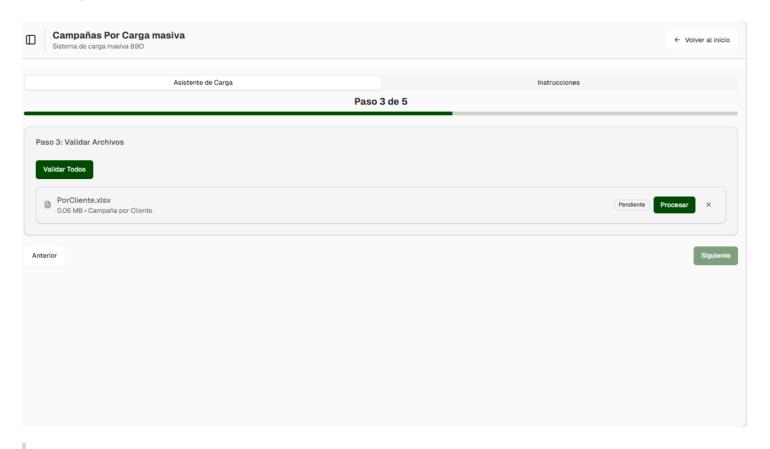
(pendiente).

Acción: Suba el archivo y haga clic en Siguiente.



Paso 3: Validar Archivos

En este paso se inicia la verificación de los datos.



Botón Validar Todos: Haga clic en este botón para que el sistema inicie el proceso de lectura, validación de estructura y validación de datos de todos los archivos en estado 'pending'.

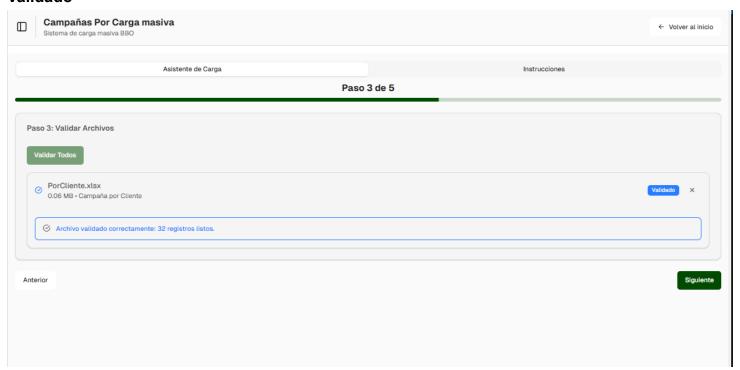
Progreso: El estado de cada archivo se actualiza, mostrando el progreso de la validación.

Resultados de la Validación:

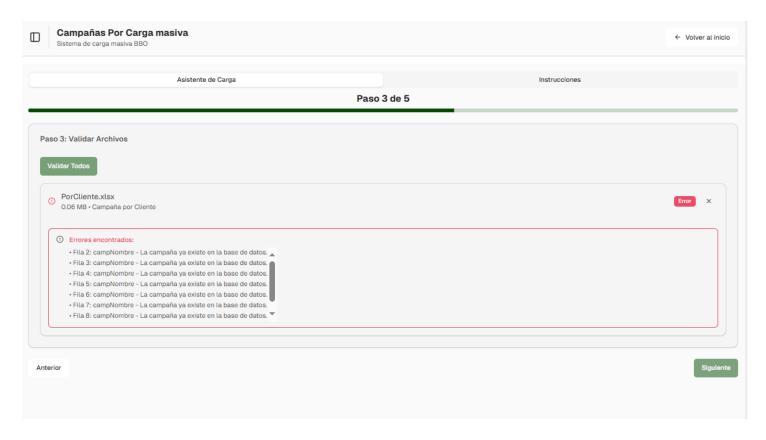
- * Estado '**validated**' (Validado): Indica que el archivo es correcto y está listo para ser revisado y guardado. Se muestra una notificación de **Éxito** (ej. "X registros listos para revisar").
- * Estado '**error**' (Error): Se encontraron errores de datos o formato. El sistema proporciona un mensaje de **Error** detallando los fallos (ej. "Fila X: Campo Y Mensaje de error").

Acción: Asegúrese de que todos los archivos estén en estado 'validated'. Si hay errores, debe corregir el archivo Excel original y volver a subirlo. Haga clic en **Siguiente**.

Validado



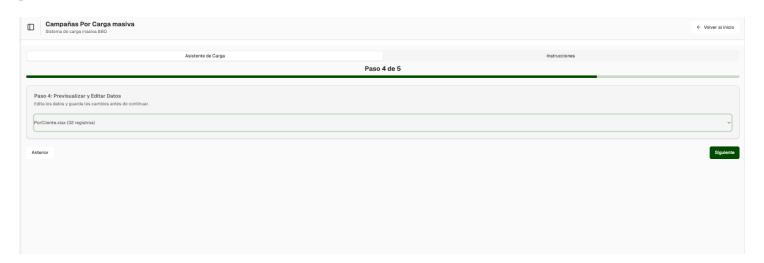
Error



Paso 4: Previsualizar y Editar Datos

Este paso permite una revisión de los datos validados y la corrección manual antes de la inserción final.

Acordeón de Archivos: Los archivos validados se agrupan. Al desplegar cada uno, se muestra una tabla de datos donde puede previsualizar y editar los registros cargados. Haciendo Click Al Nombre Del Archivo Muestra todos Los Datos Que Contiene

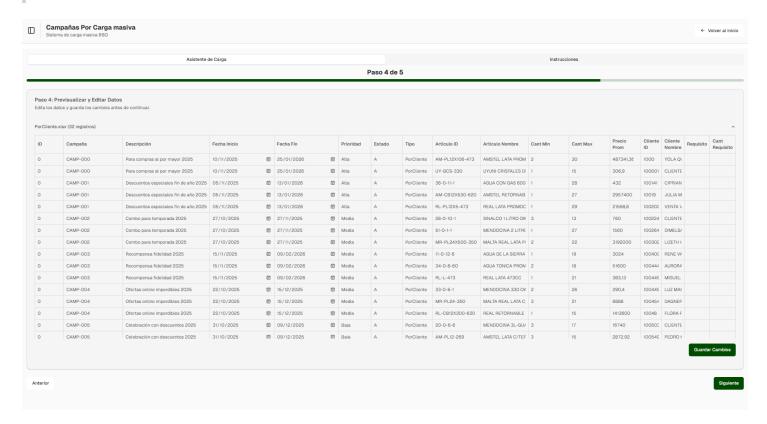


Edición de Datos: Puede modificar los valores de las celdas directamente en la tabla.

Guardar Cambios: Las modificaciones se guardan internamente en el sistema antes de la inserción a la base de datos, lo cual se confirma con una notificación de Éxito (ej. "X registros

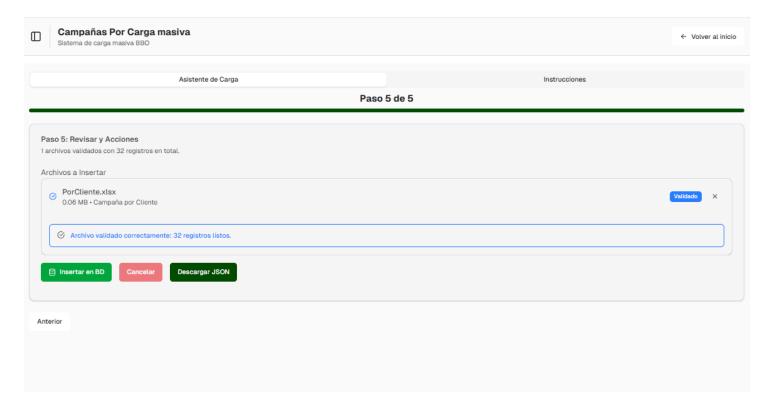
actualizados").

Acción: Revise los registros y haga los ajustes finales. Haga clic en Siguiente.



Paso 5: Revisar y Acciones Finales

El último paso confirma la cantidad de datos a insertar y ejecuta la acción final.



Resumen: Muestra la cantidad de archivos validados y el total de registros listos para la inserción en la **Base de Datos (BD)**.

Acciones:

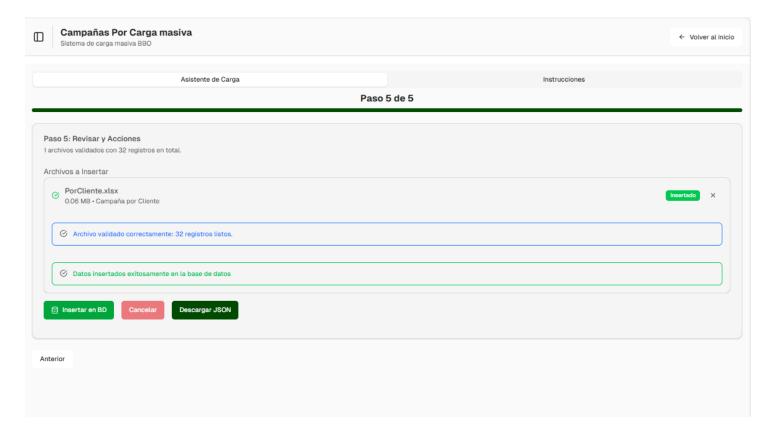
Insertar en BD: Ejecuta la Carga Masiva. Al hacer clic, el sistema procesa los datos validados.

Éxito: Muestra una notificación indicando cuántos archivos se insertaron correctamente (ej. "X archivo(s) insertado(s) correctamente").

Error: Si hay fallas al comunicarse con el servidor o al insertar datos, se mostrará un mensaje de **Error al insertar datos**.

Descargar JSON: Permite descargar todos los registros validados en formato .json para uso externo.

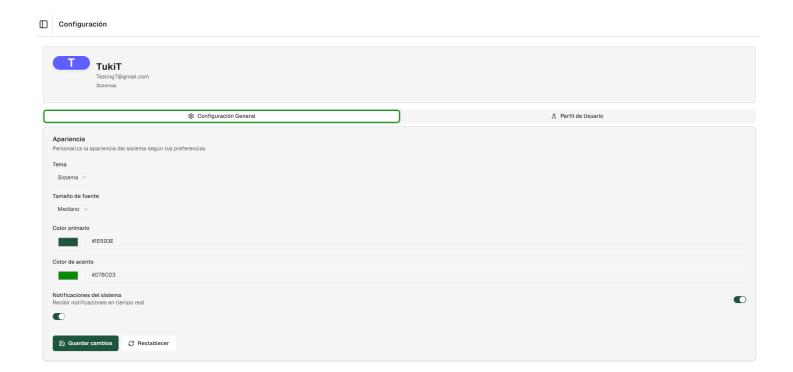
Acción: Haga clic en Insertar en BD para finalizar la Carga Masiva.



7 Configuraciones.

Configuración General:: Personalización de apariencia y preferencias

Perfil de Usuario: Información personal y gestión de seguridad



Tema

• Propósito: Seleccionar el esquema de colores del sistema

Opciones disponibles:

Claro: Interfaz con colores claros
Oscuro: Interfaz con colores oscuros

Sistema: Se adapta automáticamente a la configuración del dispositivo del usuario

Tamaño de Fuente

Propósito: Ajustar el tamaño del texto en toda la interfaz

Opciones disponibles:

Pequeño: Texto de tamaño reducido

Mediano: Texto de tamaño estándar (recomendado)

Grande: Texto de tamaño ampliado para mejor legibilidad

Notificaciones del Sistema

- Propósito: Activar/desactivar notificaciones en tiempo real dentro de la aplicación
- Funcionalidad: Muestra alertas y mensajes emergentes durante el uso

Botón "Guardar Cambios"

- Propósito: Aplicar todas las configuraciones modificadas
- Comportamiento:

Muestra spinner de carga durante el proceso

Emite mensaje de confirmación al completar Las preferencias se aplican inmediatamente

Botón "Restablecer"

- Propósito: Volver a la configuración predeterminada del sistema
- Efecto:

Restaura todos los valores por defecto

Cambia el tema a "Sistema"

Emite mensaje de confirmación

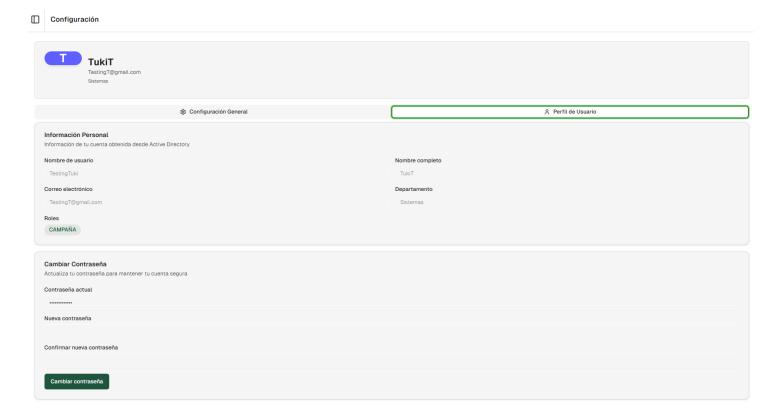
Información Personal

Cabecera de Perfil

Avatar: Imagen o iniciales basadas en el nombre de usuario

Nombre completo: Muestra el nombre real del usuario Correo electrónico: Dirección de email institucional

Departamento: Área o departamento asignado



Datos de Solo Lectura

Nombre de usuario: Identificador único en el sistema

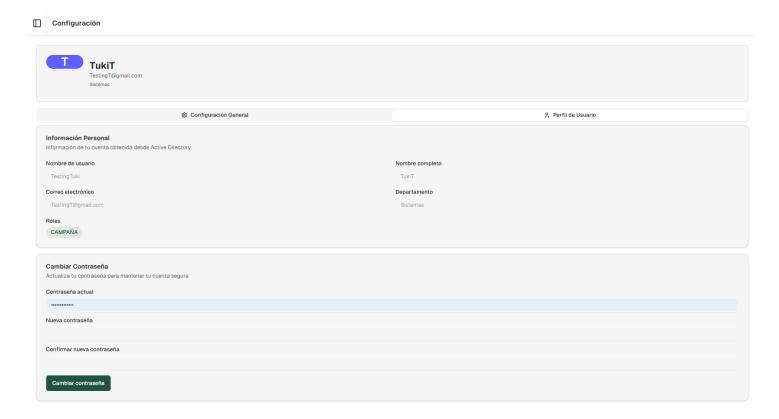
Nombre completo: Nombre y apellidos

Correo electrónico: Dirección corporativa

Departamento: Unidad organizativa

Roles: Lista de permisos y niveles de acceso asignados

Cambio de Contraseña



Políticas de Seguridad

Longitud mínima: 8 caracteres

Requisito de Contraseña: Al menos una letra mayúscula (A-Z), Al menos un número (0-9) O un

carácter especial

Restricción histórica: No se pueden reutilizar contraseñas anteriores.

Cambio obligatorio: El sistema solicita cambio automáticamente cada 60 días por políticas de

seguridad

Proceso Paso a Paso

Campo "Contraseña actual"

Propósito: Verificar la identidad del usuario

Requisito: Debe coincidir con la contraseña vigente

Campo "Nueva contraseña"

Propósito: Establecer la nueva credencial

Validaciones:

- Mínimo 8 caracteres
- Al menos una letra mayúscula (A-Z)
- Al menos un número (0-9) O un carácter especial
- No puede ser igual a contraseñas anteriores (últimos 60 días)

Campo "Confirmar nueva contraseña"

Propósito: Verificar que la nueva contraseña se haya escrito correctamente **Validación**: Debe coincidir exactamente con el campo "Nueva contraseña"

Botón "Cambiar contraseña"

Acción: Envía la solicitud de cambio al servidor

• Indicador visual: Muestra spinner de carga durante el proceso

• Comportamiento post-cambio:

Limpia automáticamente todos los campos

Muestra mensaje de confirmación

Registra el cambio para el historial de contraseñas

Mensajes de Error y Validación

Error	Mensaje	Causa	
Contraseñas no coinciden	"Las contraseñas no coinciden"	Los campos nueva y confirmación son diferentes	
Contraseña muy corta	"La contraseña debe tener al menos 8 caracteres"	No cumple longitud mínima	
Error de servidor	Mensaje específico del sistema	Problemas de conexión o validación en backend	
Contraseña anterior	"No puede utilizar contraseñas anteriores"	Intento de reutilizar contraseña histórica	