

### 第三节 管理层讨论与分析

#### 一、报告期内公司所处行业情况

公司需遵守《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第3号——行业信息披露》中的“化工行业相关业务”中的“橡胶和塑料制品制造”的披露要求。

##### 1、行业情况及公司所处的行业地位

随着全球对绿色低碳和可持续发展的日益关注，迄今为止已有超过 150 个国家设立了碳中和的宏伟目标。而在联合国气候变化大会上，近 200 个国家共同达成了具有里程碑意义的“阿联酋共识”，这标志着各国在近三十年来首次就推动能源系统从化石燃料向清洁能源的转型达成共识，各国均在推进新能源产业建设。在中国碳中和、碳达峰的国家战略目标指引下，新能源汽车及储能产业保持增长态势，但增速有所放缓，各细分行业产能不断释放，竞争加剧。锂电池隔膜作为锂电池的四大关键材料之一，广泛应用于电动汽车、消费类电子产品、储能电池等领域，在推动中国乃至全球新能源产业的发展中扮演着举足轻重的角色。

根据 EV TANK《中国锂离子电池隔膜行业发展白皮书(2025 年)》的统计，截至 2024 年末，公司的市场份额已连续七年处于市场首位。公司作为锂电池隔膜行业的龙头企业，在全球产能规模、产品品质、成本效益以及技术研发等方面具备显著竞争力，已成功进入全球绝大多数主流锂电池生产企业的供应链体系，覆盖动力电池、消费电池和储能电池三大领域，应用场景丰富。2024 年，公司仍保持行业龙头地位，隔膜产品的产能与出货量水平均居行业首位。

##### 2、行业发展趋势

全球新能源汽车行业和储能市场仍在增长，其中动力类锂电池增速阶段性有所放缓，整个产业竞争激烈，但储能市场规模和需求均有大幅增长，SNE Research 显示，2024 年全球动力电池装机 894.4GWh，同比增长 27.2%；根据 ICC 鑫椏的统计，2024 年全球储能电池出货量达 314.7GWh，同比增长 60%。锂电池产业市场规模的持续扩大带动锂电池隔膜的发展，但锂电池隔膜行业供给近年来集中释放，行业竞争激烈，叠加下游锂电池企业加大成本管控力度，进而导致隔膜产品价格下行，整个行业盈利承压。EV Tank《中国锂离子电池隔膜行业发展白皮书（2025 年）》显示，中国 2024 年锂离子电池隔膜出货量达 228 亿平方米，同比增长 28.6%。

##### （1）隔膜行业市场空间广阔，规模化和本地化配套要求高

从全球视角看，中国汽车电动化、智能化发展已走在前列，而欧美等海外地区也正布局跟进。鉴于新能源汽车和锂电池市场尤其是储能市场的巨大增长空间，GGII 数据显示，到 2030 年，全球新能源乘用车、商用车、储能电池出货规模预计分别超过 2000GWh、近 700GWh 和 1400GWh。新兴应用领域，如工程机械、船舶、航空器以及“智能化驱动的应用场景”，到 2030 年也将带来超过百 GWh 的需求。海外新能源汽车的渗透率相较于国内仍然较低，因此，其未来市场的增长速度预计将超过国内市场。锂电池隔膜作为锂电池制造中不可或缺的关键原材料，其稳定可靠的本地化产能配套能力和产品品质是隔膜企业承接下游客户大规模订单的重要基石。公司不断深化与全球头部客户的合作关系，凭借公司全球产能规模、产品品质和全球服务能力、行业领先的技术研发和专利优势等，有助于进一步提高全球市场份额，巩固全球行业领先的地位。

##### （2）提升创新能力，积极优化产品及客户结构

锂电池作为新能源汽车的核心组件，随着市场由政策导向逐渐过渡为市场驱动，厂商对锂电池的安全性、续航能力和使用寿命等关键性能的要求日益严苛，锂电池技术的不断进步对隔膜产品的性能提升和技术迭代提出了更高的要求，因此，掌握核心技术，具备自主研发及创新能力的隔膜企业将迎来更好的发展前景与空间。此外，锂电池的应用场景不断拓宽，未来低空经济、机器人等，将进一步增大对锂电池和锂电池隔离膜的市场规模。

隔膜行业竞争日益激烈，技术创新、开发新产品和迭代升级产品是隔膜企业发展的趋势之一。通过在基膜上涂覆无机陶瓷材料、PVDF、芳纶等材料能有效提升锂电池隔膜的抗穿刺和耐热等性能，增强电池的安全性和使用寿命，相较于基膜，涂覆膜更能满足锂电池对于隔膜关键性能的需求，产品附加值也更高，因此掌握高品质涂覆膜核心技术的隔膜企业更具有发展前景，加大涂覆膜出货量有助于综合盈利水平的提升；同时，不断开发新产品如超薄隔膜产品、快充隔