









NIELS NETELENBOS

DEVELOPPEUR FULLSTACK ANGULAR / NODE.JS

CONTACT

PARIS

06 01 99 72 70

niels.netelenbos@gmail.com

COMPETENCES ACQUISES

Depuis:

2014: Photoshop

2017: HTML 5, CSS 3, Bootstrap. 2018: Illustrator. After Effect

2019: PHP 7, Javascript (ECMAScript6), NodeJs, Angular, AJAX, Web Socket,

Typescript, GIT.

FORMATION

DEVELOPPEUR FULLSTACK JAVASCRIPT

IFOCOP, Paris 11 | Depuis Octobre 2020

Analyse des demandes clients, Rédaction cahier des charges, Elaboration des chartes graphiques, Créer et structurer des bases de données, Développement d'applications Internet (Front & Back-end Js), Construction d'un back Office.

3 PROJETS CLES

- Construction d'un CV Interactif,
- Création d'un jeu multi-Joueurs,
- Développement d'un réseau social.

Contact: Fabienne Thiry 01 40 21 83 78

CONCEPTEUR DEVELOPPEUR APPLICATION WEB ET MOBILE

AFPA, Champs sur Marne, 77 | 2019 - 2020 Titre RNCP de niveau 6 : Obtenu

Analyse et conception technique, Développement informatique et programmation web,

Gestion de projets,

Projet personnel: Développement site web avec persistance et sécurisation des données.

Anglais bilingue Néerlandais courant Espagnol basique Ancien business developer, j'avais besoin d'un site internet et par curiosité j'ai voulu essayer par moi même. Et figurez vous que ça m'a plu et j'ai décidé de me reconvertir en développeur web. Un double parcours de formation plus tard, me voilà sur le point de vous rejoindre.

Le développement web, c'est comme le Rugby, il faut être être prêt le jour J!

EXPERIENCE

CREATEUR DE PROJET

www.rugby-clubs.com | 2012 - Présent

Recensement mondial des clubs de rugby, répartition, géolocalisation, création du site internet, gestion de projet avec les fédérations internationales, création de la base de données, innovation de nouveaux systèmes de communication interne.

BUSINESS DEVELOPER

HK Protect & Nielsen | 2014 - 2019

Elaboration de plans d'actions marketing pour des marchés ciblés (amélioration de 19% du CA).

Démarchage de nouveaux prospects et animation du réseau commercial. Organisation des missions commerciales.

Mise en place du réseau de ventes géolocalisés

RESPONSABLE DES ACHATS

Le Méridien Etoile | 2007 - 2011

Budget annuel: 3,8 millions d'Euros

Pilotage et réorganisation stratégique des relations fournisseurs,

Elaboration et uniformisation des achats du Groupe Starwoords (8 Hotels),

Management du projet rénovation (380 chambres),

Encadrement équipe de 3 approvisionneurs

Sites réalisés

(voir liens en haut de document)

rugby-clubs.com (en cours de développement) dev-niels.net

CA PEUT AUSSI VOUS INTÉRESSER

