



МАРКЕТИНГ ПЛАН

Действует с 01.02.2017

НАЧАЛО БИЗНЕСА

Чтобы стать партнером **Greenway** необходимо зарегистрировать партнерское соглашение на сайте greenwaystart.com.

АКТИВАЦИЯ ПАРТНЕРСКОГО СОГЛАШЕНИЯ

Партнерское соглашение считается активированным при покупке продукции на 50 единиц объема (ед.) за отчетный период (календарный месяц). Соглашение не активированное в течении двух периодов после периода регистрации автоматически аннулируется.

ЕДИНАЯ ЦЕНА ДЛЯ ПАРТНЕРОВ И КЛИЕНТОВ

Партнеры и клиенты приобретают продукцию по единому прайсу, установленному компанией для данной территории и отражаемой на сайте **Greenway**.

АКТИВНОСТЬ

Обязательным условием для получения всех видов вознаграждений является выполнение личного товарооборота **50 ед.** за отчетный период. Партнер, выполнивший это условие, считается активным. Расчет вознаграждений производится в процентах от величины товарооборота, исчисляемого в единицах объема.

ЛИЧНЫЙ БОНУС

Поощряет партнеров, выполняющих личные объемы более 50 ед. Составляет 40% с личного объема, превышающего 50 ед. за отчетный период.

ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ	ЛИЧНЫЙ БОНУС
0-50 ед.	0%
> 50 ед.	40% с личного объема, превышающего 50 ед.

ПОДАРОЧНЫЙ БОНУС

Дополнительное поощрение для партнеров, делающих личные объемы 100 и более единиц объема, а также выполнивших не менее 250 ед. личного объема суммарно за текущий и девять предыдущих периодов. Начисляется на подарочный счет.

ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ	ПОДАРОЧНЫЙ БОНУС В % ОТ ЕД.
100 – 199 ед. за период или 250 ед. накоплением за последние 10 периодов, включая текущий	10%
200 – 499 ед. за период	20%
500 ед. и более за период	40%

БОНУС НАСТАВНИКА

Начисляется с объемов всех партнеров первого поколения и поощряет развитие и поддержание активной партнерской группы.

ОБЪЕМ ПАРТНЕРА ПЕРВОГО ПОКОЛЕНИЯ	БОНУС НАСТАВНИКА
0-50 ед.	40%
50 ед. и более	20 у.е.

Расчет **Бонуса наставника** производится с учетом компрессии по партнерам, не выполнившим активность.

ГРУППОВОЙ БОНУС

Начисляется с личного товарооборота и товарооборота личной группы, в соответствии с текущей квалификацией. В личную группу входят все партнеры структуры кроме партнеров в квалификации **L** и выше, а также их групп.

	S1 ЛГО 750 ед.	S2 ЛГО 1500 ед.	S3 ЛГО 2500 ед.	L ЛГО 4000 ед.
С личного объема	6%	12%	18%	24%
С ЛГО партнера первого поколения без квалификации	6%	12%	18%	24%
С ЛГО S1 первого поколения		6%	12%	18%
С ЛГО S2 первого поколения			6%	12%
С ЛГО S3 первого поколения				6%

Квалификации зависят от лично-группового объема (ЛГО), который определяется как сумма личного объема и объема личной группы:

- **Наставник первой ступени (S1)** – 750 ед. ЛГО
- **Наставник второй ступени (S2)** – 1500 ед. ЛГО
- **Наставник третьей ступени (S3)** – 2500 ед. ЛГО
- **Лидер (L)** – 4000 ед. ЛГО

Партнеры в квалификации S1, получают **6%** с личного объема и **6%** с ЛГО партнеров первого поколения, не имеющих квалификации.

Партнеры в квалификации S2, получают **12%** с личного объема, **12%** с ЛГО партнеров первого поколения, не имеющих квалификации и **6%** с ЛГО партнеров первого поколения, в квалификации S1.

Партнеры в квалификации S3, получают **18%** с личного объема, **18%** с ЛГО партнеров первого поколения, не имеющих квалификации, **12%** с ЛГО партнеров первого поколения, в квалификации S1 и **6%** с ЛГО партнеров первого поколения, в квалификации S2.

Партнеры в квалификации L и выше получают **24%** с личного объема, **24%** с ЛГО партнеров первого поколения, не имеющих квалификации, **18%** с ЛГО партнеров первого поколения, в квалификации S1, **12%** с ЛГО партнеров первого поколения, в квалификации S2 и **6%** ЛГО партнеров первого поколения, в квалификации S3.

ЛГО (лично-групповой объем, или объем личной группы) определяется как сумма личного объема и объема товарооборота партнеров всей группы за исключением объема партнеров в квалификации L и выше, а также объемов их групп.

ЛИДЕРСКИЙ БОНУС

Начисляется партнерам в **Лидерской и Мастерской квалификации**, начиная с квалификации **L1**. Рассчитывается в процентах от лично-групповых объемов партнеров в квалификации *Лидер* и выше на глубину от двух до девяти лидерских поколений, в зависимости от квалификации.

	L1	L2	L3	M	M1	M2	M3	GM и выше
1 поколение L	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
2 поколение L	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
3 поколение L		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
4 поколение L			5%	5%	5%	5%	5%	5%
5 поколение L				3%	3%	3%	3%	3%
6 поколение L					3%	3%	3%	3%
7 поколение L						2%	2%	2%
8 поколение L							2%	2%
9 поколение L								1%

Квалификации **L1, L2, L3, M** определяются количеством квалифицированных Лидерских ветвей (ветви, в которых есть хотя-бы один партнер в квалификации **L** или выше).

- **Лидер первой ступени (L1)** – партнер, у которого есть **одна** Лидерская ветвь и его ЛГО составляет не менее **2 000 ед.**
- **Лидер второй ступени (L2)** – партнер, у которого есть **две** Лидерские ветви и его ЛГО составляет не менее **1 500 ед.**
- **Лидер третьей ступени (L3)** – партнер, у которого есть **три** Лидерские ветви и его ЛГО составляет не менее **1 000 ед.**
- **Мастер (M)** – партнер, у которого есть **четыре** Лидерские ветви и его ЛГО составляет не менее **1 000 ед.**

ЛГО – групповой объем, включая личный, без объемов партнеров в квалификации Лидер или выше, а также объемов их групп.

Квалификации **M1, M2, M3**, определяются количеством квалифицированных ветвей **L3** (ветви, в которых есть хотя-бы один партнер в квалификации **L3** или выше), квалификация **GM** — количеством квалифицированных Мастерских ветвей. Кроме того необходимо выполнять определенный групповой объем всей структуры (СГО).

- **Мастер первой ступени (M1)** – это квалифицированный **Мастер**, у которого есть **одна** ветвь **L3** и его СГО составляет не менее **30 000 ед.**
- **Мастер второй ступени (M2)** – это квалифицированный **Мастер**, у которого есть **две** ветви **L3** и его СГО составляет не менее **60 000 ед.**
- **Мастер третьей ступени (M3)** – это квалифицированный **Мастер**, у которого есть **три** ветви **L3** и его СГО составляет не менее **100 000 ед.**
- **Гранд Мастер (GM)** – это квалифицированный **Мастер**, у которого есть **три** Мастерские ветви и его СГО составляет не менее **150 000 ед.**

СГО – групповой объем всей структуры, включая объемы всех партнеров в квалификации **L** и выше, а также личный объем.

Расчет **Лидерского бонуса** производится с учетом компрессии по партнерам, не имеющих квалификацию **L** или выше в расчетный период.

ГРАНД МАСТЕР ПУЛ

Составляет четыре процента от суммарного товарооборота компании, которые распределяются между партнерами в квалификации **GM1** и выше, пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей. Мастерской считается ветвь, в которой есть хотя бы один партнер в квалификации **M** или выше.

1% от суммарного объема компании распределяется среди всех партнеров в квалификации **GM1** и выше пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

1% от суммарного объема компании распределяется среди всех партнеров в квалификации **GM2** и выше пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

1% от суммарного объема компании распределяется среди всех партнеров в квалификации **GM3** и выше пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

1% от суммарного объема компании распределяется среди всех партнеров в квалификации **GM5** пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

Квалификации **GM1**, **GM2**, **GM3** определяются количеством квалифицированных ветвей **GM** и **M2**, а также групповым объемом всей структуры (СГО).

- **Гранд мастер один бриллиант (GM1)** – это партнер в квалификации **GM**, у которого есть одна ветвь с **GM**, еще одна ветвь с **M2** и его СГО составляет не менее 300 000 ед.
- **Гранд мастер два бриллианта (GM2)** – это партнер в квалификации **GM**, у которого есть две ветви с **GM** и его СГО составляет не менее 500 000 ед.
- **Гранд мастер три бриллианта (GM3)** – это партнер в квалификации **GM**, у которого есть три ветви с **GM** и его СГО составляет не менее 1 000 000 ед.
- **Гранд мастер пять бриллиантов (GM5)** – это партнер в квалификации **GM**, у которого есть пять ветвей с **GM** и его СГО составляет не менее 2 000 000 ед.

СГО – групповой объем всей структуры, включая объемы всех партнеров в квалификации **L** и выше, а также личный объем.

ТРЭВЕЛ БОНУС

Начисляется партнерам в квалификации **L** и выше, выполняющим специальные требования по лично-групповому товарообороту (ЛГО) не менее двух последовательных расчетных периодов, с начислением за каждый из периодов выполнения условий.

	L	L1	L2	L3	M и выше
ЛГО	6000 ед.	4000 ед.	4000 ед.	4000 ед.	4000 ед.
ТРЭВЕЛ БОНУС	200 у.е.	200 у.е.	250 у.е.	300 у.е.	300 у.е.

Если в предыдущем периоде условия не выполнялись, то за текущий период **Трэвел бонус** может быть начислен только при выполнении условий в следующем периоде.

Начисления производятся на специальный счет, средства с которого могут быть использованы на оплату корпоративных путешествий.

АВТОБОНУС

Компания вручает статусный автомобиль марки Mercedes Benz партнерам, стablyно выполняющим квалификацию *Мастер* и выше.

АВТОМОБИЛЬ	КВАЛИФИКАЦИЯ
Mersedes Benz C 180 «Особая серия»	Квалификация M и выше
Mersedes Benz E 200 Business	Квалификация M2 и выше
Mersedes Benz GLE 300 4MATIC «Особая серия»	Квалификация GM и выше
Mersedes Benz GLS 400 4MATIC «Особая серия»	Квалификация GM2 и выше
Mersedes Benz S 400 L или G 350 d	Квалификация GM3 и выше

Квалификация на **Автобонус** – три последовательных периода. Полная оплата автомобиля от компании при условии подтверждения требуемой квалификации в течении трех лет. Обязательно наличие ИП все периоды квалификации на **Автобонус**.

Внутренний курс у.е. составляет 35 рублей.

КАРЬЕРНАЯ ЛЕСТНИЦА

ЗВАНИЕ		КОЛИЧЕСТВО КВАЛИФИКАЦИОННЫХ ПЕРИОДОВ ДЛЯ ПРИСВОЕНИЯ ЗВАНИЯ
S1	Наставник первой ступени	1 период
S2	Наставник второй ступени	1 период
S3	Наставник третьей ступени	1 период
ЛИДЕРЫ		
L	Лидер	2 периода
L1	Лидер первой ступени	2 периода
L2	Лидер второй ступени	2 периода
L3	Лидер третьей ступени	2 периода
МАСТЕРА		
M	Мастер	3 периода
M1	Мастер первой ступени	3 периода
M2	Мастер второй ступени	3 периода
M3	Мастер третьей ступени	3 периода
ГРАНД МАСТЕРА		
GM	Гранд мастер	3 периода
GM1	Гранд мастер один бриллиант	3 периода
GM2	Гранд мастер два бриллианта	3 периода
GM3	Гранд мастер три бриллианта	3 периода
GM5	Гранд мастер пять бриллиантов	3 периода