

今天下午耽誤你們了
不耽誤不耽誤
哎呀這事正事
你看張院長呢
已經黑了嗎
黑了
出去跑的多了
也跑的不多了
在哪呢
我馬上回來
十來分鐘就到了
哦行
那我上去辦公室吧
哦對
咱再等一下再喝口茶
不著急不著急
再等兩個人
咱現在在校學生有多少
在校學生大概
二百以內吧
那我還說啥呢
我說一百
一百多
一百多
這個
你看今年疫情恢復得還是慢
它恢復快了
咱們在校生平時都在
二三百
他每個月
有一期畢業生
對對
幾乎啊
他不是完全是每天
他偶爾也會有空檔
但幾乎是天天都有報
對那好
咳
最近每天都是跳到夜上
哦
人才
我哪是人才啊
這是能幹的
我們這兒個個都是人才

說好話
主要還是圍繞在你德哥為好
核心的
主要是余老師
是發言人
圍繞著余老師
我不是幹活
是余老師
你看余老師把這臉瞧了
我就得幹活
你們都很謙虛
哈哈哈哈哈
郝老師說的是石牆
鄧吧
鄧鄧鄧
鄧一航
我們平常叫他何老師
到哪了
還多長時間
啊行快了人都到了
嗯
再等上幾分鐘
Vivian 呢就是
我準備
就是
派她
就是
跟咱們對接這個
海外輸出
我們學校的還有社會上的
上面統一的
總得有個人負責嘛
對接然後呢
往出輸出
我們今天下午好好聊一下
因為有好幾個問題
嗯
一個是我們如何合作
怎麼開局
而且我們中間
這個
這間紅溝怎麼去
跨越
這在我們面前的不是直接我們可以接受的問題

對不對
有很多問題我們也得顧及一下
知道嗎包括朋友們
這個關係問題前面還有
這個像張奇
這些對接這些問題
還有這東西我們巧妙的
我們就是為了把事情做得更好
嗯
就是第一把我們的事情做好
第二呢我們也無意去傷害任何人
啊
這個事情呢就是說
我呢是肯定要做
我無論跟你們誰合作
我也得做為什麼呢
因為我有這個平台浪費也是浪費資源
再加上我女兒不是要去讀研究生
這個你們早就知道了
下個月她應該就是
出發就走也是你們團隊
不是張奇一直給弄
嗯
反正就是
具體這個
中間那天劉老師說
是另外一個老師給弄的
究竟是誰弄的我不清楚
總之不是一直通過張奇
我們也沒了解那麼多其實我女兒
她當時人家學校
那個老師就統一給他們
她有個同學本身就在墨爾本
上了半年了他們關係特別好
然後呢下來以後
老師弄的當時是因為咱們熟了
我是強行讓我女兒
我說你找張奇叔叔問一下
嗯
所以強行其實我女兒那邊
劉老師也給辦了
所以這個中間有個
就是
後面中間又有了

很多這種變數包括你們這邊
知道嗎
今天下午就是我海外不是準備
話復前言就是
當時跟張奇跟劉老師
聊的時候當時那時候主要是
跟劉老師跟張奇對接
聊的時候不是準備考察過去
那邊開個店面
至於開店不開店
另一碼事
但是我們最主要的是
要去考察這個市場
接下來如何把它做的
更大而且更
順暢所以說我就配
一個是女兒她本身就去
學習的另外一個我就配了
一個技術人員
在路上
因為這個不是一直在辦的
拖拖拉拉一直現在
還沒有眉目
但是資料都通訊了
所以把這些問題
我們今天
坐到一起幾個人把這個一碰
給規避的
我們給注意的
完了下來我們給做的就做
這樣下來以後
這有葉輝光
你用這個
然後我們看
咋做咋的一個事情
我們弄的就不小
因為這裡邊
我又不太清楚
你們就是跟張奇之間
是一個什麼情況
或者是目前
是一個什麼樣的狀況
我們最好是
把這些東西

前面都捋好
對於我來講
你們的事情跟我們有關係
但是我跟誰合作
跟我是直接有關係
對不對就是如何合作
對我來講
這個是重點
當初
是陶子
跟那個誰老李
認識了
聊的時候就聊到這個
當時
我們跟張奇在一起合作
後來呢我們中間也有
一些問題
這個我可清楚了
要是沒有問題你們就
不分家了
然後呢就
是是非非就不想說了
結果就是我們
就跟張奇分開了
張奇一個人當幹了
我記得那一陣子
他們團隊
我知道的晚
我知道的比較晚
知道了以後
因為我那時候就準備
因為當時咱們
有微信嗎我不知道
但是我是跟那個誰
陶子學習的比較多
所以我那天找她的電話
因為前一陣子有準備
但是一直沒時間忙著顧不上這一塊
因為我就想了解
那時候我就了解一下是因為什麼
覺得我了解什麼不是
我不關心你們之間的
是是非非
我了解是什麼呢我要了解這個

事情的來龍去脈
就是如果說
他這個能力有問題呢
還是業務上有問題呢
還是人品有問題
再上升到人品這個問題
因為我要合作我是跟人合作
這個我挨碎了
這塊跟張奇這事我挨碎了
因為我這個張奇是我的同學
是我的校友
我們共交集十幾年吧
快二十年了
但是
和他的合作也是
就是實際上
最後發生的問題
出現在兩方面
第一是人品
兩方面都達不到我們團隊
發展的需求
第一人品上
後來我通過和他的合作
我們在合作當中
我一些朋友同學就知道了我
和張奇合作
從各方面的渠道
跟我說跟張奇不能合作
並且還有中間
找了很多那個
之前合作然後被張奇
各種坑
反正就是
反正
反正那個
手段
張奇就是
為自己活
給自己掙錢
然後想辦法
反正是
掩蓋很多
比如說該掙十萬的事
他就說掙一萬

給你三千
他掙了九萬七
這個懸殊太大了
就這種程度甚至告訴你不掙
都有可能
這一切只要
發生的次數太多
從他後來
我們合作以後從他
開始工作的第一份工作的地點
反饋的到
近兩年
時間可能十幾年的
他走過的路都有在反饋
說有問題了因為交集太多
所以說給我反饋
後來這不行
後來我們一開始也發現有問題
給我反饋其實我沒當回事
但是後來我們合作業務當中
發現他
不光是人品問題
對業務能力也不行
他沒有
他達不到他承諾的
說的那麼多
說的所有的資源
幾乎都是空的
沒有一個實在的
沒有實在的
實在的比例低於 10%
這個我們就後來
他的業務能力承載不了這個事
承載不了這個事
然後包括您說的
留學這個事
留學的這個
真正給你試操的這個人
實際是我們得了
成留學的一個合作夥伴
應該是我們當時的一個雇員吧
也是因為不滿張奇的一個
就是
不滿張奇的一個

就是不滿當時我們的一個
團隊環境
然後後來和我們
也沒有繼續合作
但是實際現在和我們還在合作
當時就離開了
合作是一字但沒有成為我們的雇員
對沒成為我們的雇員
就是因為
沒有咱們的雇員關係還是可以的
對
就是我們不是雇員制的
就是變成合作者
就是因為當時我們這個團隊有問題
那現在張奇也是跟這個人聯繫著
張奇還是跟這個人在聯繫
因為這個業務還沒完成
與他合作的時候的話
我們還在一起
所以業務要持續做下去
而且實際也都是那個人負責
和張奇實際沒有多大直接的關係
他只是導了一手
他把資料啥的都拿了
因為當時
就是那個
就是我兒也反駁回來
我說你不要說這些話
因為咱們那邊都是我朋友
因為我是強行讓他來
你讓老師輸出
你專門負責這個事情
他們學油電大學嘛
之前還有學校
完了他就是愛跟他媽說嘛
然後就是
當時收一萬
我說管他一萬
他說我們同學兩個人才花幾千塊錢
六七千還是幾千
知道嗎
我说不說那些話
我就是把你這個送離的辦過去
因為我跟張奇

你想說了我既然讓女兒聯繫你了
那我對你完全是信任的
我不能說那些話
我不能說呀呀呀
這個中間有沒有蹊蹺
是女兒說的對呢還是張奇
即便是多數也無所謂
這個費用其實還是說的便宜了
其實還是說的便宜
因為綜合來說
我們這個老師的服務費
在一萬五到兩萬
他服務的主要是各大民生
所以說他們說這些話
後來我就打坐
因為在這一塊
咱們不放在重點
因為這個朋友嘛
中間人家怎麼收費
或者還有其他的
手續需要辦的幹啥
我們是一個也不清楚我們不能不定論
所以我就給娃說
你就
專門
用心的去
辦理其他的手續
出國
這陣子有時間我讓他學美甲
他去那以後能掙個生活費
感傷的愛
他完畢了學
我壓軸就在你這學的
學了嗎
學完了都
對對對他們說過
我跟朱校長聯繫
去那學完以後
究竟他一邊上學一邊打個工
生活費能掙點嗎
肯定可以
重點就是看孩子顧的過來
顧不過來
這種東西工作是現成的

工作沒有問題現成的
現在
學業上跟得上
他們周末啥的都可以
可以可以
坐那邊就等著你
坐你的
這都不用見識都認識
張校長我們都見過很多次
在這等著還有一個
餵
七樓七樓快
這放在那
我們跟張琦和平和平
跟張琦中間沒有產生任何
說是其他的糾紛
官司呀
誰跟誰吵架
那就非常好
生意嘛
合則合不合則就
就分嘛
馬上他已經到六樓了
上課了
上次
陶子說了一下
您這兒
老李那邊
咱現在過來了以後
等一下就幾分鐘
從頭開始
一條一條的
進來
來來來
這就是我準備配去的
海外的技術人員
他幹十來年了
而且就是
買手買髮化妝買假
基本上都懂都會買髮幹的
好
就是原來跟張琦
他對張琦了解
因為軍委會不是我讓張琦

不是開始讓張琦對接的
就是張琦的
原來團隊的核心力量
現在呢
他們是分開了
現在就是其他我們暫時不介紹了
這是俞老師
這是德哥
這是鄧文豪
然後呢現在有幾個問題
我來講
第一個問題我剛才講到了
就是說
這個張琦
我中間不是跟他碰過幾次
完了以後呢就女兒這個事情
他一直是經手的
最後我才知道
其實是你們團隊另外一個老師辦的
對對對
然後呢再下來以後
就是包括常樹尼我配去
資料早就拿走了
拿走了以後他一直是
問他什麼幾乎
他一回答的就是很簡單快了
真的啊很簡單
他問什麼很簡單
還有費用問題都是模糊不清
其實就是沒有準確的
那天我跟文偉也聊呢
我說如果你要出去出國我們現在要給
動員學生們第一我們肯定得有一套方案
你沒有方案
沒兩可沒問題很簡單
到時候費用也不知道
那我們跟別人怎麼說嘛
還有我一個朋友
大股東他要是
在這個人家本來要是在內蒙和山西
人家那邊
包括那個珠海
他是做酒店的
因為當時跟我沒寫字樓的大股東

人家那邊就要
準備設點呢就是咱們海外輸出
海外輸出設點呢
結果張奇跟你
一直也解答不了
人家所有的問題
所以說最終這個事情
就在那擱著
所以這些一啟動
我們如果是達成了共識和
這個合作
那我們就是
一個是學校這一塊一個是社會這一塊
一個是就是包括
那個誰我那個大股東
那邊設點我們就可以重啟
他們他立馬是前一陣子
還專門來了一次跟張奇碰了一次
要我說跟張奇碰過幾次
還有就是其他的學校
就是我們還有其他的學校
沒有海外輸出的我們都可以
對接因為申凡那天偉偉說
他手裡邊還有幾個學校
我們都可以對接
我們統一對接到這裡我們以一個板塊
合作方來對你們這邊就行了
但是這裡邊也會有
幾個問題呢就是一個問題
就是張奇的問題
為啥我當時就是準備
找那個誰
就是熟悉我準備去問一下
問一下這個
你們這個分科究竟是啥原因
是因為業務問題
還是人品問題
如果是人權問題
那就很嚴重我們就不能合作
所以說我最後一直忙著沒顧上
那天正好給陶子打電話
結果陶子也正準備要找我呢
知道這時候不謀而合了
然後我們就碰了

先約了一次那天我正好有點事
簡簡單單的聊了幾句我們就
散了所以說今天我們
專門就把這個議院
就是我們深度的把這些問題
解決了一下當然以後我們希望
我們剛開始合作的時候有些事情
其實
在那個李哥和張奇
他們發起一下以後
我們中間不是弄過一會嗎
其實最後因為李哥他那個
脾氣性格最後不了了之全跑了
完了我這慢點跟張奇
一直對接對接把這個事情
我要做我剛才表態了
誰做不做
我都要做
因為想我有資源我浪費
這個事浪費
第二我女兒本身就去讀研
了解了我們這一塊
我跟誰合作無所謂
但是我是要合作
這個人
就是人對了
就是跟事情
咋也能弄成有困難也能克服
沒事情也能找出事情做
人不對了好事也會黃
這是肯定的所以說
我對這一點是比較重視的
然後這一陣子以後
現在就有幾個問題
一個問題呢
就是張奇這個問題
等會鄧老師你就從頭開始
接著聊一下
大家怎麼就把這個
你們這個情況我們聊一下
第二點呢
就是我們這一塊
如何合作合作了以後
張奇中間不是跟我聊過幾次

但是他一直也沒有
什麼進展聊過兩三回
完了他一開始也忙
最後說什麼澳洲的姐來了
來我這還坐過一會
完了下來以後一直忙著
也就是一直把他約過來
然後他說
那次我才知道
才知道你們分開了
有一天我去了一個那兒去
人家說了
我那時候也沒見張奇
最後我就聯繫過他
因為女兒這個事情所以一直聯繫
聯繫他以後呢
他一直說重組團隊能弄啥呢
中間約到了兩回不到三回
然後包括那個大股東
來了一次
反正說的都挺好
那次常樹尼他們也在
這個事情如果說我們
達成合作如何
他這一塊
我們怎麼巧妙的要進行避開
因為他也沒有進展
或者人家知道了
會不會對我們有意見
我們這個
這個問題不大
第二個問題就是
他如果知道了我們進行具體的合作
我最關鍵擔心的是
他對澳洲的關係
熟不熟會不會給他墊黑磚
會不會影響我女兒的學習
或者常樹尼去跟他工作
這個話題
就是我們要梳理梳理
因為咱們地定語
這是一個
操心的一個問題
這個呢下來就是

我那天給那個誰陶子說了
有些人
就是
我的意思
就那天也碰了
朋友歸朋友
業務歸業務
我認為就是這裡邊我一個人對他就行了
這裡邊
我不知道你們跟李哥關係怎麼樣
我那天也給陶子講了
也有顧慮
如果人家知道我們現在八字沒有一撇啥也沒有
你這個情況
每天咱談個事還得不時的匯報
之後就很麻煩
再加上人家也不參與投資不投資
對不對有沒有平台有沒有資源
就是我們作為朋友來講
我對他們無所謂
吃飯拿條煙
這都無所謂小事情
哪怕給點好處長期也都無所謂
如果是整個對團隊來講
我們可能對業務來講
只能是停滯而沒有
就是推動
所以說我是這一塊
第一種
我們就直直不提了
不說
因為對接的今天我們對接完了
大肆對接完了
後面只配一個人對接
你們對接業務就行了
我們對外圍所有你的朋友幹啥
我們不提具體跟什麼
你只對接你誰出去
對接就行了
不提藍夢了幹啥了
我們不去擴散這種訊息
第二如果真的說事情是挺好
進展的
然後可能長期以後

朋友們也會知道
那我們就會巧妙的
我們讓人對接一下
那個誰
余老師那天打電話
碰一碰看看這一塊
這有沒有啥商機能不能做
輕描淡寫的一過去
咱們做啥也沒去
對不對這個事情就這樣
分兩步走一是前面不吭氣
二後面差不多了
讓那天政府打電話
看看行不行就完了
這裡邊有個具體業務
跑得特別好的時候
只封鎖
我的團隊沒有問題
因為他跟他們壓根本不認識
只有文貴一個人認識
他跑完了也不行
他也從那不好跟前靠
你們這邊來
其實就是
這邊我跟著你們進
你們這邊就逃走
可能走得近一點
你們如果是真沒有
出現我倆這種現象
那這個事情就好辦了
大家以後就做具體業務
就行
那咱就一條條理吧
這是咱面臨出了幾個問題
那就鄧老師你先來
你先來
咱從張奇這一塊開始
張奇我們合作了
從去年五月份開始合作的吧
然後
合作到年底的時候
就發現兩個問題
一個問題就是
因為我和張奇是同學

然後呢
很多的同學知道我和他合作了之後
就給我不斷地
來提醒
這個人的人品有問題
他在從
一二年的開始
零幾年開始工作到
近幾年的一些合作上
都把
但凡和他合作過的
基本上都有
各種被坑或者欺騙的東西
然後呢
我一直沒有在意
但是後來我們的業務
直到我們業務也出現問題
我一開始還比較信任張奇
然後直到業務出現問題
很多我們讓他去辦的
所有的業務
就變成和你對接的那種狀況
和你跟你說話的樣子
我很快馬上
但是就沒有結果
他一個東西沒有結果
然後直到去年年底的時候
我們發現這個業務和張奇的合作
實在進行不下去
包括我們發現了一些
他明顯出現的一些
怎麼說
做假或者說做的一些
蒙蔽我們的事情
之後我們在今年年初的時候
決定和張奇
徹底的分家
也就是今年疫情之後
第一輪疫情之後徹底分家
然後我們在三月的時候
完成整個的交接
三月中旬的時候
我們把我們辦公室搬
重新我們的新公司成立

之後新公司搬走
我們一直
公司就一直在
就是把公司搬到了
我們還是老團隊
除了張奇之外的老團隊
我們公司裡邊
原本你看到的客人
只有張奇一個人
現在不是你們四個
對其中還有一個
和張奇合作了十幾年
的一個人
也是被坑得很慘
這次是終於
不是醒悟
就是知道跟誰能走下去
然後和我們
一起到這個新公司
然後我們現在搬到中茂
其實也就一個地鐵的事
三站路
我們和張奇基本上就這樣
我們分開得很順利
而且張奇也沒有能力
在澳洲對任何你的
因為他這次
澳洲大學他有一個認識的朋友
他不是把那個啥給拿回來了
他說過兩天就到
他就因為我媽那個不是
存款證明嗎
不是給他了他拿走了寄過去
這個事咱們先
分開兩塊
第一他在澳洲沒有實力和能力
去影響你在那邊
做任何的事情
第二呢你現在已經找他辦的
有兩件事第一件事
是你娃的留學的事
我們在留學下來他去之前
我們不去
不要和張奇討論咱們已經合作

或者合作進展了
這是一個避嫌因為你娃的一些東西
他至少還有經手過
實際他也沒有幹啥
啥事也沒有幹
他給了我們我們給到了
唐老師
他實際啥也沒做
包括存款證明都是給人家那邊
也就是要回來
也是唐老師那邊的官司
都在那
和他沒有實際關係
還有個錢從他那走了一通
這是這個
但是我們為了避嫌我們先等
這件事之後
萬一什麼時候說跟我們合作
提到的時候
我們就不提
就不提就行
因為啥
我昨天因為我跟陶子約了
我問他我前面還鋪墊了一下
我給他打了個電話
他說這兩天有時間聚一下
我說這兩天我忙
我就問他說接下來咱這個
海外的學校這一塊
怎麼啟動
他說學校這一塊其實
我剛才聽到了
可以證實這一點他的業務能力是不行的
他說這一塊
不重要
主要是錢
只要有人給咱貸款
有錢
輸出我這邊人慢點慢點
帶動學校就行了
他現在沒有精力
他也不願意參與學校立馬啟動
學生往外輸出的板塊
所以說

我對他回話
那就更好回了
我就不提了
下次不做了就不做了
然後就是剛才說你留學第一
第二是他的資料的問題
你應該讓他
把他的資料傳過去
讓張奇做旅遊簽或者什麼簽證
已經給了
這個已經早就給他了
你就問他要回來說你不辦
就行了
你也不是說要找誰辦
暫時既然業務停了
你把這個事就停了
你就把這個資料要回來就行了
要不張奇已經辦了
你別動我怕他給辦壞了
因為咱們現在未來走的路
有可能是
所有東西按資料來說
誰的是你的
他就是發了個電子
不不不慢著慢著
我要說一下你今年多大
我今年 41 了
好夠了不要辦停下來
為什麼你要去的是澳大利亞
澳大利亞現在非常難
我來說的就是
因為咱們的合作開展之後
他以什麼身份去
可能會變化
可能是旅遊可能是商務
他現在他也姓常
跟我一個姓
張奇當時是想著
跟著女兒就是等於是送去了
不不不這肯定是
過不去的
那樣做的話就給你們惹無盡麻煩
正常應該怎麼做
我們這邊先送學生

你先不要著急去
把學生送過去以後
跟對方的學校建立合作關係
以後的時候給你辦商務的身份
做這個
這個時間是不是需要很長
你要先把學生送過去
先送幾個學生過去
或者是先建立個業務
做了這些之後再說
我不建議現在辦
現在辦來說的話
第一如果讓澳洲這邊的話
給你們出邀請函
這是正規的不敢走那種假的
因為這個事對咱們來說不是一個人的事
是一個學校是一件
就是業務上的事
這個不敢走假的
所以說的話要跟學校建立好合作
建立好合作的話在前期在什麼都沒情況下
讓學校給你出邀請函
學校會擔心
他就是打工的
不管怎麼樣
先用學生過去
學生只要一做這個事就坐實了
現在我們跟澳洲這邊
學校這次都已經談定了
陶子把資料就已經帶過來了
這我不用
沒關係
這幾個學校
這個你能查查
可以看這個
這個重要的
澳洲那邊現在好像不錯
留學籤好像不允許
留學籤啊
旅遊籤好像不能
不能說
留學是這樣的
留學時間裡邊有 48 小時
48 小時

這個呢是指的是要上稅的時間
就是你過去了以後
你打工的時候正常打工收入是要上稅的
很多中國的學生過去了以後
走的都是現金工
現金工他就跟老闆
因為老闆也清楚
老闆也有利潤也有避稅的
所以說這邊走的全是現金工
那邊就沒有時間獻出
因為大多數中國人不具備在澳洲
公簽的這個能力
所以說這是以留學的方式
入境以後留學的方式留下來的
工作
我們一個一個來
後面有問題的
咱最後終結這些提問
咱先往下留
那就是第一塊呢
就是對張奇這一塊
還有就是我們這次的合作
因為我剛才講了
之前跟張奇對接
然後李哥在前面
包括陶子我們聊
其實有一些問題我們可能也忽略了
他不是做十來年這種勞務輸出的
這個是真實的還是假的
所以說我們這次聊
包括你們也好我們也好
咱們也要真誠
而且不能出現虛假的信息
這樣對我們後期的合作非常不好
像張奇這樣他就做十幾年了
然後他那邊還有親戚呢
姐呢亂七八糟
關係呢
包括去了以後
落地以後安排工作都沒有問題
這可能都有水分
這時候對我們後期是非常不利的
但是我們這一塊
現在我們合作
學習網絡輸出

第一呢我想我們如何合作
我們就達成一個協議
然後呢
協議了以後法務審完了以後
咱們雙方一簽
我希望能有一個長期的合作夥伴
因為這裡邊專業的人做專業的事
我們不願意
我一開始以為張奇
是不願意給我們講太多
或者我配過去的人
他不願意對
我害怕就是我們可能他東西不多
也了解了我們的人會了
後面可能他擔心沒他的事
其實以後這個
我當時是這樣認為的
其實現在了解估計也不是
它是業務能力的問題
其實就是我們跟任何人合作
這方面不用擔心
我們不可能去學的去學老五
你就是學會了還得組團隊
我們這現成的專業的人這麼順暢的
我們為什麼要去自己整個團隊去
這是不現實的東西
所以說我們是完全可以長期進行合作
合作共贏嘛
包括我們這一期
包括後面還能做的事情
我們都可以去深度的去做
這都沒有問題
包括在澳洲如果真的能開店
或者怎麼樣有啥掙錢的
我們都可以去做
所以說這一次我們聊
希望我們彼此坦誠不公的
來把這件事情當回事來聊
因為當時是李克發起的
這個事情也有很多
首先知道他幹了十幾年了
那邊的關係
現在這些都推翻了
然後我們也就是說

你假如說咱們這個團隊合作
因為你們的業務我打字清楚
這是沒有問題的
包括在澳洲那邊
你們團隊在澳洲那邊
你假如說咱們學生去了
有沒有人給安置工作
安置工作送上不送上
那邊的人跟你們有什麼關係
是靠譜不靠譜
這些信息我希望能得到
到最往後吧
女兒還有常樹尼去了
那都是咱的人
你們對接好咱們兩頭
咱們共同做就行了
那就更發生了
你們現在的人也能用上
咱們那邊的團隊實力更強
我也更放心了
我這邊在澳洲也有自己人
咱們團隊這邊也有自己人
這不是更穩妥了
輸送的學生安排什麼工作咋弄的
咱就放手可以幹
那你現在就說
假如說我們這個學生輸出
現在有人輸出以後
那邊團隊是誰的人
是哥哥的還是
誰給咱安排工作
如果說是去理髮店的話
肯定是我們安排
我們倆安排沒問題
你那邊有關係嗎
有啊
不能說像關係
應該說是一樣也是合作
業務合作
你們之前合作的熟悉
像我們現在合作的
悉尼有三家連鎖店
然後阿德萊德也有
然後 Best One 也有

然後那個 PERS 也有
就有三家大的連鎖店
和 PERS 一個小的
但是沒有連鎖
但是那個店面還不錯
光理髮這個行業就這麼多家
我說的連鎖店至少在三家
其他的行業
你假如說人家什麼面點
都可以安排
反正這個
你只要說有自己的人
這就好辦
別想人家都是為了掙錢嘛
人家給拿人家的錢
這個就放心了
我們到時候
輸送可能就廣一個新
如果在澳洲
輸送到一定程度
它就飽和了
不會
常常跟你說
咱們現在最擔心的是
它怎麼過去
過去之後這個事情
咱們年輕人就可以再往前走
過去之後完全不是問題
說難聽點
咱也控制不了人家
人家哪邊支頭高就往哪飛
我們是沒有辦法控制
對
去那邊收入的差距會很大
我之前吧
因為這個
常常知道我在做直播
所有客戶都是從我這邊來的
所以我很辛苦
我們送過去的學生
送過去的這個人
有一個月賺
三萬塊錢
有一個月賺四萬塊錢

一個月賺六萬塊錢
還有一天賺七千八千的
都有
行業不一樣
其實像常樹寧這個
我就是想了解
給張勤那說個不辦就可以了
你電子板子要不要無所謂
就跟他說不辦了叫停就完了
錢交了沒我只管你給意見
錢交了兩千多
手續費
就給說一下
不辦了
他就是退了
退不退那是小事情
為啥呢因為給澳洲沒交
就是電子板
所以他不需要你原則
所以你電子板子讓他退回來他也沒辦法
他也不要求退你只要不辦
退錢這事就結了
他張勤不會給你遞
遞了以後張勤其實給你兩千多
他是奔著後面那幾萬塊錢
你只要說不辦了
就意味著他收不上那幾萬塊錢
他就不會給你遞了
因為他電子板子
你就是要了他給你發一份
他自己就沒有意義了
沒有
現在就是給他叫停就行了
還有一個就下來
那德哥就是
咱們如何合作
你看啊是這樣子
我們合作其實在去年我就已經把
思路想好了
我們這邊會派兩個人來對接
一是陶子
陶子主要是跟咱們這邊來對接
還有一個楊老師
楊老師在我們團隊就讓人負責收資料

也就是說那邊來說如果
薇薇是吧薇薇我不知道在咱們這個團隊
怎麼樣定位這個事
我意思就是他海外的
就是我這個板塊
他全權來負責
對接陶子
包括對接協助海外
咱們那種產品就是我這邊的一個代表
因為我不可能收資料
弄啥去
我們是這樣子
每個月或者每半個月
因為咱們這邊招生應該是最短的一班
是一個月一次
也就是只要一個月一次我們就應該跟
所有學生都有接觸都可以出達所有學生
所以一個月
來做一次宣講
一個月沒必要基本上兩個月
因為今年我們可能是開頭
因為現在疫情影響恢復的還不是到位
到明年
可能就是學生就量就上來了
量上來了以後
那你可能就要平反
但是這裡邊我那次跟張奇也碰過
又要出一個方案
但是他啥也拿不出來
他連個數字都出不出來這就很糟糕了
包括查出你們究竟花多少錢
他都不知道
然後現在就是我們這種合作
第一
這都是自己人
我們形成
怎麼樣一個合作
我們的利潤從哪裡
第一步輸出的利潤怎麼取
包括後面我們還有啥錢
一條一條
我們這些東西我們都可以給你說的很清楚
我先把形式說一遍
也就是我們定下來

比如兩周一次我們把日期就定好
比如每個月十號或者每個月多少號
或者每個月的第一周
或者每個月第二周的星期幾
可以把這個定下來
定下來以後我們就這樣做
到時候你們負責的就是組織學生
然後我們這邊負責講課
講完課了以後有學生諮詢
你們能諮詢的諮詢
諮詢不了的話我們派人來
我的意思是
就是常修林總製裁
他就是
其中的一個零組
我們在那邊合作的
他同時辦理自己的
第二呢就是你們最好
咱們有了這個方案
就是給學生的話說
我們就給學生要分幾步
第一張院長
他是全權負責這門學校和幾家公司的事情
張院長把這個
就是
負責人叫到一起
到時候我們跟陶子
那時候不就這麼多人了
就是誰代表配過來
我們研究方案
給老師怎麼提成
我們定一套方案
我們前面碰過我們就實體來
組織一下就行了
然後呢給
領導每一個板塊負責人
我們怎麼去分入提成
這些老師呢就是
領導他就盯著老師們這班裡面
他長期就開始做工作
他有了這個目標
學生他就交給 YY
YY 就把收集資料
就對接你了

就是在這個過程當中
我們這裡面有幾個細小的環節
第一你最好是
讓他倆有多少熟悉一下
你們那個業務
就你哪怕過去培訓的
他至少能說個一二三
他不需要詳細
詳細慢點練習
第二個就是
要給老師們簡單的
要教一下話術
該怎麼說應該怎麼說
至少說幾個好處
他不給學生說
也就是像我問張奇
啥也說不出來
那他這個學生是沒有說服力
至少老師在那鋪墊的差不多了
交給他們
他們那一對接
這就是你們就上
然後這時候就拿下
然後去緊接著
收集資料
弄啥呢
這這個同時呢
我就把今天我們開會定下的這些事情
我給那個大股東一說
他把人過來以後
派人那設點
就是全都是這邊
不管是哪設點
統一這邊
做你們的分支嘛
然後他全部歸到這裡
然後統一對接
然後他派過來的人
可能要培訓幾天
然後他回去可以招人去
招人沒完他過來
統一對接
還有其他學校的咱到時候再說
你們這個設計很好

但是呢我就是剛開始
我們這個設計就是擔心你們這個精密
或者這個
業務不夠熟練
我們設計的思路就是我們來
給咱們直接
我們就直接用
講課的形式
直接給孩子最好還是孩子帶家長一塊過來
讓家長也聽到
我們一堂課把整個的這個
類型課程什麼的
咱們這個兩個話題不衝突
為什麼呢
因為他下面是等於是
做工作他們要有套話說
你們這個學講呢
是一個大課就是專業來了以後
這個我們定期的要做
你做完了以後
再問咱們的身邊的老師了
或者問咱負責海外的
他的業務要跟你們相當熟
我們回頭會跟
你們出上一套東西
這套東西就簡單的
比如去上什麼樣的學校
課時是什麼樣子
學多長時間
費用大概是多少
那邊能過去幹什麼
能賺多少錢
住宿的環境是什麼樣子
生活成本是什麼樣子
遇到什麼問題應該怎麼辦
其實大多數老學生要資訊就這些東西
其實很關心的就是過去
吃住行開銷
我用多少錢花多少錢我能留多少錢
我們都會把這些的話
回頭給你做一個
文檔性的東西
然後像我那個大鼓樓那邊
他要設點

因為張奇當時是說服不了人
人家一直後撤
人家本來很願意做這個事情
所以一設起來以後
你們就一個是簡單的培訓
一個是遠程你教人家咋做就行了
最後往後來對接就行了
去年還有好幾個問
今年專門過來談這個事情
張奇問啥都不知道
授多少錢不知道
你到跟前看
誰去哪你不跟你說多少錢
你咋準備
包括常松你自己給他解釋
我都介紹了三個人過來人家一談好
他給他介紹三個人
我介紹三個人
這是常態
因為實話
我跟你們說核心是啥
張奇對外說的時候
會說自己多少年經驗
自己能力多高
給我們也是這麼說的
然後你們就會發現張奇其實沒有業務能力
沒有業務能力
這些所有的根基他都不長
其實都是一些很基礎的東西
他都不長
咱們現在就是得個公司名稱叫什麼
得樂興
因私出入境和得樂城
留學服務有限公司
現在法輪功都過在
都是淘寶
都是淘寶
其實跟咱們合作的是得樂城
留學服務有限公司
專做留學
得樂城不是就在中國
西安
就在西安
就是專門做輸出的

專門做留學
就做留學
留學除了咱們孩子的留學
包括你們的孩子的留學
包括陳嘉欣
這些種留學我們都是可以申請的
出國很多板塊
就工作的板塊
純勞務板塊
移民板
我們會根據孩子本身的
因為留學的目的不一樣
有像那個長耀場孩子
孩子原來正常就要去學習去
還有一部分的孩子
實話就是為了去工作去
就是為了去工作
這是兩個完全不一樣
我們是要配不一樣的學校
你像長耀場孩子去那
那一年學費不就二三十萬
他拿不下來
但是像咱們的這些學校裡邊
像我們藍夢裡邊的孩子
你要告訴他一年出去
得花上二三十萬的學費
是不是
你有多少學生他都去不了
他都不願意去
我們這邊的話就得給孩子
配那種一年大概就是七萬塊錢的學費
你把費用給大家念
兩萬九千八萬
這是成本
能去就這麼多錢就夠了
就是能去
但是去了之後呢
可能要交一點學費
但學費不是特別高
咱們也這樣講
你講一下常說您去了以後
他要轉成那個
什麼都不用轉
他要工作呢

工作就是留學
他不是還有五萬塊錢
轉啥呢
那個是
他已經不能辦留學了
他是有錢的過去
商務簽過去之後轉成留學
他不花錢
澳洲因為
常女士
她這個長妹子
她這邊的年齡
年齡大
她有沒有語言能力
所以在境外申請澳洲的學校非常難
幾乎不可能
只有入境之後再申請
落地之後再申請
為啥難度會降低
因為可以申訴
因為可以申訴
入境以後你去申請留學的時候
不是說你百分之百就能申請
有一定的概率
大概百分之十左右
百分之十到百分之十五左右的概率是失敗的
有學籤他不給你批
不給你批你在境內直接就可以申請
申請這個上訴
申請上訴的時候
這時候是 BVA 簽證
就是過橋類簽證
這種是留學類過橋
只有一個限制不能離境
不能離開澳洲
在這兩年裡生活工作都不受任何影響
兩年之後基本上
基本上全有通過
現在我有個問題
假如咱們配區的人
我舉個例子假如常樹林去了
那邊如果是當下
日後吧幾個月以後他們都無所謂了
當下如果是出現一些問題

有沒有人協助他們辦理
當下舉個例子出現啥問題
假如是
辦理留學簽的
申訴也好幹啥也好
都有都有這都不用提
都有都有
注意咱自己人的事實觀念
我們這都是合作方式
澳洲有很多人
他們要求跟我們來合作這個業務
比如地接業務
對於他們來說
地接是五個業務五個類型
第一機場接你
第二給你提供住宿
第三給你介紹工作
第四協助你辦銀行卡
第五協助你辦電話卡
咱女兒去了
那就不能搞定了
還有一個啊
就是之前我問過的一個問題
如果是留學簽
如果是留簽過去
落地再辦那個留學簽
這個期間的話
就是留簽的話
是三個月
但是我們剛過去如果要參加工作
這個轉留學簽的話
期間得大概
得多少時間
因為這個期間如果在打工的話
也是屬於
按法律來說也是屬於非法的
對
所以這個期間我們如何來解決
你看兩個方式
一你落地以後的話正常
你就正常轉就完了
就是不工作直接轉
甚至可以你留簽拿到之後直接去申請學校
一入境就轉

我想問的就是這個環節
可不可以就像你剛才說的
可以啊
因為之前一直跟我說的是
一個月之後
我說為什麼要一個月之後
他給你做個結論
完全的所以可能沒有什麼
一個月以後
我告訴你為什麼
我一直在問
其實原因是面對的層次
人群的層次很低
沒有那麼高費用
拿不出那麼多錢
因為一落地以後轉學費就立刻得交學費
得交錢拿不出那麼多錢怎麼辦
我覺得挺高的
怎麼辦呢先去幹兩個月工
打兩個月工你賺到錢了以後
再來轉
我當時是想我出去的話
比如說像這個情況
出去的話多錢
你該掏錢的幹事去掏錢
就是這樣很正常的
然後多長時間
我沒有說是嫌錢多
你該是多少錢我們代表我們合作
我們該優惠下來是多少錢
是多少錢
正常的程序去做就行了
但是這個一直都沒有
我說一落地
我們建議還是建議
不要在境內申請
什麼境內就在南邊
當你把旅遊簽證下來以後的話
先入境
一定先入境
因為你在這時候直接申請的時候
移民局是能看到這些東西的
能看到這些東西他會懷疑你的旅遊目的
因為你過去旅遊的時候

說的是你旅遊嘛
結果你申請了學校
他就擔心你留下來有可能會把你的旅遊簽取消簽證
所以你先入境
入境下來一入境
立刻就可以申請學校
學校大概一周到兩周就拿到奧稅
那你講說常樹寧後面是咋申請
在咱們國內直接申請留學簽的
不
常樹寧是先商務
旅遊商務
這種形式過去
過去去入境之後的話
就可以申請
申請大概一周兩周就拿到奧稅
那他總共下來的多少錢
他這邊的話旅遊商務完了以後
這邊的話就三萬塊錢
轉學簽就三萬塊錢
不是不是不是轉學簽就是三萬塊錢
你現在就是咱們自己人
常樹寧去的是咱派過去的人
包括咱們合作
咱就直接兩黨
因為咱在這
我先說我們正常的
兩千八的前期的資料費用
翻譯的費用
底簽的費用總共兩千八
然後下簽以後
三萬九千八
三萬九千八的費用
然後入境之後
這個費用完了以後就是四萬兩千六
總共四萬兩千六
然後是買來回機票的費用
機票一入境的時候
你再轉簽再加三萬
總共下來大概八萬左右
這裡邊喊咱們的利潤不喊
喊不喊
三萬九千八喊利潤了
三萬九千八是我們沒去

其他沒啥
你要說這裸價
那就是減個四萬
四萬多一點
總共常樹寧出去他也就是
咱們砸起來把費用都加上
也就八萬五千
不夠了
這就搞明白了
因為我們出去你加上改革開放學生
我們對費也是一個話術
但是我們問你說他那麼高
你介紹完怎麼可能到三萬
加個四萬可以做七支付的
其實也都收的很少
加個四萬你轉的時候
這跟砸一樣
剛才你說的是我們正常收費標準
資費的一個標準
還是就是面對普通人
妹子我來告訴你
你現在我就不認識你
你在直播間問到我了
你就問哥哥我這想去澳洲呢
我得花多少錢
我就告訴你第一個兩千八交給我
如果拒簽了這是你的損失
接受你找其他人如果接受了咱往下面走
對吧我給你辦成了再給我交個三萬九千八
這是什麼錢
這是我的利潤什麼都不含
這就是我賺的錢
這第二筆費用
這塊就是四萬兩千六買個來回機票
回程你可以退表的
但是你走的時候你得要來回
來回都得買
加起來的話就加到五萬就行了
七千算個七千四百塊錢
對吧那就五萬塊錢了
然後你要落地以後
你可轉學校轉學籤
學籤的費用三萬塊錢
這不就花了

其實這個三萬塊錢還可以減一點
因為他第一次
花不了那麼多
可以稍微減一點
保守就是三萬
落地以後三萬
三萬完了之後後邊學費還要再交嗎
那就兩個月以後再交
那就另一碼事了
咱們就是到那
落地了辦完了轉學籤
然後工作了
中間就截止了
後面再交那幾千塊錢
自己掙錢自己交去
那就另一碼事了
你這個是屬於
咱們是為了未來打算的
其實我們大部分人過去之後就黑了
十個人裡面有八個人
咱們學生不能黑
對
十個人裡面有八個人
那邊又不查
就在那呆著正常人要
反正我就
私人打工就行了
咱們學生不黑
我們學生不活
為什麼要做這個正規的流程
咱就走這個方向
就是這中間的話
因為你是場上的紅
那我得象徵性
三萬九千萬不能這麼高
打個五折
兩萬塊錢
變成六萬
也就是
他整個如果是黑
唐素妮咱們黑出去
那就明白了
其實我聽了半天
咱們之間合作

輸出學生
我們的利潤就是三萬九千八
加個兩千八
兩千八和三萬九千八
這不是
這是剛說的
我再說那個
咱們的學生要走留學線
我知道留學線是
十多錢的利潤
我來跟你說這個成本裡邊不含我們的利潤
也不含你的利潤
這是裸價
簽證費七百
這給使館交了
七百澳幣三千五百人的利潤
德哥你這樣
咱們後面那個條條款款
後面咱們慢點
想了解
現在咱們就資本主題
咱們
咱們就直接合作
辦留學線
我們的利潤是多少
三萬五
我們只能賺三萬五
所有的利潤
三萬五
長安我先給你標底
你也不知道價高價低
正常來說
我們要辦一個學生
去上高等教育
是八萬到十萬
八萬是低價十萬是正常價
這裡邊包括部分學費
這個學費是三個月學費
包括部分學費
而我們給咱們挑的學校
本身就不是高等教育
又不是研究生
所以價格就低一點
我們定的六萬五價格在市面上來說

是絕對低的低的低的價格
但是也有高等人
說不準也會變化
所以剛長安說了一句話
我們的利潤是三萬五
其實這個是我們建立在六萬五的基礎上
什麼意思我都沒明白
就是收費最低
真正的付出成本
這裡邊咱們有一毛錢利潤的
全部都是給第三方交的
三萬
你說六萬五你就掙三萬五
說七萬你就掙四萬
十萬就掙八萬到十萬
那我就清楚了
為什麼呢
我們學生這個板塊
這是我們轉學籤
不轉走的時候就是學籤走
學籤
下來就是
還有一些我們還有社會上
就對接他就有可能走旅遊籤
對不對
旅遊籤這個下來是
我們剛才講
多少錢三萬九千八
兩千八
兩千八不算了那是成本光說利潤
三萬九千八
你一半我一半
三萬九千八這是咱的利潤
對不對
這個旅遊籤
就是我們的利潤三萬九千八
走一個留學籤三萬五
對吧
第二個問題
這個如果我們給學生或者給客戶講的時候
有沒有餘地
能不能少一點
我們是一分不少呢
還是

中間還有空檔
還是我們自己咱倆商量來
特殊情況
實話六萬五是我們已經低的
那就行了
你要如果願意再降
那實話
常常我說個難聽話
我再剝削你自己的利潤
你降
我們真沒必要降
這是第一個
因為現在我們探討就把這個事情
落到死中了
第二個
除了這兩個之外還有別的
還有別的
咱先把這兩個說完還有別的還有工錢
工錢是多少
工錢這個就單一了
因為有些人他旅遊
現在都走不出去
只能走工錢
工錢的話我們往新加坡
往新西蘭
這個利潤是多少
那個就是利益
咱們重點是他留學
一百多個項目就一百多個假歌
咱先弄個
咱先弄個
咱先弄個
咱先弄個
一樣吧
第二個
開門
門開著
他們回來門不要關了
還有就是
人家從我們這走
這是一個
人家從其他人那其他的機構老五輪出走
他們也是這個利潤嘛
應該比不高

你假如說
我們這個
你假如說走旅遊簽
有的人在這個價位
最多浮動可以加嗎
不能減了嗎這是底線
加能加多少
加那個我跟你們說
東北的價格在
八萬左右
這就根據情況
福建的價格在十八萬左右
對
這差距就大得多了
那就是我們這邊一般這個是合理的
我們非常低
我們的價格非常低
為什麼那麼高
我舉個例子如果說我現在這個上面
加個三千塊錢
就是我們在西安這個土地上
我們如果走的時候
好不好走
或者是就人家比別人高了
人家可能不願意
在整個市面上
他是這樣子
我們走這個價格體系裡邊
是因為我們在直播間
直播間有很多同行
有各種這種比較
不可能把價格做很高
做高了就沒法做了
所以我們本身兩千八加三萬九千八的價格
就是一個在這行業很低很低的價格
很低
比我們更低的有沒有
有
什麼地方旅行社
你要辦的旅遊先找旅行社
旅行社就是什麼那我就收個一千萬元手續費
什麼都不敢
你給我一張照片我就只交這一張照片
你給我一個一本護照

我就只交一本護照
不給你做任何方案
我們在這裡邊大概遞交的資料
將近四十份
我們要做很多很多
把你的資料埋在基於你的情況
給你做簽證方案
那個就複雜了
其實的利潤主要就是在這部分提前
我們跟別人工作方式不一樣
這是一個
好
說到我們這邊來說咱們這三萬九千八旅遊簽
我們一個一個說
旅遊簽這部分的話
三萬九千八在整個市面上
他們分為兩種方式
一種叫做大包
所謂大包我把這幾個都跟大家講一下
一個叫做大包
就是什麼費用都是我替你點
你一分錢不掏
連簽證費給市管交簽證費我都替你點
這種情況一般的價格
在十二萬朝上
就是咱們的旅遊簽
旅遊簽十二萬朝上
也就是說你先給我交個兩萬的定金
對吧兩萬的定金
我給你辦如果辦砸了
拒簽了兩萬我退給你
你一分錢損失沒有
對吧如果要是給你下簽了
妹子十萬拿來
十萬拿來
這就是
那很多人這是一種形式吧
這是一種形式
但是這種形式現在在市面上基本上走不下去了
基本上走不下去了
因為啥呢很簡單一件事情
就是這個現在簽證體系很難了
中國經濟下滑的情況下
現在拒簽率很高

這種走的快走的快
你看著他這點錢都賠的一塌糊塗
所以基本上都現在市面上
因為我在國內上是第一個這麼做的
第一個這麼做
就是我可以把成本
給你辦簽證
你自己掏費你掏
剩下的其他的費用
其他的三萬九千萬我給你辦成了以後
我再收費
就都變成這個樣子
基本上都變成這個樣子
所以這就是這個
我的價格來說整個在市面上很低
你們知道為什麼定這個價格嗎
這個價格剛好是他在那邊
記得一個月的收入
一個月的交簽一個月的狀態
其實我覺得很合理
你現在介紹一個工作
人家要你一年的工資
你在我這辦一個
五千塊錢的工資的話
我要你至少五萬
好這是一個
我們再來說學簽
學簽是這樣的市面上大多數的學簽
和我們不匹配原因很簡單
他們那些學校真的是針對高等的
高考的孩子
有英語成績的有什麼什麼之類的
真的是這個
這個問題的話是一個大問題
這個是大問題
而一個留學的費用下來的話
正常下來在三十萬到五十萬
三十萬的費用
主要是學費
學校的
學校的
而我們這邊的話是
給他們做的定制
所謂定制是在哪裡

因為我們藍夢這邊的話
我來這講過課的
我去年就給咱們這講過課
那這的話就已經
我這邊的話就已經安排了
還有一個啥呢德哥就是
你那個你假如有個學生想出去呢
就是我們總共假如
需要八萬塊錢或者是九萬塊錢
他到時候根據情況
就是人家拿不出來這個錢
這種人就是我們跟張奇
不是張奇一直對接這個
貸款的意思是
他不是
他給你對接的不是貸款
是什麼是在辦理過程當中
需要家長出具資產證明
出具資產證明
你孩子過來留學你得證明你有錢交學費啊
對吧你得要有存款證明
他給你對接的是那個
而那個他也沒對接下來
我可以明確告訴你
咱們這邊有沒有知道
大連據說是有一個
因為我們去年給一個孩子辦了
大連這邊的話
存款證明就是三十萬五十萬
但是這個實話
是個難點
是個難點
太難了
像這種通知我們在網上看到做臭
這種
電子的這種形式
因為它是假的
它是這樣子市面上電子
它是這樣子
市面上
現在有一些人是這樣
都是野路子你要辦
對吧好了
把你的銀行卡拿著身份證都給我拿著

對吧我給你銀行卡上
你比如帶三十萬
你掏三萬我給你掏二十七萬
我咱給你打過去咱現在就去銀行
立刻開
開出來這個把這錢打進去
立刻就開存單存單完了就開存款證明
存款證明一開出來
把這拿著到那個電腦跟前
把這一掃描因為他只要電子版
一掃描完了以後轉身到一家銀行
裡面這所有的你的身份證
那個什麼卡都得在我這拿著
你還不能離開因為離開了
這錢都放不出第二天
或者當天就到另外
一個網點說家裡
有人生病了要買房了
要怎麼怎麼回事這錢要取
當時就取
只是為了掃描那一下
結果這一下的話百分之三
百分之五
就沒了其實沒用
沒用因為咱們
這個咱們這是不是
你叫旅遊簽需要也要
也需要存款證明
多少
這個他根據你的出境記錄不一樣
如果你的出境記錄
很好的話有個
五萬十萬十萬就夠了
出境記錄很好證明你經常在旅遊
大概有個十萬就夠了
如果你要是個白本
那不好意思三十萬五十萬
對那你想查的時候你就別去了
我沒到國外去
所以你的旅遊現在很難辦不好辦
所以張先生也沒給你辦
我當時一直問哪裡出現問題
他說他需要多少三十萬
三十萬到五十萬

看過來講的道理
使館裡邊他非常清楚
中國的這種社會體系裡邊
造成我們人必須要存下錢
因為我們的養老醫療
這個社保體系都不完善
跟國外的不一樣
而這種你要是旅遊簽的話
你的旅行費用不能影響你的生活
所以在你的流水的
餘額裡邊不能低於五萬
因為你大概旅行費用
不在五萬之內能蓋
你的流水裡邊的餘額
就要支付你的隨時花的錢
而你的存款證明來證明
以後的生活的費用
不會受到影響
這個比例的話一般是 1 比 20
那如果是現在我們這邊有學生去了
我認為他存款證明是最重要的
對留學存款證明是最重要的
對你這些學生假如說我們現在有孩子去了
他沒有存款證明怎麼辦
第一
先盡量讓有能力的孩子
有能力的
家裡邊經濟條件稍微好一點的孩子
來辦理聯繫這是第一個最好的方法
對吧第二個方法
就是我們給聯繫
我們給聯繫那個
一代酒
銀行在銀行做
一代酒
這邊吧咱們都聯繫人都是
可能銀行在這能聯繫很多人
還有一個是啥呢
下來就是能不能
就像王這個就是從學校
一個月之內把那個 20 天之內
就是他一共
一個星期就把那個存款證明寄回來
簽證一下來以後

20 天左右把錢取出來
你要能要回來
我們這時候就是
咱就可以對這些有錢的或者我們自己
咱們一定有做
平面設計的人吧
就跟你 PS 一樣
小組一樣
你那樣做的
就跟你自己
弄個 1000 塊錢的存款證明
加了幾個零
性質是一模一樣
不是不可取
不是不可取
我得給你明確說不是不可取
是因為你們為啥了
我道理一講就明白了
因為那個東西不經查
你把那個存款證明一開出來
簽證沒辦下來的時候
就意味著使館如果到銀行去調查這件事
這就是個假的
我指的是簽證辦下來了以後
那無所謂了
簽證那裡
但是留學簽的
批簽時間
是在
使館要求是在
學校開學之前三個月之內提交
三個月之內提交
但是正常的批簽我們現在的話
下來有六個月
最近是快
但是你敢保證一直會快
也就因為這個錢放在銀行裡邊
第一它的存款周期
必須超過六個月
你不能說裡邊一存存三個月
你想我媽這個事一個月也不能取
可以啊
你只要孩子簽證下來就可以取
今天簽證下來

明天就把銀行錢取了
那都無所謂
簽證證辦的呢
還沒批下來呢
沒的吧
我知道那存款證明還沒回來
咱就說這兩三天就回來
簽證一下來咱就取
你的存款證明
給孩子辦的你還需要去
做這個存款證明嗎
對啊
王雅玲學她要我的存款證明
我重新去取是吧
對啊那這裡邊當時銀行就開出來了嗎
開了啊
特別張揚
現在啥時候
啥時候能取
你說這錢啥時候取
簽證辦下來以後啥時候拿到簽證啥時候取
也就是說只要簽證辦下來
不管是留學簽也好還是留學簽也好
如果簽證一周之內辦下來
就意味著下周你把錢取出來了
一個月
就意味著一個月能取出
你不能提前取
因為提前取就意味著你跟簽證一樣
都是假的
那你簽證一下來就可以取出來
所以這個存款的作用
就是為了簽證
我以為到那邊要等多久
不是不是
我以為是必須等三個月
或者必須等六個月
不是不是就是等你簽證
所以學生這方面的話
如果要是說那種
那你還不如直接就找 PSPS
你說有沒有過簽證也有過簽證
不是如果不是你現在你假如說
我們學生簽

就像我女兒這個
假如咱對接這個
咱們對接
咱們學校的錢
你要就像我女兒這個
辦的時候
現在這個資料
啥 case 提交
弄啥的都弄好了
人家那個 offer
才下來
就像現在
我上周就出了
然後澳洲那邊我記得
美國是看完了已經寄回來了
簽證一下就去
澳洲是啥
他那要押三個月
我是問你是啥
如果咱們現在對接這個學校澳洲的
裡邊就跟張琴這次給我女兒弄的那樣
你去了以後一看
咱就能要回
然後簽證一下咱就取出來
這時候我就可以對接我身邊有錢的朋友
假如咱學校有學生走
那咱把利息吃足了就行了
利息多少吃足了
我們直接把時間一算
一個月兩個月四分利息拿五分利息
他一押把這個問題就
我讓朋友直接三十萬打進去就行了
你要查出你走的時候
那我就兌現你給你出利息就行了
因為你就比其他地方要省錢嘛
你其他的
來先說一個錯誤
你的原件是不要的
澳洲不要你的出版證明
一樣是掃描件
所以你自己開個出版證明在你的電腦上
一掃描
給他翻篇子見就完了
問題是澳洲要原件的

當然了
你想吧
所有的手續
全部都是掃描件
我知道而且存款證明你沒要
張奇那麼要把原件給他拿過來
那是張奇找你要的
我不要的
他要幹啥
他要是為了
咱就不說了
他要什麼可以先掃描
掃描
那也就是這個原件
這個半年
我要你原件
那 90 的情況下是不要的
99 的情況下
要求你去面試
你要帶一些東西
比如說也有面簽
不是說只有美國有面簽
極個別的人會被要求去面試
去澳大利亞領事館面試
你這你要會拿上紙質有東西
剩下的幾乎都不需要
那你就好辦了
他就能去
所以張奇
這時候我就完全證明他的業務能力
他這些東西都沒講清楚
他講清楚了他一直搞錢
他搞錢以後他把這些講清楚了
我就給他搞定
我就給他搞定了
我找朋友問一下
是因為他心裡一直想著
我如何才能從你身上多掏一點錢
他從來沒有償的樣子過
像我就敢把成本列給他
就這麼多錢
你要這個明細
我跟常總說了好幾次
我跟他說他說不清楚

我從你接觸之後
到現在
最後發了一個
發了
但是一樣不一樣我沒看到
我說我不是說計較
但是一定要做事
要合作的話一定要先把事情做好
事情先做好
我最起碼知道
我去的話我需要
問題就好辦了
我們這一塊
一個是
接下來有那個
一個是接下來張院長
他有個金融我們這邊
因為我們受疫情影響也是資金緊張
下面轉退了我們就可以
自己先給做
放心的就可以做這個事情
還有一個就是我可以給我朋友
有時候說好了然後中間掙這個錢
最好還是要正規一點
正規一點
還有一個就是
剛才講到的一代九的問題
一部分咱們
放心的自己做
因為存款簽證一下錢就出來了
對我們存款
包括你存完了以後
你的卡你的身份
全部壓到上面去
你一完了以後銀行卡密碼都得改
網頁都得關
就整個的
你們把存款封封住好了
這和電子流程一樣
還有包括以後的存款證明
原件我們派人一會
錢都拿出來派人去把錢取出來
你把利息給我提前把利息給我
不用直接存進去就行

比如說要打三十萬
利息是兩萬他自己存兩萬
我們打個八萬
我來跟你講這個
我在每一周的時候
會做公開課程去給大家培訓
使館裡邊怎麼樣來審理
我們的資料流程
其實正常來說
留學的審理難度
會比旅遊要嚴謹一些
因為留學待的時間長
使館裡邊的話
不大可能會到銀行裡邊去說
來我查一下你的賬戶
我看這個錢
他那個是在
在你申訴的階段的時候
他去核實這件事情
他們第一個核實的話是指紋驗證
更多核實的是你的流水
因為流水裡邊是一條一條
任何一處變
就意味著整個都要變
這個能理解吧
所以他核實的是啥
他更多的是做指紋
看能不能顏色合法
有點像書畫鑒定
那個常教授
不知道懂不懂書畫鑒定
有一種書畫鑒定是怎麼鑒定的
就是把這個章子放大
原來的真章子和這個章子
重疊看能不能重疊到一起
其實他就是這樣
他就是把你的流水和
他只要確定你一份真流水
哪怕是他自己的一份流水
你的流水過來
他一弄看
礦子一樣的
字重疊不章子重疊不
懂我說的意思嗎

市面上現在很多人在做假流水
為什麼買房啊各方面
不都有時候要求流水啊什麼的
他就用軟件生成的流水
軟件生成銀行的話
每年都會換字體
其實字體不一樣
每年他都會變
所以他有版本號
他只要讓你重疊
流水為什麼要你當季
最近這幾個月
他要和當季的來對比
對吧這種他對比
所以說這種情況下的話
而他為什麼重點是流水呢
其實反向跟你說明了
是因為他存款證明
車產房產他無法驗證
中國沒有金融系統
沒有金融系統民政系統公安系統
跟他沒有接口
使館查不了這件事
如果使館要查你這個能不能查
能查他要通過外交照會的形式
給銀行
這邊說我們有一個
這邊需要你卸查
然後我把我的銀行流水
我把我的銀行流水
發給你我拿我這是我收到這家
就是你們銀行開具的
這個銀行流水你幫我核實一下
這個是真是假
這種發生在什麼時候
他是這樣子很多人不明白
為什麼很多人做了一些假流水
使館告訴他據簽了
把查出來的流水有問題
他不知道哪查了其實使館是這樣子對比
對比出來這是第一層
一對比你這是假的
使館就給你據簽了
假設你要申訴

你說不對我這是真的你給我說錯了
你誤判我了
應該給我下錢你們給我下
這時候使館就不敢再有這種對比了
因為就跟驗 DNA 一樣
驗 DNA 永遠不會跟你說 100%
你什麼有血緣關係
或者沒有血緣關係
他跟你說 99.99%
有什麼血緣關係
或者不是血緣關係對不對
他不跟你說 100%
但是他把這個東西只要給銀行一發
銀行處的就是 100%
所以說很多市面上張奇
我可以明確告訴你
張奇就是你做的給你做假的
懂了吧
我一開始以為每個人
每個人的辦理方式
然後今天德哥一說
就明白了
很清楚
這個就是之前跟張奇可能
有點誤解
可能是我們合作
就是合作之間可能溝通上可能有誤解
他理解成什麼了
就是剛才陶老師說的
就是套錢這個方式
他理解成合夥
我覺得應該是合作的一個
共贏的一個事情
就像剛才我們陳老長說的
坦誠相見
你指望張奇跟你坦誠相見
張奇覺得我們所有人
說難聽點都是傻子
只有他一個人最聰明
這是才有文化
他覺得你們都傻
你們腦子玩夠了
所以這套如果學生的話
假如說學生資料很爛的情況下

存款盡量都真
盡量都真
學生一般沒有錢
我來說
假如說
人家要審查的重點
就是這麼多吧
流水就佔了這麼多
其他資料加起來只佔這麼多
因為其他資料全是靜態的
房本是靜態的
你在房本上什麼都不變
只把人名一換他看不出來
他沒法查
要查得到你房管系統裡查
他沒這個能力
他要通過外交招會給你查
那他這業務別辦
他無法區分
你懂嗎
房本車本什麼之類
他無法查
但是流水不行
因為流水你要做的話
我可以給你講這個案子
我開公開課講完了以後
我山西一個客戶
小伙子
我很佩服這小伙子
自己一條腸編
把他的
生活軌跡編出來了
編成了成功人士的
你看啊
先給你看真的
這是民生銀行的流水
有賬有啥的
看到吧這是真的沒錯
但你知道這個是怎麼做出來的
來看看這個
我這樣能看嗎
就這樣子看吧
小就小一點
上面沒章子沒銀行名稱

一條一條自己寫的
他是把自己真實的流水打出來
然後呢
流水審查我剛跟你說了一個
審查是兩個方式
第一個是指紋驗證
主要是對比章子
重疊不重疊
框架重疊不重疊
第二個叫 OCR 識別
OCR 識別是圖形圖像識別
你這個圖片過來以後
他從 OCR 一識別
把裡面內容就提出來了
提出來內容以後先做邏輯運算
你這裡邊的話因為流水是有資金加減的
對吧你這塊花銷了
就意味著餘額少了
有收入了餘額就多了
他把你給你算一下
對吧這是第二個層面
第二個層面的話
他就給你算一下這個數字
看你這個起始金額和你中間的
花的賺的最後餘額對不對
把這個算出來
你只要有一點錯誤
都是假的
這是第二點
第三點你的出向分散不分散
人每天可能要抽煙
要吃飯
要旅行
要看電影
要坐公交車
要加油
你的出向是很分散的
三個月六個月的流水
你不可能只給這麼幾個人打交道
你的資金只出向這幾項
能理解吧
能理解
所以說他這軟件生成
張奇就會給你用軟件生成

軟件生成的時候
他可能在邏輯運算不會有任何問題
但是 OCR 識別了以後他的出向很散
錢花到那個地方很單一
你想他這個軟件生成
你得輸入多少項
你輸不出來那些
懂嗎
這就是為什麼流水是最重要的
而這個小夥子反向聽完了以後
這個做完了
他自己寫了
聽我說完了
自己寫寫完了以後
然後就自己就找 PS
把流水做出來
因為他真正打一個流水以後
光改裡面的內容你知道吧
章子什麼框子都沒問題
都沒問題
然後在這辦了以後
他拒簽了
但是不是因為資料
是因為電雕
說明他的資料過了
為啥我講不到了
使館裡邊來說的話
在處理資料的時候
他分幾個方式
第一你資料很好
你處於低風險的時候
很快就會給你下簽了
還有高風險的嚴格審查
就給你拒簽
你資料很好
我想給你貸款
但是你沒有信用記錄
我無法區分你是
你未來會不會如期給我還款
咱們有信用卡消費的時候
你有良好的多少年的消費記錄
這個就是很好的良好
這就是低風險的
你的信用記錄很好

這是一種證明
他沒有資產問號
這個小夥子沒有出入境記錄
他的資料所有都好
簽證官能給你打電話
簽證官就傾向給你下簽
只是來做最後一次核實
核實完了資料真實
他就給你下簽了
也就是給你打電調的話
就意味著只要你回答沒問題
你就下簽了
你回答有問題不好意思
你就拒掉
這個小夥子只在一件事上說錯
去澳大利亞看那場比賽
他把比賽的人
人家問他中間的
從中國跑到澳大利亞去看比賽
你肯定是喜歡這裡邊的
你喜歡誰
他說的那個人名
叫查爾斯
懂了
我想給你說這個案例的話
如果孩子那邊的話
孩子自己能聽
但是我無法鑑定
我無法鑑定你這是真是假
在我眼裡都是真的
我沒那個鑑定能力
使館能鑑定
我可以把使館的方法給你說的很清楚
你只要自己真有心
把自己的流水打出來
一條一條的編
幾月幾號幹啥去哪
因為他流水是這樣的
家長的進向其實是毫無邊的
你說你是中國石油的
中國石油
中國石油
幾月幾號
每個月的

比如說八號
打一六個月的流水
不外乎就是六
加上六黃
那這個問題也清晰了
所以一聊你們都會很清楚
然後下來以後
我們那個
合作
就是咱們
雙方的
個人還是公司
簽個協議
簽個協議
還有就是後面
包括學生輸出以後
我們的安全
我們要給你講清楚
還有一個就是我們學校
你因為
進位出去了以後
辦理之前都沒啥問題
出去了以後有些問題解決不了
遇到問題
形形色色的咱也不清楚
你看啊
我給你講一下我正常辦理的流程
首先來說辦理
一旦下簽了以後在走之前
我會有一個
律師見證環節
我們雙方
就是要把
後邊出去的風險
除了我們正常給人家辦理以外
特別是學校
我們是不能受到
我來說幾個風險
如果還在外邊出現交通事故
跟當地人打架
這種你是控制不住的
對吧這種事情
風險你無法區分
這個風險

肯定會存在
所以我們就有律師見證這個環節
但凡你要辦這塊
跟孩子合同也要寫清楚
對我們合同會寫清楚
第二有律師做見證
律師會不管是通過視頻也好
還是當面也好
在咱們那邊咱就可以當面
律師會錄音錄像
律師就會提一些問題
比如你出國是否自願的
是否有人脅迫你
是否有人引誘你
然後你明不明白
出去了以後你的目的
是否是你自願
你出去了以後發生的事是你承擔還是別人承擔
孩子們必須都要
如實地回答
律師都會見證下來
如果有風險他只要一反饋
我們就可以取消他簽證不讓他出去
簽這個
簽這種一般都是免責
免責申請
這種屬於免責的一種條款
免責是在
免責是在
我們在合同裡邊有兩個
一個是主合同還有一個
責任申明書
責任申明書
就相當於免責
除此之外我們在他
因為那個合同是在你辦簽證之前的
簽合同對不對
那人家簽證下來的狀態可能就又變化了
所以這時候
我們又有一個律師見證
還有一個問題就是律師見證不見證
那這個簽字是跟孩子簽的還是跟監護人簽的
這是兩個概念
孩子是這樣的

如果孩子年滿 18 歲
跟孩子簽因為孩子是完全行為能力
如果孩子的年齡在
18 歲以內
孩子出去都要監護人
父母雙方出去
同意出
這是法
這是使館規定
使館要求的
未成年人出境任何一方父母不同意都不行
這個也是我一直想問張旗的
張旗也沒有正面回覆我
還有一個就是
大米湯
之前是自由職業
自己弄的沒有流水
沒有固定的這個大米湯
每個月多少錢
這個流水
我們如果出去的話怎麼辦
有兩個方法
第一個方法養
所謂養什麼呢
就是他自己先找一公司掛靠
是他親戚的公司或者其他的什麼公司
無所謂
這個公司發工資
哪怕工資發完了以後
他想辦法通過其他渠道再給人還回去
這就是真真實實的養
把假戲唱真
你在面上看這都是真的
這都是真的
但你要說現實這就是假的
因為他根本不在那單位上班
但是他只要養出來就行
還有一種的話
實在連這種找不了的話
那我們就像我山西的客戶
自己編就行
那得養一段時間
流水其實是
三個月

如果要是流血就得六個月起
他是三個月起
越長越好
你要是能給使館提供一年穩定的進向
出向
對你是一加分
咱們當時說的
我就直接掛靠我姐姐的公司
簡單的依據
我姐姐有公司直接就掛靠那
到現在的話
咱都在這拖了半年了
我再做半年
三四個月
三四個月可以
但是最好時間長
使館不是說
剛剛三個月
有些做
先開始做再說
其實要求三個月就行
但是簽證官是人不是機器
這一條
制度規定是三個月起
但你提供的越長
簽證官就認為越友好
三個月越短
審查你的可能性就越大
懂嗎
也太短了
那怎麼辦呢我給他打個電話
你看原本
半年一年他可能就
就過了但是因為三個月
那我給你打個電話啪一打電話錄像
就是
就是那個
其實這個時間跨度的問題
有些事不能急
像我們一些
優質的老闆優質的本身
就是很好啊很大的老闆
他們想去美國澳大利亞
通常都要通過一個

德勒你剛才說的公司
叫啥
德什麼勒
閃西德勒城
快樂的樂
東南亞
日韓在歐洲在玩玩
德勒在那玩
德品德的德
這時候
保險系統才增加
快樂的樂
保證你的出行率
你上了旅遊就像旅遊的人
不要說你是啥
就像你在美法師
不是留學
你都沒用過剪子你告訴我你會理髮
留學服務像上班笑話
旅遊你現在不是賺半年
你要不然你旅遊欄
你再申請留學
那說明是你旅遊的過程中你自己自發的
突然有這個想法
還有一個問題就是
不管是旅遊簽還是商簽
還是什麼簽證的
過去的話
還有一個得到的心呢
是不是都成了一個異樣
就是你的存款的額度是一樣
還是不一樣
比如說你的
根據項目不一樣根據你申請學校也不一樣
根據你的年齡
和各方面它都有調整
比如說
咱申請這幾個咱們給你看的學校
你存了 30 萬夠了
你像他小孩申請的學校
申請起存了 70 萬
為什麼不讓他存 70 萬以上
甚至可能要 100 150
像美國申請的學校可能得到 150 萬

甚至可能還要更多
主要是根據學費
你們的公司你們就準備一直做
不會改好了
中間我們萬一中間
如果這有變動
我們是肯定不會變因為學校都 30 年了
如果這有變動
我們如果中間有一些學生
已經正在做的
這些問題我們
要考慮至少要寫在協議裡邊
這有責任承擔的
因為這個
我們想的是
想合作的話
肯定長期
因為業務肯定是要跟著學校去走的
所以考慮的時間比較長一些
那這個也是正常的
等一下陶子
等一下陶子
咱就是再往下推進一點
沒關係
咱就不浪費時間了
得哥我還有一個問題
就是也是之前張錫提過的
就提過一次
我當時沒來節目
就是那個雇主
一個概念的存在
他說有雇主
必須要有雇主
為什麼必須要有雇主
我聽過他當時在這提的一個故事
大部分需要有
不需要
就是留學不需要
如果說雇主
是公簽是吧
是公簽是吧
我記得有雇主
這是什麼情況下有雇主
辦理簽證各種簽證

不同的簽證針對不同的需求
你如果要來工作在使館
在簽證官員裡你就去辦公簽
公簽的話他的條件裡邊
就是雇主是主要條件
就是首先你得確定你在澳大利亞有工作
你才能在澳大利亞辦公簽
那要辦澳大利亞的
你要有工作就得要雇主來證明這件事
那雇主太難了
他不好找
這個還不是難點
難點對於我們來說難點是語言
因為你是來澳大利亞工作
工作就意味著是長期
公簽有兩個一個是 482 戶主擔保公簽
一個是 400 短期專家簽
482 戶主擔保公簽的話
就意味著你長期要在澳洲幹
這個裡邊的分類
他有三個一年的
兩年的四年的
這種簽證的
現在沒有勞務的這個
沒有勞務簽
有公簽
公簽裡邊有個勞務類
勞務協議類
對是工作的
有個勞務協議類這個已經不辦了
澳洲已經不辦了
澳洲主要做的就是沒有公簽
等於還是沒有工作
有公簽有紅簽
比如工廠裡邊的剃骨
還有一些機修
這些都是公簽
這種公簽首先是語言
在這裡邊來說他要求你出示你的雅思成績
那個 PTE 成績
對於他們來說不是問題
那真的是這樣
那你看現在好多這樣的孩子
他沒有具備這樣的語言能力

是我是說
我來再及時跟你講案例
因為我這經手的人太多太多了
好有專門
我的一個客戶
在新加坡的一個區域
拿了新加坡的有居
然後呢他老公是廚師
有語言能力考了語言
然後辦 482 公簽
在做技術鑑定的時候
技術鑑定在哪做就剛才杭老師說的
免簽這種話
任何使館都保留免簽的權利
他可以不免簽
但他保留這個權利
公簽就一定會免簽因為長期簽
這是長期他是四年簽
所以就要免簽
在使館裡免簽了三次都過不去
每一次都是兩個小時到四個小時
你知道是哪裡沒有問題
他一直說他專業不夠
我說你做了多少年廚師
他說做了 15 年廚師
我說 15 年不可能專業過不去
簡單技術流程是沒有問題
不是最終出的問題
就是跟簽證官無法交流
簽證官再說什麼你聽不懂
那這個肯定不行
對吧
因為公簽對我們來說最大的難點就在這
工作不是問題
我在直播間經常有澳洲的僱主跑進來說
我這可以辦 482 公簽
你要知道 482 公簽意味著什麼
家屬隨行
免費交流
免費醫療
兩年以後
收入達到標準以後
可以申請 PR 用具
我今天這麼不方便

PR 意味著什麼
假設你過去以後單身
你現在是結婚狀態
過去以後假設離婚
你要找人結婚
找中國人
一個大兩萬的問題
你的彩禮至少一百萬
懂嗎
有兩次機會
過幾天看起來有時間再約一下
再提前約
等於你有身份了
他要告你
所以說 482 公簽
僱主擔保公簽
我在澳洲現在合作的只有一個 Portent
是澳洲最大的養雞企業
但是你知道收費多少錢
那個老闆娘
老闆娘是一個難民
說白了難民就是過去申請庇護去了
結果嫁給了一個斐濟
斐濟老公是澳洲公民
然後老公是 Portent 這家公司的財務總監
Portent 是澳洲最大的養雞企業
澳洲名五之雞
由於是出自他們那裡
因為這家公司是澳洲本地人辦公司
所以老外是很死板的
你只要進這個公司
他就給你擔保
沒有任何人能制約
所以我這個合作的朋友
在進這家公司做 482 公簽的時候
收費 30 萬澳幣
澳幣 30 萬
一般來說人家就沒了
因為你進了這家公司
只要能進去就意味著你就能移民了
就這麼狠
說白了就是掏那個錢去移民
其實對他們來說
你想一個 482

不管花多少錢
你只要付七十多過去
當年的淨收入就到七十萬
只要正常都工作的情況下
小孩免費上了學再算個十萬
一年的淨收入
澳洲的電工
基本上正常的價格在 50 澳幣到 60 澳幣一小時
你去做這個賣飯
一個月能掙多少錢
我估計在四萬五萬吧
四萬五到四萬五之間吧
人民幣是吧
現在就是
不可能高了因為匯率漲了
現在 4.9 幾吧
前半段就看了
最低的時候 4.5
現在漲到 4.9 幾
那也就是比這個工資還高
對澳洲而且的話
把最低時薪
去年是 20 漲到 21
今年 21 漲到 23
就是小時的工錢
還有就是你剛才說到
就是我這個年齡的話
現在不適合出去
就是讓暫緩嗎
不是你暫緩
是因為現在你去辦油錢
辦不下來
不是辦不下來
90%的費用
但是你去的第一次第二次可能就爆發了
不資料連貫就沒問題
我跟你說現在據簽我跟你沒關係
你說我拿個三十萬銑行夠不夠
三十萬不行我拿五十萬行不行
五十萬不行八十萬行不行
我告訴他給你出的那個據簽
你一看你就很無語
他會告訴你這樣
基於中國當前的經濟環境和就業情況

你提供的資產證明
我認為並不重要
我無法相信你到期會回到你的國家
你給我無法出去
你沒有出去你回國的這個約束力保障
什麼意思
不是你有三十萬五十萬
我作為簽證官
我給你翻譯一下他是怎麼想的
你有三十萬五十萬的存款
但是我覺得中國現在這種就業環境和經濟下滑的能力
你有這點錢
你還這碗飯還能想著過來
你得先在那待著少花錢
未來中國可能生活生存更惡劣
你這點錢你過來可能性不大
你要這點錢你想過來
你大概率就在我這待著不想走
就這話
他就害怕你過去了
就成難民了
因為無法保證
無法保證你回國
我能保證
所以說現在來說最大的問題
讓你想停下來
整個簽證文件
我給你一想你們就完全不知道
簽證裡面追求的
不同的簽證針對不同的人
剛說了旅遊的留學的工作的移民的
不同簽證針對不同的人
每一個簽證需要的資料
它的目的是啥
它的目的是保證兩個字真實
你是真實來旅遊的
你是真實來留學的
你真實來工作的
目的保證真實這兩個字
可是在這個過程當中
由於簽證官他沒有上帝的保障
他無法知道前嫌後果的這種真實感
他最希望的是什麼事
就跟咱們銀行給你放貸款

你又能夠擔保
懂吧
什麼叫擔保
好了我們來講一下
公簽你的雇主是給你擔保的
因為他把你叫過來
他要給你承擔擔保責任的
你一旦出事他要負擔責任的
留學學校給你提供擔保
對吧
商務
商務誰邀請你來誰給你擔保
探親
那邊誰跟你什麼關係
足夠親密
他給你提供擔保
懂吧
這是擔保
旅遊你拿下來
來告訴你
突然是不是感覺旅遊沒法擔保
旅遊是一個沒知的
看旅遊其實有沒有擔保
有 ADS 團結旅行社
你在旅行社辦的那種旅行社
旅行社在當地的業務資格
和交納的保證金
他來給你做擔保
那如果打個比方
比如你在旅行社辦的
過去旅遊
不行
現在這些
那旅行社就叫事務你知道嗎
旅行社會面臨著
然後錢怎麼來就不回來
今年年初
這個我都可以給你講
今年年初
在那個溫州福建
組織一個旅行社
組織了四百人
老闆也在裡邊
跑到了義大利

四百人全部跑
老闆自己就跑了
公司也不要了
我不回國了
然後從那兒
從那是沒有中國的簽證
從歐洲到維爾聯盟
一個個打下來
跑了四百人
所以你要去旅行社
我剛說的辦這個了
你就會發現旅行社會去
垃圾館泰國什麼的
什麼都不用
交錢就行
去這些國家來交旅遊保證金
旅遊保證金五萬
十萬十五萬
福建人不收
交一百萬我都不
太怕了
因為福建人到那兒就跑
到那兒就跑
像那種情況
他如果說是
我再往下說
所以旅遊沒有直接證據
就有沒有保人的時候
他得有個間接證據
什麼是你的間接證據
就是你的出境紀錄
他用這個行為來分析
你去過英國
去過美國
去過歐洲
對吧
這是澳大利亞簽證卡
他最懷疑的三個問題
你過來會打黑工
你有移民傾向
你到期了不會回國
這是他最核心的三個懷疑
好了
如果要說是你來打黑工

你在英國可以打黑工
你在美國可以打黑人
你沒打
為什麼非到澳洲來打黑工呢
不成立
有有有
不成立
一年同樣的道理
如果你要單身
通過結婚的這種形式
美國的收入不低
英國的收入也不低
直接在當地找老外
就這樣
性質是一樣的
是
德哥我再問你
咱們這個團隊
總共做這種海外輸出
多長時間了
多長時間了
我們跟張奇分開
就是從去年跟張奇合作
一直到現在一直在做
現在有沒有
輸出去成功的
當然有
輸出去多少人
輸出去
也
從去年到現在
二三十個
成功率
是不是也會有被拒簽的
很高
我來說一下
因為這個疫情之前跟疫情之後
看著都是簽證
看著需要的資料都一樣
我可以告訴你
就猶如兩個人和兩個世界一樣
疫情之前的時候
因為中國的關係
和咱們經濟上升這個情況

還有那時候有大量的旅行社在中間參與
也就是說
中國
我這段時間正在做一個科教
中國 19 年的時候出境人數是一億五千萬人
其中有六千萬是去發達國家的
有我們那點人
以不管以什麼形式
過去或留下來的的方式
在這個大背景那邊是零頭
使館裡邊有一個規則
就是你的滯留率
代表了你的拒簽率和你的資料審查率
它是劃等號的
你的滯留率是 10%
它對你的資料審查率是 10%
你的拒簽也就 10%
你可以這麼理解
簡單這麼理解
當你拒簽
當你的滯留是 80% 的時候
那你的拒簽可能就 80%
我來講一個
舉個例子
來長遠
你和在座各位都是簽證官
你去年的時候
一年你建了五千份資料
你嚴格把關
你把 80% 的人都摠著
都沒人給他發簽證
你只得發了 20% 簽證
給一千人發了簽證
結果今年過來
有一個人悠悠地跑到你耳邊告訴你
你去年批那一千個人裡邊
有九百個到期沒回來
留在了澳大利亞
然後你今年預見的
第五千零一個人的資料
你怎麼看
明白了
現在南遷主要就是這個
去年咱們和世界上沒有同步放開

大量的旅行的人員
商務的人員
因為機票的問題
因為隔離的問題都沒出去
沒出去只有在經濟很困難的時候
疫情又很困難的時候
大量有護照的人
然後準備打工的人
去年滑過去
過去以後就不回來
澳大利亞使館的數據
今年一月份到三月份
有四萬人去到澳大利亞
整個中國這四萬人已經很少很少了
回國的不到一萬人
還有一個傳統你這個
從現在開始做流水
假如他掛靠他公司
你看這多長時間
這中間有幾個問題
我是想說這個
為啥我剛才要說這個
就是先生讓我先在這邊停
我的想法是這樣的
第一先送學生
先跟學校掛好
打好關係
然後最後你的流水
有可能通過學校來做
通過學校來做
以學校和學校之間的合作
你就是為了工作過去
讓那邊來發邀請
而且萬一被電掉的話
你本身對這個東西業務就了解
你就說得很清楚
電掉很誇張
萬一掛到
因為我姐那做的是國外貿易的
因為我一直懂
那邊發邀請
讓澳大利亞
因為你給學校
那總比現在張棋

這樣搞安全多了
因為你給這個學校
你只要一送學生
這事都是實的
學校現在也懷疑
人家也知道
我澳大利亞賺錢多
多少人騙我
讓我發邀請函
說跟我合作
他媽一個人都沒受壓
讓我發幾份邀請函過去
你想是不是這個道理
現在有個非洲的人
過來跟你說
我非洲什麼
你給我發個邀請函
你敢不敢
你看
如果我們現在可以做這個工作
如果有意願的學生想去
我們多長時間能給你辦
資料齊了
我們大概沒有意外
15 天之內
我們現在的規則就是 15 天之內
15 天到後
就能走
遞交
遞交完了以後
只要進了使館
我們沒有控制力
那就得使館這邊批了
他是一周批下來
咱就一周走
他是一個月批下來
咱就一個月走
但是一般情況
兩個月左右
那也就幾天到兩個月之內
三個月
說白了
難點還在於學生的存錢
學生家長的流水數

做資質上的
我們可能走上幾個之後
拿這幾個人做樣板
去刺激那些不優質的
他對父母的流水是什麼要求
如果這個未成年的話
你看
首先他說父母的工作要穩定
你要有能資金和實力
來支撐孩子在國外的生活
你不能跟簽證官說
我孩子過去其實打工的
不是工作的
不是學習的
你不能說這話
對不對
所以你的資金
得要來支撐這個事情
支撐這個事情
這是第一個
第二個來說的話
就是工作穩定
第二個
夫妻雙方
就是父母夫妻雙方的家的收入
他們的流水收入
要大於孩子的學費
家生活費
這也就是說
簡單說一下
父母雙方加起來的收入
要大於 25000 塊錢
25000 塊錢一個月
一個月
關鍵是你還要求要分散
進出
進好進
反正就是
也其實不難吧
我覺得不難
這些有些如果是可以處理
娃以為醫院了
我們 21 天告訴你
做工作

對對對
做工作
離開學校不再校長
那也都行
篩出幾個就行了
然後存款
最好有意願的
在做流水的同時
先把錢存進去
有個小技巧
張奇都不懂
有個小技巧
是這樣子
比如今年 1 月份
孩子有想法
那時候存 30 塊
假設有錢的話存 30 塊
然後開一個定期的存單
存上一年的存單
然後假如說是 3 月份開始準備辦
然後從 3 月份再開一個
到 6 月份
三個月的
或者到 9 月份
六個月的一個
存款證明
這時候你出去的時候
我付上存單
又付上存款證明的時候
使館一看
就知道這錢是你的
不是借的
因為很簡單
你先存進去
先存後辦
張奇肯定可以告訴你
存完了以後
現在辦個存單
現在存單
存單一辦出來
就辦個存款證明
張奇他不懂
他不懂
相對這個通過率更高一些

先存款後辦事
本來就有錢
本來就有嘛
本來就有問題是吧
他是忙完了
讓他趕快
其實一般要是我辦的時候
也可能
我知道肯定是要給娃存的強猛
讓娃出去吃好
能住好
能滋潤一些
那我肯定先存強猛
然後再辦事
這是一個正常人的邏輯思維
外邊
外邊
我貼個貼紙
對
我最近一直在看那個網上那個貓頭鷹
德文你知道嗎
也是一個播主
可搞笑他很火
就抖音上面
那個男的那個
抖音叫做貓頭鷹直播
他就是
人家不去做這個辦理簽證這個業務啊
他就是給你去影射這個業務
他只是說的搞笑
給你去講海外那個護士
然後好多人就私底下
就一次性的
他就給人去辦了
談業務
對
我覺得那是一種
挺好的一種方式
這樣
咱就是剛才幾個問題都理了
我們再往前推進
這個呢下來
就是
那我們就是

應該大家還有啥
其他的意見沒有
這邊就是現在咱學校學生學歷問題
哦對了
這個問題比較關鍵
留學的話有個基礎學歷
就是高中或中專以上的學歷
不不不是這樣
就是咱看咱孩子的年齡
18 歲以上了
要有高中
或者中專學歷
18 歲以下的話問題不大
那無所謂
看咱孩子
對
但是我說實話
我說一實話
我希望咱們辦 18 歲以上
因為過去沒辦法
對
你要辦 18 歲以下的孩子
過去沒法幹
而且責任也很難弄
這些細節接下來說
慢點碰
現在就是我講的就是
接下來第一個問題就是
讓那個薇薇跟你們對接
你看你們只跟桃子
跟桃子對接
對接完了以後
等會把微信都一加
加個她的加入
對
兩個都加一下
再多加一下
咱以後有微信的
那個薇薇