

TP Odoo – Gestion d'une petite entreprise

Insérer les captures d'écran de chaque étape

Objectifs pédagogiques

- Découvrir l'interface d'Odoo.
- Configurer une entreprise et ses utilisateurs.
- Manipuler les modules **Ventes, Achats, Stock et Facturation**.
- Suivre un cycle complet : de la commande fournisseur → au stock → à la vente client → à la facture.

Contexte

Vous êtes une petite entreprise fictive : “**nom de votre entreprise**”, spécialisée dans la vente de matériel informatique (ordinateurs portables, imprimantes, souris).

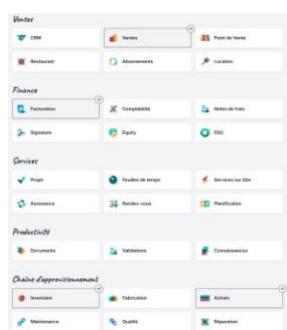
Votre mission est de mettre en place Odoo pour gérer les achats, ventes et stocks.

Partie 1 – Mise en place d'Odoo

Exercice 1 : Création de la base

1. Aller sur https://www.odoo.com/fr_FR/education/
2. Créer une nouvelle base en ligne (nom : edu-techshop).
3. Choisir les modules suivants :
 - **Ventes** ○
 - Achats**
 - **Inventaire**
 - (Stock)** ○

Facturation



Résultat attendu : une base prête avec les 4 modules activés.

Partie 2 – Paramétrage de l'entreprise

Exercice 2 : Configuration de l'entreprise 1.

Aller dans **Paramètres → Société**.

2. Définir :

- Devise : Euro (€). Langue : Français.
- Adresse : 10 Rue des Étudiants, Paris.

Résultat attendu : fiche entreprise complète.

Sociétés

edu-techshop
10
Rue des Etudiants
75010 - Paris
France
→ Mettre à jour les informations

Mise en page du document
Choisir la mise en page de vos documents
→ Configurer la mise en page du document

1 Société
→ Gérer des sociétés

Modèles d'e-mail
Personnaliser la présentation des e-mails automatisés

Texte du bouton Couleur de bouton
→ Revoir tous les modèles

Devises

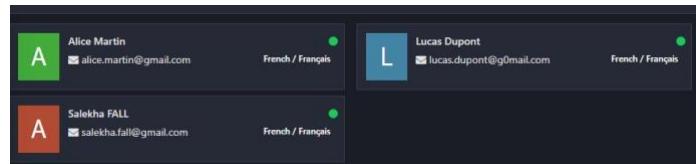
Devise principale ?
Devise principale de votre société

Devise	EUR
→ Devises	

Exercice 3 : Gestion des utilisateurs

1. Créer 2 utilisateurs :

- *Alice Martin* (Responsable Achats). ○ *Lucas Dupont* (Commercial).



2. Leur attribuer les droits d'accès :

- Alice : module Achats + Inventaire.

CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT

Achats Utilisateur

Inventaire Utilisateur

PRODUCTIVITÉ

- Lucas : module Ventes + Facturation.

VENTES

Ventes ? Utilisateur : tous les documents

Résultat attendu : chaque utilisateur a un rôle précis.

Partie 3 – Les données de base Exercice

4 : Crédation des produits

1. Créer 3 produits :

- Ordinateur portable Dell XPS 13 (stockable, prix vente 1200€, coût 900€).
- Imprimante HP LaserJet (stockable, prix vente 300€, coût 200€).
- Souris Logitech (stockable, prix vente 40€, coût 20€).

Résultat attendu : produits visibles dans le module **Inventaire** et **Ventes**.

Achats Commandes Produits Analyse Configuration

Nouveau Produits

Q Achats Rechercher...

★ Imprimante HP LaserJet Prix : 300,00 €	★ Ordinateur portable Dell XPS 13 Prix : 1 200,00 €
★ Souris Logitech Prix : 40,00 €	

Ventes Commandes A facturer Produits Analyse Configuration

Nouveau Produits

Q Ventes Rechercher...

★ Frais de réservation Prix : 50,00 €	★ Imprimante HP LaserJet Prix : 300,00 €
★ Ordinateur portable Dell XPS 13 Prix : 1 200,00 €	★ Souris Logitech Prix : 40,00 €

Inventaire Vue d'ensemble Opérations Produits Analyse Configuration

Nouveau Produits

Q Biens Rechercher...

Imprimante HP LaserJet Prix : 300,00 €	Ordinateur portable Dell XPS 13 Prix : 1 200,00 €
Souris Logitech Prix : 40,00 €	

Exercice 5 : Création des partenaires

1. Créer 2 fournisseurs :

- *Fournitures IT SA.*
- *OfficeTech France.*

Facturation Tableau de bord Clients Fournisseurs Analyse Configuration

Nouveau Fournisseurs

Q Factures fournisseurs Rechercher...

	Nom	E-mail	Téléphone	Activités	Pays
	Fourniture IT SA	Fourniture-IT_sa.com			
	OfficeTech Fra...	office-tech@france.com			

2. Créer 2 clients :

- *École Numérique 75.* ○

Entreprise

StartUp Paris.

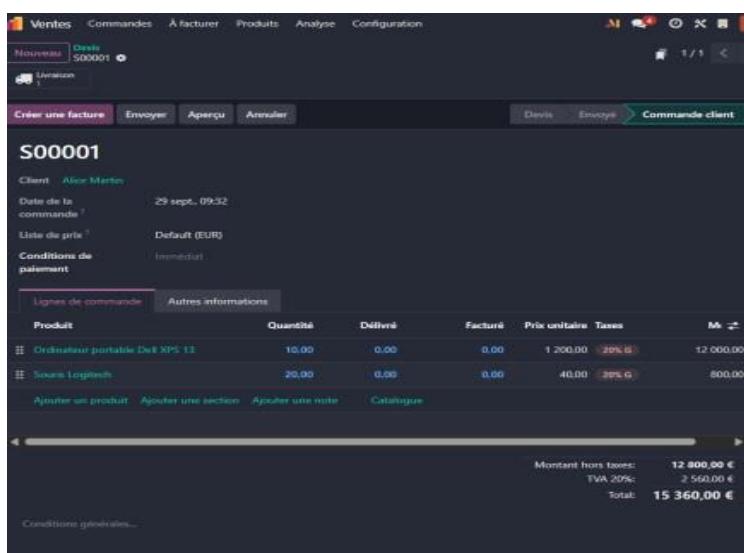
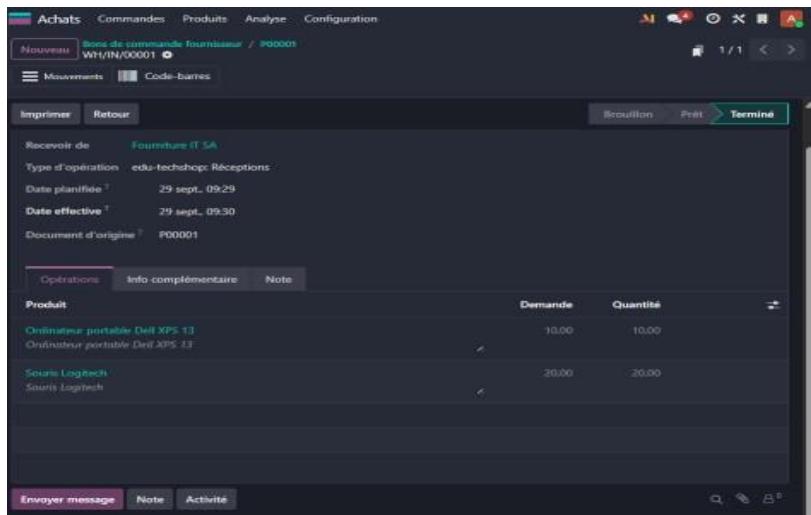
	Nom	E-mail	Téléphone	Activités	Pays	
<input type="checkbox"/>	Ecole Numérique 75	ecole-num@75.com				
<input type="checkbox"/>	Entreprise StartUp P...					

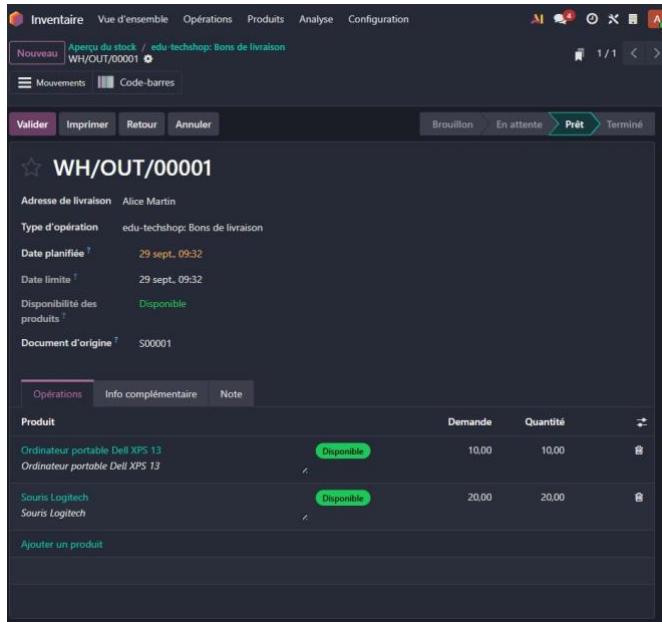
Résultat attendu : contacts bien classés (clients / fournisseurs).

Partie 4 – Scénarios pratiques

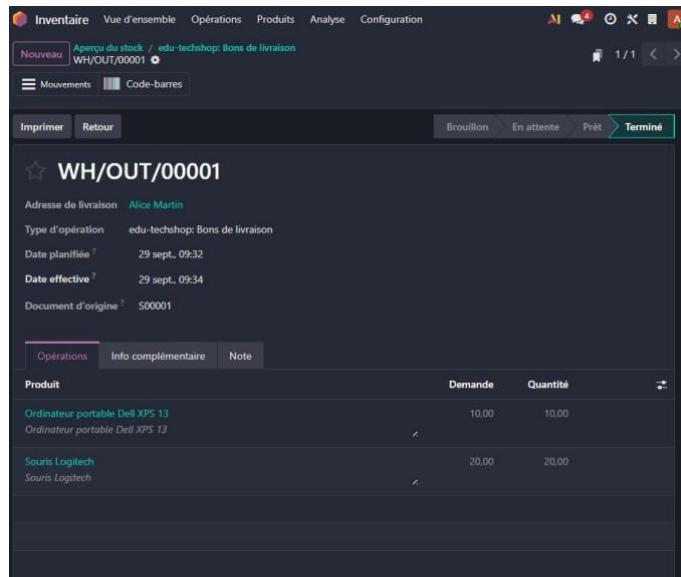
Exercice 6 : Achat fournisseur

1. Alice passe une commande à *Fournitures IT SA* pour :
 - 10 ordinateurs Dell XPS 13.
 - 20 souris Logitech.
2. Valider la commande.
3. Réceptionner la marchandise (dans Inventaire).





Résultat attendu : stock mis à jour (10 PC, 20 souris).

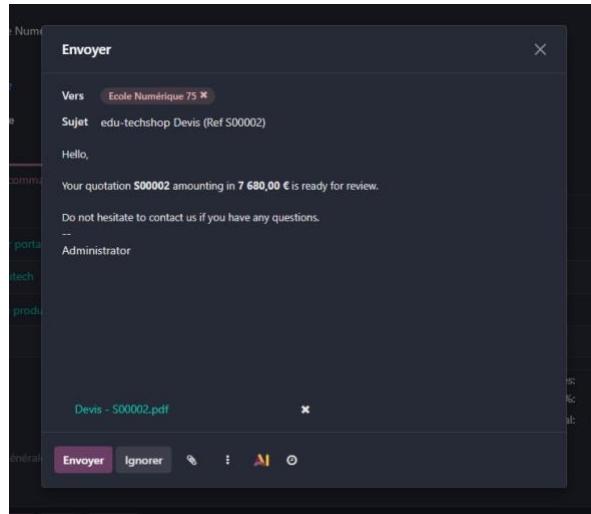


Exercice 7 : Vente client

1. Lucas crée un devis pour *École Numérique 75* :

- 5 ordinateurs Dell XPS 13. ○

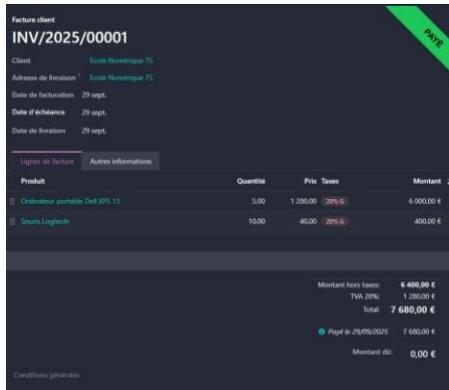
10 souris Logitech.



2. Envoyer le devis → confirmer la commande.

3. Livrer la commande (Inventaire → Livraison).

4. Générer la facture → marquer comme payée.



Résultat attendu :

- Stock mis à jour (reste 5 PC, 10 souris).
- Facture générée et payée.

Partie 5 – Analyse

Exercice 8 : Reporting

1. Aller dans le module **Facturation** → *Rapports* → *Ventes*.
2. Vérifier le chiffre d'affaires généré.

	2025							
	Journal	Compte	Date de facturation	Date d'échéance	Lettrage	Débit	Crédit	Solde
› Ecole Numérique 75						7 680,00 €	7 680,00 €	0,00 €
Total						7 680,00 €	7 680,00 €	0,00 €

3. Aller dans **Inventaire** → vérifier le stock restant.

Résultat attendu :

- 5 ordinateurs + 10 souris en stock.
- Rapport de ventes affichant les factures payées.