

Manual de Instruções

Dashboard de Análise de Vendas – Top-Mar Comercial

1. Introdução

Bem-vindo ao Manual do Dashboard de Vendas da Top-Mar Comercial! Esta ferramenta foi criada para transformar a maneira como visualizamos nossos resultados. O objetivo é substituir planilhas complexas por uma tela interativa e visual, permitindo que nossa equipe tome decisões mais rápidas e inteligentes, baseadas em dados reais.

2. Primeiros Passos

Acessando o Dashboard

Para começar a usar a ferramenta, basta abrir o arquivo **index.html** em seu navegador de internet (Google Chrome, Firefox, etc.).

Visão Geral da Tela

Ao carregar, você verá a tela principal, dividida em três áreas principais:

- **Filtros (Topo):** Para selecionar o período e a região que deseja analisar.
- **Indicadores-Chave (KPIs):** Os quatro quadros que mostram os números mais importantes.
- **Gráficos e Tabelas:** A visualização detalhada dos seus resultados.

3. Usando os Filtros

Os filtros são as ferramentas mais poderosas do dashboard. Eles permitem que você explore os dados de forma específica.

- **Filtro de Período:** Use esta caixa de seleção para escolher o intervalo de tempo que deseja analisar (ex: "Últimos 30 dias", "Último ano"). Todos os dados da tela serão atualizados automaticamente.

- **Filtro de Região:** Selecione uma região específica (ex: "Sudeste") para ver os dados de vendas apenas daquela localidade. Para ver os dados de todo o Brasil novamente, basta escolher "Todas as Regiões".

4. Analisando os Gráficos e Indicadores

Indicadores-Chave (KPIs)

Os quatro quadros no topo da página são seus indicadores de performance mais importantes:

- **Faturamento Total:** A soma de todas as vendas no período selecionado.
- **Vendas Realizadas:** A quantidade total de vendas individuais.
- **Ticket Médio:** O valor médio de cada venda (Faturamento ÷ Vendas).
- **Novos Clientes:** A quantidade de clientes que fizeram sua primeira compra.

Gráficos

- **Evolução de Vendas:** Mostra o faturamento ao longo do tempo, ideal para ver tendências.
- **Vendas por Região:** Mostra a porcentagem de faturamento de cada região.
- **Top Vendedores:** Lista os 5 vendedores com maior faturamento.
- **Vendas por Categoria:** Mostra quais categorias de produtos estão vendendo mais.

5. FAQ (Perguntas Frequentes)

Com que frequência os dados são atualizados?

Nesta versão de simulação, os dados são gerados a cada vez que a página é carregada. Em uma versão real, eles seriam atualizados diariamente.

O que faço se um número parecer incorreto?

Primeiro, verifique se os filtros de Período e Região estão corretos. Como esta é uma simulação, os dados são aleatórios, mas consistentes com os filtros aplicados.