

## 2. 先导产业、主导产业和支柱产业的识别

先导产业、主导产业、支柱产业等是产业所处的不同状态。先导产业强调的是潜在的、未来的作用,是对较长时期内经济发展起方向性、带头性作用的产业而言;而主导产业强调的是对经济增长的作用,增长作用甚微的产业不可能成为主导产业;支柱产业强调现状,规模已经很大,增长速度不比 GDP 快的产业是支柱产业。

支柱产业和夕阳产业很好识别。支柱产业规模很大,速度稳定;夕阳产业规模在萎缩,速度减慢,甚至出现负增长。但对于先导产业或主导产业来说,只靠速度、规模等简单指标难以准确识别。首先,先导产业与新兴产业难以区分,因为一种新兴产业能否在本地区得到持久发展,并最终成为主导当地经济的关键部门,不是一个简单的规模、速度、效益问题,除了必要的政策和资金扶持外,还要看是否与当地的资源、环境和产业结构融合。因此先导产业的识别,要坚持定性与定量结合,要进行专门的调查研究和科学的预测。其次,先导产业与主导产业之间的区别是相对的,由先导产业转变成主导产业有时也是不稳定的,单纯用上述指标没有把握。

由主导产业转变成支柱产业,也不能用简单的数量指标准确把握。考虑到主导产业对地区经济发展的特殊作用,识别和确定主导产业应力争准确、全面、合理。结合主导产业的主要特征,识别主导产业可以从如下几个方面进行综合考察:① 规模较大,这可以用该产业的区位商来描述;② 发展速度较快,可以用该产业的发展速度与该地区 GDP 发展速度作比较;③ 技术水平较高,可以从全员劳动生产率、科技进步贡献率等方面考察;④ 经济效益较好,可以从资产利税率、资金利税率等方面考察;⑤ 产业关联、带动作用较大,可以借助于投入产出表计算波及效果(前向联系、后向联系等)。考虑到单项指标的局限性,最好采用综合评价的方法,如层次分析法、主成分分析法等进行综合判定。

## 3. 瓶颈产业的识别

瓶颈产业是指在产业结构体系中未得到应有发展从而严重制约其他产业和国民经济发展的产业。瓶颈产业的存在,会使产业结构体系的综合产出能力受到较大的制约。如果基础产业未得到先行的、充分的发展,那么它就可能成为瓶颈产业。因此,优化产业结构,提高产业的综合产出能力,就应该克服产业的瓶颈限制,优先发展瓶颈产业。瓶颈产业大多是基础产业或原材料工业。瓶颈产业的识别可以借助于投入产出表来进行:

第一步,利用投入产出表,计算各产业的中间投入率和中间需求率。中间投入率表示各产业在各自的生产活动中,为生产单位产值的产出而需从其他产业购进的中间产品所占的比重。中间投入率小,说明该产业在生产过程中无须从其他