

苏联的巴朗斯基和萨乌什金把马克思的区际分工思想进一步发展成为区际劳动分工理论。他们认为,生产地与消费地的空间分离是区际分工的必要条件,某一个地区因自然条件的关系不能生产某种产品,因而它需要从另一个地区输入,称这种基于斯密的绝对优势理论的区际分工为“绝对的地理分工”;某一个地区虽然也能生产某种产品,但与其他地区相比生产这种产品没有什么优势,因而输入这种产品,称这种基于李嘉图的比较优势理论的区际分工为“相对的地理分工”。他们的区际分工理论对新中国生产力布局也产生了重要的影响。

二、区际贸易基本理论

除了马克思主义区际分工理论以外,还有一些经济学理论对区际贸易和竞争有一定的解释力。区际贸易与区际分工是同一个问题的不同视角,前者强调交换,后者注重生产。因此,区际贸易理论与区际分工理论是融合在一起的。区际分工与贸易理论很多,其中影响比较大的是如下几种学说或学派。

(一) 绝对成本学说

绝对成本学说就是从区域之间生产成本的绝对差异揭示区域分工是如何发生的,以及区域之间应该怎样开展分工才能对双方都有利。它是由斯密在《国富论》中首次提出的。斯密认为,分工能够促进生产效率的提高和国民收入的增加。因此,分工对于参与各方都是有利的。国家之间通过贸易而产生的分工是由生产的绝对成本决定的。他指出,在自由贸易条件下,用成本最低的产品去进行自由贸易就能用最少的花费换回更多的商品,从而比它们各自都去生产所需要的一切东西更能增加国民财富。因此,他主张国际分工的原则是,就某种商品而言,如果别的国家生产的成本比本国低,那么本国就不要生产这种商品;输出本国绝对成本低的商品去换来货币,然后购买别的国家生产的廉价商品,就会更经济、更合理。

尽管斯密的绝对成本学说讨论的是国际分工的情况,但是,其基本原理用于解释国内的区域分工同样也是有效的。当然,国内区域分工和贸易所遇到的障碍要比国际分工和贸易小得多,更容易实现按绝对成本进行分工获得贸易利益。用斯密的绝对成本学说分析区域分工和贸易,可以得出如下结论:

第一,每个区域都有适于生产某些特定商品的绝对有利的生产条件,或者称之为优势。区域的有利生产条件包括自然的有利条件和获得性有利条件。后者是指在经济发展中所形成的有利条件,如资本、技术、高质量的劳动力等。因此,同一种产品在不同的区域生产,其成本就会有差异。

第二,在生产要素自由流动的条件下,每个区域都应该选择生产绝对成本最低的商品,然后彼此通过贸易进行交换。这样就形成了区域分工。

第三,区域分工所产生的效益体现在两个方面:对于每个区域而言,区域分