

由于本地市场放大效应的存在,在优惠贸易协定集团内部,产业将转移到市场规模最大的成员,这加剧了优惠贸易协定集团内部产业空间分布的不平衡。因此,优惠贸易协定集团内部市场规模较小的成员对非对称的多边贸易自由化更感兴趣,也就是说,优惠贸易协定集团内部市场规模较小的成员希望自己在集团内部能保持一定的贸易壁垒以能够持有一定数量的产业,要不然它们的产业全被市场规模大的成员所吸引。正因为如此,这些市场规模较小的成员国对进一步降低内部贸易壁垒加以抵制,从而导致优惠贸易协定瓦解或无法签订优惠贸易协定。此时,如果要维持或建立优惠贸易协定,有两种途径:一是在优惠贸易协定集团内部大规模迅速推进贸易自由化,短时间内消除内部贸易壁垒,这被称作“休克疗法”;二是市场规模大的国家单向降低对市场规模较小国家的贸易壁垒。这就意味着,如果优惠贸易协定集团内部的产业转移导致政治抵制,那么不应采取循序渐进的自由化策略而是要采取“休克疗法”,也就是推行力度很大的自由化措施,迅速消除集团内部的贸易壁垒,因为此时集团内产业转移规模较小或不会导致产业转移;实施非对称的贸易自由化措施,即市场规模较大的成员降低对市场规模较小的成员的贸易壁垒,也不易导致产业转移。这样,就有利于提高优惠贸易协定集团内市场规模较小国家的福利水平,也可以在实现一体化的同时避免空间不平衡现象的加剧。

#### 四、区域经济合作及其主要形式

区际分工、贸易必然伴随着区际合作。没有分工的合作和没有合作的分工,都是难以想象的。区域合作多指区域经济合作,是区域之间为了各自经济利益的增长,防止或减少相互之间的经济利益损害,在经济发展中以一定的方式联合起来,协调行动,互利互惠的区域经济组织形式。区域经济合作是现代区域经济发展十分重视的组织形式,是区域经济发展越来越普遍的现象。其意义在于,区域经济合作能够实现区域之间经济发展优势互补,或者是优势共享、优势叠加,把分散于各区域的经济活动有机地组织起来,把蕴藏于各个区域的潜在经济活力激发出来,形成一种合作生产力。从而为参与合作的各个区域提供更大的发展机会,使它们获得更大的经济收益。此外,区域经济合作为区域分工提供了保障,使区域经济专业化能够得以持续发展,区域分工不断深化。区域经济合作可以冲破要素区际流动的种种障碍,促进要素向最优区位流动,增强区域之间的经济联系,从而形成复杂的区域经济网络,提高区域经济运行的整体性和协调能力。

##### (一) 区域合作的客观基础

区际分工要求各区域必须进行专业化生产。从供给和需求的角度分析,对一