

一、区域经济学基础概念

1. 区域的定义

区域是根据区内经济活动的某些同质性特征以及经济活动相互作用强度来进行划分的，它可以划分为连续空间和离散空间。

2. 区域经济学的研究对象

主要涉及经济活动空间布局、区域经济活动协调以及区域决策。

3. 区域的自组织能力

经济活动自组织能力和政府的自组织能力构成了区域的自组织能力。组织区域的经济活动，就是要回答区域的经济增长是如何决定的，应选择何种发展模式，区域经济增长过程和趋势如何，区域根据其资源要素状况应选择何种产业结构，产业结构如何演进以及优化等问题的过程。

4. 区域经济学研究方法

区域经济学研究以马克思主义辩证唯物主义和历史唯物主义为方法论基础，以理论与实践的统一为基本原则，做到规范分析与实证分析相结合，定性分析与定量分析相结合，静态分析与动态分析，微观分析与宏观分析。

二、自然资源与生产要素

1. 自然资源的特点

自然资源本身具有稀缺性、区域性、竞争性、选择性、分散性、分布不平衡性及增值性。

2. 可流动要素

可流动要素是产业集聚和空间经济演化的重要力量，理解可流动性要素的基本特征和转移规律是进行空间经济调整和布局的重要前提。资本、人力资本和科学技术是流动性要素的主要部分，可流动性要素的空间转移与产生的空间布局的相互影响，共同塑造区域经济格局。

3. 人力资本

人力资本是在劳动力资源的基础上衍生出来的，具体是指以人的能力的利用、开发为表现的，包括教育、工作经验以及人们的健康状况等因素在内的资本形式。

三、古典区位理论

1. 农业区位论（杜能）

- **前提条件：**只有一个城市，它位于平原的中心，城市是孤立国中农产品唯一的销售市场，而农村消费的工业品全靠该城市所供给；没有可通航的河流和运河，马车是城市与农村间联系的唯一交通工具；是均质的平原地区，各地农业发展的自然条件等都相同，适于农作物的生长。荒地圈的存在使孤立国与外部世界隔绝；农产品的运费与运输重量和产地到消费市场的距离成正比；农业经营者以获取最大经济利益为目的，并根据市场供求关系调整他们的经营品种。
- **结论：**如何通过合理布局使农业生产达到运费最省，从而最大限度地增加利润。

2. 工业区位论（韦伯）

- **以运输成本定向的工业区位分析：**厂商自然应选择原材料和成品二者的总运费最小的地方。韦伯认为，货物的绝对重量和相对重量对运费的影响是不同的，以此来论证运输费用对工业区位的影响。
- **劳动力成本影响的工业区位分析：**劳动力成本是导致运输成本确定的工业区位模式产生第一次变形的因素。当劳动力成本在特定区位对工厂配置有利时，厂商可能离开或者放弃运输成本最小的区位，移向廉价劳动力所在地选址建厂。
- **集聚与分散因素影响的工业区位分析：**集聚因素是指促使厂商在一定地区集中的因素，分散因素是指不利于工业集中到一定区域的因素。两种因素使运费和工资产生偏离。

3. 市场空间演化

圆形市场仅仅是短期的，因为通过自由竞争，每个厂商都想扩大自己的市场范围，所以圆与圆之间的空当被新的竞争者所占领，圆形市场被挤满，最后形成六边形的市场网络。

四、产业布局与集聚

1. 产业布局指向的内涵

在各种因素和布局机制共同作用下的产业布局，往往反映出倾向于某一类地域的倾向，称为布局指向。产业布局指向给出了各个产业区位选择的趋向，地区对产业的吸引，将产业引导到一个具体的地点。

2. 承接产业转移的基本原则

- 广义比较优势原则
- 技术选择梯度原则
- 环境承载原则

3. 聚集经济的源泉

- **共享效应：**共享公共物品，共享专业化收益，共享多样化收益。
- **匹配效应：**降低企业等经济活动主体的成本。
- **学习效应：**面对面的交流与接触也有利于企业间和个人间建立信任关系，降低交流成本，提高知识传播的质量。

五、区域经济增长与发展理论

1. 区域经济发展的概念

- **狭义：**指一个区域内的社会总财富的增加，用货币形式表示就是国内生产总值的增加，用实物形式表示就是各种产品总量的增加。
- **广义：**还包括针对人口数量的调节，对国民生产总值、值的提高，以及产品需求量的增加等。

2. 区域经济发展的形式

量的扩张、质的改善、结构的优化。

3. 哈罗德-多马区域模型

- **启示：**如果欠发达地区从发达地区输入资本，那么当处于稳定状态时，会出现经济的趋同现象，也就是说，当资本从发达地区输入欠发达地区时，欠发达地区的经济增长率始终高于发达地区的经济增长率。这就解释了区际经济增长趋同说的存在性，同时

也解释了这种趋同现象之原因，即在较弱的储蓄倾向和较低资本产出比值的情况下，资本输入是实现区域内区际经济均衡的关键因素。

- **缺陷：**

1. 它无法预测区际生产要素转移能否实现均衡的问题，因为该模型缺乏对各种生产要素转移机制的解释。
2. 该模型无法清晰地揭示出区域经济发展差距是收敛还是趋同的问题。
3. 欠发达地区是资本的净输入地区，但该模型没能解释这些欠发达地区资本吸收能力来自何处的问题。

4. 要素投入机制的杠杆

- 投入高效率部门的杠杆
- 投入高效率地区的杠杆

5. 增长极理论（佩鲁）

经济空间在成长过程中是围绕极核进行的，经济增长不是同时出现在所有的地方，而是以不同的强度首先出现在一些增长点或增长极上，然后通过不同渠道向外扩散。

六、 区域产业结构

1. 产业结构演进规律

第一产业劳动力比重逐渐下降，第二产业特别是第三产业劳动力比重呈现显著增加趋势。

2. 前侧关联产业

主导产业与其他产业通过间接关联发生作用。

3. 区域产业结构合理性的评价标准

- 是否与区域比较优势相符合
- 各主要产业间是否处于协调状态
- 供需结构在互相平衡
- 是否具有良好的资源环境效益

4. 区域产业结构合理性的评价方法

国际比较法，影子价格分析法，需求判断法。

5. 区域产业结构优化的内容

包括区域产业结构的合理化和高级化两个方面。

6. 区域产业结构的合理化

是以区域产业的结构是否合理为目标的产业结构调整过程，即在区域特定经济发展阶段上，根据区域市场需求与资源供给条件，促进区域各产业内部比例关系由初级不理想状态向资源得到高效利用的理想状态的调整过程。

7. 中国区域产业结构的表现

有些阶段趋同，有些阶段趋异。

七、 区际差异与区域合作

1. 欠发达地区的工业化困境

为什么欠发达地区拥有相当廉价的劳动力资源却不能吸引大量企业？为什么其工业生产仍那么落后？

- 欠发达地区制造业部门的比较劣势。
- 在欠发达国家或地区，劳动生产率普遍低下，低下的劳动生产率导致较低的工资水平和较高的单位产出成本。
- 尽管低工资可以造就劳动力成本较低的优势，但它不能抵消劳动生产率低下及劣势。
- 欠发达地区无法对制造业部门提供更多的支持，制造业企业更愿意选择发达地区从事生产活动。

2. 区域垂直分工

区域垂直分工是相关区域在同一个生产过程的不同生产阶段进行专业化生产，彼此联系所产生的区域分工。

3. 区域合作

区域合作是指区域经济合作，是区域之间为了各自经济利益的增长，防止或减少之间的经济利益损害，在经济发展中以一定的方式或联合起来，协调行动，互利互惠的区域经济组织形式。

4. 区域合作的原则

- 平等自愿，互惠互利
- 优势互补，相互协作
- 利益分享，风险共担
- 空间相近，关系友好

5. 区域发展不平衡的表现

在区域经济领域，这种不平衡发展主要反映在区域发展不平衡，城乡发展不平衡，区际收入不平衡等诸多方面。

6. 收敛理论

在增长收敛的实证研究中，最主要的一类收敛是指 β 收敛，它包括无条件收敛、条件收敛和俱乐部收敛。

7. 影响我国居民收入区际差距的因素

区位优势，基础优势，政策优势，要素集中优势。