

区域发展工业生产所需的最小市场规模就越小；如果大区域实行更加开放的政策，小区域发展工业生产所需的最小市场规模也越小；如果在小区域和大区域实行差异化的经济政策，小区域发展工业生产所需的最小市场规模也越小。简单地说，欠发达地区的比较优势明显，发达地区实行更加开放的政策，欠发达地区和发达地区实行差异化的经济政策，则有利于欠发达地区实现工业化。

二、区际分工与专业化

区际分工要求各地区进行专业化生产，并在此基础上进行贸易。区际分工的积极意义在于充分发挥各经济区域的经济优势，提高各区域乃至世界经济结构整体效益。既使各经济区域成为具有自身特点的经济，又使各经济区域在全国和世界经济“一盘棋”中扮演自己应该扮演的角色。区际分工的理论基础前已述及，这里剖析一下分工的形式，特别讨论专业化生产的方式。

（一）区际分工的基本形式

区际分工有多种表现形式。根据区际分工的部门联系特征，区际分工主要分为垂直分工与水平分工两种基本形式，产业链分工则是区际分工的最新形式。

1. 区际垂直分工

区际垂直分工是相关区域在同一个生产过程的不同生产阶段进行专业化生产，彼此联系而产生的区域分工。一般而言，一个完整的生产过程由初级产品生产、中间产品生产、最终产品生产三个主要阶段构成，同时还需要有关的配套服务，不同生产阶段之间就形成一种垂直的联系。由于区域之间在发展的条件方面存在差异，有的区域只能发展初级产品生产，有的区域适合发展中间产品生产，有的区域则可以发展最终产品生产，还有的区域只能发展有关的配套服务生产。虽然存在某个区域可以同时进行所有阶段生产的情况，但是，对于某一产业，一个区域最适合其发展的只有某个或少数生产阶段。于是，区域之间就形成了垂直分工关系。区际垂直分工与各区域的经济发展条件和水平关系密切。常见的情况是，发达区域多生产最终产品，中等发达区域多生产中间产品，欠发达区域以初级产品、配套服务为主。所以，不同发展水平区域之间的分工常常是一种垂直分工。

2. 区际水平分工

区际水平分工是相关区域发展不同的经济部门，或者生产差异化的同类产品所形成的分工。区际水平分工存在两种主要的形式。一种是区域之间选择不同的经济部门进行专业化生产，所生产出的商品或劳务是不相同的。这种形式的区域水平分工主要是因各区域的经济发展能力差异形成，各区域生产的是不同种类的产品。例如，从要素投入能力看，有的区域可以发展技术密集型产业，有的区域有条件发展资本密集型产业，而有的区域则只能发展劳动密集型产业。另一种是