B-15: Reporte de clientes frecuentes (Business)

Card:

Como dueño, quiero identificar clientes frecuentes para crear programas de fidelización.

Conversation:

• Supuestos: criterio: clientes con más de 5 compras; datos de contacto incluidos.

Confirmation (Gherkin):

Escenario: Generar reporte de clientes frecuentes
Dado que solicito el reporte de clientes frecuentes
Cuando el sistema procesa la solicitud
Entonces obtengo una lista de clientes con más de 5 compras

Escenario: Filtro por período

Dado que aplico filtro por último trimestre

Cuando genero el reporte

Entonces veo sólo clientes frecuentes del período seleccionado

INVEST: I[x] N[x] V[x] E[x] S[x] T[x]