

特别说明

此资料来自豆丁网(http://www.docin.com/)

您现在所看到的文档是使用下载器所生成的文档

此文档的原件位于

http://www.docin.com/p-303025899.html

感谢您的支持

抱米花

http://blog.sina.com.cn/lotusbaob





漫话互联网产品

基调网络产品部:阿

目录



- 1 什么是产品经理
- 2 产品经理做什么
- 3 产品经理需要学什么
- 4 什么是好的产品经理
- **室例分析**



是产品经理 0CINCOM

什么是产品



产品:满足用户需求,被使用和消费的任何东西。包括有形的物品和无形的服务。

什么是产品经理



产品经理是产品的管家。对产品从"出生" 到"终结"整个生命周期的所有事项负责。

著名的产品经理



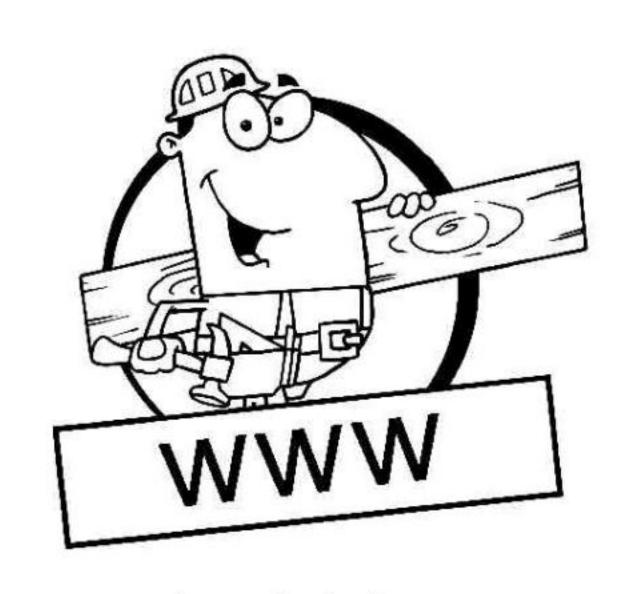
2011年8月,苹果市值达到全球第一

\$3370/2

好的产品可以改变世界!

传统产品经理和互联网产品经理的区别





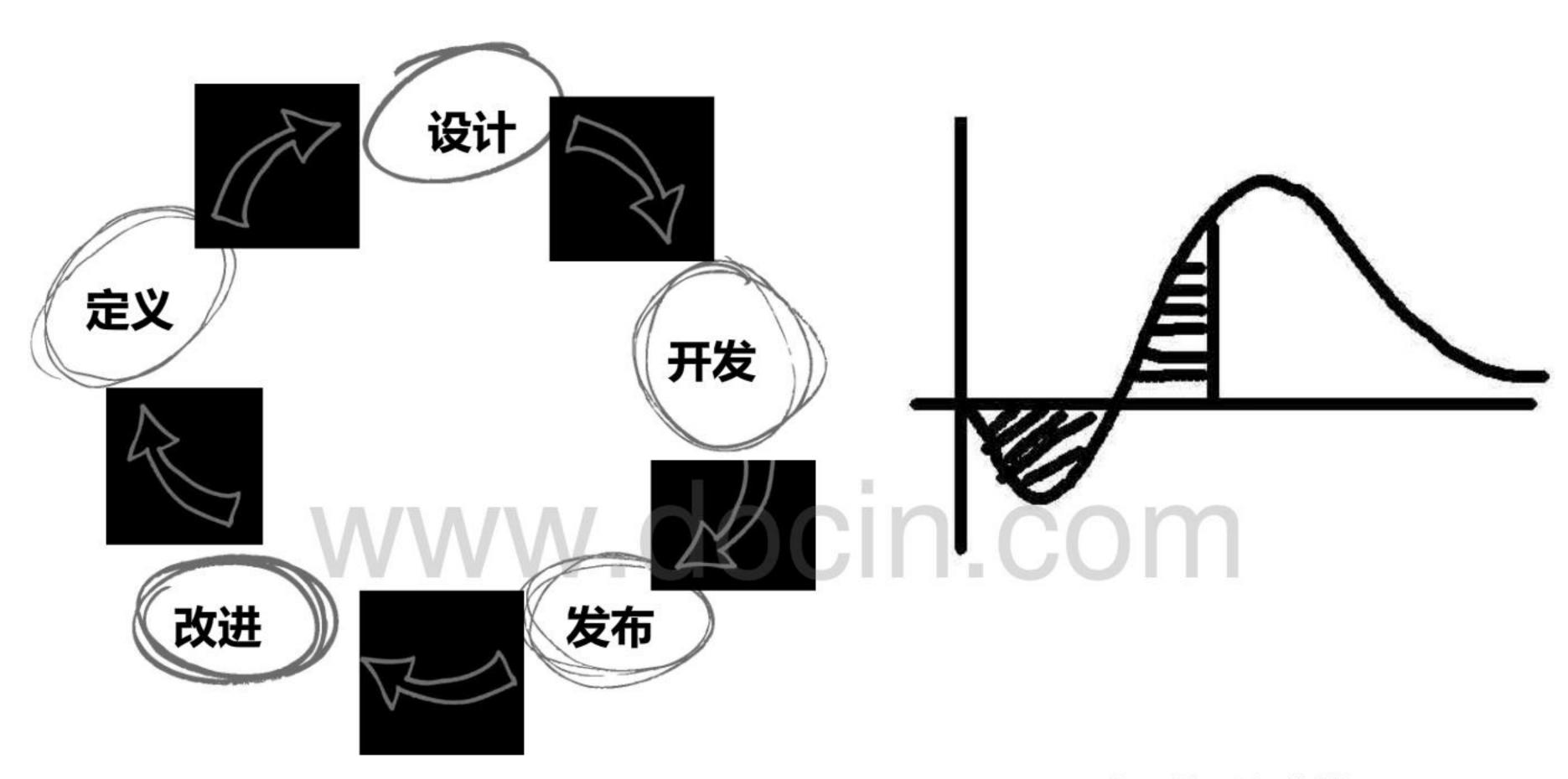
产品生产中

W	传统产品	互联网
产品形态	实物	虚拟
产品市场	成熟,模式固定	新兴、变化快
产品生命周期	K	短
商业模式	销售	多元
运营模式	广告	免费



产品经理做什么

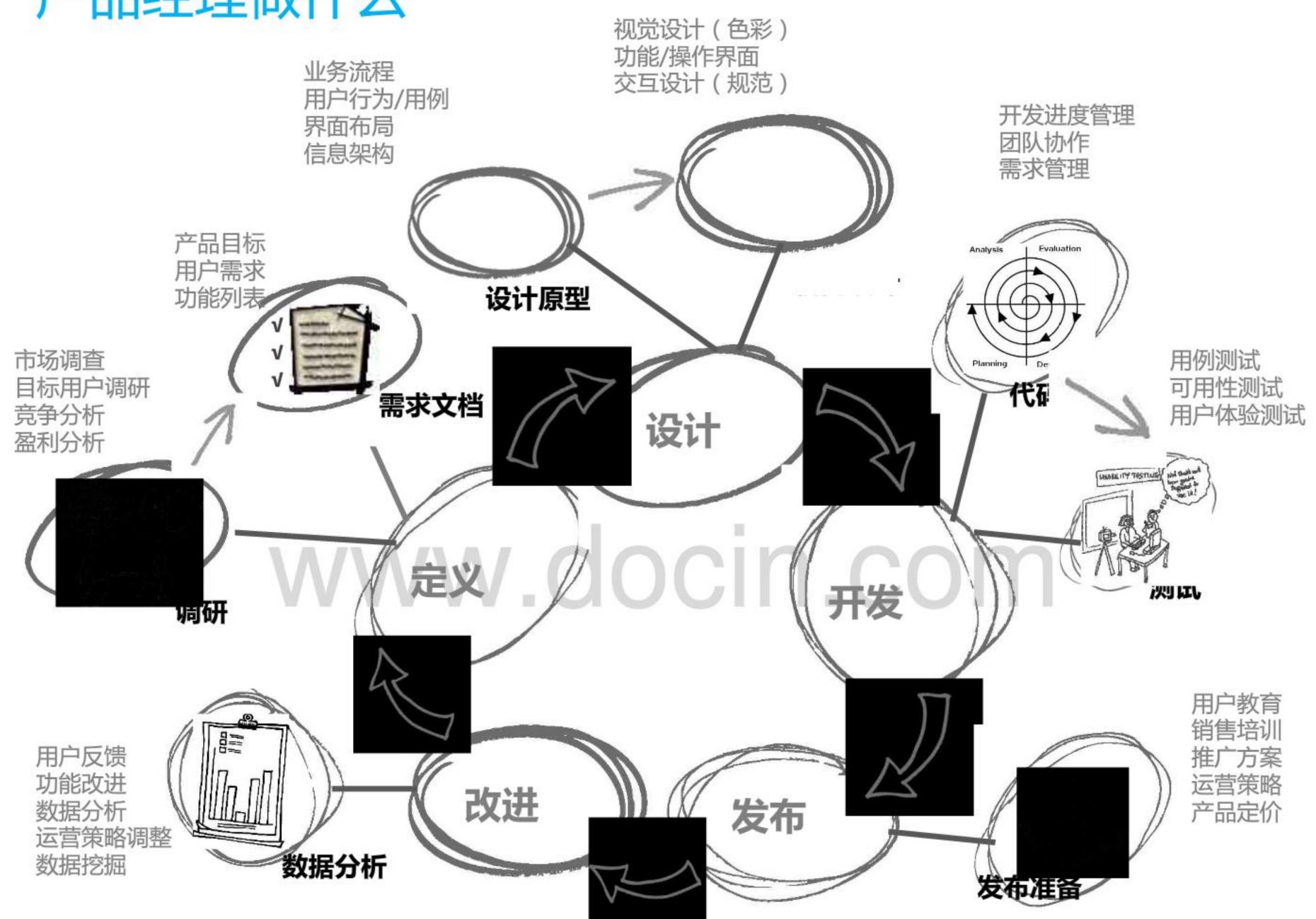
基本概念:产品的生命周期



产品生命周期

产品的利润曲线

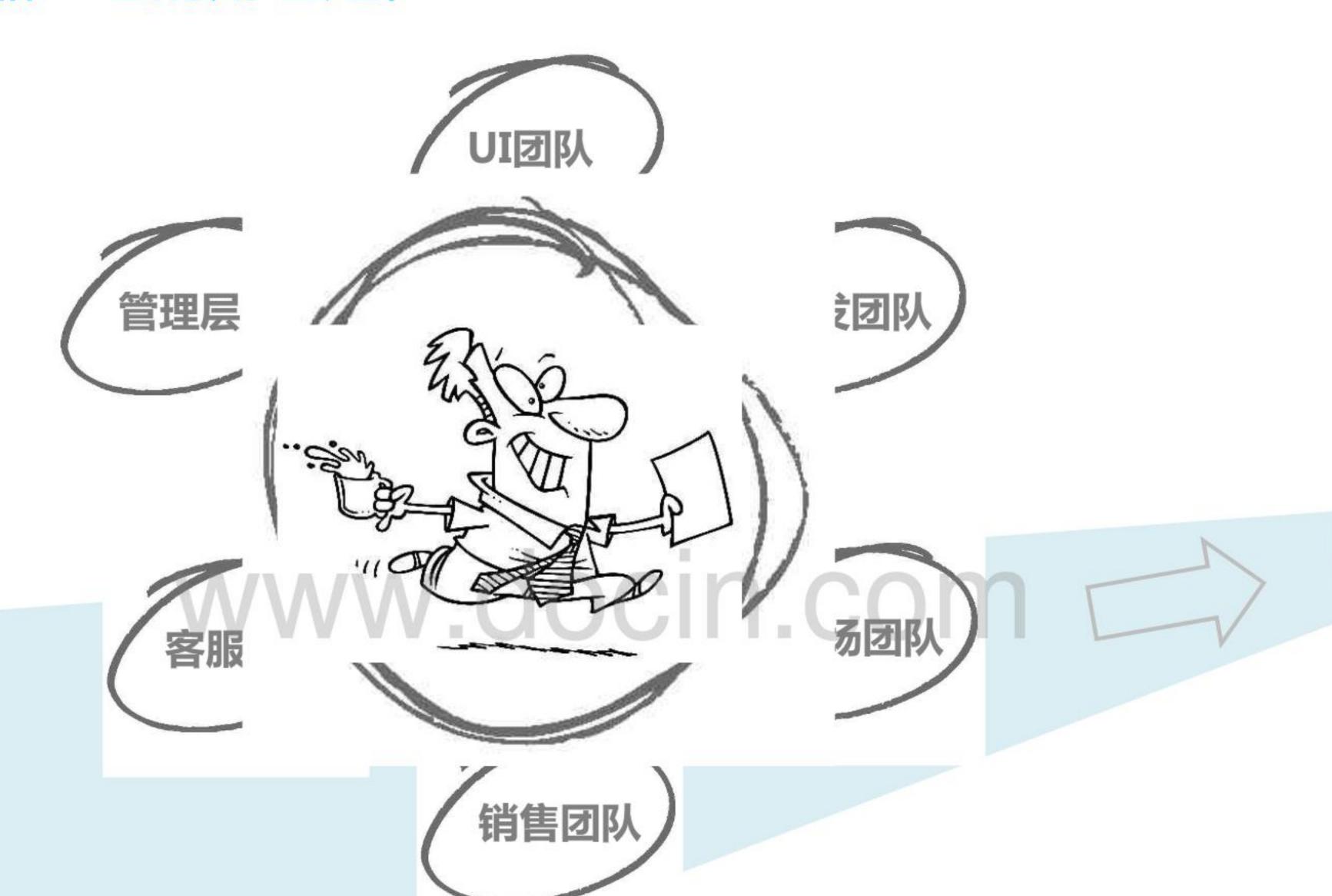
产品经理做什么



产品经理的职责



产品经理的角色定位



产品经理与项目经理的区别



产品经理:靠想

做正确的事

项目经理:靠做

把事做正确

谁可以做产品经理---人人都是产品经理



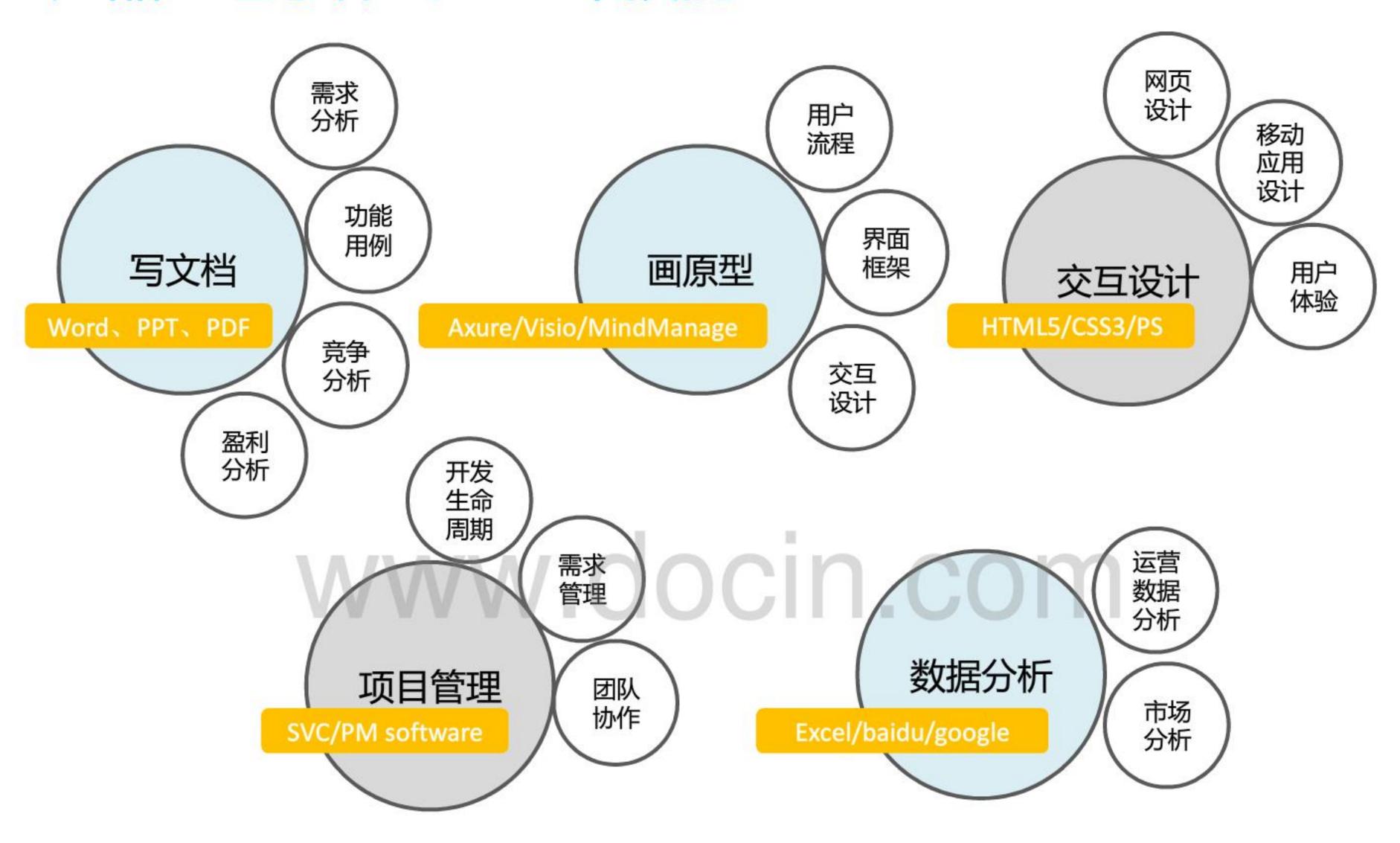
谁转行做产品经理更有优势:

CEO > 销售经理 > 项目经理 > 设计 > 研发/测试 > 编辑 / 客服

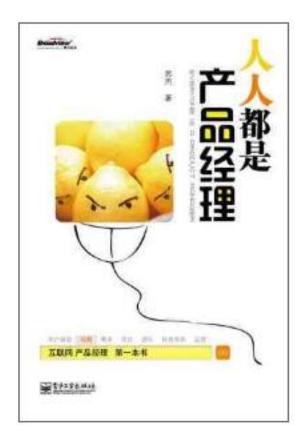


品经理学什么

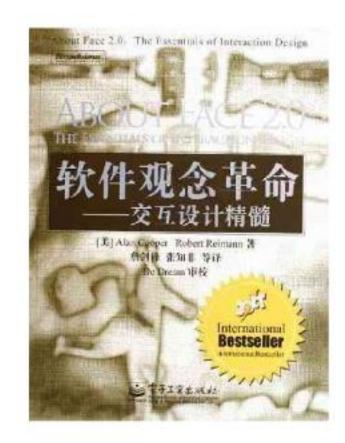
产品经理学什么---基本技能

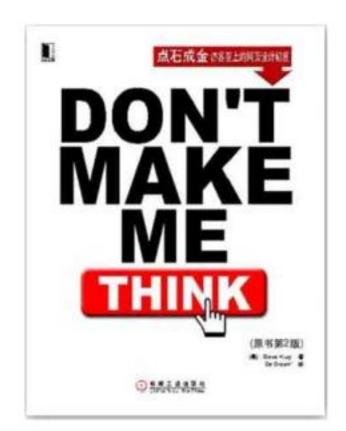


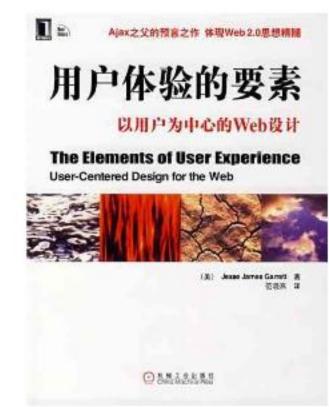
产品经理看什么书

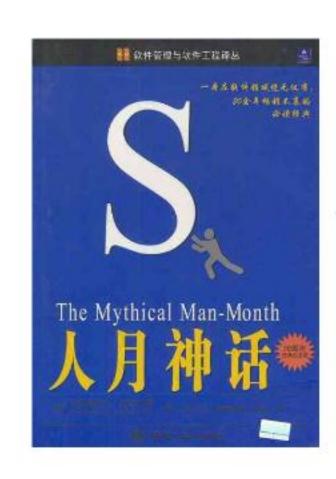






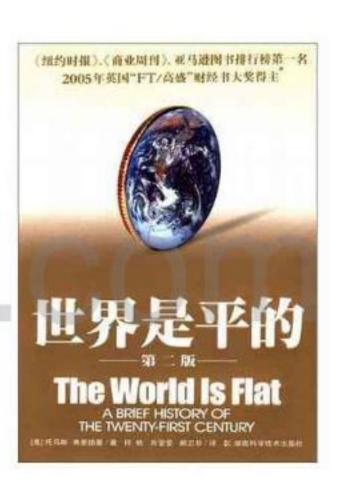


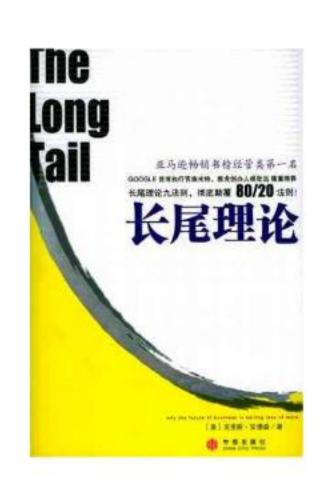














产品经理进阶



5年以上 资深产品经理

有成功成品经验,有跨部门管理经验,对产品有自己的思想和远见, 并能影响到公司发展方向和运营策略。 引导 用户 需求

3-N年 高级产品经理

独立负责一条产品线。有产品规划 能力,需要有更多产品以外的知识, 例如市场运营、推广合作等。 用户 需求 延伸

主动

3-5年产品经理

负责一个完整的产品,有项目管理能力、需求管理能力、跨部门团队管理能力。

用户 需求 管理 被云

1-2年产品经理

负责小型产品或大型产品中的一块。 包括用户研究,功能设计,界面原 型等,并学习与技术团队合作。 满足 用户 需求

0-1年 产品助理

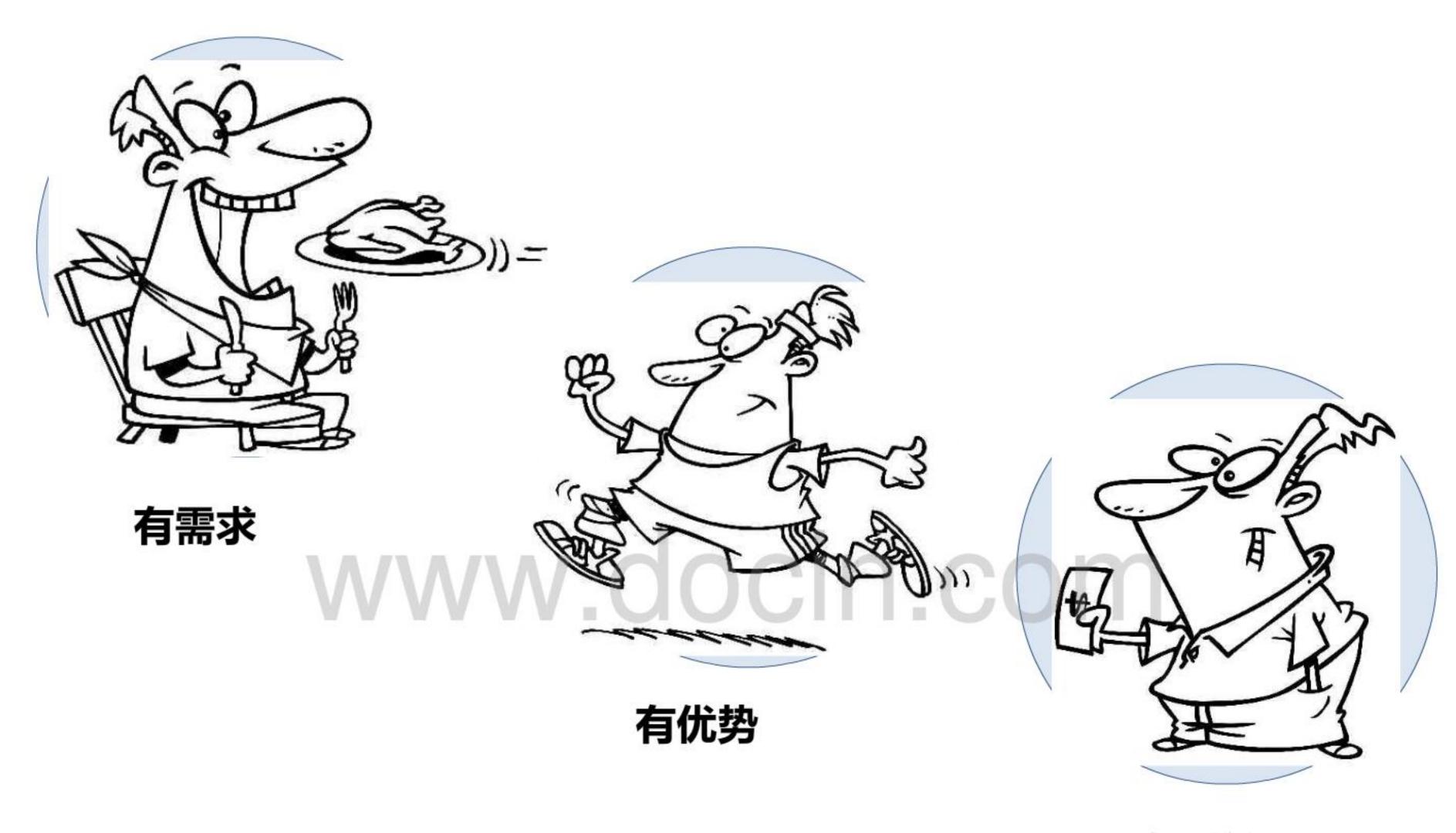
需求分析文档(PRD),界面原型,简单的交互设计。

明确 要求



什么是好的产品经理

先理解什么是好的产品

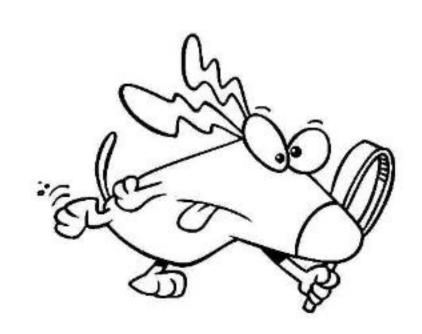


有利益

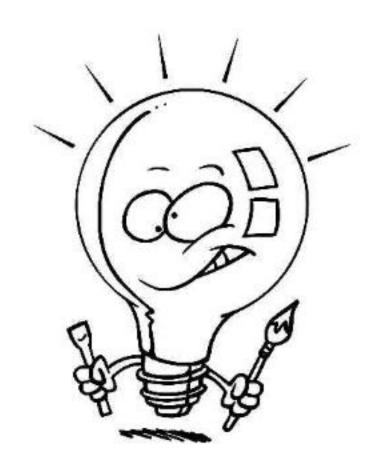
做出好产品的六个理念



注重用户体验和口碑



注重细节



保持微创新



快速迭代开发



功能/界面 少就是多



核心需求做到完美

评价产品经理的三个指标

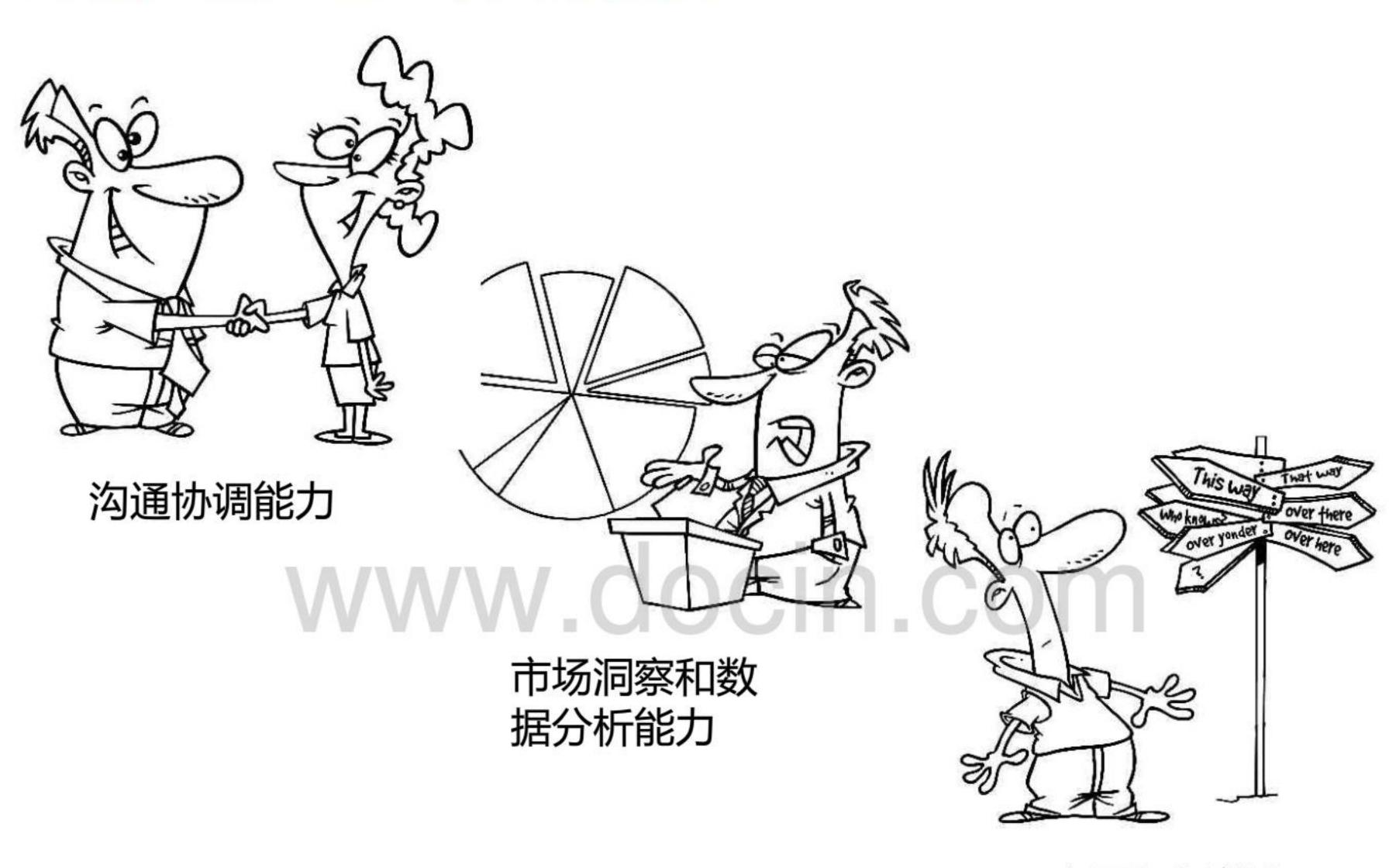


市场份额

用户数和用户转化率

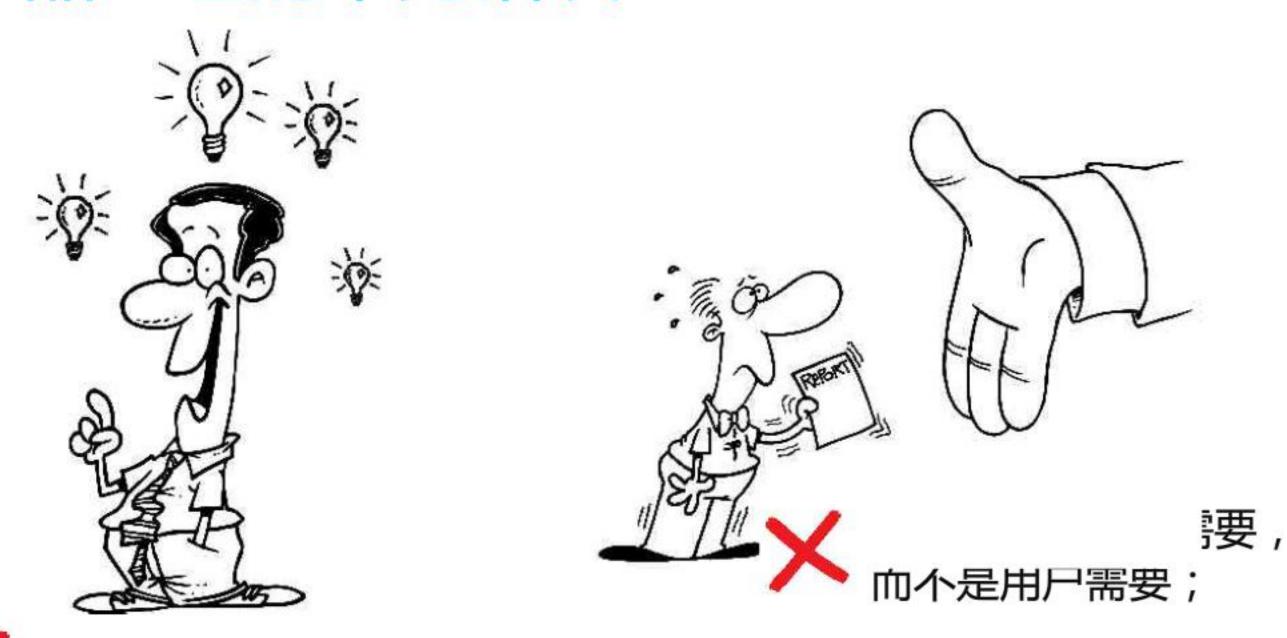
利润

好的产品经理三个关键能力

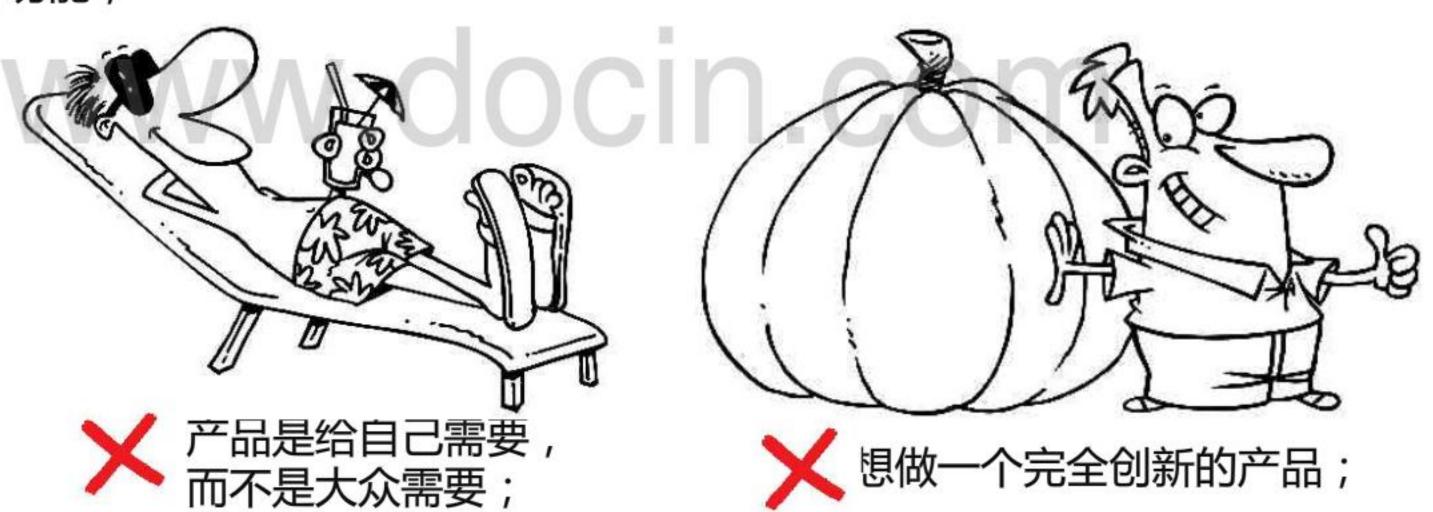


产品规划能力

产品经理的常见错误



不停的增加新功能;



好的产品经理最重要的



具有远见



谢谢!

e33@gmail.com

WWW.d

参考资料

- 前百度产品经理俞军的12条产品理念/产品决策3步走(PPT)
- krrishyan:产品经理那些事(PPT)
- 马化腾:产品设计与用户体验(PPT)
- 邮悦:统行业与互联网软件行业产品经理的区别(网文)
- 汤圆、老马:《Yes!产品经理》--电子工业出版社
- 特别感谢Ron Leishman

www.docin.com

附录一、案例分析

(见附件ppt)

.docin.com

附录二、相关文档

www.docin.com

附录2.1:产品的"商业计划书"BP

当一个新产品思路初步形成,首先需要与CEO或者管理层沟通,获得支持。我们需要先写一个摘要文档,这个文档的要求是简单、明确,几分钟就能够把你要做什么讲明白。我们称之为"产品商业计划书"。

•产品简介

- •用一句话来清晰地定义你的的产品;
- •用一句话来明确表述产品有什么创新,解决了用户什么问题,填补了市场什么空白;
- •用一句话(包括具体数字)来描述产品的市场规模和潜在的远景;
- •用一句话来概括你的产品竞争优势;
- •用一句话来说明为什么我们的团队能够做出来,需要多久做出来;
- •用一句话(包括具体数字和时间)来概述你的产品多少时间内可以赚多少利润;
- •用一句话来陈述你希望需要的资源支持,以及怎么用。
- •产品的商业模式。靠什么赚钱?
- •产品的市场分析。宏观行业趋势,微观细分市场(就是你的产品涉及的市场),你怎么进入并发展。
- •竞争对手分析。有哪些竞争对手,怎么与他们竞争。
- •团队。你需要哪些人员参与到这个产品中,按阶段写。
- •产品线路图。产品有几个部分,分几个版本,分几步开发,什么时候推向市场;
- •财务计划。什么时候开始有收入;什么时候收支平衡。(收支表、现金流以及前提条件)

附录2.2:如何判断产品是否"靠谱"

卫哲3+1方法:

- 需求是从哪里来的?/目标客户是谁?
- 有多少人有这样的需求?这个需求紧迫吗?
- 他们的痛是什么?场景是什么?(用产品之前/之后)
- 4. 解决之后在网站数据上会有什么表现?

产品5问

- 给谁用?
- 他们用这个产品来解决什么问题?
- 这个问题对他们而言有多重要?
- 我们的方法是否足够简单方便?
- 我们要付出的代价与所得是否匹配?

附录2.3:产品定义文档PD大纲

PD是BP通过后的进一步细化。产品定义文档用来明确要做什么产品,使得公司内部所有与业务相关的部门(高层领导、研发、销售、支持等部门)都能基本清楚我们到底要做什么产品,从而统一大家的思想和行动。PD的主要内容包括:

- •产品名称
- •该产品的远景目标(vision)
- •目标市场和客户的描述
- •竞争对手分析
- •对产品主要功能的比较详细的描述
- •这些功能的优先级
- •初步拟定的实现进度安排
- •用例,这可以是较粗略的大致描述。
- •产品的软硬件需求
- •产品的性能要求
- •销售方式上的思路、需求(直销还是渠道?直销怎么做?渠道怎么做?)
- •技术支持方式上的思路、需求(提供什么样的技术服务?)

附录2.4:市场需求文档MRD大纲

该文档是产品项目由"准备"阶段进入到"实施"阶段的第一文档,其作用就是"对产品进行市场层面的说明",解决"为什么做"的问题,用来阐述产品为什么是赚钱的。大纲如下:

- •用户的问题,我们的机会;
- •目标市场的特征和趋势;
- •目标用户的特征和购买动机;
- •最终使用者的特征和需求;
- •市场需求:功能要求、兼容性、性能、语言要求、外观、文档、发布、支持和培训等要求。

附录2.5:产品需求文档PRD大纲

PRD是针对MRD中的产品功能做进一步详细说明,解决"怎么做"的问题。产品需求文档 一般用word+visio,或者Axure软件来写。文档是写给交互设计人员和开发人员看的,因 此既需要界面流程原型,也需要详细的功能说明、业务规则、数据要求。大纲如下:

- •功能名称:
- •功能说明:功能清单及优先级、功能目的、详细说明
- •最终用户描述
- •业务流程:需要详细的用例(use cases)
- •业务规则
- •数据要求:数据的输入、输出、参数范围
- •其他:交互建议、性能需求、环境需求,备选方案等

附录2.5:界面原型怎么画

界面原型可以是手绘的、也可以用工具软件,例如axure、word、PPT等,只要能将你的意思快速表达清楚,能够让设计师和开发工程师都明白就可以。

