

网上开店研究：新的一年网上开店干什么最赚钱？

上帝不会辜负每个有梦的孩子，其实，我们现在就是在网上开店淘金狂潮中的淘金者，而开店需要拍商品图片的摄影器材，店铺装修，邮寄商品的各种纸箱、邮政袋、邮票等邮政用品，店铺规划、开店建议、开店点子等，而向淘金者提供商品和服务的则是卖水者。<http://www.tooec.com/main/wskd.shtml>，在这里提供网店几种“卖水”的店铺给大家参考一下。

一、摄影器材店铺网络商店与传统实体店铺的最大区别在于，后者可以看见、摸到商品实物，而前者刚好相反，故网络商店的一个重要环节就是如何把最美的商品图片呈现给消费者。开店者必须拥有数码相机、摄影棚等各种摄影器材，才可以拍出好照片。因此，摄影器材在网上会有很大的市场。不过开这种店铺首先有充足的资金，有较好的货源，另外还得有一定的摄影专业知识。

二、店铺装修随着电子商务的发展，会有越来越多的人加入到网上开店这个行业里来，因此店铺装修，图片设计等方面的需求将会越来越大，毕竟不是每个开店的人都具备这样的专业知识。店铺装修类店所需要的资金和成本都不多，也不需要去邮局发货，一切通过电脑就可以完成，但却需要具备非常高的专业知识，要懂得好多软件，要付出大量的脑力劳动，而且为了一个好设计，常常通宵开工。

三、邮政用品类网上开店，绝大部份都是通过邮局、快递形式进行发货的，见面交易的很少。由于国家邮政的邮费低廉，而且辐射到全国每个角落，所以大部分商品都是通过邮局邮寄的。但是，邮局的纸箱、包装袋、邮票等价格都比较贵，而网上的邮政用品却比较便宜。因此很多卖家都选择在网上购买，可以省下不少的邮寄成本。开这种店铺一是要有好的进货渠道(价格便宜)，出货量才大才有钱赚。毕竟一个几毛几块钱的纸箱、打折的邮票是赚不了多少钱的，关键是靠出货量才大才有钱赚。

四、店铺规划建议类就是专门针对你的店铺以及所销售的东西，对你店铺做出整体规划，提高销售业绩的建议。我自己也买过一份，受益不浅。目前类似的店铺很少，几乎看不到。如果你是一个资深的卖家，对网上开店的操作非常熟悉，对电子商务有较深的了解，对网络销售有自己独到见解的话，建议你开一个专为卖家服务的店铺(咨询服务、卖点子)。目的只有一个，帮卖家更好的提高销售业绩、帮助卖家推广店铺、赚更多的钱。

五、文具店如果你不想赚很多的钱，就开一个和史努比之家一样的文具店吧。网上商店的信用积分很重要，信用积分越高一般生意都会越好。新来的卖家，由于没有星级，害怕没法招揽生意。我就想，新来的卖家可以到我店里买一些低价值实用的东西，如文具，书籍等先积些分，提高信誉，提高了积分再卖东西。不过，虽然我这种店积分比较容易，但利润却不高。