

网上开店研究：开服装网店 须知这几个步骤

很多人都想在网上开网店，但苦于没有经验不知道如何下手。今天就说说如何一步一步的把网店开起来。

一、选择开网店的地方

很多人会说，网店当然是开在网上了这不是废话吗。但仅仅是一个网上还不够。首先你要对什么是 B2C，什么是 C2C 有一定的了解。现在国内主要的 C2C 网站有，淘宝网，拍拍网，百度有啊，还有易趣。就目前来说，淘宝网是全国最具人气的 C2C 商城，这是毫于疑问的。所以很多人选择在淘宝上开店，但是随着店长队伍的壮大，竞争也越来越激烈，所以对于一个新网店来说要想发展起来已经不再像前几年那么简单了。

至于如何在这些网店上注册开店，这里不一一细讲，到相应的网站上注册申请会有一些提示的。这里要说的是 C2C 商城并不是唯一的开网店的地方。还可以选择独立网店，所谓独立网店就是拥用自己的域名，空间，说简单点就是拥有自己的卖东西的网站。独立网站相比 C2C 商城更有利于创造品牌，提升企业形象的优势，但是更难推广。这里只是说一个大概，对于想开网店又没有经验的人看完这段文字是完全不够的，给大家推荐个开网店学习的地方：LBB 店长之家。希望开店的朋友有个好的开端。

二、确定卖什么

这一点谁也帮不了你，至于卖什么你可以结合自己的资源优势，也可以结合自己的兴趣爱好。毕竟无论卖什么都有成功的，也都有失败的。关键在于生意怎么去做。

三、网店装修

确定了自己要卖什么就可以进行装修了。当然有的人会选择先去进货，再根据产品来装修自己的网店。笔者一般是先装修个百分之八九十，没有图片就先用网上的同类产品来代替。毕竟装修还是要发一小段时间的。网店装修很长见识，无论是对自己的创意，策划还是图片处理，还是基本的网页代码都会有一个较大的进步。如果你对这不是很了解可以去这里学习，上面有很多的装修视频也有免费的网店模板因为笔者自己经常上 LBB 店长之家觉得还不错，所以就推荐它了，当然这方面的网站很，随便百度一下都一大堆。

四、进货

进货首先是本地市场了，因为网上进货确实存在一定的不安全因素，比如商品的质量，更严重的碰到骗子公司。如果本地实在没有满意的货源。非得在网上进货，可以去雅兔货源网，阿里巴巴，还有 LBB 店长之家看看。这里给大家推荐一个比较好的货源 nvefu.com。阿里比较适合做批发，雅兔货源网跟店长之家比较适合做网店代理。但是无论是在哪进货存在一定的风险。这个就跟我们现实中一样，走在大街不小心还会碰到小偷，更何况是网上坏人更多。所以在这之前又有一课要学习了：网络安全。

五、网店推广

完成以上步骤你的网店也基本开起来了。在笔者看来这还只不过是完成了百分之十。剩下的重头戏就是网店推广了。这里笔者就没办法会给大家太多建议了。至于网上大部人说的网店到处发帖呀，群发之类的在我看来都是小打小闹成不了气候，而且耗时耗精力。

六、持续发展

相信到这个阶段的你什么都会了。所以笔者再说下去也是多余了。