

网上开店研究：如何做网店代理

网店代理，也就是代销，它有如下几个特点：

1、店主不用投资什么钱，不需要花钱进货，不用压货存货，没有资金风险。而只要交很少的代理费或预付款或保证金的，这是根据各经销商不同制度而制定的不同代理政策。

2、由供货商提供产品图片或数据库。这对于新手来说，无疑是巨大的帮助，而且这样就省去了拍照，处理图片，取名等很多麻烦的事情。店主可以腾出更多的时间来为自己的店铺做宣传。

3、供货商代为发货。店主不用去为邮寄，包装等事情所烦心。而且供货商在邮寄方面有很多的经验，而且量大，所以邮费会比我们平时寄更便宜。比如，我们平时寄申通快递，首重十五，供货商只要十元。

4、提供技术指导。很多新手刚开始在网上开店，对于很多东西还是一知半解，急需有人能为他提供一些指导，使新手尽快上路。当然开店主要还是得靠自己，不能事事依赖供货商。

下面再说一下网店代理的流程吧：

第一步：开通网店——了解代理要求—申请加盟代理—获取产品图片或数据包

第二步：店主自己宣传，顾客交谈，接下订单，收到顾客款

第三步：有订单后到供货商网站下订单(包括产品、快递地址等)——店主向供货商支付该产品的进价——供货商向顾客发货