

2010 最强大网络赚钱项目



作者：久久

[互联网创业论坛](#) [SEO之家](#) 出品

联系久久：57414921@qq.com 手机：13770609297

序言.....	2
什么是 seo?	3
狭义的 SEO，广义的 SEO.....	3
我的网上赚钱案例：销售淘宝上出售的减肥产品.....	4
我的网上赚钱案例：为企业提供 SEO 服务.....	5
我的网上赚钱案例：为企业提供网站建设服务.....	6
被动收入，财务自由.....	6

2010 年让你网上赚钱的 9 大观点.....	7
1、网络赚钱，再穷也不要做 google adsense，没有人通过（中文）adsense 致富；.....	7
2、网络上没有可行的在卖的项目。如果真有，只有三种可能：骗子项目，苦力项目或者要你帮他卖东西的项目；.....	8
3、99%的网络赚钱培训师在靠培训赚钱，这其中又有 80%是骗子；.....	9
4、一个保证赚钱的培训不会是真的培训，一个没有门槛只要交钱就可以参加的培训更肯定是失败的培训，成功的因素在于个人，培训只会缩短一个人成功的时间，而不会决定一个人的成败；.....	10
4、SEO 是网络上 2010 年唯一可行的网络方向，学习 seo，不管跟谁学都是对的。如果不学 seo，不管跟谁学，都是错的；.....	11
6、网络赚钱的原则跟现实的生意原则一模一样：人人能做的生意都不会是好生意，同理，人人能做的网络项目都不会是好项目。所以：“网络上的成功都是可以复制的”——这句话是谬论！.....	12
7、2010 年开始传统网赚市场几近消失，网赚界在赚钱的 99%都是“卖培训”、“卖软件”、“卖空间”的，受伤的总是新人。.....	13
8、网络赚钱的本质是流量，大众流量的市场几近消失。只有定向流量才是根本。.....	14
9、未来，网络赚钱市场将是“seo+实业+营销”的天下！.....	15
60 天 400VIP 的秘密.....	15
向夫唯学到如何做 SEO.....	16
向懂懂学到如何营销.....	16
向王紫杰学到如何写销售信，如何建数据库.....	17
向王通学到如何通过 SEO 赚钱.....	18
向秋水依旧学到如何发展后端实现共赢.....	19
向 Suangke 学到做一个好名声的培训老师.....	20
我的创新.....	20
联系久久，QQ 群，邮件：57414921@qq.com.....	21

序言

2010 年的 3 月份开始了。

回忆 2009 年 12 月 1 日，我的[互联网创业论坛](#)开始启航……12 月底，我获得了 10 多位的学生，这些学生大多是以前一直跟随我的。

2010 年 1 月 1 日，我的《[互联网创业月赚 1 万教程](#)》出来，这本书充满了争议，有人骂我是无耻小人，有人却因为这本书认识并认可了我，1 月底，我的学员数量超过了 170

[免费赠送 N 套热卖中的收费教程，同时加入久久 QQ 新人群](#) 2

人。

2010 年 2 月，我的《[久久互联网被动财富学](#)》出来了，2 月底，我的学员数量超过了 400 人。

2010 年 3 月，这本《[2010 最强大的网络赚钱项目](#)》出来了。我期待这本书可以创造更大的奇迹

从 2009 年 6 月 1 日起开始，已经整整 9 个月了。9 个月来，经历了很多风雨。虽然在网
上被骗若干次，失望过若干次，但始终我没有放弃希望，我[相信网络的某个角落一定会
存在财富……](#)

以下就是我研究出来的 2010 最强大的网络赚钱项目，[这个项目的核心是 SEO](#)，很多人
听过 SEO，我认为大多数人目前所理解的 SEO 是狭义的 SEO，现在我即将为大家讲述我
理解中的什么是 SEO，当你看本书，我相信，你会和我发出一样的惊喜，这就是 [2010
最强大的网络赚钱项目](#)：

什么是 SEO？SEO 如何赚钱？

狭义的 SEO，广义的 SEO

虽然我以前回答过什么是 SEO，但是再在我对这个问题的答案，有了新的理解：

我认为 [SEO 分为狭义的 SEO，及广义的 SEO。](#)

问：什么是狭义的 SEO？

😊😊😊 [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) 😊😊😊

答：把某个词语做到搜索引擎排名第一的能力！这也是大部分 SEO 培训所做的事，教会你“**控制搜索引擎排名**”

问：什么是广义的 SEO？

答：一套靠 SEO 赚钱的思想体系！学会 SEO，而不会赚钱，那是可怜的！

OK，再在我们来看看我的这套独创的 SEO 赚钱思想体系吧：

在我学会 SEO 后，**我意识到 SEO 的赚钱方式就是要依据这种模式**，请看我是如何做的，我把这个体系分得更细，我的每一个项目的启动都是遵照了这样的模式：

我的网上赚钱案例：销售淘宝上出售的减肥产品

- 1、找到自己要卖什么样的产品，比如我想帮淘宝卖家卖减肥产品赚取佣金，即做淘客。
- 2、我为这个产品找到一个有人搜索的词，比如“**淘宝最好的减肥药**”，这个词语每天 100-200 人搜索。
- 3、我为这个产品做一个网站，请看：<http://www.jf500.cn>
- 4、我用 SEO 技术把这个站排在“淘宝最好的减肥药”这个词的第一，具体查排名：

[点击查看“淘宝最好的减肥药”排名](#)

- 5、然后每天有 50-100 人来到我的网站！而且这些全是“**对减肥药有需求的人群**”
- 6、**坐着等**这些人到淘宝上买东西，然后我得到佣金，平均一件是 50-100 元。

😊😊😊 点击查看久久曾经的曲折经历…… 😊😊😊

交易时间	商品名称	所属店铺	原价(元)	佣金(元)	佣金比率	成交数量
2010-03-06 13:24:11	青青蔬菜水果萃取配方★完美搭配★安全绿色新主张·健康绿色	青青瘦身淘宝店	139.00元	55.60元	40.00%	1件
2010-03-06 01:29:05	植店之宝 韩国欧莱金减脂肪 天然植物萃取 包邮 买2送1热卖中	环美康商贸 保暖内衣最低价 耀宝宝贝 暖贴/中药减肥瘦身贴/收	139.00元	55.20元	40.00%	1件
2010-03-03 23:08:05	热卖包邮 朝鲜花草减肥胶囊 五年百万用户见证奇迹【买二送一】	朝鲜网美容美体会所	128.00元	110.08元	43.00%	2件
2010-03-02 15:36:15	青青蔬菜水果萃取配方★完美搭配★安全绿色新主张·健康绿色	青青瘦身淘宝店	139.00元	111.20元	40.00%	2件
2010-03-26 11:38:15	青青蔬菜水果萃取配方★完美搭配★安全绿色新主张·健康绿色	青青瘦身淘宝店	139.00元	111.20元	40.00%	2件
2010-02-24 22:40:04	热卖包邮 朝鲜花草减肥胶囊 五年百万用户见证奇迹【买二送一】	朝鲜网美容美体会所	128.00元	110.08元	43.00%	2件
2010-02-24 22:40:04	纯芦荟软胶囊 100粒 搭配效果更佳 不单独出售	朝鲜网美容美体会所	20.00元	0.30元	1.50%	1件
2010-02-24 20:16:08	热卖包邮 朝鲜花草减肥胶囊 五年百万用户见证奇迹【买二送一】	朝鲜网美容美体会所	128.00元	55.04元	43.00%	1件
2010-02-19 17:36:05	青青蔬菜水果萃取配方★完美搭配★安全绿色新主张·健康绿色	青青瘦身淘宝店	139.00元	55.00元	40.00%	1件

以上是这个站 2 月 19 日到 3 月 6 日半个月的收入，总计为 664.30 元：

网站主概况

03月05日收入：**0.00** 元
未结算收入：**664.30** 元

[» 查看广告位收益](#)

上次提现：

下次结算：

这个网站几乎不用我管，今年就可以帮我赚 1 万多元。

最后再说一下：这个网站，仅累计花了我 12 小时完成。

下面有兴趣再听我说一个我的项目吗？

我的网上赚钱案例：为企业提供 SEO 服务

1、因为我学会了 SEO，所以我可以为企业提供 SEO 服务，就是帮企业把词语的排名做上来；

[免费赠送 N 套热卖中的收费教程，同时加入久久 QQ 新人群](#)

☺☺☺ [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) ☺☺☺

2、我选择了一个词：**南京 SEO**，这个词语每天 100 多人搜索。另外就是因为企业会搜索这个词**寻找当地的 SEO 高手**。

3、我为这个词及项目做了一个网站：www.025seo.org

4、我把南京 seo 这个词做到了百度第一：

[查看南京 SEO 排名](#)

5、每天有几十人来到我们的网站：

6、**坐着等**电话，因为这些访客中一定会有目标客户！其中每个月成交 2-3 个 SEO 单，基本上给我**每个月带来 1-2 万**的收入。

什么？还有兴趣看我更多的项目吗？OK，**再公布一个盈利的网站**吧：

我的网上赚钱案例：为企业提供网站建设服务

1、我有一个朋友，他是**专门帮企业做网站**的，我找了他；

2、我找了一个词：南京网站建设，每天搜索这个词的人 200-300 人；

3、我们做了一个帮企业做网站的站：<http://www.njlzgj.cn/>

4、我努力把这两个词做到搜索前面：

[查看南京网站建设排名](#)

5、每天有几十人来到我们的网站：

6、**我对这个网站根本就不管了**。因为这个网站已经交给我的朋友管理，因为是我大学里很好的朋友，所以，凡是从这个网站上来的**全部的单子都跟我对半分**。

以上，就是我的赚钱方式！

被动收入，财务自由

你觉得我依照这个模式下去半年，我会为钱发愁吗？

[免费赠送 N 套热卖中的收费教程，同时加入久久 QQ 新人群](#)

😊😊😊 [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) 😊😊😊

一旦我坚持这个步骤半年后，我的网站[完全可以实现收入被动化](#)！

我认为这就是“[广义的 SEO](#)”，[不仅教会你如何做网站的排名，而且会教会你全套的网络运营盈利思路，从而达成我们梦想的“财务自由”！](#)

请把这种方式，跟你目前做的任何一种赚钱方法比较一下，哪种会更过瘾？

以上是我的实站心得，以及我对 SEO 这个项目的理解！

2010 年让你网上赚钱的 9 大观点

[免费赠送 N 套热卖中的收费教程，同时加入久久 QQ 新人群](#)

☺☺☺ [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) ☺☺☺

下面我写出一直被别人争议的几个观点，当我公开几个观点后，很多人来跟我讨论，最后 99% 的人被我说服了，呵呵，通过跟别人的交流，也加深了我对这些观点的认识，希望这些观点，对你在网上赚钱的过程中有所帮助。

当你看到这些观点的时候，你的第一反应肯定是疑惑，肯定甚至是排斥，我欢迎你来跟我反应你的观点，我一直喜欢观点被讨论——这样才能得到进步，但不希望看到没有任何根据的排斥。写这些观点，完全从分析出发，无意得罪什么人利益：

1、网络赚钱，再穷也不要做 google adsense，没有人通过（中文）adsense 致富；

其实我最新看到懂懂说类似于这句话的。懂懂的原话好像是说，没见过什么人通过 adsense 赚大钱，adsense 是个鸡肋，只有实在用不上的广告位，才用 adsense 来赚钱。

当时说实话我看到这句话时还在疑惑，为什么 adsense 还是那么多人做呢？adsense 真的赚不到钱吗？

当我真的做到 2000ip，却只做到了不到 2 美金，我终于理解了这句话……

现在还是有不少人给我看他做的项目，我一看，就是靠 adsense 在赚钱的，我一般直接说：这个项目可以放弃，没前途。一开始别人都不理解，都或许还觉得我太高傲，有点看不起他的项目。都追问我为什么，我反问一句：

我：每天 10000ip，你能搞定吗？

答：难，几乎不可能。

我：那 10000ip 不过 10 美金的收入，你觉得有必要做？

答：懂了……

所以，网络赚钱，你还盯着 adsense 的话，那只送你三个字：没前途。

注：不排除有的人有实力每天 10 万 ip，我的朋友中就有这种人。但大部分人是搞不定的吧。

2、网络上没有可行的在卖的项目。如果真有，只有三种可能：骗子项目，苦力项目或者要你帮他卖东西的项目；

当半年前的我还是菜鸟的时候，我一直也在寻觅着项目，我自己也掏钱买过项目，一次 28 元，一次 30 元。

☺☺☺ [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) ☺☺☺

28 元项目：通过电驴上发布种子，然后供别人下载，下载下来后弹出广告。后来发现到处有人在卖这个项目，我吃的亏还是小的。有的人还花了 500 块买的这个项目呢；

30 元项目：在优酷等上面留言，说什么诱惑的话，让加诱惑美女 qq，然后 qq 空间中放上广告。每天留言 3 个小时，大概 CPA 注册可以赚 30 元；

当买完第二个项目的时候，我明白了一件事，就是在卖的项目都是挺辛苦的。

然后就是时时彩项目，也是我被骗很深的项目，其实我当时知道我的上家是拿佣金的，我想他帮我赚钱，让他赚点佣金是应该的。结果实际上根本赚不到钱。后来更发现佣金竟然高达 10%！我亏了 2000 元，其中来回买卖的钱，就有 1000 多了，被上家赚走了。

再后来，我不再“很菜”的时候，那时候在酷网上混，看到上面的担保项目，感觉很动心，因为 200-500 元卖的话，那些项目都是担保收入的。所以觉得应该靠谱吧，鉴于当时考虑过以前[被骗 4000 元后发誓不再花钱学网赚](#)，所以忍住了没有出手。后来认识了不少朋友，他们告诉了我一些在卖的项目，竟然发现一个项目是[给你一个淘宝群发软件，然后发淘客链接……](#)，说是发一天，基本上收入可以达到几十元……我当时听完晕了，这也算项目？当时看的其它的项目都是这种简单的。（虽然不否认还会有些惊世项目，但当时好像看不出能用 200-500 元就可以买到），当时就对出售中的项目失望了。觉得没有前途。

再后来，我学会了谷歌作弊了，并且成功取到了第一笔钱，那个时候，我知道我拿到了宝贝了！因为只要我坚持做下去，这个方式我可以赚到 10000 元一个月的。你说这个方法我会卖吗？

那时候别人出 2000 元来问我买方法，注意是 2000 元。我说不卖，因为他买了，他很容易赚到 2000 元的。真正有价值的教程，没有人傻得卖的。

只有那些骗子项目，才会告诉你“这项目保证赚钱”。

其次就是那些苦力项目，其赚钱=扫大街，搬运工。扫大街谁都会扫，谁都能扫，你愿意去吗？虽说也真的能赚钱，比如说在 100 个论坛发帖宣传，谁都知道肯定赚钱。挣 10 块钱你干吗？

再来就是你帮他赚钱的，如那个我上当的那个淘宝项目，花 2000 元买了个代理，获得一个 3 钻店铺（后来被封），他供货——相当于帮他卖货。这类的项目也不是不能做，但还是那句话：自己考虑考虑适合自己不？

所以：[网络赚钱，无项目可卖！](#)

3、[99%的网络赚钱培训师在靠培训赚钱，这其中又有 80%是骗子；](#)

踏入网赚界，最让我好奇的是一件事：[为什么这些顶尖高手都在做培训？](#)

一些中高手却都在卖空间，或是卖软件，好像都不是他们推说的“[网络赚钱搞流量搞终端的赚钱方法嘛](#)”

这个问题困扰了我好久。或者我真的相信：有的人真的很高尚，在奉献吧。

后来当我把网络走了一圈后，看到这么多的“没有长远可行性”的项目，尤其看到懂懂、王通等人说网络上培训真的很赚钱。才意识到：原来网络赚钱培训师能教出来的项目，基本上都是短期性的项目，而且基本也都是些赚不了大钱的项目。而[最稳定的项目：非培训莫属](#)。

培训真的是个好产品，不需要担保，教知识就行。

所以很多的网络赚钱培训师是没有其它收入来源的，他们的项目就是培训，而往往听他们的课，都会出现这样的情况，[听的时候兴奋，觉得学到了很多东西，可是你不知道到底哪样赚钱？](#)

之所以说80%是骗子，这个就不解释了，很有责任心的网络赚钱老师也是不少的。Suangke和秋水老师被他们的学员的评价都不错。

4、一个保证赚钱的培训不会是真的培训，一个没有门槛只要交钱就可以参加的培训更肯定是失败的培训，成功的因素在于个人，培训只会缩短一个人成功的时间，而不会决定一个人的成败；

“[成功的因素在个人，培训只会缩短一个人成功的时间，而不会决定一个人的成败](#)”这句话是听一位跟我本家的蒋海明老师学习的，这位老师也是研究 seo2 年的。

当时我听了他说这句话后，很有感触，说到了“培训的精髓”了。

当时我悟出了我的[seo 技术教程及 seo 赚钱方法](#)后，我在想，我的这套流程太简单太傻瓜了吧，我把我的教程拿给几个朋友看，几乎每个人看完我的教程都告诉了我他能怎么赚钱！

但事实上，我不该高兴得那么早，因为在我的 VIP 群里，几乎每个人都觉得我们的 VIP 教程很有价值，甚至很多人都[告诉了我他想做什么样的项目](#)，而问起来，你什么时候想

☺☺☺ [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) ☺☺☺

到这个项目的，他说：一个月前……

也就是说他一个月没有行动。

事实上，这就是我不会不可能担保收入的原因，就算你教会了他点石成金的办法，他还会想着等到“实在没钱”的时候再去点石吧。

再举个例子，09年9月我发现了谷歌的adwords500元广告费的申请方法，可以让任何人不是太复杂的一个月赚1-2万。我把这个项目告诉了100个人，其中只有10个人执行了，其它人都在观望，都还在想：这个项目适合自己吗？这个项目是真的吗（这个项目根本不要投一分钱）？

我大概问了我身边那几个做的了，我的其中一个徒弟当时2个月赚到了惊人的10万！这个都超过了我的预料，可能你们都觉得很假，后来有一个做这个项目的人找到我，不信我的徒弟做这个项目赚到10万的时候，我把我这个徒弟的qq给了那个人，他一看，吃惊了，说他认识他，几乎他们圈子中做这个项目的都知道他。他是专门收购谷歌账号的。再以更高的价格卖给大户。

除此之外，另外的凡是执行这个项目的人，都赚到了几千上万元！

前段时间有个人问我：“老师，请告诉我跟你说的谷歌500元项目一样好的项目？我一定会认真执行！”

我大概聊了两句，对他有了一个大概的了解，我说“你不会做的”

他说“不可能，为什么你这么说”

我说“我那时把谷歌项目说出去的时候，只有10%的朋友相信我说这个项目能赚大钱，做的人都赚了大钱。而现在我说的这个比谷歌500元更强大的项目是SEO。你会做吗？”

他犹豫了犹豫说：“我考虑考虑……”

很多人，都是等待机会消失的时候，才会知道机会失去了，而且还期盼着下一个机会，殊不知机会就在他的身边。好多我以前的徒弟都跟我说后悔说当时没听我的，要不然两个月会赚得比他上班一年赚还多的钱。而其实我的那个赚10万的徒弟，我催他做这个项目催了1个月，他都不信我，死活不做。后来他赌了一把，信我了一次……从此一发不可收拾。

现在我比以前要更认真地说：

“比那个月赚1万的谷歌项目更有前途的是SEO，你会信吗？”

——要知道，我当时就是为了SEO，而放弃了本来稳稳赚1-2万的项目，你以为我是傻子吗？

[免费赠送 N 套热卖中的收费教程，同时加入久久 QQ 新人群](#) 11

续：后来那个赚了 10 万的徒弟，后来感谢我的时候，他看到我在做新的培训，都几乎没管我研究的什么，就直接报名了，他说跟着我不会错，跟着他一起来的还有几位其他的徒弟。也正是这些人，是我们 VIP 的第一批人。

4、[SEO 是网络上 2010 年唯一可行的网络方向，学习 seo，不管跟谁学都是对的。如果不学 seo，不管跟谁学，都是错的；](#)

这句话我提出来后，引起了很多人的争议。似乎这句话是为我个人做广告似的，其实不然，我说这句话是真心所说。

我承认现在还有不少高手在其它领域获得了很大的成功。包括我自己身边，还有不少月赚上万的高手，平常也会跟我聊他们的方法，我只要复制了他们的方法也可以获得这个收入的（我有这些朋友资源才知道了这些项目，普通的新人你有吗？），但是我知道我一点也不感兴趣，因为自从我看到了 SEO 的顶尖高手在赚什么钱，能赚多少钱后，我就知道，那才是我该努力的方向，其它的方向绝对无法吸引我！

我几乎可以说，就算现在那些在其它网赚领域目前的收入超过我的，

第一、我很尊敬他也佩服他，因为在他的领域，他有足够的实力；

第二、我也几乎敢说，如果他不学 SEO，一至两年后，他的收入会离我有很大的距离……因为就如上面的那些项目一样，我每做完一个项目，盈利达成被动收入后，我就去“投资下一个项目”，我打造的是一个又一个赚钱机器，打造的是一套赚钱系统，而他仅仅仍然靠一分劳动获得一分收入，当他停止的时候，或是项目不行的时候，他的收入就消失了……。

在这种情况下，自然是 SEO 是唯一可行的网络方向！

以前我还不是很肯定这句话，当我把我的观点分享给我的学员时，很多人都领会了我的意思：SEO 不管是短期，还是长期，都是一个非常有前途的项目！

如果有两个项目，在今年帮你获得了同样的收入，在明年，其中一个项目收入加倍，另一个项目收入减半，你会做什么项目？

另外又有很多人反驳我了：王紫杰会 SEO 吗？刘克亚会 SEO 吗？他们不也获得了很大的成功？

我再问：你觉得成为他们容易吗？

我并没有说 SEO 是万能的，而是说 SEO 是最速成最稳定赚钱的！具体的观点，请在最

后一点看……

6、[网络赚钱的原则跟现实的生意原则一模一样：人人能做的生意都不会是好生意，同理，人人能做的网络项目都不会是好项目。所以：“网络上的成功都是可以复制的”——这句话是谬论！](#)

其实这句话，被我讲出来了，尤其是前半句，很多人看了后，会感觉很理解的。现实中做生意不就是这样吗？[人人都能做的生意会赚大钱吗？](#)摆摊的也叫做生意，一些车夫也叫做生意的呢。

网络不也是一样吗？社会、市场是公平的。永远的 80/20 原则，你不能让每个人都成功的。

有的人就问了，为什么“网络上的成功都是可以复制的”这句话被说了这么多年，很多人都从中受益很多了，那可是懂懂的超级名言，说了几年了，怎么是错的呢？

我敢说现在的懂懂再也不会说这句话了。为什么？

因为[这句话是有前提](#)的，以前一直是符合这个前提的，所以没有人发现这句话的错误。但是现在这个前提已经消失了。到底是什么样的前提？

前提就是：[一个市场足够的大！大到多一个人来到市场，也不会对市场有什么负面的影响！](#)

举例：在八十年代的时候，你看到别人卖茶叶蛋是赚钱的，然后你复制了，你会赚钱吗？显然的！那时候我爸看到别人出去打工，就会赚钱。我爸也跟着别人出去了。那时候，凡是我们老家那时候出去的，无不赚到了第一桶金。我有一个姑父，他 20 年前就出去赚了 30 万！根本不要你有什么文化水平，只要做了就赚钱。

[现在你在现实中再去复制还会赚到钱吗？](#)显然，时代已经变了。

网络的世界也是生意，也是这样，[早已经过了那种复制赚钱的时代了](#)，市场已经容不下这么多的人在争抢了。就拿懂懂说的竞价——复制就赚钱的竞价，只是因为懂懂提出那个理念的时候，做竞价的人少，所以呢你复制自然赚。但是现在不一样了，投竞价的人，有的人赚，有的人则是赔。[你去复制的或许就是那个赔的……](#)

针对这一点我再讲两个例子，一个是我最近接的 SEO 项目的单子，那个客户投竞价投了 3 年了！完全实战派的经验，投过 N 种产品。你说你一个新人跟他同时做一款产品，你觉得是他赚钱多，还是你赚钱多。如果他的利润率只有 10% 呢？那么你呢？很可能就是亏的。

还有一个做网赚超牛 B 的我的朋友，他没有向我透露他的财富，他告诉我他一天的广告费是 2-3 万！，我几乎敢说，做网赚的，人人见过他的广告。已经投了 2 年了。

但他告诉我，他的“这块”虽然投了 2 年，但一直是亏本的！

我说“你骗我吧，亏本你还做？”

他说出了本质：“我说这块亏本，但你要知道，我掌握了这么多人的资料，然后向他们推出后端服务，我们的后端服务收费都是上万一个单子的。但是普通的人不知道的，一直以为我们是前端盈利的。所以很多人在复制我，结果是复制一个死一个……”

你作为一个新入门的新手，你会想到这么多吗？你根本不知道别人的底细，别人赚的是你看不见的那部分钱，你怎么去复制？

网络，也是生意场，如果你没有生意人的思维，你迟早会被这个市场所淘汰。所以“网络上的成功是可以复制的”这句话绝对是谬论！

7、2010 年开始传统网赚市场几近消失，网赚界在赚钱的 99%都是“卖培训”、“卖软件”、“卖空间”的，受伤的总是新人。

同样的，这句话的原义几乎来源于懂懂。懂懂在无数篇文章中透露过这个意思：网赚行业迟早消失……。

我的上一本书中也讲过一个故事，一个懂懂群的朋友，在 08 年初就放弃网赚了。最近也有一位懂懂群 3 年的朋友（跟着懂懂做过几乎每个项目，是懂懂群的元老），也花钱进了我们的 VIP 群，我感到非常意外。相当于自己已经逐渐得到主流市场的认可了！

你只要仔细看下现在的网赚市场，你只能听谁谁谁这个月赚了多少钱。但是你根本见不到你身边有谁靠流量挣到什么钱了。我之前参加过一个 google 群，一个站长一天赚到 50 元，都高兴死了。我一个同群里的很有钱的朋友跟我说：哎，现在的站长真可怜，赚个 50 元也觉得是钱……

看看谁在挣钱？卖培训的的确挣钱了，卖软件的的确挣钱了，卖空间的也挣钱了，反正只要做网赚人生意的都赚钱了，没有亏的。就是正正经经做流量，做联盟广告的没挣钱！

8、网络赚钱的本质是流量，大众流量的市场几近消失。只有定向流量才是根本。

网络赚钱的本质是流量，相信很多了解网赚的朋友都很能理解。网络最缺的也是流量，经常到处听到别人说“怎么来流量啊”

可是我的第二句话是：大众流量的市场几近消失。何出此言呢？其实刚刚我已经讲过这个观点：10000ip 一天你能搞定吗？大部分人是不能的吧！所以说，你要个 1000、2000 流量有啥用？

所以与大众流量相对的，就是定向流量了！

什么叫定向流量？

举个例子，LV 包，在大街上，推销 10000 个人，都卖不掉一个。

而如果在顶级高档商场卖呢？可能 10 个人就卖掉一个了！因为顶级高档商场来的就是“定向流量”。

我再举个例子，我一个朋友，在南京师范大学读 MBA，同学都是些老总。这朋友也是广告公司，他跟碧桂园的老总谈了场合作，他把那些同学带去安徽碧桂园别墅区去参观，碧桂园负责这 30 多位同学在那个城市的各项娱乐费用。总共去了 40 人左右。娱乐费用加起来好几万呢。为什么碧桂园舍得？

告诉你结果吧：这些同学去玩了一天后，当天买了 7 套别墅！（我同事当时也跟着去玩了一趟，亲眼见到这些有钱人的消费）

这些人，对于碧桂园别墅项目来说，就是“定向流量”如果带 1000 个普通人去玩呢？呵呵，那就亏死了。

所以定向流量的价值与大众流量的价值是不可同日而语的！

而网络赚钱，如果你去挖掘定向流量的话，将会发现市场无限地大！

你可以针对胖子卖减肥产品；
你可以针对有雀斑的人卖祛斑产品；
你可以针对小孩卖玩具；
你可以针对抽烟的人卖戒烟产品；
你可以针对有钱人卖别墅；
你可以针对刚买房的人卖地板；
你可以针对……

9、未来，网络赚钱市场将是“seo+实业+营销”的天下！

总结以上的观点，我得到的结论就是网络赚钱与线下生意越来越紧密地结合在一起了。也就只有这样，才更能够赚到大钱！

SEO：获得定向流量最好的方式（下面我会用我的说法来介绍 SEO 是什么）；

实业：现在的人越来越把自己的生活与网络结合在一起了。我同事刚有了一个女儿，很可爱。他现在买尿布什么的都全部在网上买。未来更不得了，你想要买什么，都至少到网上参考一下。网络成为了人们购物的决定因素。所以这更是告诉我们这个市场在迅速庞大，如果你研究清了什么产品适合在网上推广，我相信，下一个财富机会就是你！

营销：可能讲到营销，大家就不懂了。SEO 不也是获得流量吗？为什么还需要营销呢？我来打另一比方吧，SEO 就相当于实业发展的第一阶段：大家都在抢一个好市口开店。这就是 SEO 的作用。但是，企业发展到一定程度需要什么呢？营销！品牌！对，所以我也预计（并且现在已经初步看出来了），网络的发展也是同一个道理。当你在网络上成功，你除了好市口外，你也要具备一定的营销能力的！

所以：未来网络赚钱市场将是“SEO+实业+营销”的天下！

60 天 400VIP 的秘密

很多人问我，为什么你能这么迅速从一个无名小子，60 天内收满 400 多名徒弟。这个速度是难以想象的。其实我所用的一切，都是大家熟悉的老师曾经教给我的，也是大家非常常见的招式。

今天在这本电子书的开头，我就把我从 10ip 三个月来稳定到近 1000ip 的方法公布出来，同时我会告诉大家，这些招式是向谁学习的，以及怎么应用的，希望给大家启发：

向夫唯学到如何做 SEO

SEO 是 2010 年唯一可做的项目，这是我今天这本书的观点。而教会我 SEO 的，就是把 SEO 做到百度谷歌第一的夫唯，对于夫唯的特点，评价三个：

1、化繁为简。Seo 在原来看来是一个非常难的、非常复杂的事。夫唯把中间的精髓抽了出来，使得一切都简单化了。（如果你有机会报名夫唯老师的课程，可以接受我的推荐，

呵呵，目前已经累计推荐了几十人加入夫唯老师的课程)

2、聚焦专注。夫唯目前的资源可以让他运作很多项目，但是他拒绝了很多诱惑，专注于 seo 培训及企业 seo 咨询策划，而证明他 seo 水平的，他也仅用一个站来证明：seo 百度谷歌全部第一。马云说过，CEO 要做的是，不是发现机会，而是拒绝机会。我想夫唯在这个过程中一定是拒绝了足够多的诱惑，有着足够的清醒度。

3、低调务实。夫唯的名气说小不小，说大不大。他拥有很多炒作的机会，但是他没有，这点我是非常佩服的。

从他那里，不但在 seo 技术上，我向他学到了精髓。在做事方式上，也多有受益。

包括我现在自己的 SEO 培训，也基本套用了他的某一些优势。

向懂懂学到如何营销

虽然我没有向懂懂交过一分钱，但是我还是认为他是我尊敬的老师。因为了解网赚行业，就是从他的那一本《日赚 500》，也正因为那本书，我了解了网赚的魅力。踏入了这个行业。包括我现在的很多运作论坛的方式，也被很多人评价了“到处有着懂懂的影子”——这点我绝不否认

让我学到很多并且利用得到的有以下几点：

1、电子书。懂懂曾经说过，让他影响力大的原因，就是因为电子书，因为电子书，他曾经推荐了 adsense 推荐，让他赚取了几万美金（通过推荐 adsense 的教程来传播），这也让曾经的觉得，如果我要做一件事，我也要通过电子书的方式。所以在 2010 年的 1 月 1 日，我写下了一套《互联网创业月赚 1 万教程》，其中的很多文字风格，我觉得有的地方就在模仿懂懂——既有励志、又有点软的文章，呵呵。也正是这本电子书，让那么多的朋友认识并了解了。成为了我的第一批支持者，后来的《久久互联网被动财富学》也是同样的道理。

2、“个人性”论坛。很多人都问我说你的论坛怎么只有你可以发帖，别人都只能看贴，如：<http://bbs.seo265.com/forum-3-1.html>，这里都是我几个月来写的贴子，经常会更新，其格式也正是学习懂懂的，因为我本身是个简单的人，如果做成“论坛”我是管不过来的。就完全自己写，别人回贴。这样让别人更全面的了解我，我觉得是个很好的模式。

3、全民皆赚。全民皆赚是懂懂想出来的招数，就是让别人宣传以获得一些可复制的教程，这招在我做论坛的初期就开始使用，我赠送的就是一套我花了 200 多买的[泡妞教程](#)，以及一套我以前成功操作过的[谷歌作弊教程](#)。就是因为“病毒式的传播”，我的论坛才获得了从原来的每天 10ip 到现在的每天近 1000ip 的流量。全是向懂懂老师学习的。

😊😊😊 [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) 😊😊😊

4、**分站模式**。懂懂是个天才，他创造出了问学堂的奇迹。发展了问学堂的分站模式。在我在去年7月份还是菜鸟的我，跟懂懂交流过的时候，他曾经跟我讲了两句：你以后的发展，**要么是通过买流量的形式，要么就是通过发展分站的模式**。我发现真的如他所预言，我越来越接近这两种模式了……

5、**精英群**。懂懂的VIP群，聚集了无数的牛人，懂懂成就了这个圈子，而这个圈子同样成就了懂懂。所以基于这个想法，今年5月份，我预计我会拥有1000名VIP会员，但是我知道，他们有的人更成功，有的人则一般。所以**我会从中选择10%的精英成功人群**，让他们聚集在一起。我相信他们就可以更加强大。这个思路就是来源于懂懂。

所以说，在营销上，我学习了懂懂老师的非常多的东西，并且，我已经把这套东西整理成了体系。也同样的教给了[我的VIP学员](#)。

向王紫杰学到如何写销售信，如何建数据库

虽然王紫杰的争议比较大，但是他的确是很有水平的一个人。所以我要说不佩服他是不行的。我在他身上也同样学习到了很多东西。

我以前是不太了解**数据库营销、抓潜**这些东西的，正是从他和刘克亚的营销理论中，我觉得这是个非常棒的策略，**从你的数据库中去挖掘你的目标客户，客户是你的长期合作伙伴**。

所以我走了几步：

1、感谢王紫杰的第一点，就是**销售信**了。[我的这个页面](#)就是借用了销售信的模式，用了这招后，我的转化率也是明显提升的。尤其我在销售信也向他学习，用了视频解说的模式。这样的销售信是比较有感染力的。

2、**数据库程序**。我开发了一套**数据库程序**，通过会员的注册，我目前已经获得了上万的网赚人的qq号及邮箱。你可以在这里看到：[点击查看我们的数据库程序](#)。

3、**赠品模式加强信任度**，在你[注册了我们的数据库程序](#)后，会收到我**免费送出的赠品**，这样的模式，就加强了会员与我们之间的信任度，他们真的免费能够得到！

4、**新人QQ群**。同时，你会被邀请至我们的新人QQ群中，我会在群中经常跟大家交流，我的新人QQ群每天100人的速度在增加，因为现在网赚行业的骗子实在太多，培训了没有效果的培训也很多。由于这些朋友进入了我的新人qq群，所以他们可以**长期观察我的网站，长期观察别人对我的评价**，当他们看到身边QQ群里一个又一个朋友进入了我们的VIP学习，而且没有一个人发出一点抱怨的时候，他们一定会被影响！而且我更相信：时间是证明一切的唯一真理。我们现在的很多VIP会员就是因为**在新人群里了解充分了**，所以才会报名我们的VIP服务了。我本人也非常支持大家了解充分。

😊😊😊 [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) 😊😊😊

这就是我利用数据库营销所做的工作，自从做了这套系统后，我们的转化率非常惊人，**每个新人 QQ 群都将会**有 10-20 人报名我们的 VIP 服务。大概每 30ip 就有一个人[成为我的 VIP](#)。

不过，如果彻底按王紫杰的数据库的另一个应用，就是向目前已经是 VIP 的学员进行持续的推销。虽然这一步可以去做，甚至很多朋友都让我推荐哪儿有什么卖的，但是我不想这么去做，因为**我希望目前的价格就可以给他们的全部的东西**。比利益更重要的东西，我认为是：**长期的信任**。

我相信只有这样，才能保证我们基业长青。

[向王通学到如何通过 SEO 赚钱](#)

我常说，我的 seo 是向夫唯学习的，但真正的**执行方法则是几乎学的王通**的，虽然我没有上过他的课程，但是他的 seo 手法、seo 建站策略，以及他的营销策略我都有研究。所以懂 seo 的人看我的网站，都说你的网站不管是 seo 手法，或是盈利方式，**跟王通是一个风格**。

很多人说王通不好，其实我觉得是对他理解的片面，我觉得这个人还是很有水平，只不过有一点，他一直都是定位高端，但又接触低端，那些低端的人，自然觉得他的培训贵，他怎么不好。

包括他的那本书：《[日赚 100 美金教程](#)》，虽然其实还是有点含金量的，但是由于过于侧重于推荐美国主机的 CPS，那其实虽然说对他是盈利的一本书（据他说他靠**这本书赚了 1 万美金**），但是，这本书一定程度上就伤了他的信誉——新人往往看不到那本书的价值，而只看到他在用这本书在卖他的产品。

王通没接触过，但应该他也是个性情中人。也很有好奇心，什么盈利模式都想尝鲜一下，呵呵。包括以前他说的那个用 adwords 投火狐下载赚了很多钱的项目。

而且据我研究，**王通式的 SEO 盈利模式是非常适合菜鸟起步操作的**。

只不过王通的 SEO 培训是非常贵的，均价 4000 元。我相信很多朋友是不敢掏这个钱学的，而且**学习时间仅 1 天**。

所以我便看了他无数的站，试着研究他的盈利思路，希望把他 4000 元课程的内容挖掘出来。我一直认为向一个人学习，**不要看他讲什么，而要学他做了什么**。这些**操作层面**的才是他的全部水平，才是你该学习的。所以，研究王通，可以不去听他的课程，但是仔细**看他的做的站分析出他的思路**，这是最好的学习方法。当然还有一个前提你有足够的领悟能力。

😊😊😊 [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) 😊😊😊

当我把王通的这个 SEO 赚钱流程总结出来并且形成了我的思想体系的时候，我尝试着把他们分享给我的学员，我的[很多 VIP 学员](#)都通过我的这套思想体系找到了非常适合他们的，并有赚钱能力的 SEO 项目。

SEO 界差不多存在这样一个现象：学会 SEO 容易，如何用 SEO 赚钱，很多人都不知道怎么利用……尤其像我的这套“[被动财富系统](#)”，更是没有几个人在做到在研究！

给我这样启发的人，正是王通。

最后我还向王通学习了一点：[学费每月涨的模式](#)。

只不过他每个月涨 100 元，我每个月涨 10 元。涨价不是根本目的，10 元是不会帮我多赚多少的，只是为了让已经报名的 VIP 学员更能感受到我们的价值是物超所值的。

而与别人不同的就是，再在你只要[注册我们的数据库（页面下方登记 QQ 号等信息）](#)，你就可以保留你注册时这个月的价格，只要你在未来哪怕半年后告诉我们：你是某月注册的，我们会给你[永久保留你注册时的价格](#)！

为什么我这么做：

因为我希望给别人充分的了解我的时间。我希望每个人想报名的时候，都是先了解清楚我们的价值！[彼此的了解与信任，才是合作的前提](#)。

这是我的承诺。

向秋水依旧学到如何发展后端实现共赢

虽然我在写第一本书的时候，与秋水依旧曾经发生了一些误会。但事实上，秋水大姐也对我的发展产生了非常积极的影响，包括我们的[全国分站的运营模式](#)，也是就着这个思路出来的，所以感谢秋水老师给我灵感。所以不管你看我，这里[真诚作个感谢](#)。

之前我专门写文欣赏过她的[前端收培训费，后端向会员提供项目](#)的模式。当初，我就在想，如果我有了很多的会员的话，我也一定要采取这种模式，目前[我们的 VIP 会员已经近 500 人](#)了，并且在会员中产生了不错的号召力及信任度，我觉得我该好好向秋水大姐取取经了。

我相信如果向我们的会员推荐有市场的产品供他们销售，一定会受到他们的欢迎的！目前这样合作我在逐步展开，也是我下面发展的一个方向。为广大会员提供更多的产品供其推广（我们所教的[seo 是互联网最强大的推广方法](#)，和产品结合起来就可以做到[被动收入](#)）。

☺☺☺ [点击查看久久曾经的曲折经历……](#) ☺☺☺

也想借此机会召募我们互联网创业论坛的产品合作伙伴，我们拥有网赚界屈指可数的VIP会员数量，并拥有最快的发展加速度——平均每天报名我们VIP的人数近10人。如果你有好的产品，都可以联系我邮件：57414921@qq.com，或者给我打电话：[13770609297](tel:13770609297)。对我们会员而言，这是一个产品推广的机会，对商家合作伙伴而言，由于我拥有的强大团队，会得到更大的影响层面。

向 Suangke 学到做一个好名声的培训老师

Suangke 是几乎不被骂的网赚培训界的站长，我对他一直很敬佩，了解我的人都知道，我是从做着玩起来的，后来形势突变，让我走到了培训这条路上，这时很多朋友都告诉我：“你小心点，一不小心会让人把你骂死的。”像王紫杰、懂懂，做得这么大了，也骂他们的人不少。这点也曾经让我退却过……

也是因为 suangke 的存在给我不少信心，因为从来没人在说 suangke 怎么骗。所以我觉得在网赚界立足，也是可以赢得一片掌声的——只要时刻保证你的做人信誉就 OK。

很荣幸，目前我从来没有听到任何一位我的VIP会员说我不好，这点让我很欣慰，也是让我持续努力的动力。

以上就是我为什么在2个月内收到[400多位VIP朋友](#)的秘密，也是我向这些给予我精神上知识上帮助的老师表达谢意的机会！

我的创新

我也在这一阶段也作出了一些创新，尤其是塑造了SEO的很多后端价值，我了解的很多人学完SEO后，根本不知道自己该做什么？所以我一直致力于这个角度的思考，我不想我教出来的是SEO高手，我希望我可以教出SEO赚钱高手！因为学习SEO的目的，就是为了赚钱！我的培训的特色几乎可以用下面四句话表达：

- 1、认真看论坛后 seo 保证学会；
- 2、认真听课后保证找到项目；
- 3、认真执行项目后保证赚钱。
- 4、如果实在找不到项目也没关系，可以做由我推荐的测试成功的项目！

以上就是我[60天收满400VIP学员](#)，并且3个月内从10ip做到近1000ip稳定的营销秘密，很简单，都是向别人学的。

向给我知识上帮助的老师致敬！

[免费赠送 N 套热卖中的收费教程，同时加入久久 QQ 新人群](#)

联系久久，QQ 群，邮件：57414921@qq.com

也对每一位关心、关注久久的朋友们说声抱歉，因为久久平常的工作实在是太忙了，在我写这本电子书的时候，**我们已经有拥有了 450 名 VIP 会员**，他们信任我，所以我要对他们负责。实现我对他们的承诺：

1、只要你不放弃自己，我不会放弃每一位信任我支持我的朋友！

2、我会把我全部的网上赚钱经验全部分享出来！

所以如果你想联系我的话，可以加入我们的 QQ 群，[点击获得 QQ 群地址](#)

久久会**抽时间到 QQ 群上**解答大家在网上赚钱中的疑问。但是如果你给久久发 QQ，我只能告诉你很遗憾，我现在真的已经没有跟每一位朋友聊 QQ 的时间了，你如果有什么问题想私下跟我交流，**请发我的 QQ 邮件吧：57414921@qq.com**，我一定会在 24 小时内给你回复的。

另外，如果你对久久有更多的想了解的，久久在这里已经把[自己的故事以视频的形式录制下来](#)了，希望我的故事可以让你对我有更深入的了解。

如果你也有兴趣向久久学习如何打造出这样的 SEO 赚钱系统，请先把久久的网上赚钱经历了解清楚：

[点击进入查看详情](#)

久久

2010 年 3 月 7 日星期日