

网上开店研究：什么人适合网上开店

网上开店，真正时尚前卫的工作，看着别人开店赚钱，很多朋友也会禁不住问自己能不能网上开店呢，究竟适不适合网上开店呢？其实确实不是每个人都适合网上开店的，究竟把网上开店作为自己的第一职业，还是第二职业，也要根据具体情况而定。

相信我们每个人身边的都有朋友开始在网上开店赚钱了，也许生意有的好有的一般，但是他们选择的这条创业路，可以侧面证明，网上开店创业风险小，只要能有一点的收入，就会很开心很开心。其实初创业者心中的成功并非是大把大把的现钞，而是那的第一笔订单的喜悦，是对自己选择的肯定！那种开心是常人无法体会的，“网下开小店当老板，网上开店铺做‘掌柜’，网上网下两不误，生意实现双丰收。”创业者在公司建立的初期，知名度低，没有人知道自然就没有生意，开个网络店铺让客户知道有这么一个店铺，网民也可以用搜索引擎找到店铺的链接，建立起知名度就迈出了创业的第一步。

我有货，那就是资源，现在需要更好的销售推广，那就可以网上开店，一次的投资，专业的推广，自己的产品，马上就可以得到立杆见影的效果。网上开店的一个必要因素就是货源，有货源的小商户网上开店是一种很有眼光的选择，但也要懂得如何来运作！

不受地理位置、经营规模、项目等因素制约，只要上网就能资源共享，中小企业在网络店铺上与知名大品牌实现了平等，而且还可以开展以前想都不敢想的全球经营。

整天活动在网的人

网上开店并不需要整天活动在网，作为网上店主，也许每天只需要 1 个小时就完全可以照顾好自己的商店，但是假如你是一个绝对的网虫，那也是一种绝对的资源，有时间又勤奋，就一定有收获！

经常活动在网，可以找到更多的网上客户资源，可以在客户服务上尽可能的做到尽善尽美！经常活动在网，可以学习到更先进的技术，可以把自己的网上商店调理的很好！经常活动在网，花费时间来照顾推广自己的网店是很轻而易举的事情，有很多这样的网虫，现在也有了自己的事业。

不少自由职业者喜欢上网冲浪，他们开设网络店铺并不在意自己的东西能卖多少钱，而是希望那些平时逛街所觅来的东西同样会有人欣赏和喜爱，其目的是通过开店来充实生活，寻找一些志趣相投的朋友。因此这类人投资风险较小，还可以以此为契机，拓宽社会圈子，为今后的发展作铺垫。