

## 网上开店研究：教你如何做好网店代理代销

目前个人网上开店占到 90%，其中大部分选择网店代理(也就是网店代销)，成为代理后，由供货商提供货源，代为发货。这种零风险，零投入的网店经营模式为无数个人店主所认可。

网店代理，也就是代销，它有如下几个特点：

1、店主不用投资什么钱，不需要花钱进货，不用压货存货，没有资金风险。而只要交很少的代理费或预付款或保证金的，这是根据各经销商不同制度而制定的不同代理政策。

2、由供货商提供产品图片或数据库或者由供货商帮助制作独立的网站(这种最划算本身独立网站的空间域名费用 制作费用就高 都有供货商搞定)。这对于新手来说，无疑是巨大的帮助，而且这样就省去了拍照，处理图片，取名等很多麻烦的事情。店主可以腾出更多的时间来为自己的店铺做宣传。

3、供货商代为发货。店主不用去为邮寄，包装等事情所烦心。而且供货商在邮寄方面有很多的经验，而且量大，所以邮费会比我们平时寄更便宜。比如，我们平时寄申通快递，首重要十五，供货商只要十元。

4、提供技术指导。很多新手刚开始在网上开店，对于很多东西还是一知半解，急需有人能为他提供一些指导，使新手尽快上路。当然开店主要还是得靠自己，不能事事依赖供货商。

下面再说一下网店代理的流程吧：

第一步：申请加盟---支付费用---开通网店——获取属于自己的网站

第二步：店主自己宣传，顾客交谈，接下订单，收到顾客款

第三步：有订单后到供货商网站下订单(包括产品、快递地址等)——店主向供货商支付该产品的进价——供货商向顾客发货

店主需要注意的事项：

目前网店代销供货商繁多，供货商诚信度很重要。为了自己小店的信誉和顾客服务，广大店主选择供货商的时候，最好选择正规大网站供货商。