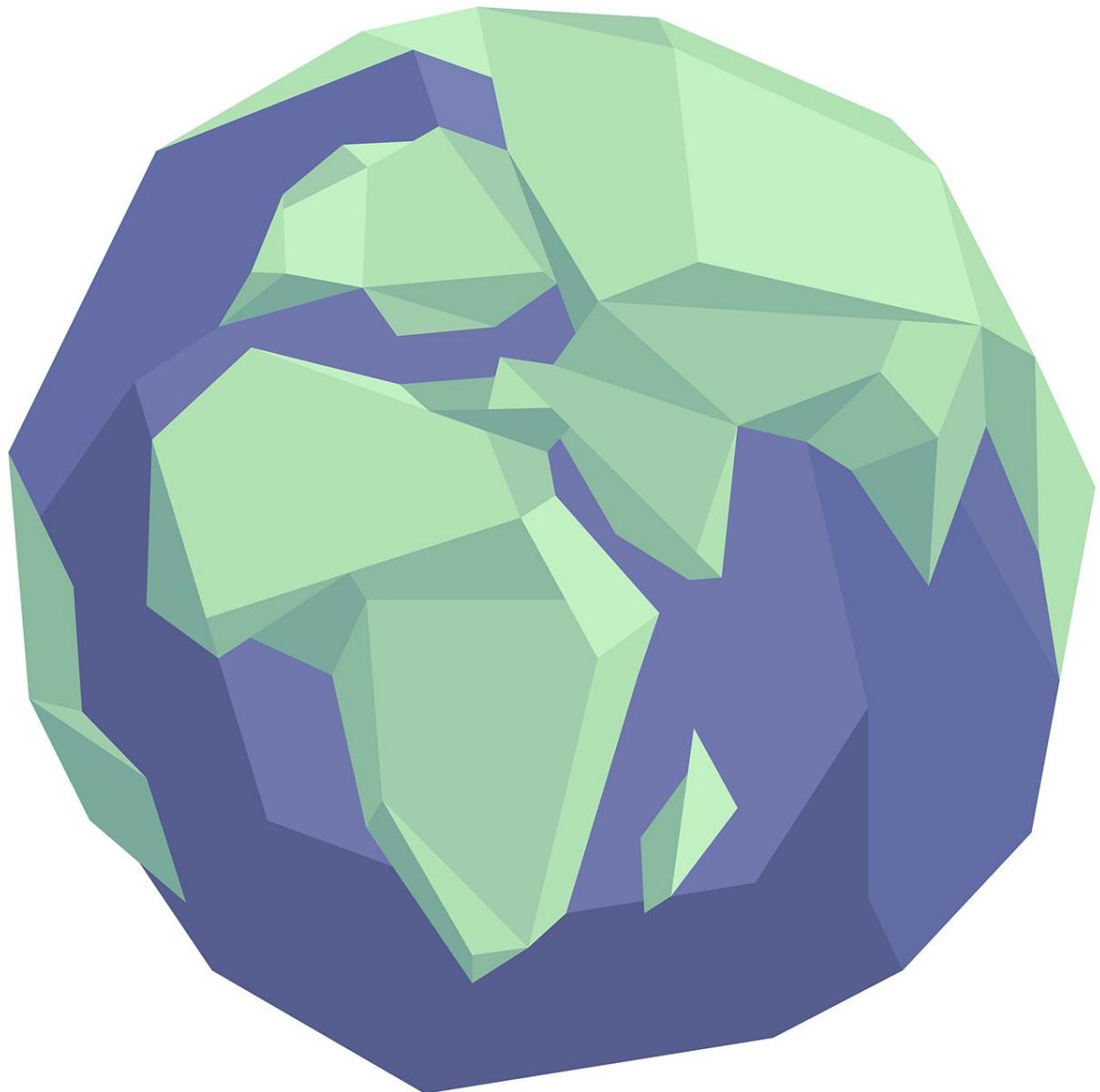


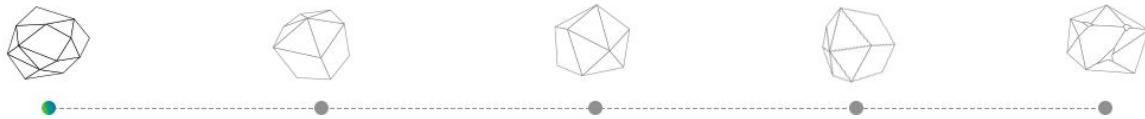
Subsoil Blockchain Investments

WhitePaper



SBIInvestitions - это инвестиционная бизнес-платформа для развития рынка полезных ископаемых. Предназначена для инвесторов, инжиниринговых, добывающих, перерабатывающих компаний и потребителей конечной продукции.

| | |
|--|-----------|
| Введение | 3 |
| Проблема индустрии использования полезных ископаемых | 4 |
| Целевая аудитория проекта и проблемы, которые она испытывает: | 5 |
| Обзор отрасли | 6 |
| Описание платформы | 13 |
| Основные технологии: | 13 |
| Алгоритм работы платформы: | 13 |
| Преимущество платформы для пользователей | 18 |
| Зачем платформе блокчейн? | 19 |
| Принцип работы платформы | 20 |
| Токеномика проекта | 24 |
| Применение токена | 26 |
| Проведение Token Sale | 27 |
| Бонусная система | 27 |
| Команда проекта | 28 |
| Дорожная карта проекта | 30 |
| Оценка риска инвесторов | 31 |



Введение

Мы представляем компанию ООО “Инвест Технологии”. Мы работаем на рынке недропользования Российской Федерации уже более 13 лет и зарабатываем на реализации достаточно сложной, но очень выгодной бизнес-модели.

Используя свой опыт и знания мы находим участок с месторождениями полезных ископаемых, регистрируем пионерскую компанию, производим геологическую разведку запасов, оформляем лицензию на недропользование 25 лет, получаем образцы камня и продаем компании с лицензией крупным инвесторам, готовым разрабатывать месторождение.

Мы торгуем месторождениями как на начальном этапе - после получения лицензии на разведку, так и уже полностью готовыми к добыче полезных ископаемых.

В нашем регионе, по площади равном 172 400 км² у нас нет конкурентов.

К нам обращаются добывающие компании и заказывают поиск и подготовку документации на месторождения, мы оказываем помощь в получении лицензий, мы участвуем в коммерческих проектах других компаний и знаем особенности рынка.

Для того, чтобы повысить наши доходы и возможности, мы решили создать платформу, в которой мы упростим и автоматизируем бизнес-процессы, предоставим инструменты повышения доверия к проектам, и главное, в которую мы привлечем как можно больше других участников бизнеса: недропользователей, инженерные компании, бизнесменов, инвесторов и как можно больше



месторождений. Все это мы планируем осуществить с помощью технологии блокчейн.

Проблема индустрии использования полезных ископаемых

Индустрия использования полезных ископаемых - это бизнес, основанный на получении в собственность, удержании источников полезных ископаемых - месторождений, и дальнейшей спекуляции на ценах на сырье с этих месторождений.

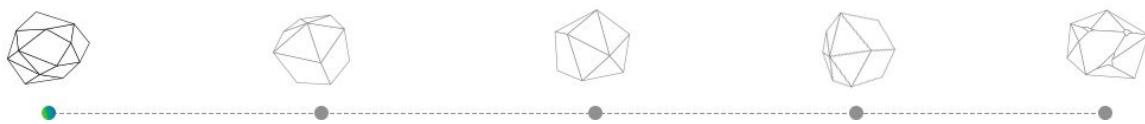
Только наиболее крупные и осведомленные компании могут позволить себе вкладывать деньги в поиск и развитие новых месторождений, что ограничивает конкуренцию.

Технологическая сложность подготовительного процесса влечет за собой ошибки и финансовые потери. Недостаток доверия между инвесторами приводит к несвоевременным и неверным решениям, рушатся даже потенциально очень выгодные проекты.

В результате, индустрия не развивается, поиск новых месторождений ведется очень слабо, качество сырья на рынке падает, а цены растут.

От высокой цены и несоответствия заявленного качества страдает конечный потребитель.

Мы собираемся воспользоваться высокими рыночными ценами на сырье и общей технологической отсталостью отрасли для захвата рынка, предоставив удобный инструмент для работы существующим игрокам и открыв доступ новым игрокам через нашу платформу. Наша платформа сможет принести много пользы своим инвесторам, инженерным, добывающим и перерабатывающим компаниям, сделать качественную продукцию доступнее, создать



новые рабочие места и новые перспективы развития рынка полезных ископаемых.

Первые 3 года проекта мы собираемся сосредоточиться на наиболее перспективной в нашем регионе добыче блочного гранита.

Целевая аудитория проекта и проблемы, которые она испытывает:

1. Инжиниринговые компании.

Инжиниринговые компании испытывают проблемы с финансированием своих проектов. Даже очень прибыльные проекты не получают финансирование из за недостатка доверия и разваливаются или теряют свою привлекательность.

2. Добывающие компании.

Добывающие компании нуждаются в инжиниринговых услугах по поиску и оформлению новых перспективных месторождений, в сокращении своих издержек при найме инжиниринговых компаний, а также в повышении качества услуг и увеличения предложения различных компаний.

Также, добывающие компании испытывают сложности при поиске, покупке и продаже месторождений, поскольку в открытом доступе присутствует большое количество недостоверной информации.

3. Перерабатывающие компании

Перерабатывающие компании сталкиваются с дефицитом качественного гранита для переработки и, как следствие, с



занятыми ценами на сырье, что заставляет всячески экономить на производстве, зарплате рабочих, мерах безопасности и условиях труда, чтобы сохранить конкурентные цены на продукцию.

4. Конечный потребитель продукции

Конечный потребитель продукции страдает от высоких цен на продукцию из гранита.

5. Мелкие и средние инвесторы

Мелкие и средние инвесторы не могут участвовать в проектах по добыче полезных ископаемых изза высокого порога входа в этот бизнес.

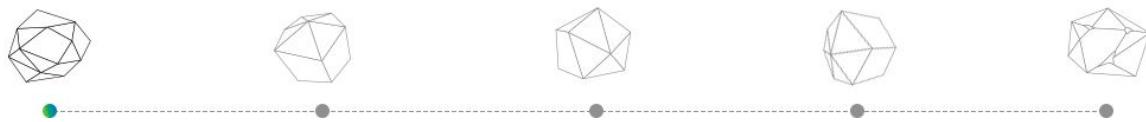
6. Крупные инвесторы

Крупным инвесторам будет гораздо проще и дешевле вложиться в поиск и разработку месторождений полезных ископаемых, если они будут работать напрямую с добывающими и инженерными компаниями.

Обзор отрасли

На первом этапе мы хотим сосредоточиться на развитии отрасли добычи блочного гранита, поскольку нам эта область наиболее знакома и считается **стабильно очень прибыльной**.

Отрасль добычи гранита представлена добывающими компаниями-владельцами месторождений, инженерными компаниями, производящими и перерабатывающими компаниями и конечными потребителями.



Наш проект стартует с развития месторождений блочного гранита в Республике Карелия. На данный момент в России существует дефицит черного гранита, чем активно пользуются компании - совладельцы единственного в Карелии крупного месторождения такого камня - Другорецкое (Рис. 1).

Рис. 1



Они одни из тех, кто определяет цену на гранит. Проблем со спросом нет, более того, с каждым годом спрос на качественный гранит растет. Но начались проблемы с сырьем - камня остается все меньше. За десятки лет разработки добыли почти весь качественный гранит.

Еще черный гранит в Карелии можно найти в Суоярвском районе. Одно из месторождений такого камня разведали под заказ наш геолог Геннадий Пироженко и СЕО проекта Александр Белоногов более 10 лет назад. Сейчас это второй источник качественного



черного камня Хаккосельское месторождение. Ниже приведены фотографии до и после:

Рис. 2 До



Рис. 3 После



Теперь, когда мы заметили достаточный рост спроса для того, чтобы вводить в эксплуатацию новые месторождения и достаточный дефицит качественного гранита, мы решили начать наш проект с разведанных нами 4 участков с месторождениями блочного гранита превосходного качества.

Всего, на этих участках можно выделить 8 - 10 месторождений. Но, поскольку мы только начали исследования, то планируем найти больше.

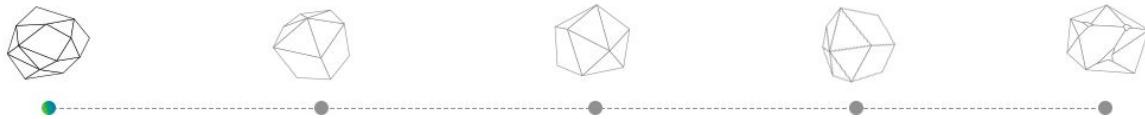
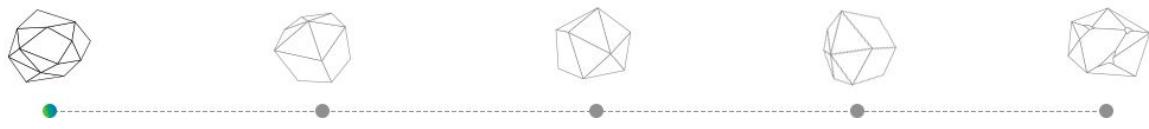


Рис. 4 Фотографии гранита с участков



На фотографии гранит с Другорецкого месторождения (снизу) и плитки с наших участков (сверху). **Качество нашего гранита выше, цвет чернее и однороднее.**

Рис. 5



Мы получили в Карельском Исследовательском Центре Российской Академии Наук сертификат качества на наш гранит (Рис. 6), который является местным аналогом знаменитого индийского сорта **NERO ASSOLUTO**.

Обладая гранитом подобного качества, мы можем занять лидирующие позиции на рынке Российской Федерации. Деньги, которые мы и наши инвесторы будем зарабатывать, будут усиливать рост цены SBI.

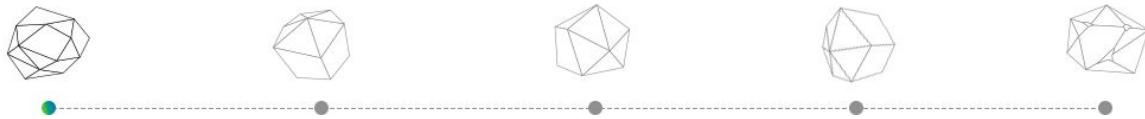


Рис. 6

| | |
|---|---|
| <p>Федеральное государственное бюджетное учреждение науки Федеральный исследовательский центр «Карельский научный центр Российской академии наук» ИНСТИТУТ ГЕОЛОГИИ - обособленное подразделение ИСПЫТАТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР</p> <p>Протокол испытаний № 10/2018 3 августа 2018 года</p> <p>Заключение о декоративности габбродиабаза участка недр «Хельга», Республика Карелия</p> <p>Проба представлена ООО «ИвестТехнологии», Горная порода – Габбродиабаз ГОСТ 30629-2011</p> <p>Оценка декоративности гранитов участка недр «Хельга» образец 113, проведена по 1 полированной плитке размером 20x17 см..</p>  <p>Рисунок 1. Изображение полированной плитки участка недр «Хельга», образец 113,</p> <p>Разновидность представлена плиткой однородной мелкозернистой разновидности габбродиабаза, насыщенным черного цвета. В отраженном свете на близком расстоянии наблюдаются удлиненные зерна пироксена и темно-серые включения полевого шпата с размерами кристаллов не более 2 миллиметров.</p> <p>Именно это обстоятельство придает габбродиабазу уже на небольшом удалении однородный черный тон с насыщенным черным цветом. Видимых дефектов в образце не обнаружено.</p> <p style="text-align: right;"><i>[Signature]</i></p> | <p>По цветности относятся к группе ароматических пород. Структура пород мелкозернистая. Текстура массивная без выраженной ориентировкой темноцветных минералов. По цветовому предпочтению габбродиабазы этой разновидности можно отнести к сиенитам, но редко встречающейся из-за однородности минерального состава и размеров минеральных зерен, не имеющей насыщенности черного цвета. Сочетание цветов находится в пределах ионосных гармоний.</p> <p>Просвечиваемость отсутствует.</p> <p>По оценке полируемости на фотогравиметрическом блескомере ФБ-2 отмечается высокая полируемость габбродиабаза за счет отсутствия шагрени и включений неполировавшихся минералов, достигающая 80%, что по этому показателю относит камень к II группе по полируемости. Однако, отсутствие шагрени дает основание полагать, что при использовании алмазных полировальных гранит может перейти и в I группу по полируемости. Можно утверждать, что отрицательных признаков не отмечено.</p> <p>В связи с тем, что для определения декоративных качеств горной породы требуется три плиты размерами 300x300x20 мм, настоящее заключение можно считать предварительным. Однако, если в следующих этапах декоративных характеристики камня не изменятся, его можно будет рассматривать как окончательно.</p> <p>Итоговая оценка декоративности габбродиабазов участка недр «Хельга» составляет:</p> $A_d = 3 + (2+6+4+4+3)+(2+1) = 25 \text{ баллов}$ $A_d = \Pi K_n + (\sum \Pi) K_n + PK_p + (\sum C) K_c, \quad (1)$ <p>где Π – оценка декоративности по признакам полируемости, баллы;</p> <p>$\sum \Pi$ – суммарная оценка декоративности по признакам показателя цвета, баллы;</p> <p>P – оценка декоративности по признаку показателя рисунка, баллы;</p> <p>$\sum C$ – суммарная оценка декоративности по признакам показателя структуры, баллы;</p> <p>K_n – корректирующий коэффициент признака полируемости;</p> <p>K_n – корректирующий коэффициент признака цвета;</p> <p>K_p – корректирующий коэффициент признака рисунка;</p> <p>K_c – корректирующий коэффициент признаков структуры.</p> <p>Оценка полируемости с помощью равномерности цвета гранита производится квадратурным методом в соответствии с «Методическими указаниями Института ВНИИПИ «Строимарс», а также ГОСТ 30629-2011 и ГОСТ 9479-2011.</p> <p>В соответствии с классификацией облицовочного камня по декоративности представленная разновидность габбродиабаза участка недр «Хельга» может быть отнесена ко II классу, то есть группе декоративных пород.</p> <p>Габбродиабазы участка недр «Хельга», образец 113 обладают весьма редким для разрабатываемых месторождений природного насыщенным черным равномерным цветом с приятными теплыми тонами.</p> <p>Рекомендованная область применения – прежде всего внешняя облицовка, где однородность тонов на большой площади считается важнейшим достоинством, может быть использован для внутренней облицовки стен, облицовки полов, изготовления цоколей, панелей, товаров народного потребления и т.д.</p> <p style="text-align: right;"><i>[Signature]</i></p> |
| <p>Из известных аналогов можно упомянуть широко известные габбродиабазы, долериты Ропрудского сиала. Однако представленный образец имеет более черный и однородный цвет, что приближает его по декоративным качествам к зарубежным аналогам, таким как NERO ASSOLUTO (Индия), который является очень близким по характеристикам декоративности.</p> <p>Руководитель Испытательного центра Заместитель директора Института геологии по научной работе, к.т.н.</p>  <p style="text-align: right;">B.A.Шеков</p> | |



Описание платформы

Платформа - веб-сайт sbinvest.pro, блокчейн Ethereum. Полностью открытые исходный код. На данный момент ведется разработка.

Главная цель платформы - связать добывающие, перерабатывающие, инжиниринговые компании и инвесторов, стать единым источником достоверной информации о месторождениях и их состоянии, запасе полезных ископаемых и потенциале развития. Предоставить пользователям платформы инструменты для зарабатывания денег на процессе освоения полезных ископаемых.

Учитывая то, что ничего подобного на рынке в России точно нет, есть возможность занять лидирующие позиции.

Основные технологии:

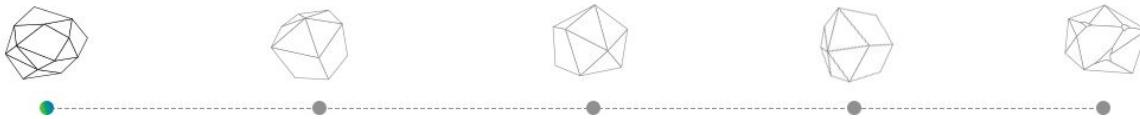
Frontend: vue.js, vuex.js, web3.js, metamask

Backend: node.js, mongodb, geth (Ethereum)

Алгоритм работы платформы:

Добывающая или инжиниринговая компания могут добавлять в базу SBI месторождения, если хотят его развить и продать или просто продать. Заполняются поля специального контракта с указанием данных месторождения, указывается ориентировочная стоимость.

Далее стоимость нужно подтвердить у эксперта, использовав некоторое количество SBI. Список экспертов хранится в отдельном контракте. Экспертом можно стать, перечислив SBI компании SBIInvestitions и пройдя проверки нашей службой безопасности. В дальнейшем, экспертов смогут добавлять другие эксперты с хорошим рейтингом.



После подтверждения стоимости месторождение выставляется на продажу или предлагается план по его развитию. Пользователи платформы - инвесторы - могут купить месторождение с помощью SBI, или могут вложить SBI в развитие месторождения.

Компания - владелец месторождения, как обязательное условие, вносит в состав своих учредителей представителя SBInvestitions для жесткого контроля за финансированием. Инвесторы выделяют свои SBI под конкретное месторождение, взамен получают SBDevelopment (SBD) токены конкретного месторождения, приравненные на момент выпуска по цене к рублю, в количестве, ранее рассчитанном экспертами.

Теперь рост цены SBD данного месторождения зависит от успеха компании владельца и работы платформы SBInvestitions по контролю за целевым и целесообразным расходованием средств. **Рост цены SBI зависит только от развития платформы и не зависит от успеха отдельных проектов месторождений.**

После продажи месторождения, учредители полученную прибыль переводят в SBI (покупают SBI в SBIAStorage или на бирже) по текущей рыночной цене и кладут их на контракт обратного выкупа для этого месторождения. Инвесторы меняют свои SBD на SBI с помощью этого контракта.

Поскольку сумма продажи месторождения в рублях превышает первоначальные затраты инвесторов (иначе зачем было вкладывать в развитие и продажу), образуется прибыль, которая направляется инвесторам в качестве увеличенного количества SBI и увеличения цены SBI, поскольку выпуск SBI ограничен изначально. Инвесторы могут поменять SBI на фиаты либо в SBIAStorage, либо на открытом рынке (бирже).

Таким образом, SBI является ключевым инструментом управления финансовыми средствами, а SBD - это токены конкретного



месторождения, привязанные в момент выпуска по цене к рублю. В дальнейшем цена SBD конкретного месторождения может меняться как в меньшую, так и в большую сторону.

Работа платформы основана на взаимодействии со следующими контрактами:

1. Контракт токена - сам токен

Обычный ERC20, выпуск ограничен 40 000 000 SBI и больше выпускаться не будет.

2. Контракт продажи.

Контракт продажи, автоматически перечисляющий токены на счет в соответствии с условиями продажи.

3. SBIStorage

Данный контракт нужен для хранения и обмена ETH на SBI и обратно. По условиям продажи, на этом контракте будет храниться весь полученный с продажи SBI эфир.

Любой желающий в любой момент времени может обменять SBI на ETH и обратно.

Цена SBI определяется по отношению к эфиру и равна отношению количества эфира на контракте SBIStorage к количеству SBI в свободной продаже (40,000,000.00 - SBI в SBIStorage). С этого контракта нельзя снять ETH без траты SBI или SBI без траты ETH.

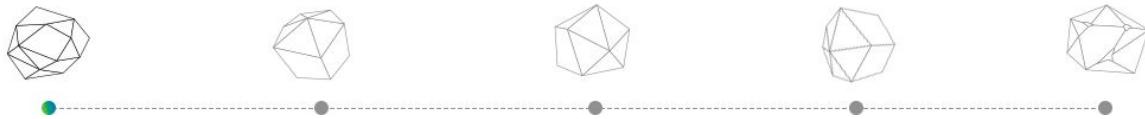


Рис. 7 SBIStrage



- Collect all ETH from PreICO and ICO
- Collect unsold SBI
- Can change SBI to ETH
- Can change ETH to SBI
- NOBODY can get SBI or ETH from it for a free

4. Контракт экспертов (список экспертов).

На этот контракт ссылается контракт месторождения.

Содержит список экспертов со списком заявок на утверждение. Заявки подают все желающие. Чтобы стать экспертом нужно уплатить такое-то количество SBI. Утвердить заявку может владелец контракта либо член списка админов.

Члены списка экспертов могут утвердить или изменить оценочную стоимость месторождения.

5. Контракт месторождения (по контракту на каждое месторождение).

Данный контракт является токеном, совместимым с ERC-20, генерирует вспомогательные SBD токены в количестве, равном стоимости месторождения по итогам экспертизы, по цене, приравненной к рублю (доллару) на момент оценки и содержит список (сканы) всех необходимых по закону документов (лицензии, экспертизы, заключения), в порядке их появления с указанием срока действия каждого документа.

Также контракт содержит географические координаты месторождения, тип объекта добычи (щебень, блочный гранит, мрамор, что угодно...), историю оценочных экспертиз с датами,



адресами экспертов и суммой оценки в долларах в пересчете на SBI. За экспертизу эксперту необходимо платить SBI. Так же контракт месторождения содержит данные текущего владельца - его реквизиты.

В контракт записываются кошельки инвесторов и их доли в процентах с помощью SBD.

6. SBD Storage (по контракту на каждое месторождение).

Этот контракт является хранилищем SBI и обменником SBI на SBD.

SBD инвесторы получают взамен SBI, которые направляют на этот контракт для инвестирования в развитие одного конкретного месторождения.

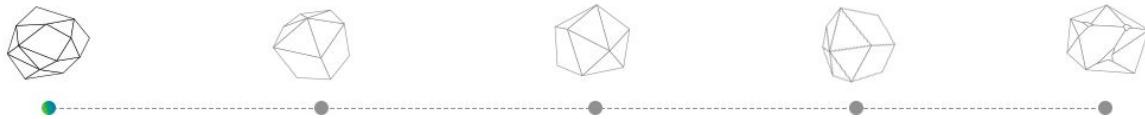
SBI, аккумулируемые на этом контракте, используются для целевых трат на развитие месторождения, каждая трата должна проходить согласование через голосование инвесторов.

После продажи месторождения прибыль с продажи идет на покупку SBI, которые направляются представителем SBInvestitions в SBD Storage для обратного обмена инвесторами своих SBD на SBI.

7. Авансовый контракт.

Контракт для перечисления эфира со списком сумм и подтверждением для каждой суммы. Каждую сумму можно снять только после подтверждения владельцем.

Авансовые контракты используются главным образом для найма сторонних организаций, подрядчиков, а также для целевого инвестирования. Инвесторы месторождения, которое необходимо развивать, вправе требовать от владельца месторождения



использовать авансовые контракты, чтобы избежать недобросовестного и нецелевого расходования средств.

SBDStorage - разновидность авансового контракта, где подтверждение нужно получить от владельцев SBI или SBD. Для развития отдельных месторождений планируется использование именно SBDStorage.

8. Другие контракты по мере необходимости.

Преимущество платформы для пользователей

Каждой из групп пользователей мы даем возможность зарабатывать деньги, контакты, связи, ресурсы. Заработка - именно это и есть главное преимущество платформы.

1. Инжиниринговые компании.

Инжиниринговые компании получат доступ к инвесторам и смогут зарабатывать как на своих проектах, так и на участии в чужих других проектах в качестве привлеченных экспертов.

2. Добычающие компании.

Ставясь участниками нашей платформы, промышленники получат возможность серьезно экономить на покупке месторождений путем вступления в проекты по их поиску и развитию на начальных этапах, получат доступ к базе инжиниринговых проектов и компаний и инструмент для покупки - продажи своих активов.

3. Перерабатывающие компании



Ставясь участниками нашей платформы, перерабатывающие компании смогут получать сырье более высокого качества по более стабилизированным ценам, что улучшит качество продукции и позволит снизить цены на продукцию для завоевания новых рынков.

4. Торговцы и спекулянты.

Наша платформа откроет доступ к качественному сырью всем желающим, что позволит появиться многим новым клиентам, прибыли от торговли месторождениями будут расти.

В дальнейшем, торговые компании смогут использования SBI для получения оптовых скидок на продукцию.

5. Конечный потребитель продукции

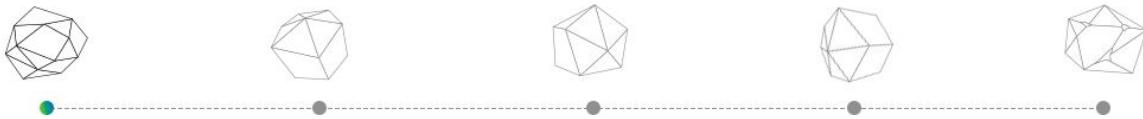
Конечный потребитель получит доступ к продукции более высокого качества по более низким ценам.

6. Частные инвесторы

Покупка, хранение и перепродажа SBI будут приносить прибыли всем желающим потому, что главное правило платформы - **SBI всегда должен расти в цене.**

Зачем платформе блокчейн?

На данный момент в России отсутствует полный источник информации о месторождении, доступный в интернете. Нет возможности посмотреть историю, внесенные изменения, владельцев, нет возможности подтвердить информацию независимыми сторонами. Та информация, что хранится в интернете, очень противоречива и не заслуживает доверия.



Технология блокчейн лучше всего подходит для решения этой проблемы.

Простота и безопасность блокчейна избавит нас от необходимости писать много когда и долго разрабатывать проект, мы можем сразу начать постепенное внедрение и дорабатывать платформу в процессе. Нам и нашим пользователям будет проще и безопаснее работать с крупными суммами финансовых средств и статическими данными именно благодаря Ethereum.

Информация о месторождении не должна меняться ни в коем случае. Она может только дополняться с течением времени и только по результатам экспертизы и быть абсолютно достоверной. Это ключевое свойство технологии блокчейн.

Если мы возьмем, к примеру, поле владельца месторождения, то записав в это поле одного владельца, а после продажи записав другого, мы все равно увидим всю историю владельцев в блокчейне. Точно так же с запасами, качеством и так далее.

Принцип работы платформы

Основной принцип - работать только с ценными, ликвидными объектами, вероятность успеха вложения в которые максимальна. Для оценки рентабельности и достоверности данных о месторождениях привлекать экспертов.

Первые годы работы мы сосредоточимся на знакомом нам рынке - рынке Российской Федерации. Постепенно, мы найдем партнеров в других странах, чтобы использовать накопленный опыт и платформу для развития месторождений по всему миру.

Инвесторы, инженерные компании, компании - владельцы месторождений или лицензий используют свои SBI для развития

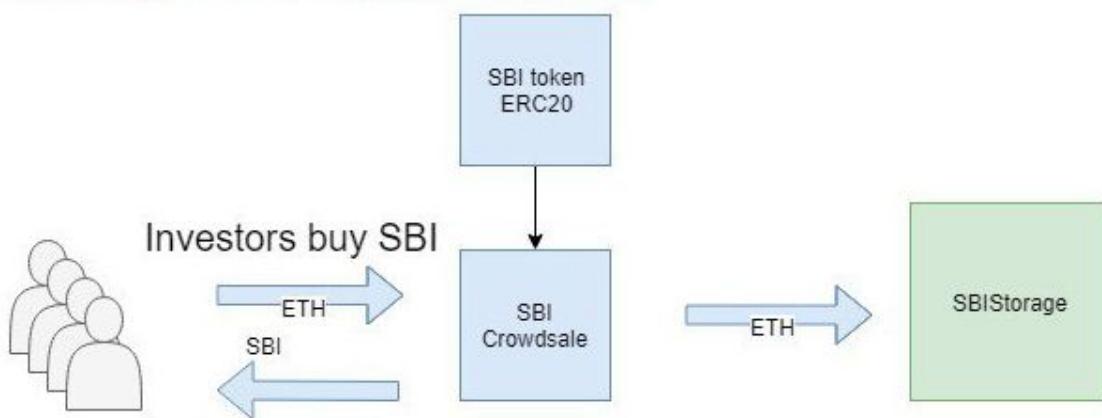


представляющих ценность объектов, для проведения экспертизы этих объектов, для оказания помощи в продаже, для получения прибыли от продажи.

После окончания ICO все собранные средства будут храниться на контракте **SBIStorage** по условиям продажи. Данный контракт позволяет поменять SBI на eth **в любой момент времени** согласно доле владения SBI от общего числа SBI в обороте и суммы ETH, хранящейся на контракте. Освободившиеся SBI хранятся на SBIStorage и не участвуют в определении цены на SBI так как считаются “вне рынка”.

Рис. 8

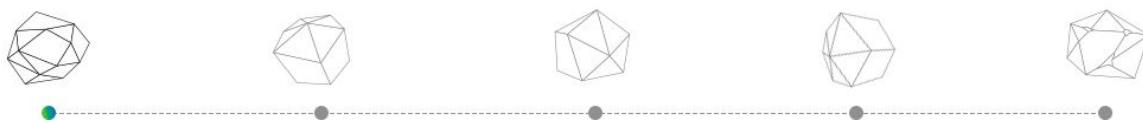
The only way to give eth from SBIStorage is to call the "Sell" function (even if you are the owner of contracts). You can sell part of your tokens



$N = \text{all SBI in the Global Market (except featureDevelopment wallet)}$



Компании - владельцы месторождений или лицензий на добычу, а также инженерные компании, владеющие лицензиями на разведку будущих месторождений (мы будем называть их Клиенты), могут участвовать в проекте.



Цель участия - привлечение инвестиций на свои проекты.

Для этого им необходимо купить некоторое количество SBI и использовать его для добавления месторождения в нашу систему.

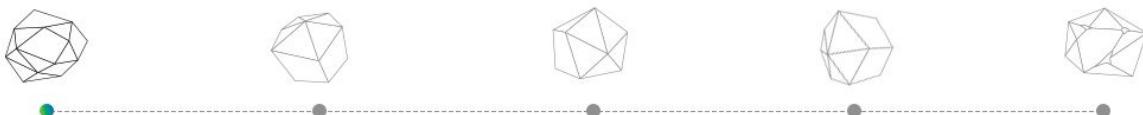
После добавления, месторождению необходимо пройти экспертизу. Для выполнения экспертизы тоже потребуется SBI. Экспертиза подтвердит наличие объекта и достоверность информации.

Далее, необходима оценочная экспертиза. Она включает в себя выезд специалистов наемной инжиниринговой компании и оценку объекта на месте. Инжиниринговые компании тоже добавляются в систему, использовав SBI.

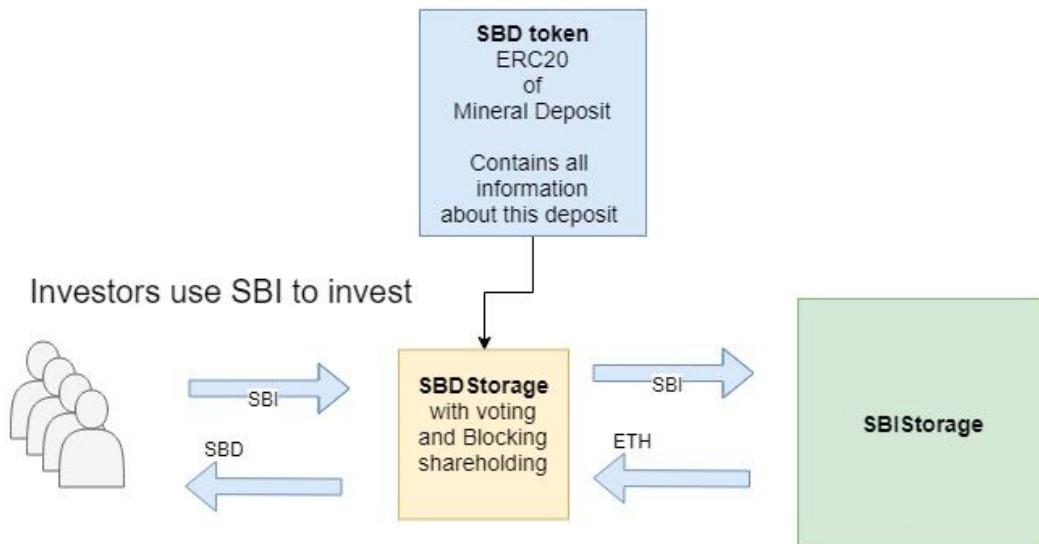
Затем, с Клиентом связываются юристы SBInvestitions. Они вводят в состав учредителей компании Клиента своего представителя с блокирующим пакетом. Представитель будет контролировать процесс расходования средств на развитие месторождения и его продажу, полученную долю с продажи он поместит в SBIStorage.

По результатам экспертизы месторождению назначается цена в SBI и все, кто хочет вложить в это месторождение, должны вкладывать SBI, взамен получая вспомогательный токен этого месторождения SBD (имя по умолчанию, можно изменять), показывающий доли владения. Если требуемая сумма SBI не набирается, то SBI возвращаются. Если набирается, то вызывается функция получения средств - контракт месторождения (SBDStorage) шлет SBI в SBIStorage (вызывает функцию Sell), получая взамен ETH, которые можно использовать для финансирования проекта.

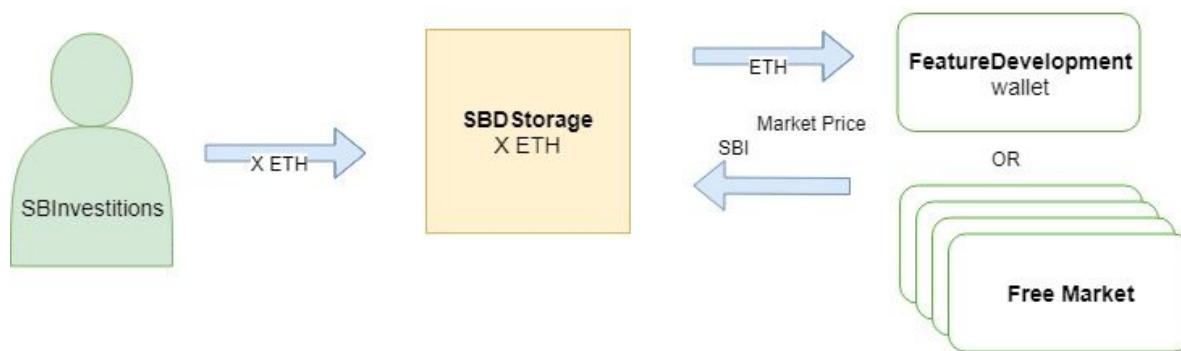
Рис. 9



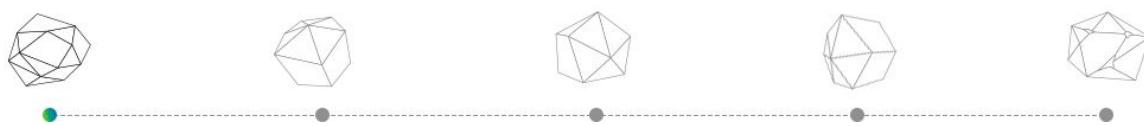
SBInvestitions architecture. Mineral Deposit contract



After development and sale, Representative of our SBInvestitions will put the profit eth to SBDStorage to ensure the return SBD to SBI exchange



Каждая транзакция по расходованию SBI с контракта SBDStorage должна пройти процедуру голосования владельцев SBD.



После продажи месторождения, представитель SBInvestitions получает долю прибыли инвесторов согласно условиям вложений, покупает на нее SBI на свободном рынке и кладет на контракт SBDStorage. Полученные SBI будут храниться в SBDStorage и могут быть обменяны на SBD инвесторами этого месторождения в долях согласно долям владения SBD.

Токеномика проекта

SBI должен расти в цене вместе с ростом Платформы, поскольку Платформа работает только с действительно ценными объектами, нуждающимися в развитии или продаже.

Поскольку общее количество SBI неизменно и ограничено 40 000 000 SBI, то за счет роста стоимости месторождений в долларовом (долларовом) эквиваленте растет количество SBI, необходимых для обслуживания сделок, растет спрос на SBI, значит и цена SBI будет расти.

Чем больше в системе участников и месторождений, тем выше спрос на SBI и тем выше его цена.

Инженерные компании заинтересованы в новых заказах, добывающие компании заинтересованы в новых перспективных месторождениях, перерабатывающие компании заинтересованы в качественном сырье по более низким ценам, инвесторы заинтересованы в заработке, потребитель заинтересован в более дешевом и доступном сырье.

Я перечислил 5 основных групп заинтересованных в услугах нашей платформ лиц, для всех этих групп будут созданы отдельные интерфейсы, с необходимыми для работы функциями.



Инженерные компании будут проходить ежегодную аккредитацию для присутствия в списке участников, используя для оплаты SBI. В системе эти компании будут оказывать услуги по экспертным оценкам и получать оплату в SBI, которые всегда можно обменять на ETH в SBIStorage.

Инженерные компании, как и добывающие компании, смогут воспользоваться SBI для добавления своих проектов - месторождений.

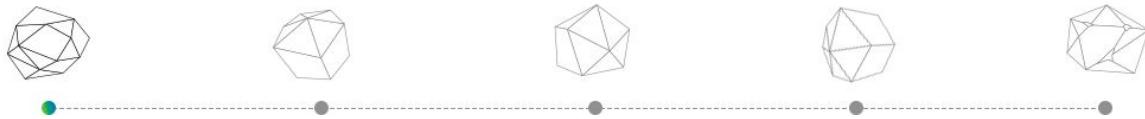
В последнее время на рынке появилось много проектов, пытающихся собрать инвестиции для развития карьеров по добыче сырья. Все эти проекты объединяет одно - их сложно проверить.

Если проводить проверку этих проектов, привлекая независимые инженерные компании, то доверие к ним серьезно повысится. Инвесторы смогут принять правильное решение, увидев экономическую и фактическую оценку проектов.

SBI будет инструментом повышения доверия в руках всех этих компаний.

Добывающие компании смогут получить доступ к базе SBI месторождений с оценками, уплатив абонентскую плату в SBI. Информация о месторождениях, представленная в платформе, будет вызывать большее доверие, за счет экспертизы. Заинтересовавшись каким-нибудь месторождением, добывающая компания может стать его инвестором или покупателем.

Перерабатывающие компании могут закупать сырье, используя нашу платформу как информационно-коммуникационную площадку. Они же смогут выступать в роли инвесторов, что уже показала наша практика.



Инвесторы заинтересованы в прибыльном и надежном вложении денег, поэтому стабильный растущий спрос на природные ресурсы и строгая система контроля экспертов позволят им принимать правильные решения.

Инвесторы смогут требовать заказа дополнительных экспертиз проектов, компании с большим количеством разных экспертных оценок смогут получить больше доверия.

В перспективе развитие собственной аукционной площадки по торговле месторождениями, сырьем и продукцией гранитного производства.

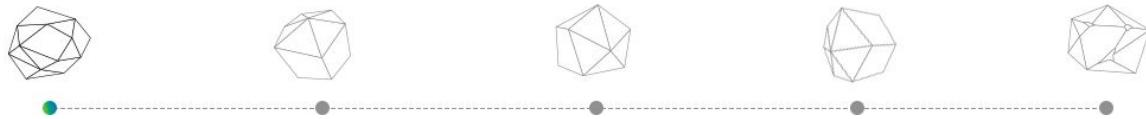
Поскольку мы, как инжиниринговая компания, не привязаны только к граниту, мы собираемся развивать и проекты по добыче других полезных ископаемых, те, что будут наиболее востребованы на рынке.

Применение токена

SBI token - это единица внутренних расчетов платформы. В SBI начисляются прибыли от продажи месторождений, SBI используется для оплаты основных функций Платформы, услуг инжиниринговых компаний, инвестирования.

SBI полностью обеспечен эфиром. Специальный контракт - SBIStorage, который будет хранить вырученные с продажи SBI и месторождений эфиры, позволит в любой момент времени обменять свои SBI на ETH по цене, зависящей от суммы на эфира этом контракте.

Функции платформы, оплачиваемые в SBI:



1. Добавление месторождения (проекта) на платформу.
2. Экспертиза проектной документации.
3. Экспертиза проекта выездная, оценочная.
4. Реклама проектов.
5. Инвестиции в развитие проекта.
6. Начисление прибыли после продажи проекта.

Проведение Token Sale

У нашего проекта будет оффчайн продажа, как только она состоится, станут известны даты PreICO.

После окончания PreICO (2 недели), состоится ICO (1 месяц).

Вырученные с продажи ETH направляются в SBIStorage. Это контракт, позволяющий в любой момент времени любому владельцу SBI поменять свои SBI на ETH. То есть, SBI - полностью обеспеченная эфиром внутренняя валюта Платформы SBInvestitions. (смотри Рис. 8)

Бонусная система

Для желающих принять участие в раскрутке нашего проекта (репосты, ссылки, привлечение клиентов), мы разрабатываем Bounty программу. На проведение Bounty выделено 3,500,000.00 SBI

Желающие поучаствовать в баунти-программе отправляйте запросы на bounty@sbinvest.pro



Команда проекта

Белоногов Александр, Генеральный Директор (CEO)

Является владельцем компаний ООО “Инвест-Технологии” и ООО “ЭкоТехнологии” (Группа Компаний Технологии). Благодаря инженерному и бизнес таланту смог занять нишу проектирования месторождений в Республики Карелия более 10 лет назад и осуществить 5 успешных проектов строительства месторождений. Кроме того, под его руководством было осуществлено проектирование и частично строительство линий электропередач по всему Северо-Западу России, в том числе на о. Валаам.

CEO нашего проекта (SBIInvestitions), ведет переговоры с реальными инвесторами, руководит работой компании.

Пироженко Геннадий, главный геолог

Знания Геннадия Николаевича о камне Карелии очень обширны, а его опыт поисковых и инженерных работ более 30 лет.

Геннадий - единственный обладатель информации о перспективных участках в Республике Карелия по добыче черного гранита лучшего качества и первооткрыватель наших месторождений.

Поздникин Константин, аналитик, разработчик

Опытный программист, бизнесмен, аналитик. Автор архитектуры платформы SBI.



Разрабатывает и реализовывает архитектуру платформы. Общается и отвечает на вопросы инвесторов и просто заинтересованных лиц. Владеет информацией обо всех технических составляющих проекта.

Мухин Арсений, разработчик

Разработчик международного класса, работал на многих серьезных проектах в качестве ведущего программиста и тимлидера.

Разрабатывает ядро платформы, контролирует безопасность.

Глариантов Антон, главный инженер проекта

Опытный, умный и колоссальной работоспособности руководитель проектов принимавший участие практически во всех проектах Группы Компаний Технологии.

Осуществляет контроль над выполнением полевых работ.

Лузгин Сергей, инженер

Универсальный специалист, системный администратор, инженер и очень работоспособный человек. В нашей компании работает уже больше 5 лет.

Ответственный за работу с трекерами, форумом, входящими запросами техподдержки.



Дорожная карта проекта

1. PreICO

Продлится 2 недели. Начнется сразу после оформления первой оффчайн-продажи.

Желающие купить токен со скидкой обращайтесь на invest@sbinvest.pro

2. ICO

3. SBDStorage of Mineral Deposit stage до 31.01.2019

Разработка контракта месторождения, интерфейсов к нему.

Тестирование. Выпуск и покупка SBD на SBI командой разработчиков.

4. Expert stage 01.02.2019 - 31.07.2020

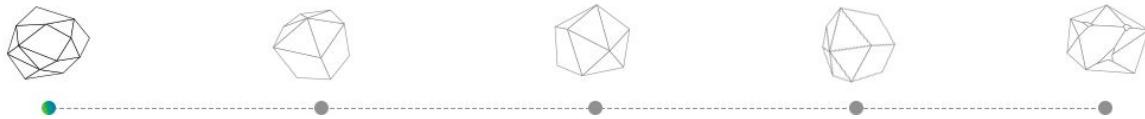
Разработка контракта экспертов, интерфейсы к нему и тестирование. Мы будем работать над экспертизой запасов на наших месторождениях в качестве привлеченных экспертов и заполнять информацией новые контракты.

5. Sale of Mineral Deposits preparation until 30.06.2021

Работа над получением лицензии на разработку месторождений, фиксация этой информации в контрактах месторождений.

6. Sale of Mineral Deposits and redemption of SBI until 31.12.2021

Продажа месторождений, пополнение SBIStorage эфиrom и обратная замена SBI на SBD.



Оценка риска инвесторов

Все ETH, полученные от продажи SBI, автоматически размещаются на специальном контракте - SBIStrage и доступны только для обмена на SBI по курсу в ETH, полученному по формуле:

Сумма ETH на контракте / Сумма SBI в обороте

Любой владелец SBI в любой момент времени может поменять свои SBI на ETH с помощью контракта SBIStrage.

На разработку платформы и проверку ее на реальных месторождениях и первых сделках, мы, команда SBInvestitions будем инвестировать свои SBI, которые будут сниматься из оборота, соответственно, их продажа не повлияет на курс SBI и деньги инвесторов.

Инвесторы должны быть готовы к тому, что 22,800,000.00 проданных SBI будут равны по цене 40,000,000.00 общего количества токенов, то есть первое время после ICO цена на SBI упадет, но как только произойдет продажа первого месторождения в системе (через 2 - 3 года после ICO), обеспечение SBI кратно увеличится и цена SBI установит новый рекорд высоты.

Если инвестор вкладывает свои SBI в развитие какого-либо месторождения, то Платформа SBInvestitions с помощью экспертизы и своего представителя в составе учредителей поможет контролировать процесс финансирования, чтобы даже в случае убыточности проекта инвестор не потерял все вложенные SBI, а в случае успеха получил обещанную прибыль.

Если инвестор просто хранит SBI, то он может рассчитывать на рост цены SBI из за роста капитализации Платформы SBInvestitions.

