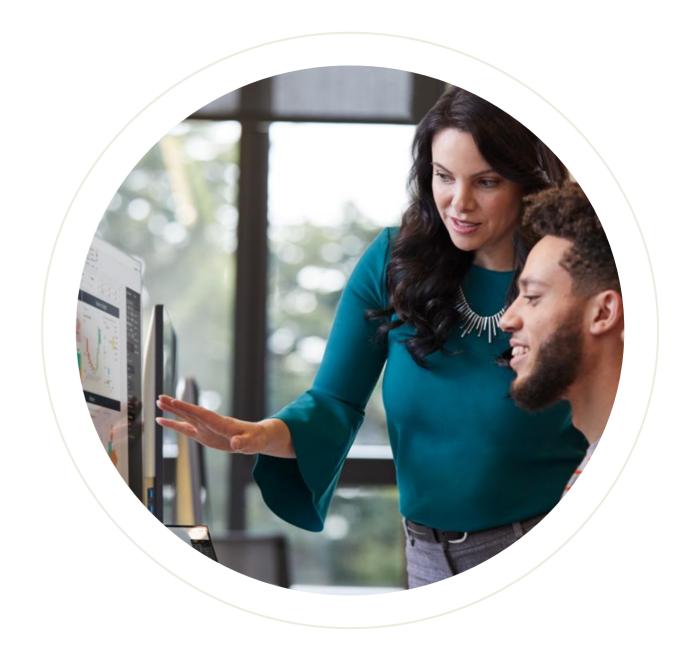


Formation Data Analyst avec Power BI (PL-300) TP d'évaluation



Démarrage avec l'outil Power BI: Power BI Desktop

- Ouvrez Power BI Desktop.
- 2. Connectez vous à la source de données du fichier excel sales.slsx disponible sur drive dans la racine du dossier d'évaluation. Un aperçu du contenu du fichier est disponible dans l'annexe N°1.
- 3. Charger les données dans le Power BI Desktop comme indiqué sur la figure de l'annexe N°2.
- 4. Modifier les noms des colonnes qui n'ont pas été détectées par Power BI comme indiqué sur l'annexe N°3.
- 5. Vérifier que votre modèle de données se présente comme celui donné sur l'annexe N°4.
- 6. Pour créer votre rapport, ajouter sur la première page, Ventes, une zone de texte pour contenir le nom du rapport Mini Sales Dashboard et ajoutez une image de votre choix.
- 7. Effectuer le formatage suivant sur votre titre: Modifier la couleur et la taille de la police, Choisir le centrage pour votre texte, Choisir un arrière plan, Renommer la page courante en Ventes.
- 8. Ajouter les mesures suivantes à la table Sales comme indiqué sur l'annexe N°5.

```
Total Sales = sumx(Sales, Sales[Sales Qty]*Sales[Selling Price])
```

Total unit Cost = SUMX(Sales, Sales [Sales Qty]*Sales [Unit Cost])

Profit = [Total Sales]-[Total unit Cost]

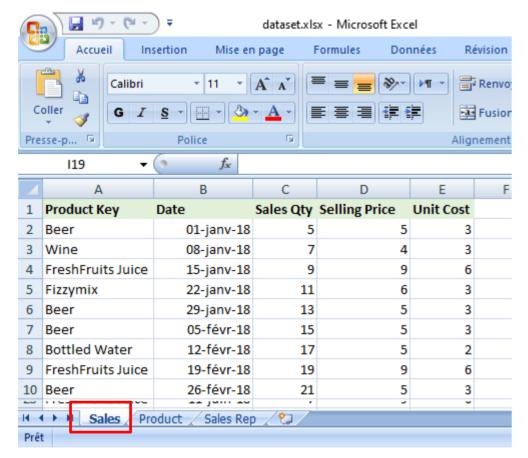
Profit %=DIVIDE([Profit],[Total Sales])

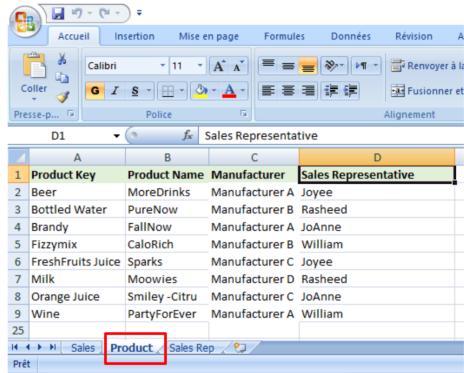
- 9. Utiliser la colonne date de la table Sales pour créer un filtre de date sur le rapport comme indiqué sur l'annexe N°6.
- 10. Utiliser la colonne ProductKey de la table Sales pour créer un filtre de produits sur le rapport comme indiqué sur l'annexe N°7.
- 11. Ajouter un visuel de jauge au rapport basé sur la mesure Total Sales de la table Sales avec Min=0, Max=45000 et Cible=35000 dans l'onglet de formatage du visuel.
- 12. Ajouter un visuel de jauge au rapport basé sur la mesure Profit de la table Sales.
- 13. Ajouter un visuel de jauge au rapport basé sur la mesure %Profit de la table Sales.
- 14. Vérifier que vous avez un affichage des jauges équivalent à celui de l'annexe N° 8.
- 15. Ajouter un graphique à barres empilées au rapport pour représenter le prix de vente total Total Sales pour chaque produit Product Name comme indiqué sur l'annexe N°9.
- 16. Ajouter dans le graphique précédant le champs Product Name à Champs>Légende dans l'onglet format du visuel.
- 17. Afficher sur le même visuel les étiquettes sur les barre c-à-d le prix de vente total pour chaque produit, en utilisant Format>Etiquette comme indiqué sur l'annexe 10.

- 18. On se propose de reproduire le même graphique, on peut faire une copie, mais en représentant le prix de vente total Total Sales par Manufacturer et Sales Representative comme indiqué sur l'annexe N°11.
- 19. Créer une nouvelle page et renommez la Détails des ventes.
- 20. Reproduire les mêmes filtres initialement disponibles sur la première page Ventes.
- 21. Effectuer une copie sur le filtre Filtrage par Produit et ajouter depuis les tables le champs Sales Representatives.
- 22. Vérifier que sur le deuxième page Détails des ventes vous avez trois filtres comme indiqué sur l'annexe N°12.
- 23. Ajouter un graphique en cascade à la page Détails des ventes et configurer les champs comme suit: Champs>Catégorie → Date et State, Champs>répartition → Product Key et Champs>Valeurs → Profit% comme indique sur l'annexe N° 13.
- 24. Au niveau de l'onglet Format, activer les étiquettes Etiquettes ou Data Labels pour afficher des valeurs sur les barres pour le graphique en cascade.
- 25. Modifier les Couleurs de sentiments et modifier la couleur rouge pour l'option diminuer pour le graphique en cascade.
- 26. Modifier la couleur et la taille du titre du visuel pour le graphique en cascade.

- 27. Vérifier que la page Détails des ventes contient les mêmes elements que ceux proposés sur l'annexe N° 14.
- 28. Ajouter un graphique à ruban à la page Détails des ventes.
- 29. Dans le champs Champs Axe, ajouter la colonne Sales. Date pour avoir une hiérarchie de date Année-Trimestre-Mois-Jour.
- 30. Dans le champs Champs > Légende, ajouter la colonne Sales Rep. State.
- 31. Dans le champs Champs > Valeurs, ajouter la colonne Sales. TotalSales.
- 32. Vérifier que vous avez un graphique identique à celui disponible sur l'annexe N°15.
- 33. Faire une copie de la deuxième page pour avoir un total de trois pages dans le rapport et renommer la nouvelle page Ventes de l'année précédente.
- 34. Supprimer tous les visuels sauf les filtres.
- 35. Remplacer dans le visuel Filtrage par Sales representative le champs du filtre pour filtrer par Product.Manufacturer.
- 36. Renommer le nouveau filtre Filtrage par Manufacturer.
- 37. Créer une Requête vide, à partir du menu Acceuil>Obtenir les données>Requête vide ce qui va ouvrir l'éditeur des requêtes Power Query.
- 38. On configure la requête comme indique sur l'annexe N°16.

- 39. Modifier le nom de la nouvelle table vers DateTable.
- 40. Choisir l'option Vers la table puis OK.
- 41. Modifier le nom de la colonne vers Date et définir le type de la colonne pour Date dans Transformer>Type de données.
- 42. Pour finir on choisit Acceuil>Fermer&Appliquer.
- 43. Vérifier que la table Date a été ajoutée sur le modèle comme indiqué sur l'annexe N°17.
- 44. Lier la table DateTable avec la table Sales en utilisant la colonne Sales. Date.
- 45. Corriger l'affichage au niveau du filtre pour ne garder que l'année.
- 46. Ajouter une nouvelle mesure dans la table DateTable, qu'on appelle SalesLastYear = CALCULATE([Total Sales], SAMEPERIODLASTYEAR(DateTable[Date])).
- 47. Insérer un visuel Table dans la dernière page du rapport.
- 48. Choisir la colonne DateTable. Date et ajouter la colonne ProductKey dans le champs des valeurs de la table pour afficher les valeurs Total Sales par mois et année seulement dans ce visuel de table comme indique sur l'annexe N°18.
- 49. Vous allez ensuite passer à la publication de ce rapport et sa manipulation sur le Power BI Service avec le formateur.

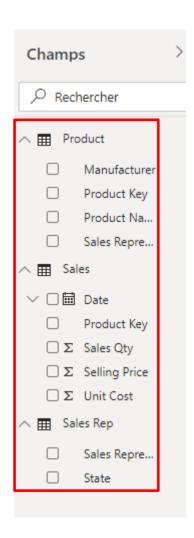


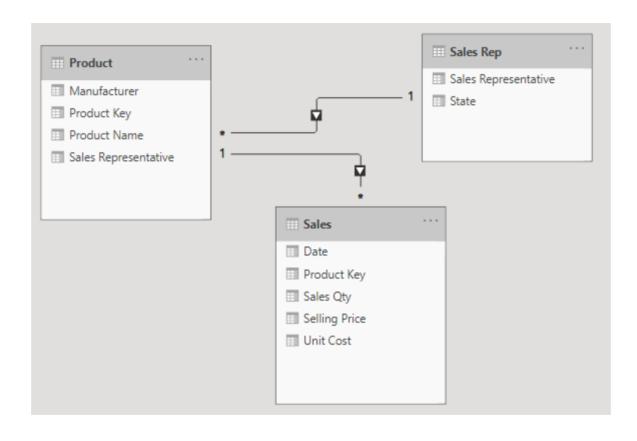


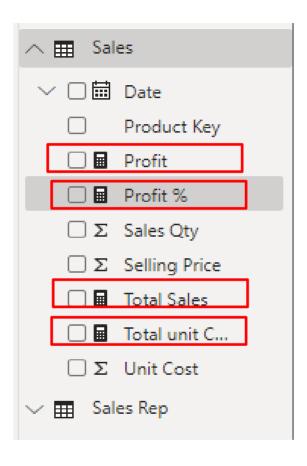


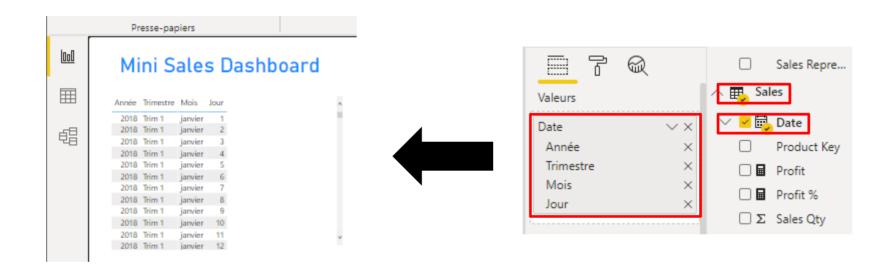


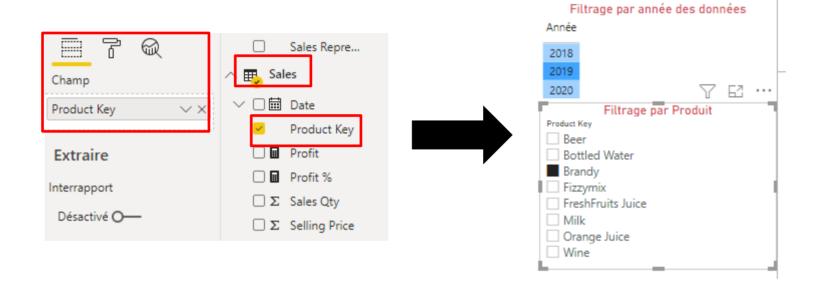
	A ^B _C Column1 *	A ^B _C Column2 ▼	A ^B _C Column3	A ^B _C Column4 ▼	
1	Product Key	Product Name	Manufacturer	Sales Representative	
2	Beer	MoreDrinks	Manufacturer A	Joyee	
3	Bottled Water	PureNow	Manufacturer B	Rasheed	
4	Brandy	FallNow	Manufacturer A	JoAnne	
5	Fizzymix	CaloRich	Manufacturer B	William	
6	FreshFruits Juice	Sparks	Manufacturer C	Joyee	
7	Milk	Moowies	Manufacturer D	Rasheed	
8	Orange Juice	Smiley -Citru	Manufacturer C	JoAnne	
9	Wine	PartyForEver	Manufacturer A	William	





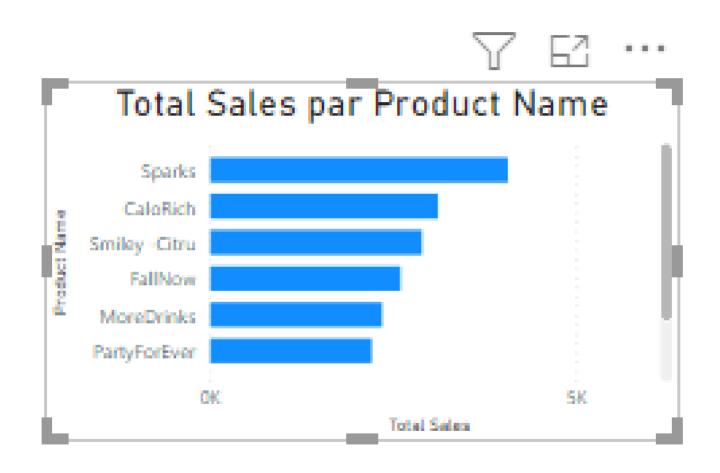


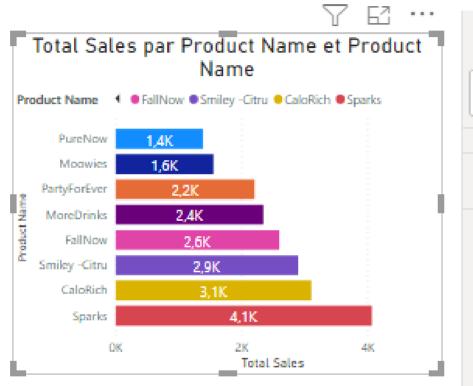


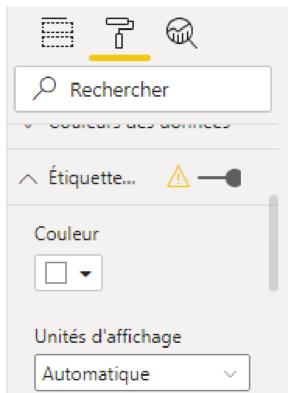


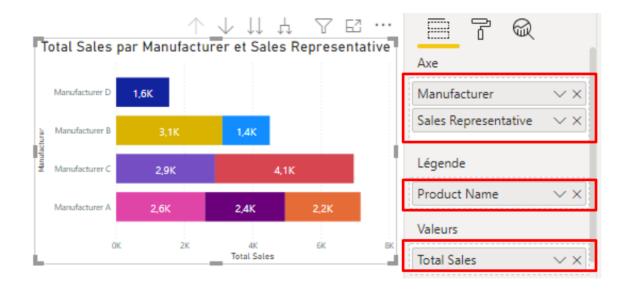
Mini Sales Dashboard

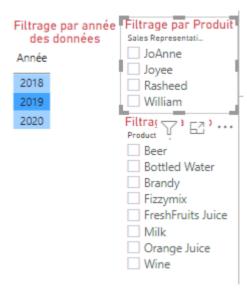


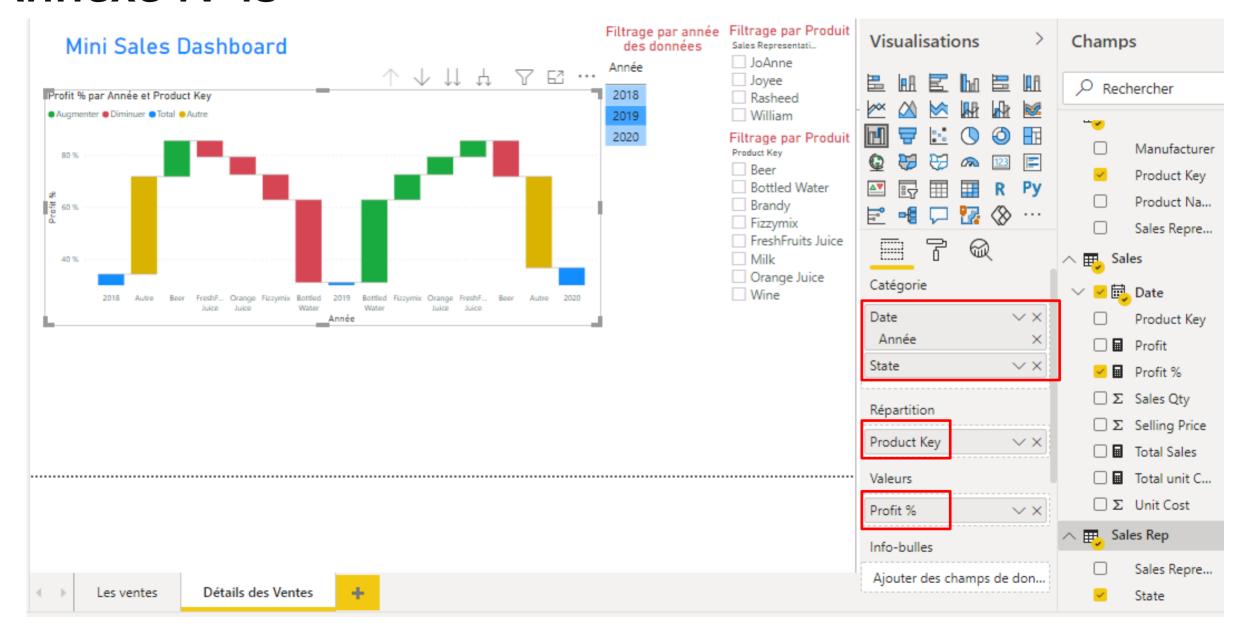


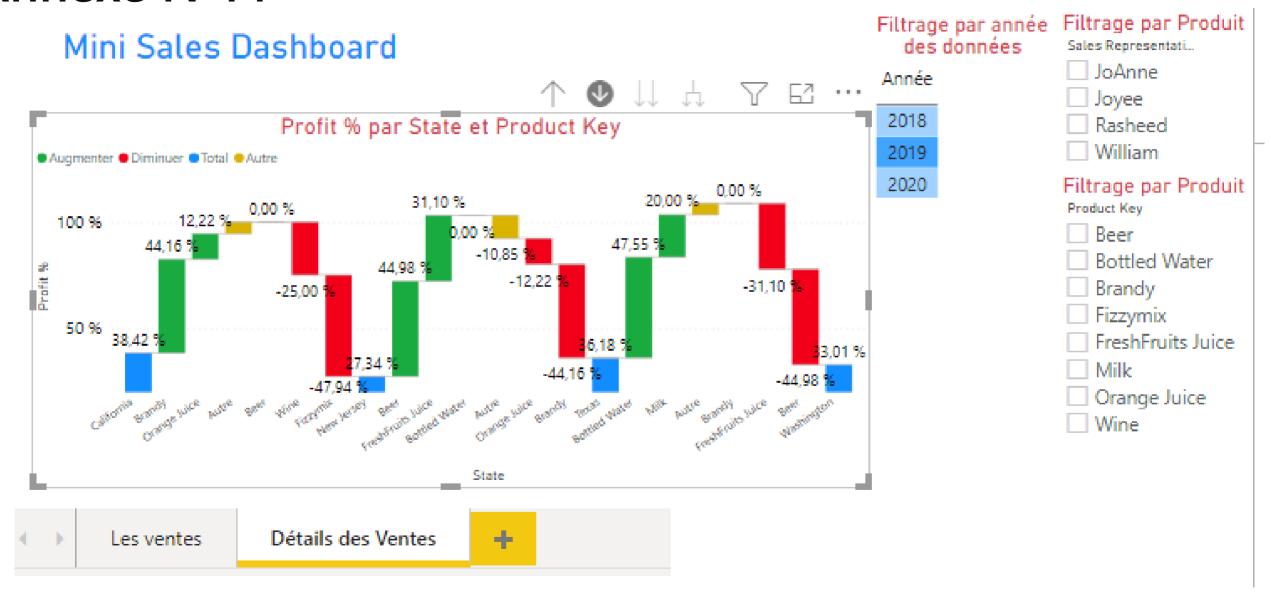


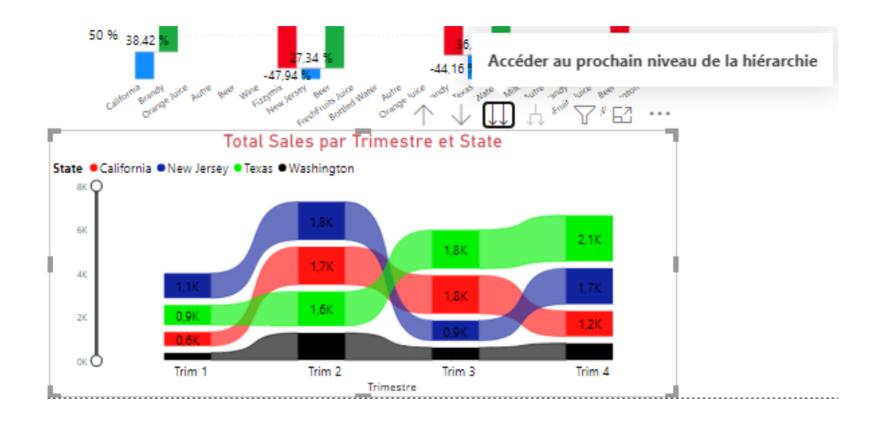






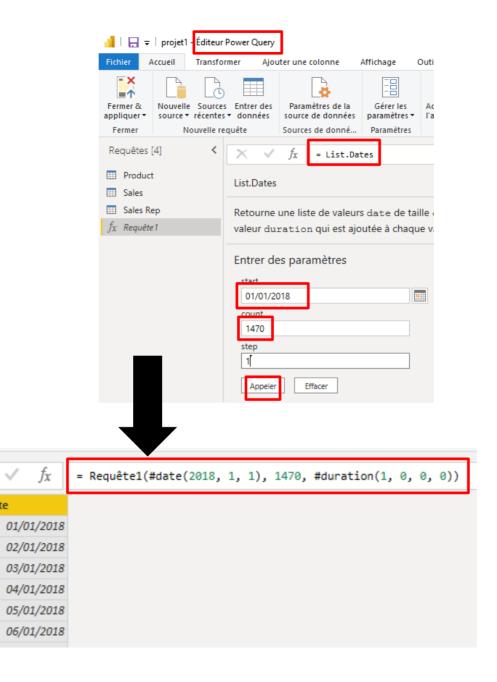


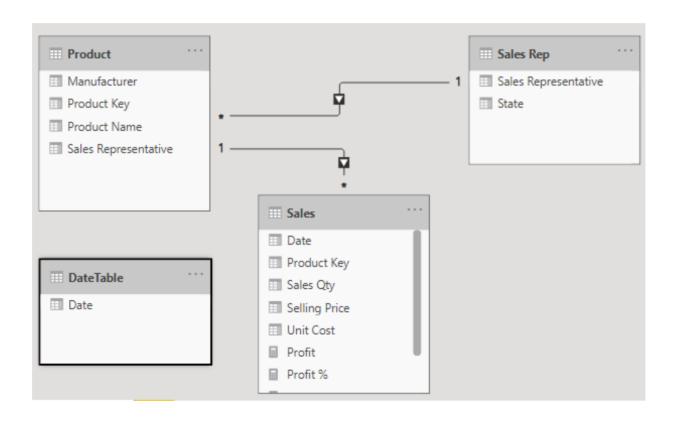




Liste

6





Mini Sales Dashboard

_			_	7 E		
То	Totale Sales par Product Key et (année, mo					
An	nnée	Product Key	Total Sales	SalesLastYear	^	
	2018	Beer	915,00		- 1	
	2018	Bottled Water	380,00		- 1	
	2018	Brandy	616,00		- 1	
	2018	Fizzymix	1 458,00		- 1	
	2018	FreshFruits Juice	1 935,00		- 1	
	2018	Milk	545,00			
	2018	Orange Juice	1 337,00			
1	2018	Wine	752,00		- 1	
	2019	Beer	850,00	915		
	2019	Bottled Water	545,00	380		
	2019	Brandy	854,00	616		
	2019	Fizzymix	660,00	1458		
	2019	FreshFruits Juice	1 467,00	1935		
	2019	Milk	490,00	545		
	2019	Orange Juice	882,00	1337		
		Mine	884.00	752		
L	otal		20 191,00	20191	Y	

