セブン&アイグループのデジタル戦略を 支えるインフラチームの AWS 活用と 組織づくり

菊池 修治 クラスメソッド株式会社 AWS事業本部 本部長 坂井 勇登 株式会社セブン&アイ・ネットメディア クラウド・ソリューション部





菊池 修治

クラスメソッド株式会社

AWS事業本部 本部長

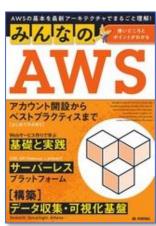
2019 APN Ambassadors

2020 APN ALL AWS Certifications Engineer

2021 APN ALL AWS Certifications Engineer

SIer にてプロジェクトマネージャ、 自動車メーカーにてカーナビ向け情報配信サービスの インフラエンジニアを経て現職













classmethod

オープンな発想と高い技術力によりすべての人々の創造活動に貢献し続ける

名称 クラスメソッド株式会社

(英語表記: Classmethod, Inc.)

代表者 構田

設 立 2004年7月7日

社 東京都千代田区神田佐久間町1丁目11番地 産報佐久間ビル8階

東京、札幌、大阪、岡山、福岡、上越、沖縄、 ベルリン(ドイツ)、バンクーバー(カナ **ダ)、ニューデリー(インド)、バンコク** (タイ)、ソウル(韓国)

資本金 1億円

593名(2022年1月時点/グループ全体)

事業内容

- クラウド(AWS等)の技術コンサルティング、開発、運用
- データ分析基盤の技術コンサルティング、開発、運用
- アプリケーション(LINE、iOS等)の企画開発、運用
- SaaS、Webサービスの企画開発、導入支援、運用
- 企業向けIT人材育成、内製化支援
- 無人店舗技術・キャッシュレス決済システムの企画開発、運営

および 関連会社

子会社 アノテーション株式会社 (http://an.classmethod.jp/) アンダースコア株式会社 (https://us.classmethod.jp/) プリズマティクス株式会社 (https://prismatix.jp/) ネクストモード株式会社 (https://nextmode.co.ip/)

Classmethod (Europe) GmbH (https://classmethod.de/) Classmethod Canada Inc. (https://www.classmethod.ca/)

認定























「AWS Service Partner of the Year-Japan」を 受賞しました。

本アワードは、年間を通じて営業・技術・マーケティング分野など、パートナーとしての総合力でAWSの国内ビジネスに最も貢献したAPNコンサルティングパートナーに与えられるものです。

クラスメソッドは2018年、2020年にも同賞を受賞しており、今回は3回目となります。



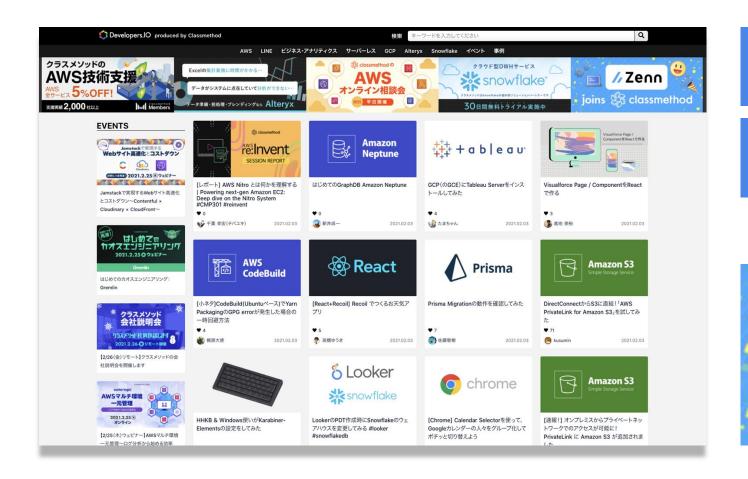
- Mobile Services Competency
- DevOps Services Competency
- Migration Services Competency
- Data & Analytics Services Competency

「AWSプレミアティアサービスパートナー」に 8年連続で認定されました。

プレミアティアサービスパートナーは、10,000社を超えるAWSパートナーの中で最も優れた功績を残した企業が選定されるもので、2022年1月時点で世界で128社、日本で12社認定されています。



オープンな発想と高い技術力によりすべての人々の創造活動に貢献し続けるために、 DevelopersIOでは、日々多くの技術情報を発信し続けています。





classmethod

AWS総合支援サービス クラスメソッドメンバーズ



AWSをより安く、より正しく、より深く 活用頂くため

AWS利用検討フェーズから活用促進フェーズまでワンストップで支援します。

お客様 AWS利用検討 要件定義設計 AWS環境構築 AWS活用促進 AWS運用 フェーズ トレーニング 環境構築 監視運用保守 内製化促進 (ネクストモード社) (AWS技術アドバイザー) (AWSトレーニング) (AWS環境構築) プレミア サービス WellArchi支援 AWSスキル 最適化アセスメント・AWSコスト削減 PoC支援 運用設計支援 トランスファー (AWSコンサル) (AWSコンサル) (AWSコンサル) (AWSコンサル)

基本 サービス (無償)

円建て 請求書払い AWS利用費削減 5%Off

セキュリティ 設定

無償技術サポート 24/365 英語/日本語 クラウド保険 事故、攻撃、賠償を保障



セブン&アイグループのデジタル戦略を支えるインフラチームのAWS活用と組織づくり

株式会社セブン&アイ・ネットメディアクラウド・ソリューション部 坂井勇登

登壇者紹介

- 登壇者プロフィール
 - 所属

株式会社セブン&アイ・ネットメディア クラウド・ソリューション部 CS1チーム

- 氏名坂井 勇登
- 仕事内容
 - ◆ グループ ホームページやモバイルアプリのインフラ構築・保守
- 経験、技術領域
 - ◆コンテナ基盤
 - ◆ CI/CD
 - ◆ IaC (Infra Structure as Code)



株式会社セブン&アイ・ネットメディアに関して

■ 会社概要

会社名 株式会社セブン&アイ・ネットメディア

(Seven & i Net Media Co.,Ltd.)

設立年月 2008年7月11日

資本金 76.65億円

従業員数 222名(2022年3月1日現在)

代表取締役 田口 広人

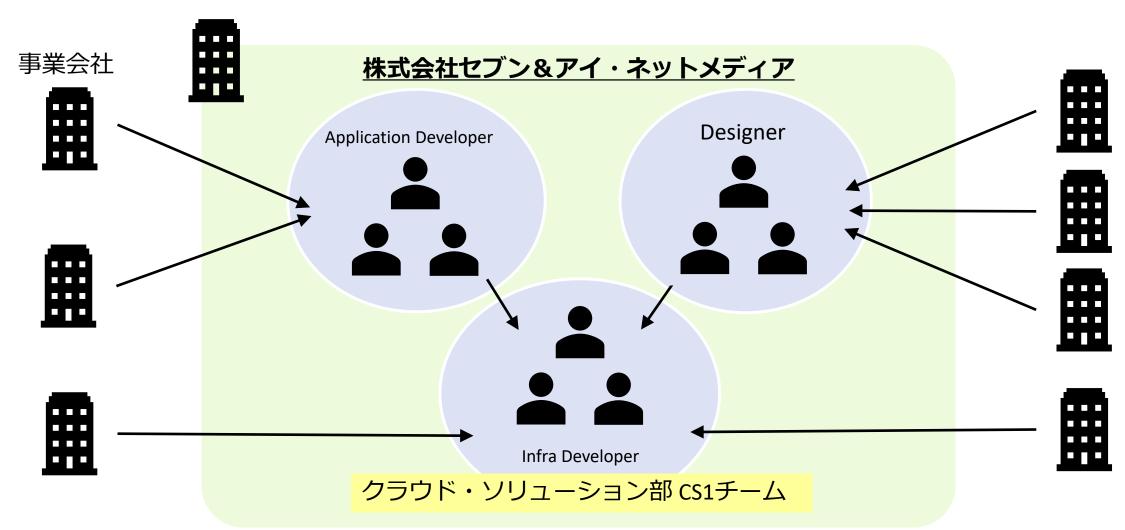
事業内容 セブン&アイグループのデジタル戦略を支えるシステム企画、デザイン、開発、運用



https://www.7andinm.co.jp/company/index.html

クラウド・ソリューション部 CS1チームを取り巻く環境

主にクラウドのインフラ構築案件を担当。 構築依頼は様々な会社・部署から来ており、担当業務は多岐にわたる。



クラウド・ソリューション部 CS1チーム背景

- ◆ 国産クラウドに共通基盤構築
- ◆ 一部プロジェクト(個人単位)でIaC導入
- ◆ 各事業会社システムの構築・運用開始

2020年

- ◆ インフラ基盤を国産クラウドからAWSへ移設開始
- ◆ AWS上での運用も開始

2021年

現在

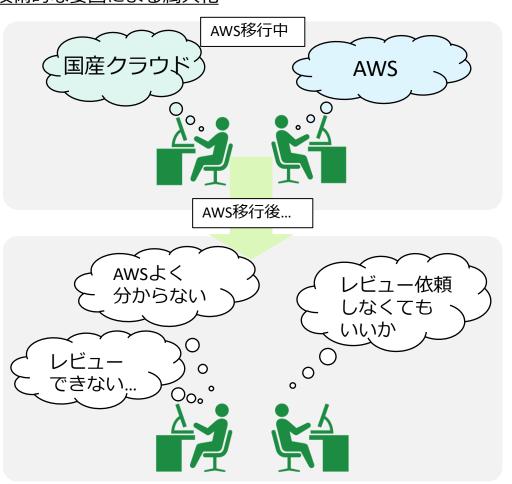
- ◆ AWS移設済みシステムの運用
- ◆ 他システムのAWS移設と新規案件のAWS構築
- ◆ <u>チーム内カイゼン活動</u> す

当時の課題

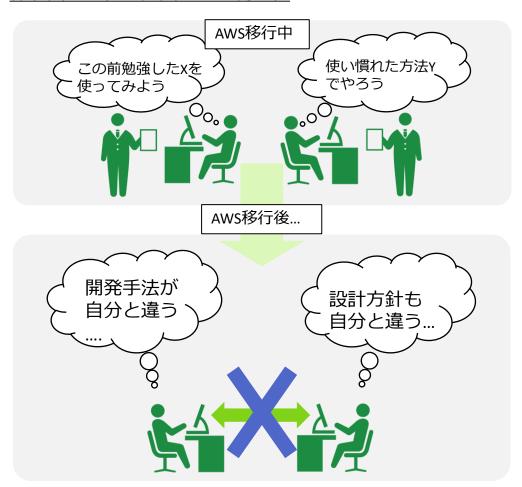
■ 業務の**属人化**

● <u>2種類の属人化</u>

技術的な要因による属人化



体制面・文化的要因による属人化



当時の課題

- **「チームとして」**学習する文化の未定着
 - 「個人で」の挑戦・学習は出来ているが、チームへの横展開が少ない
 - 研修推奨の文化はあるものの、実プロジェクトへのフィードバックは稀







クラスメソッド様との取り組み

ヒアリング / コーチング 【週1h / 隔週1h】

- ◆ チーム内状況を各担当者ごとにヒアリング
- ◆ チームのスキルアップ計画策定のご支援
- ◆ ヒアリングを元に担当者にあったコーチング

チームのコンピテンシー整理

- ◆ 業務で必要な技術と現状の個人のコンピテンシーを見える化
- ◆ 強化すべきコンピテンシーの整理

技術的支援

- ◆ AWS領域の技術サポート
- ◆ チームマネジメントの技術支援



■ 高柳 謙 (たかやなぎ けん) 様

内製化支援コーチ / ファシリテーター / 研修講師

開発ベンダー、公共系SIer、ソーシャルゲーム企業に てシステム開発や研修講師に従事。

その後独立し、研修内製化の支援、顧問ファシリテーターを企業向けに展開。

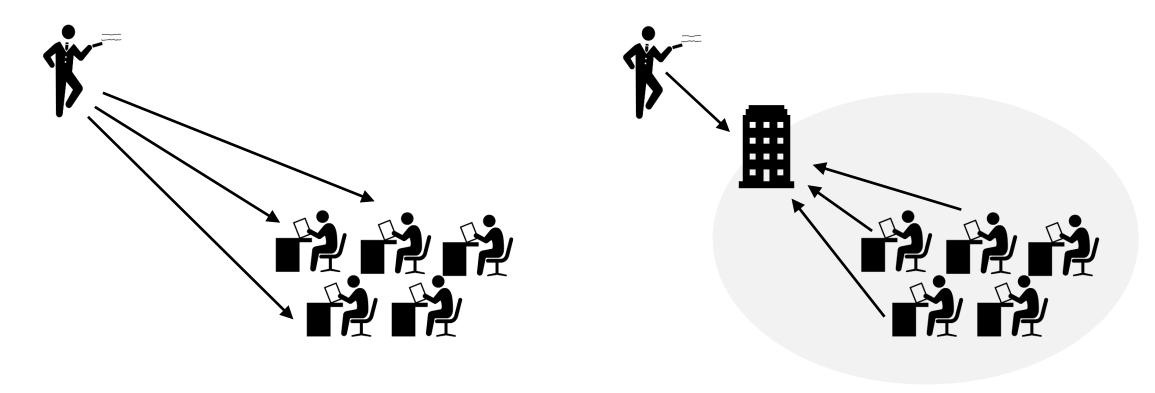
組織が主体性を持った活動ができるよう「**対話(ダ イアログ)」を重視した手法**を得意としている。

クラスメソッド様との取り組み その1

~チームのコンピテンシー整理~

Management3.0

「managing the system, not the people」 = 「人ではなく、システムをマネージすべき」



人が出入りのたびに教育し直すのではなく、自然と教育される組織を作る

チームのスキルアップ計画

■ チームのコンピテンシーを見える化

● **コンピテンシー** = 「個人特性としてのキャパシティ」

例)プログラムが書ける、部門間調整が出来る、会議のファシリテーションが出来る etc...

レベル付け

見習い: 何も知らない。

職人: 自分で出来る。

達人: 人に教えられる。

■ コンピテンシーマトリクス

大事なのは、「何をどう学ぶのか」導き、 「学習の習慣」を定着させること

チームメンバー毎のコンピテンシーをマトリクス化

例:インターネットカフェ										
		Hugo	Emma	Carl	Mary	Judy				
ITシステム	• 3 • 1	•	•		•	•				
経理業務	• 1	•	•			•				
バリスタ	• 3 • 1		•	•	•	•				
機材(店舗用品)	0 0	•	•			•				
調理	0 1		•	•	•	•				



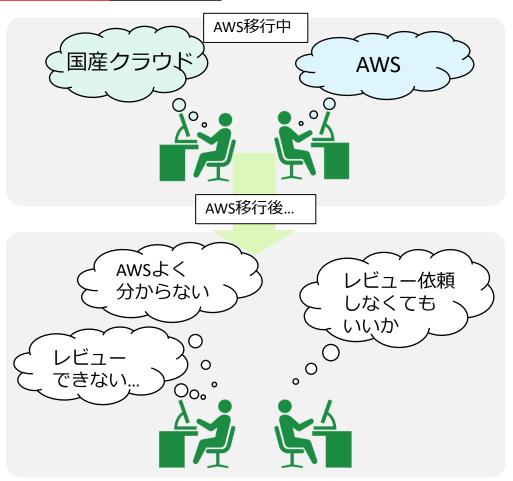
参照: https://www.slideshare.net/StefanNsperling/management-30-81587317

当時の課題(再掲)

■ 業務の属人化

● 2種類の属人化

技術的な要因による属人化



体制面・文化的要因による属人化



チームのスキルアップ計画

■ コンピテンシーマトリクスの作成

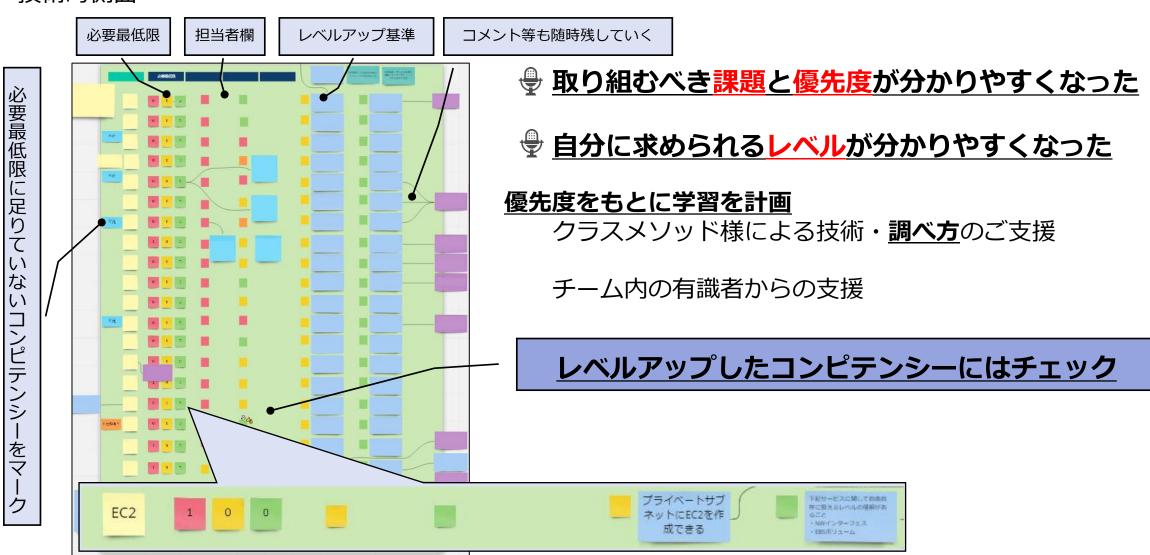
- 技術的な要因 → 技術的なコンピテンシーに特化 属人化の原因が技術的スキルにあったため、スキルギャップを埋めたい。
- 2. 文化体制的な要因 → チーム全体としてみる粒度の大きいコンピテンシー チーム体制が完全に分かれてしまっており、プロジェクトへの関わり方、担当フェーズも人それぞれ。全体像が見えるようにし、 情報共有を図りたい。





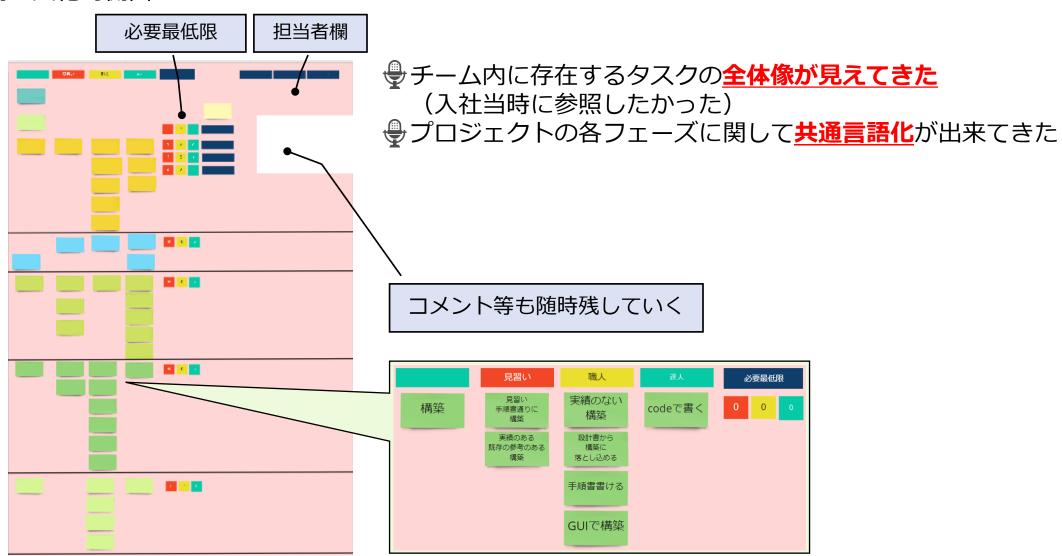
チームのスキルアップ計画 成果物

■ 技術的側面



チームのスキルアップ計画 成果物

■ 体制・文化的側面

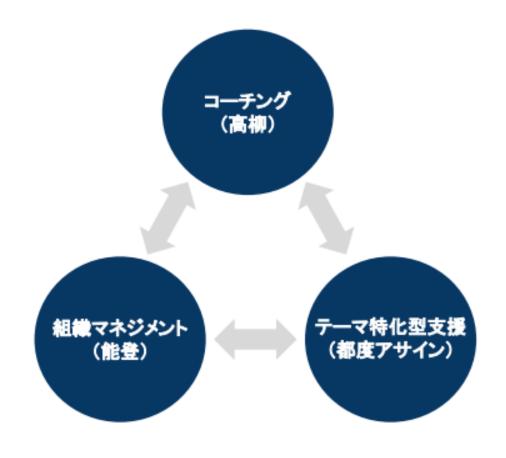


クラスメソッド様との取り組み その2

~AWS技術支援~

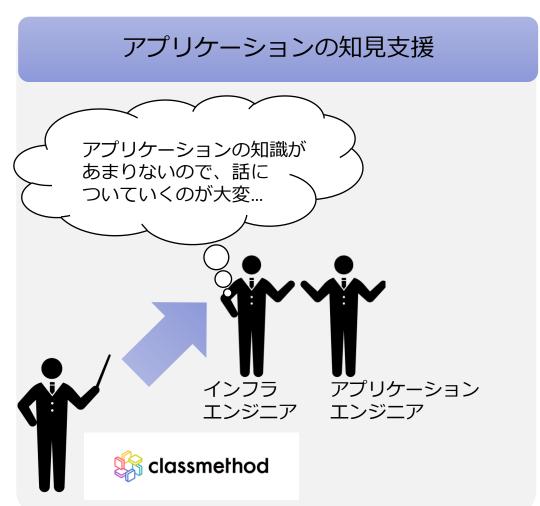
- モダンアプリケーション開発支援
 - 特定プロジェクトでの技術支援
 - CI/CD環境の検討・導入支援(チームに適した形のハンズオン研修)
- テーマ特化型支援 + マネジメント支援
 - インフラ共通設定検討とガイドライン化支援
 - AWSセキュリティ設定・ガイドライン化支援



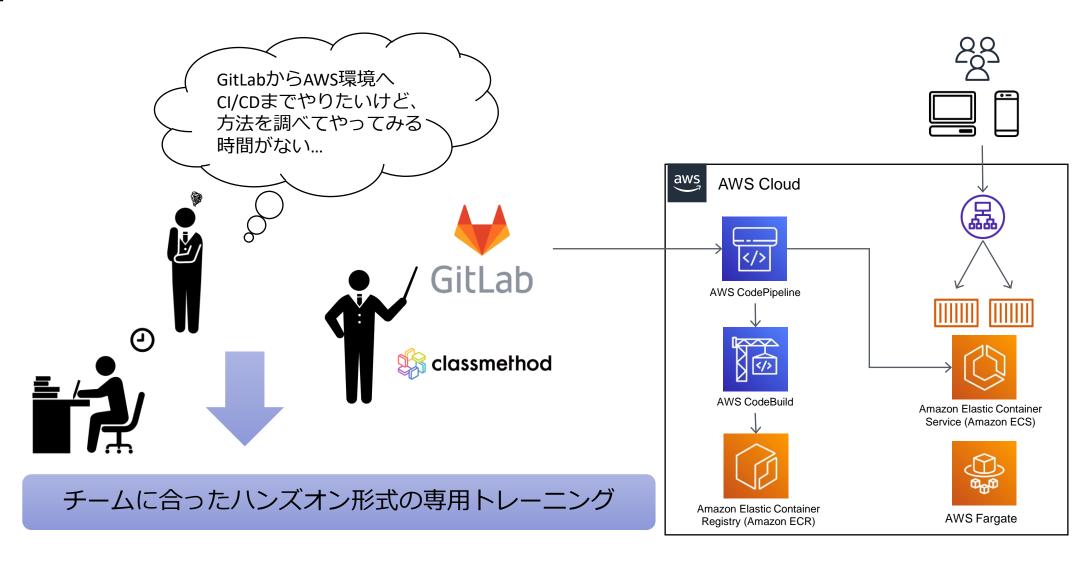


■ 特定プロジェクトでの技術支援



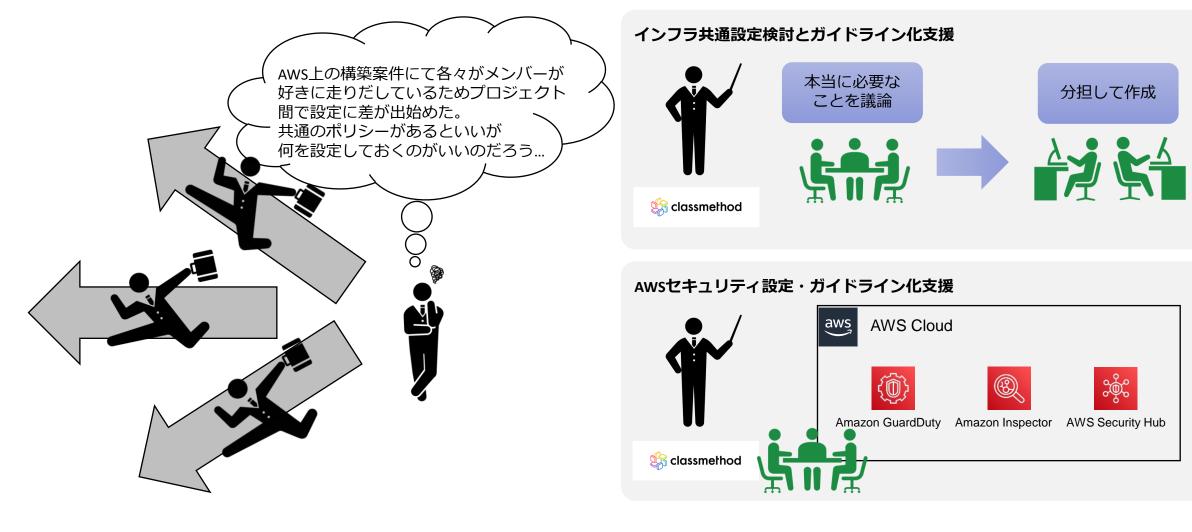


■ CI/CD環境の検討・導入支援(チームに適した形のハンズオン研修)



テーマ特化型支援 + マネジメント支援

- インフラ共通設定検討とガイドライン化支援
- AWSセキュリティ設定・ガイドライン化支援



■ テーマ特化型支援

- 未経験のAWSサービスに対して知見の提供と迅速なQ&A対応
- GitLabのパイプラインを自分たちのAWS環境に構築



調査にかかる工数削減



調査方法等のアドバイス

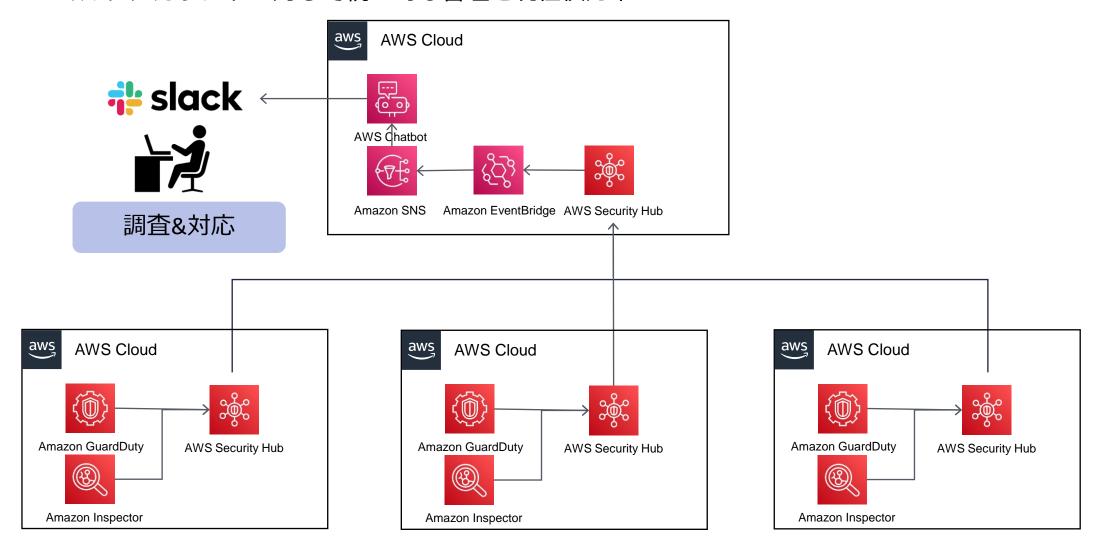
■ マネジメント支援

- チーム内で抱える課題の抽出と解決に向けたアプローチ方法を実践
- チームガイドライン / セキュリティガイドラインが利用される仕組みづくり



【内製化支援】タスク一覧		以下の項目を1~3							
		評価基準							
		緊急度 _	重要度	少ない工数で	適用する予定				
No	項目	(期限があるか)	(効果があるか)	出来るか	があるか	合計点			
1	例	3	3	3	3	12			
	作業工数								
2		1	2	3	2	8			
3	料金見積もり	1	2	3	2	8			

■ AWSのマルチアカウントに対して統一的な管理を現在検討中



まとめ

■ チーム文化・習慣の改善に**共通の答えはない**

> メンバーズサポート

- 本当に必要なことをスモールスタートで開始していく(何ごともまずはやってみる事が大事)
- チームに合ったやり方は、**チームで考え、チームで決める**
- 上手く行かなかったら、<u>「止める・別の事を試す」</u>





https://classmethod.jp/services/



〒102-8436 東京都千代田区二番町4番地5 住友不動産二番町ファーストビル2F

https://www.7andinm.co.jp





従来のITシステムはコストとなるものだった

事業としてのITシステムは売上・利益を生み出すもの

事業を成功させるためには、素早く世の中に出してフィードバックを受けながら短いサイクルでのトライアンドエラーが不可欠

クラウドと内製化で差別化 すべきものに注力する

クラスメソッド考える内製化



モード1のDX: 守りのIT

モード2のDX:攻めのIT

ITを理解できている

手の内化できている

ITで価値を模索し創造する

文化

自社を理解 している 課題に 向き合える 意見を言い合える

改善が習慣に なっている チャレンジしやすく なっている 学習が習慣に なっている イノベーションが 起きやすくなる

組織

個人が 挑戦できる 個人がやっている ことが「見える化」 できている

個人が 尊重しあっている チームが 挑戦できる プロジェクトが 挑戦できる 部署で 挑戦できる 組織で 挑戦できる

プロダクト マネジメント 事業の添え物として ITシステムを 理解している

事業ドメインから 大きな絵を描ける 先を見通すために 必要な情報を取得して 検証できる

意思決定 できる 必要に応じて事業を ブラッシュアップ またはピボットできる

事業を成功に導く戦略を ITこみで立てることができる

開発

ITを理解 できている ITシステム開発を 理解できている アジャイル開発を 実践している 開発の オーナーシップが 取れている

開発のスピードをあげる

運用

システムの安定稼働が できている 効率的な運用を 理解できている 効率的な運用を 実践している 事業部門がデータを 使えるようになる

顧客満足のためのデータを取得、活用できている

クラウド

個人、部署レベルでの 限定的な実験 全社の取り組みとして プロジェクトへの活用 オンブレミスからの シフトを含む大規模 プロジェクトでの活用

クラウドサービスの特性、アップデートを把握し システムへの継続的改善

新技術を活かした事業開発

© Classmethod, Inc.

内製化に必要な基盤



外部に丸投げでは実現できない すべてを自社内だけでやるのは難しい

自社

- ・ 事業戦略/目標の策定
- 素早い意思決定と実行
- ・ 新たな事業価値の創出



AWS

- 小さく/速くはじめる
- 需要に合わせた拡張
- TCOの削減

パートナー

- ノウハウ/ナレッジの提供
- ・トレーニング
- ・非差別化要素のアウトソース

クラスメソッドメンバーズ セキュアアカウント



推奨されるセキュリティ設定をあらかじめ適用することで、

AWSをより安全、より安心に、より素早く活用頂くことが可能です。

(AWSの責任共有モデル)クラウド内のセキュリティに対する責任

お客様のデータ

プラットフォーム / アプリケーション / ID とアクセス管理

OS/ ネットワーク / ファイアウォール構成

通信やデータの暗号化や保護

セキュアアカウント発行サービスによる支援

ベストプラクティスと クラスメソッドのノウハウにより

最適な設定を適用した状態での利用開始が可能

ソフトウェア

コンピュート / ストレージ / データベース / ネットワーキング

ハードウェア AWS グローバルインフラストラクチャー

リージョン / アベイラビリティゾーン / エッジロケーション

Ň

お客様

AWS総合支援サービス クラスメソッドメンバーズ



AWSをより安く、より正しく、より深く 活用頂くため

AWS利用検討フェーズから活用促進フェーズまでワンストップで支援します。

お客様 AWS利用検討 要件定義設計 AWS環境構築 AWS活用促進 AWS運用 フェーズ トレーニング 環境構築 監視運用保守 内製化促進 (ネクストモード社) (AWS技術アドバイザー) (AWSトレーニング) (AWS環境構築) プレミア サービス WellArchi支援 AWSスキル 最適化アセスメント・AWSコスト削減 PoC支援 運用設計支援 トランスファー (AWSコンサル) (AWSコンサル) (AWSコンサル) (AWSコンサル)

請求代行 サービス (無償)

円建て 請求書払い AWS利用費削減 5%Off

セキュリティ 設定

無償技術サポート 24/365 英語/日本語 クラウド保険 事故、攻撃、賠償を保障



オープンな発想と高い技術力によりすべての人々の創造活動に貢献し続ける

Thank you!

菊池 修治 クラスメソッド株式会社 AWS事業本部 本部長

坂井 勇登

株式会社セブン&アイ・ネットメディア クラウド・ソリューション部

