メインフレームを 本気で AWS にマイグレーションする 「AWS Mainframe Modernization」実践

中野恭秀

アクセンチュア株式会社 テクノロジー コンサルティング本部 インテリジェントソフトウェアエンジニアリングサービスグループ アソシエイト・ディレクター



講演者紹介



中野 恭秀

テクノロジーコンサルティング本部 インテリジェントソフトウェアエンジニアリングサービスグループ アソシエイト・ディレクター

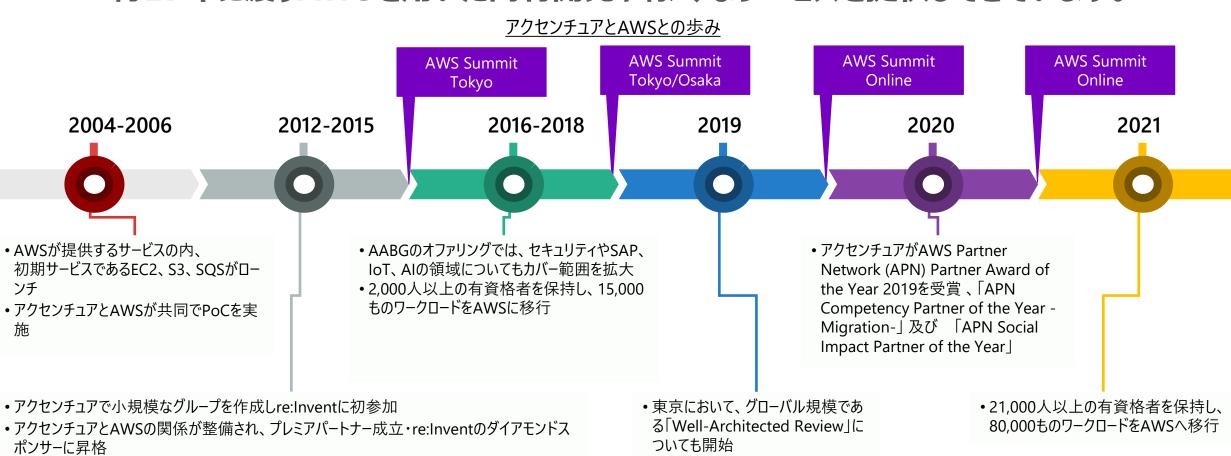
レガシーシステムを、新基盤・システムに移行するマイグレーションを中心とした AMO (Application Modernization and Optimization) を手掛ける。アクセンチュア入社以前は、メーカー系SIerや複数のベンダーで約30年にわたりコンバージョンやメインフレームのオープン系プラットフォームへの移行業務などを経験。 COBOLコンソーシアムの設立にも従事した。雑誌記事執筆・インタビュー多数。

日経クロステック「COBOL温故知新」連載中

https://xtech.nikkei.com/atcl/nxt/column/18/01921/

アクセンチュアとAWSの歩み

アクセンチュアや、AWSのサービスローンチ初期より共同でのPOCを実施するなど、 約17年に渡りAWSを用いた商材開発や様々なサービスを提供してきています。



Group) プログラムを、re:Inventにて発表

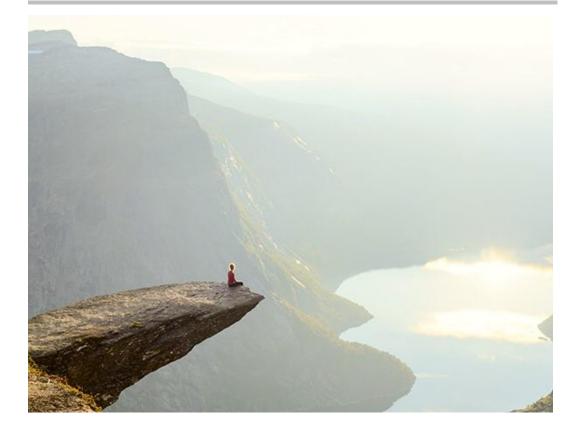
• AWSとの初の大規模なパートナーシップとして、AABG(Accenture AWS Business

「崖」とは?

かつて 飛び越えられる崖だった



今 次のシステムを作るタイミングを逸し、幅広く深い崖へ



「崖」に直面しているのはユーザ企業だけ?

2017年

日立

メインフレーム 製造から完全撤退、 開発はOSだけ 2018年

経産省

「DXレポート」発表 "2025年の崖"と表現 2019年

ユニシス

値上げの可能性

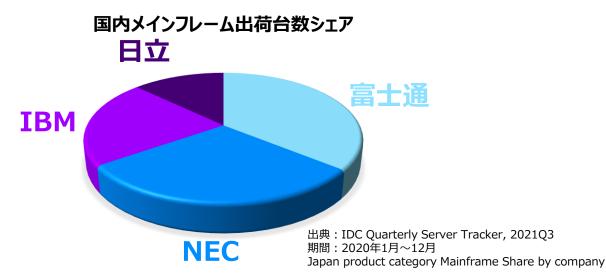
2020年

IBM

レガシーインフラ事業を スピンアウト、 クラウド事業に 全面的に舵を切る 2022年

富士通

メインフレーム 製造・販売から 2030年度に完全撤退



(出典)

日経XTECH「日立がメインフレーム製造から完全撤退、開発はOSだけ」(2017.06.01) 経済産業省「DXレポート ~ITシステム「2025年の崖」克服とDXの本格的な展開~」(2018.09) TechCrunch「IBMがレガシーインフラ事業をスピンアウト、クラウド事業に全面的に舵を切る」(2020.10.11) 日経XTECH「富士通が主力工場を総務に移管 アクセンチュアモデルを徹底」(2021.04.09) ダイヤモンド「富士通が地銀勘定系システムから実質撤退、共同利用システム加盟行がゼロに」(2021.10.08)

クラウドネイティブな開発が当たり前になる一方、 重要なビジネスロジックとデータは依然としてメインフレームに残存



- 「5 (または6) の9 (99.999%) 」の耐障害性を提供し、最高レベルのセキュリティ認証(FIPS 140-2 4 of 4)を取得※3
- **量産ワークロードの68%*2を実行。2,200億行のCOBOL**が全トランザクションの**70**%*6を提供
- ワールドワイドウェブよりも多くのトランザクションが毎日稼働*1 (1.3m CICS Tx/秒 v 68,542 Google検索)
 企業の全トランザクションの55%*5

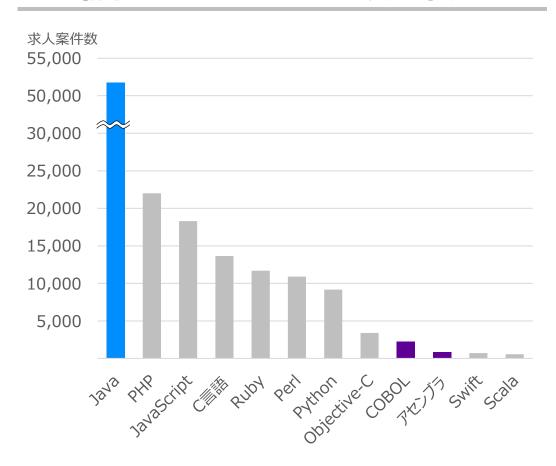
リファレンス

1 実際のお客様の<u>使用状況</u>に基づいた推定値です。 2 ソリティア インターグローバルRFQレポート 3 <u>IBMなぜメインフレームなのか</u> 4 Share.org 5 <u>調査で明らかになったモバイル・メインフレームの影響</u> 6 「Cobol Jの必要性

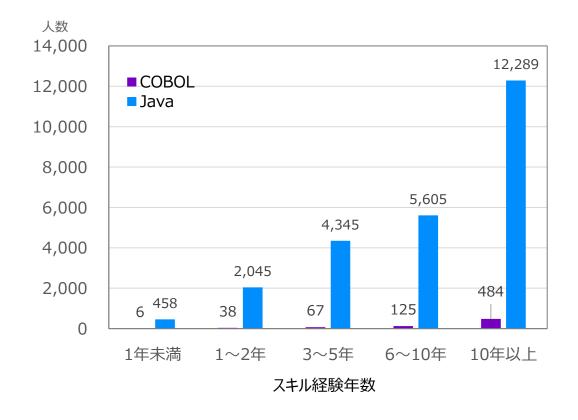
7 Arcati 2018年メインフレームユーザー調査

COBOLのままにしておいていいの?

需要: COBOLのニーズは低い



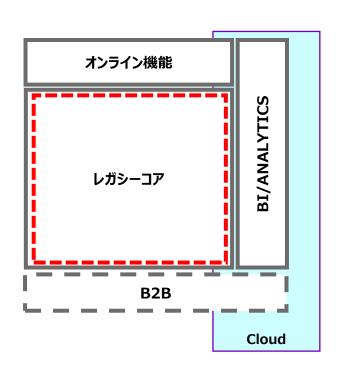
供給: COBOL技術者は育っていない

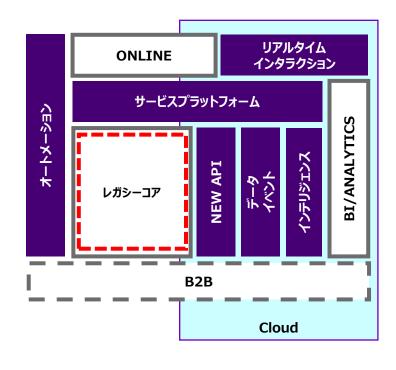


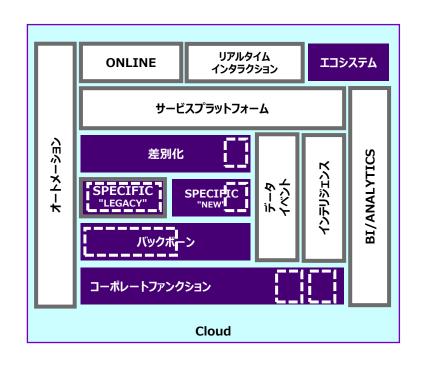
レガシーモダナイゼーションを推進する中で見えてきた課題

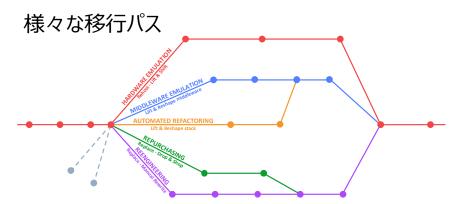
- 増え続けるトランザクションデータを見据えた設計が必要
- 新しいプラットフォームへ移るだけでは事務は変わらない
- 現行ベンダの方が現行を知っているから、とモダナイゼーションでも頼る
- ・ 従来型の基幹業務・システムを再構築する人材がいない
- しかし一部はリビルドできると信じている

デジタルとデータのデカップリング





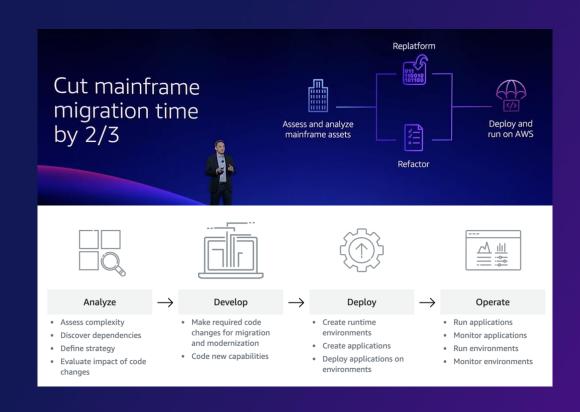




AWS Mainframe Modernization (Preview*)

レガシーアプリケーションの迅速かつ容易なクラウド移行を支援

- メインフレーム上のアプリケーションをAWS上のマネージドランタイム上に移行するためのプラットフォーム
- ・実績のある移行戦略を提供
 - Micro Focusによるリプラットフォーム
 - Blu Ageによるリファクタリング
- メインフレームでよく使われるコンポーネントをサポート
 - COBOL
 - Programming Language one(PL/I)
 - Job Control Language(JCL)
 - Customer Information Control System(CICS) など



* 2022年3月時点の状況



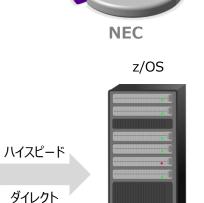
© 2022, Amazon Web Services, Inc. or its affiliates. All rights reserved.

AWS MAINFRAME MODERNIZATION

Micro Focus によるメインフレームのリホスト

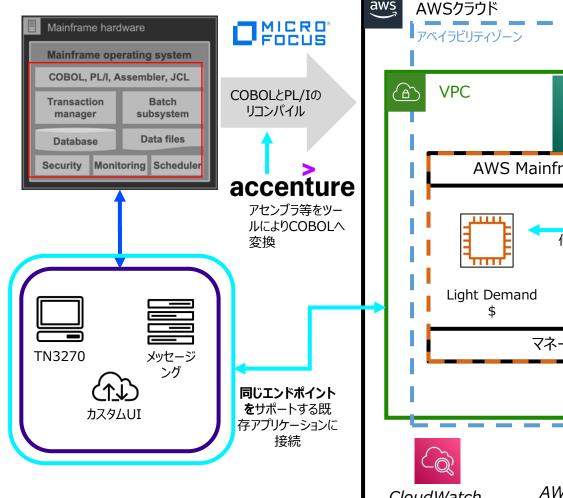


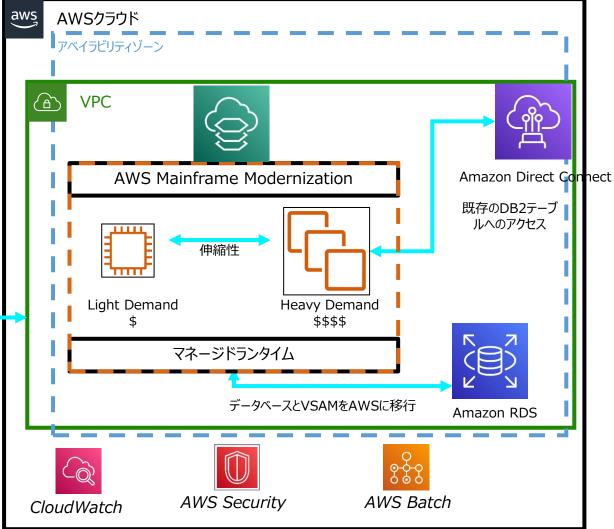
適用範囲:IBM



DB2

接続



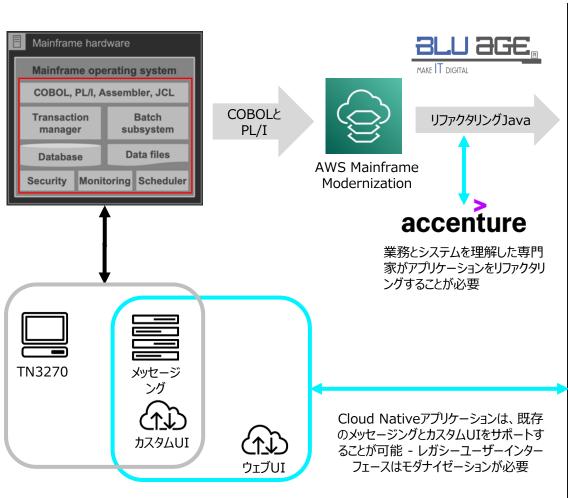


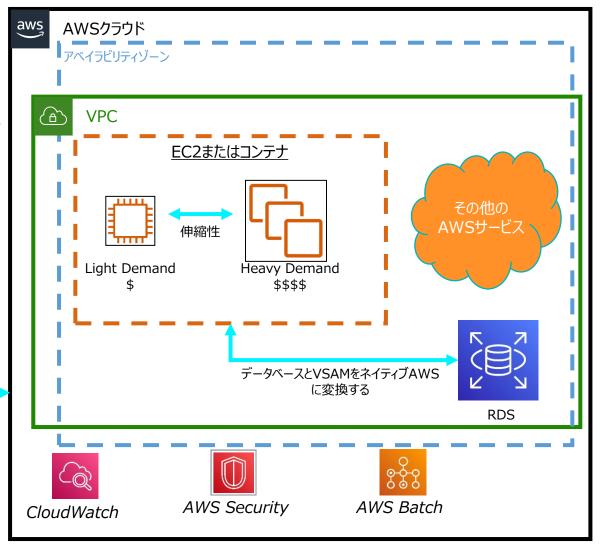
適用範囲:IBM

AWS MAINFRAME MODERNIZATION

BluAge によるJavaリライト







クローズドブックシステムのリホスト

TmaxSoft によるリホスト

デジタル技術を活用したITへカネ(投資)とヒト(社員)を振り向けるべく、クローズドブックシステムの保守・運用をより低コストかつリスクの低いソリューションへ移行



TmaxSoft Better technology, better tomorrow

"脱ホスト(クラウドへの移行)"

- ✓ メインフレーム上で稼働するプログラム資産をオープン環境へ移行し、 特定のベンダーに依存しない自由度の高いシステムを構築
- ✓ オープン化によりメンテナンス性を向上、アプリ改修・保守効率を上げるための新たなテクノロジーを導入



"アウトソーシング(アプリ/インフラ)"

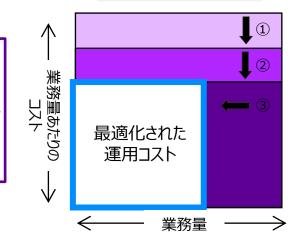
- ✓ アプリ改修・保守とインフラ保守・運用を集約・アウトソーシングすること でTCOを削減
- ✓ クローズドブックシステムを維持した場合に必要となるコストを平準化

3 つのコストドライバー

①オフショア領域の拡大

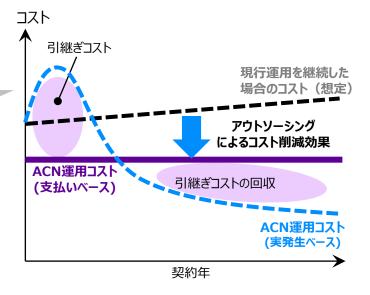
②運用メンバの効率アップ およびマルチスキル化

③オートメーション化による 自律運用推進



アウトソーシングのビジネスケース

コスト削減施策と<u>削減額</u>を算出し、その実現を契約開始時にコミット

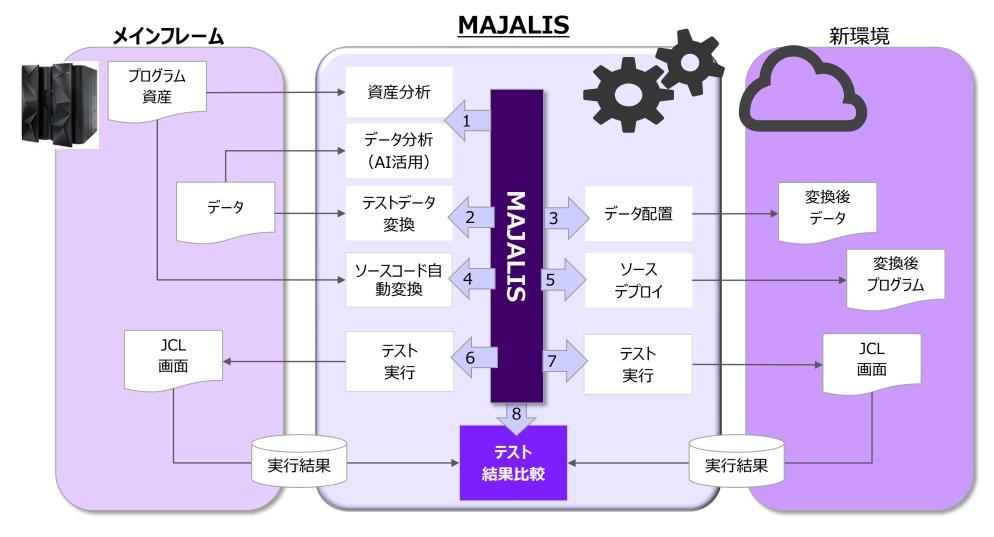




MAJALIS

適用範囲:すべて 日立 IBM 富士通

ソースコード変換から現新比較テストまでを自動化



三菱重工様事例

日本有数規模のモダナイゼーション、成功のカギは「創造的破壊」 – レガシーシステムからの脱却を果たした三菱重工 - 日経クロステック Special (nikkeibp.co.jp)

最後に残ったメインフレームの撤廃プロジェクト。現行ベンダーがリライトツールを用いてプロジェクトを進めていたが、実現のめどが立たず、アクセンチュアのソリューション「MAJALIS」に切替え、プロジェクトを推進

プロジェクトの目的/前提

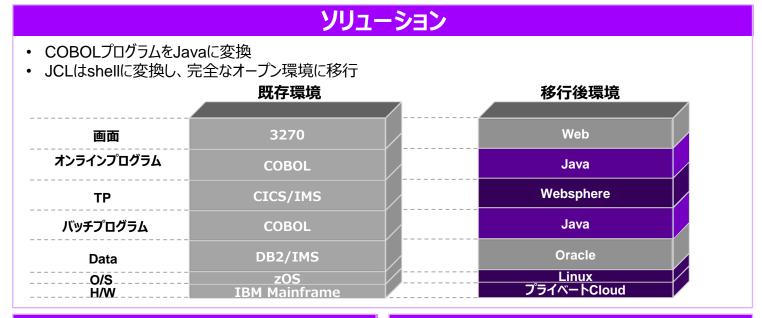
- 最後に残された関連会社4社分のホストの撤廃に着手
- 現行ベンダーが海外製のリライトツールを利用してプロジェクトを 推進していたが、実現性に課題があり、アクセンチュアのソリュー ションに変更
- うち2社分のリライトをアクセンチュアが実施、残り2社はリビルドで 対応中

アクセンチュア担当

- 計画
- 設計・開発・テスト

システム規模

プログラム本数 約4.5万本、約1500万ステップ



達成できたこと

- データを簡単に取り出したり、加工したりできるように なった
- ・ 保守運営費が コストダウン、1/10に

今後の課題

• 並行して実施しているリビルドプロジェクトの完遂によるメインフレームの完全撤廃

モダナイゼーションの次のチャレンジ

モダナイゼーションソリューションでメインフレームは脱却できるが、システムが完全に モダナイゼーションされるわけではない

01

UIは古いデザインのまま、 利便性も既存業務プロセ スも変わらない 02

言語はCOBOLから JAVAに変わってもソー スコードの複雑性は変わ らない 03

データ構造がメインフレームに引きずられ、扱いにくい(固定長、階層型等)

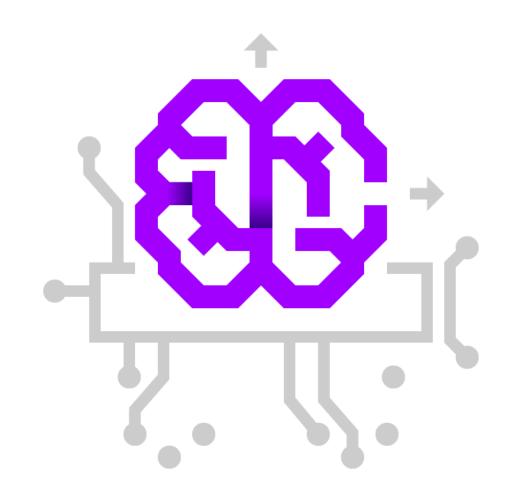
04

JAVA化され、機能の再利用性はあがるが、簡単にAPI化できるわけではない

05

レガシーを扱ってきた人 材・組織はデジタルに対 応できないまま

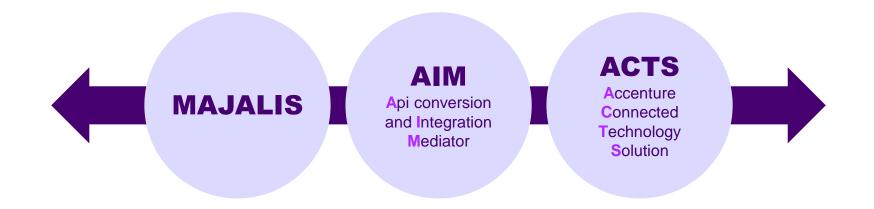
MAJALISとDXを 組み合わせた ソリューションの登場



Copyright © 2022 Accenture. All rights reserved.

モダナイゼーションとDXを架け渡す



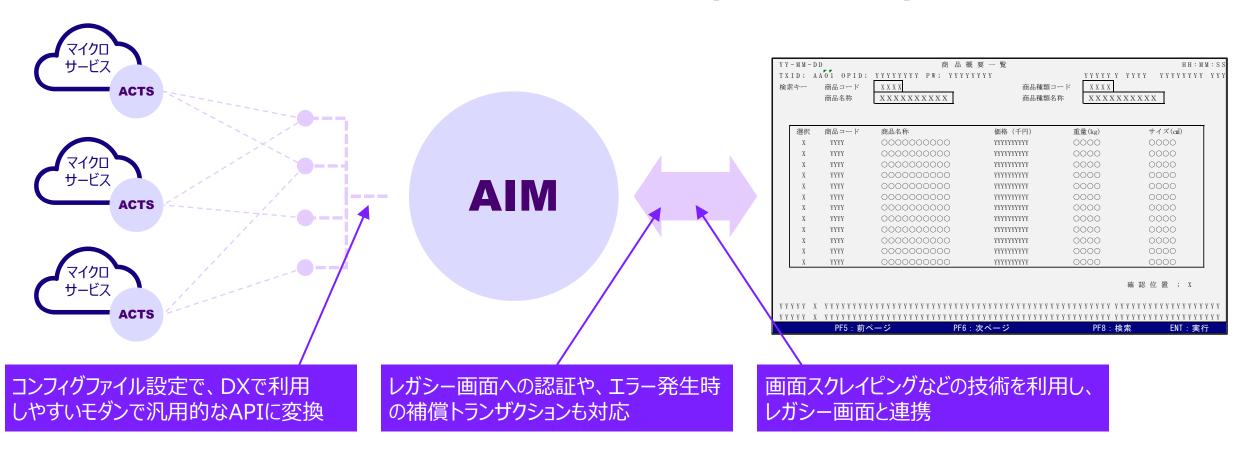


Copyright © 2022 Accenture. All rights reserved.



AIM: Api conversion & Integration Mediator

モダナイゼーションされたレガシーシステムに手を入れずに、DX基盤の一員として API連携可能にする、仲介者(MEDIATOR)

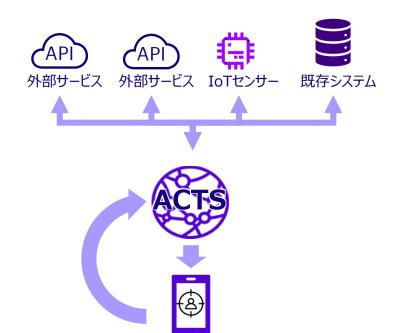


Copyright © 2022 Accenture. All rights reserved.



ACTS: Accenture Connected Technology Solution

様々な外部サービス連携&マイクロサービスによりデジタル・エコシステムを実現し、パーソナライズされたサービスを顧客に提供可能にする、DXの核となるソリューション



デジタル時代のプラットフォームに必要な 4つのポイント

顧客パーソナライズ

顧客一人一人のために カスタマイズされた 機能や情報を、 必要な時、必要な場所 で顧客に提供できる

APIによる拡張性

API連携により、 WEBベンチャーや 協業他社だけで無く、 基幹系システムとも、 様々な機能や情報の やりとりを実現できる

ビッグデータ分析

様々な顧客情報を ビッグデータ集約し AIを利用して分析から アクションまでできる

アジャイル

全てのパーツが疎結合な システム群で、DevOps を前提とした開発環境が 用意されており、アジャイ ルなビジネスと開発が実 現できる

20

ACTS 利用事例

AGENT for Tablet

お客さまと行員双方の銀行体験を刷新

- 複雑で時間がかかる銀行手続きをチャット形式にリデザインすることで、誰もが簡単 に使えるシンプルなUXを実現。
- ・お客さまはわずか6-10分で多くの銀行手続きを完了させることができ、「日本一手 続きが簡単な銀行しを実現。
- ・ 顧客体験の大幅な改善だけでなく、バックオフィス業務の70%を削減することによ る行員体験の大幅な改善も実現。
- 銀行店舗が従来の「待合室方式」から、お客さまがタブレットで手続きを行いつつ 必要に応じて行員に相談できるような「人間中心の相談の場」という新しい店舗の 実現も、行員の作業軽減により可能となる。
- 「銀行=店舗」が「銀行=人(行員)」になり過疎地域や来店のしくにい高齢者 に対しても、地方銀行の使命として今まで以上に充実した銀行サービスを提供可 能。

6分

口座開設にかかる時間

70%+

削減された行員の事務作業





















MOD2DXデモ画像

商品発注システムのDX推進イメージ



- ・実施したい画面を番号で呼び出し
- ・該当商品コードの入力により、商品在庫を確認
- ・担当者コードにより発注者を特定
- ・発注数量を入力して発注
- ・発注に伴い、該当商品の在庫数が更新



- ・画像による商品の特定
- ・スライダーによる数量の入力など直感的な操作
- ・画像スキャンによる発注商品の検索
- ・その他、発注履歴からのリコメンド、優先表示など

DX を「デジタルっぽい何かを試す・付け加える」で終わらせない 「レガシーシステムの運用と今後どうするかで手一杯なので、DXは当分先」と諦めない

地に足がつき、意味がある デジタルトランスフォーメーションを目指す Mod 2 DX という考え方

Thank you!

中野 恭秀

アクセンチュア株式会社 テクノロジー コンサルティング本部 インテリジェントソフトウェアエンジニアリングサービスグループ アソシエイト・ディレクター

