

**自我评价**

良好的谈吐，善于沟通交谈，能准确把握客户心理发掘潜在需求。

6年的销售工作经验，具备丰富的销售技巧和谈判经验。

具备完整的房地产项目销售实战经验，从项目开盘前的筹备工作，到项目开盘，到项目日常销售，办理

**基本信息**

**教育背景**

2006.09 - 2010.07

XXXXX科技学院

国际经济与贸易（学士）

主要课程：政治经济学、西方经济学、国际经济学、计量经济学、世界经济概论、国际贸易理论与实务

135XXXXXXXX

[bd@奈森设计.com](mailto:bd@ibaotu.com)

广东省广州市

等。

888pic.com

**工作经历**

XXXXX置业有限公司

2014.05 - 至今 销售经理

* 负责销售卖场的日常销售管理，营造良好的销售氛围，以及积极有效的销售秩序。
* 负责制定年度及各月度销售任务。每月开展销售例会及销售工作总结，督促落实完成各项销售指标及任

XXXX房地产开发有限公司

2012.09-2013.06 销售主管

* 根据公司整体经营目标，参与制定销售计划，同时制定本组每月销售计划，掌握销售进度。
* 参与并制定现场销售工作流程和标准，组织员工研究确定。

XXXX家房产咨询有限公司

2011.06 - 2012.05 置业顾问

* 主要负责一手房楼盘的销售工作
* 以较高的职业素养接待来访客户，并深入了解客户背景和需求；
* 为客户量身定制置业可执行方案，并对执行过程有

XXXX家房产咨询有限公司

2010.06 - 2011.05 置业顾问

* 主要负责集团营销部置业顾问的路演销售情况和媒体接待工作，维护好和各媒体单位的关系。
* 负责客户网签合同签订，银行按揭管理，销售回款管理，项目客户资料管理，竣工收房统计，办理双证

**奈森设计**

销售经理