奈 森

求职目标：市场营销总监



2015.10-至今 奈森控股集团 副总监

* 负责协助集团旗下事业部开展各项工作，制定品牌传播方案；
* 结合集团与事业部发展，制定营销策略、广告策略、品牌策略和公关策略，组织推进执行；
* 制定和执行媒体投放计划，跟踪和监督媒体投放效果，进行数据分析与撰写报告；
* 负责公司品牌形象和价值提升的持续优化，提高品牌知名度；
* 研究行业发展动态，定期进行市场调查,为产品更新提供建议。

2013.10-2015.09 奈森有限公司 市场及运营总监

* 根据公司发展情况进行战略调整，配合前端销售部门搭建销售渠道；
* 负责公司品牌形象和价值提升的持续优化，提高品牌知名度；
* 研究行业发展动态，定期进行市场调查,为产品更新提供建议；
* 负责公司部门(营运、品牌策划)制度规范，负责组织及监管市场部关于对外合作、渠道管理、媒体合作、推广策划以相关工作的落实。

**工作经历**

**基本信息**

出生年月：1996.05

民 族：汉

电 话：13800138000

邮 箱：nesson@91muban.cn

住 址：广东省广州市海珠区

性 别：女

身 高：177cm

政治面貌：中共党员

毕业院校：奈森科技大学

学 历：本科

2005.07-2009.06 奈森师范大学 市场营销（本科）

主修课程：管理学、微观经济学、宏观经济学、管理信息系统、统计学、会计学、财务管理、市场营销、经济法、消费者行为学、国际市场营销

2005.07-2009.06 奈森师范大学 市场营销（本科）

主修课程：管理学、微观经济学、宏观经济学、管理信息系统、统计学、会计学、财务管理、市场营销、经济法、消费者行为学、国际市场营销

**教育背景**

奈森集团品牌升级发布会

* 集团全新品牌logo及VI上线，在多渠道进行了传播；
* 企业VIP客户群体逾60人，结合了线上发布、线下体验；
* 后续媒体报道持续升温，子品牌罄玉结合代言人罗嘉良制造话题营销，为期3周；

奈森商业模式发布会

* 整场活动以会议+洽谈双重模式进行，首日以介绍金恪内部平台资源优势，政府背景优势等为主，一对多推介会进行推广普及；
* 现场签署地方合作意向书，如：新疆、江西、浙江等优秀企业商户；
* 中国的波尔多为宣传点，主推旗下新疆大型项目，罄玉生态葡萄庄园、沙漠主题俱乐部等，制造营销、品牌热点。

金恪投资控股集团6A自媒体生态圈建设

* 本项目重构了公司现有微信企业号的功能与架构。
* 提高公众号的关注粉丝量的同时，对于有客户进行统一宣传，统一管理。

**项目经历**

拥有多年的市场管理及品牌营销经验，卓越的规划、组织、策划、方案执行和团队领导能力，积累较强的人际关系处理能力和商务谈判技巧，善于沟通，具备良好的合作关系掌控能力与市场开拓能力；

敏感的商业和市场意识，具备优秀的资源整合能力、业务推进能力；

思维敏捷，有培训演讲能力，懂激励艺术，能带动团队的积极性；

擅长协调平衡团队成员的竞争与合作的关系，善于通过培训提高团队综合能力和凝聚力。

**自我评价**

计算机四级证书

大学英语四、六级证书 (CET-4，CET-6)

**所获证书**

通过全国计算机二级考试，熟练运用office相关软件。

熟练使用绘声绘色软件，剪辑过各种类型的电影及班级视频。

大学英语四/六级（CET-4/6），良好听说读写能力，快速浏览英语专业书籍。

**掌握技能**

2016年 新长城四川大学自强社“优秀社员”

2015年 三下乡”社会实践活动“优秀学生”

2015年 四川大学学生田径运动会10人立定跳远团体赛第三名

2015年 四川大学盼盼杯烘焙食品创意大赛优秀奖

2014年 四川大学“点燃川大梦  畅享我青春”微博文征集大赛二等奖

**奖项荣誉**