漏斗模型

漏斗模型 用于描述用户在使用某个产品或服务的整个生命周期中,各个过程的转化和流失情况

通过漏斗模型的使用,可以帮助企业了解用户的行为和习惯,优化产品设计和营销策略,提高用户留存率和转化率,从而提高市场份额和盈利能力

构建漏斗模型

- 首先需要明确所要分析的业务场景和转化目标
- 然后根据用户行为和转化路径设计相应的漏斗模型

漏斗模型通常由多个阶段组成,每个阶段表示用户在使用产品或服务时的不同行为和转化情况*

注意事项

- 各个环节一定是连续的,对应连续的业务流程
- 漏斗环节不宜过多