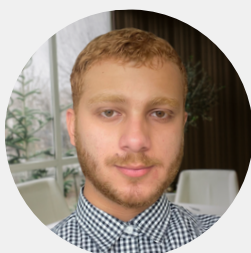




# Educación financiera

La importancia de saber recuperar tu inversión.





## JOSÉ DAVID ALZATE AYALA

Fundador de la empresa JOSE DAVID ALZATE AYALA desde 2021  
CEO de SINIY SOLUCIONES DIGITALES

Joven empresario colombiano con una sólida trayectoria en el sector del diseño gráfico, publicidad y soluciones digitales. Estudiante de Ingeniería de Sistemas y Telecomunicaciones en la Universidad de Manizales y Técnico en Química Industrial, José David combina formación académica con experiencia autodidacta en programación, inteligencia artificial, marketing digital y comercio digital nacional e internacional.

Desde sus inicios en el emprendimiento a los 15 años, ha trabajado con un enfoque futurista, implementando tecnología y estrategias creativas para ayudar a emprendedores, PYMES y empresas a crecer en entornos competitivos. Su visión se centra en integrar diseño, funcionalidad y automatización para ofrecer soluciones que generen resultados reales.

En **SINIY Soluciones Digitales**, lidera proyectos que van desde branding corporativo, impresión de alta calidad y desarrollo web, hasta campañas publicitarias y sistemas de automatización que optimizan procesos de ventas y marketing.



# CÓMO SABER EXACTAMENTE CUÁNTO **Vender para recuperar tu TU INVERSIÓN**


Emprender no es solo tener una buena idea, es entender los números que harán que tu negocio sea rentable.

Aquí te dejo un método claro y práctico para que calcules tu punto de equilibrio y sepas exactamente cuántas ventas necesitas para recuperar cada peso invertido.

## **1. Calcula tu inversión inicial**

Haz una lista de TODO lo que gastaste para arrancar tu negocio:

- Compra de productos o materia prima
- Equipos y herramientas
- Publicidad y diseño
- Gastos legales y registros
- Otros costos iniciales

 **Ejemplo real: Si sumas todo y te da \$3.000.000, esa es tu inversión inicial.**



## 2. Define tu margen de ganancia

Este es el dinero que te queda limpio después de cubrir el costo de tu producto o servicio.

**Fórmula:**

$$\text{MARGEN} = \text{PRECIO DE VENTA} - \text{COSTO DEL PRODUCTO}$$

💡 **Ejemplo:**

- Costo unitario = \$20.000
- Precio de venta = \$35.000
- Margen = \$15.000 por unidad

📌 **Tip:** Un margen saludable en pequeños negocios suele estar entre 30% y 60%.

## 3. Calcula cuántas unidades debes vender

Aquí está el truco para saber tu meta exacta.

**Fórmula:**

$$\text{UNIDADES NECESARIAS} = \frac{\text{INVERSIÓN INICIAL}}{\text{MARGEN UNITARIO}}$$

💡 **Ejemplo:**

$$\frac{\$3.000.000}{\$15.000} = 200 \text{ UNIDADES}$$



## 4. Añade un extra para imprevistos

No todo saldrá perfecto, así que protégente con un margen adicional del 10% al 20%.

💡 **Ejemplo:**

**200 UNIDADES + 20% = 240 UNIDADES**

## 5. Define el tiempo para recuperarte

Aquí decides qué tan rápido quieres llegar a tu meta:

- **Rápido:** 1-3 meses → ventas agresivas y promociones
- **Medio:** 4-6 meses → ventas constantes y fidelización
- **Largo:** 6-12 meses → inversión grande o producto de rotación lenta



## GRACIAS POR LLEGAR HASTA AQUÍ

En nombre de **SINIY Soluciones Digitales** y de mí, **José David Alzate Ayala**, quiero agradecerte por tomarte el tiempo de leer esta guía. Cada línea fue creada pensando en ti, en tu esfuerzo y en ese sueño que hoy estás construyendo con determinación.

Emprender no es un camino fácil, pero con las herramientas correctas, el conocimiento adecuado y la actitud de aprender cada día, los resultados llegan más rápido de lo que imaginas.

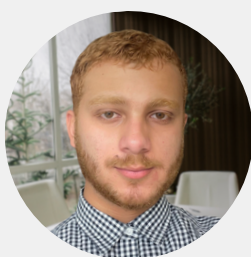
Recuerda que esta guía es solo el inicio: lo importante es poner en **práctica lo que aprendiste** y dar pasos firmes hacia tus metas.

### 📌 **Nuestro compromiso**

En SINIY Soluciones Digitales, creemos en el poder de las ideas y en el valor de cada emprendedor. Por eso, seguimos creando recursos, estrategias y soluciones para que tu negocio crezca y se mantenga fuerte en el tiempo.

### 💬 **De corazón, gracias por confiar en nuestro conocimiento.**

¡Aquí estamos para acompañarte en el proceso de convertir tu inversión en resultados reales!



## JOSÉ DAVID ALZATE AYALA

Fundador de la empresa JOSE DAVID ALZATE AYALA desde 2021  
CEO de SINIY SOLUCIONES DIGITALES

➡ **Síguenos para más recursos y consejos:**

📷 📘 🎵 @siniysd 🌐 [www.siniy.pro](http://www.siniy.pro)