

SLOGN
COIN

智能物流网络 – SLOGN货币 白皮书

内容

概览	4
宗旨：通过网络力量提高效率	4
方案效益	4
你不知道的货运行业真相	5
SLOGN主要方法和技术	6
虚拟智能物流合同程序	6
多层Node软件	6
10x Tx 容量 vs 以太区块链	6
Go人工智能	7
On-the-go再优化	7
即插即用机器学习程序	7
软件技术	8
领域驱动设计	8
事件源和CQR	8
微服务	8
区块链	8
最现代化、高效、固健的SDK技术栈	8
法律结构	9
SLOGN	9
Bridge18	9
核心团队	9
Govind Singh	10
Nanak Singh	10
hor Pidruchny	10
Andrew Zubko	10
顾问	11
Eugene Ciurana	11
路线图	12
SLOGN币	13

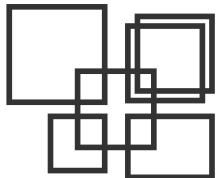
内容

卡车司机特权	14
柴油折扣	14
停车位	14
使用币	15
应用使用	15
资产使用	15
信誉解锁	15
货币持有人收益	16
货币需求	17
免责声明	18
投资风险	18
失效风险	18
美国居民和公民参与ICO	18
法律和潜在风险	18
丢失私钥、密码的风险	18
未经授权访问钱包的风险	18
收益未达预期风险	18
失窃风险	18
关于美国卡车行业需要了解的事情	19
现实剧情	20
快速付款	20
提前供油	20
装卸工人费用和报销	20
合约	20
负载透明度-小型承运人正在被负载率欺骗	21
双重经纪	21
承运人认证	21
优秀承运人奖励	21
优秀司机奖励	22
长时间装卸货物记账	22
停车支付	22
快速支付	22
装载和运输确认	22
中标确认	23
运输损失索赔	23
货物、责任保险和索赔	24

内容

运输前后检查（许多类似问题可以通过IOT解决）.....	25
燃料失窃.....	25
路边紧急维修	25
额外费用：等待、装卸、救助	25
后台支持	26
整合运输运力	26
整合负载能力.....	26
空车返回（卡车空车运行）.....	26
司机招聘、司机聘用	27
卡车、拖车销售	27
卡车、拖车租赁	27
IFTA付款-燃油税	27
注册、州许可费和路费	28
地理围栏	28
传真、电话、邮件沟通	28
人工文书工作	29
合规文书	29
卡车抛锚	29
宗旨：通过网络力量提升效率	29

SLOGN概览



SLOGN作为一个开放资源平台，服务于使用区块链和人工智能技术的分散式物流。全球物流行业年收入8万亿美元，迫切需要透明、高效和快速的革命性变革。

SLOGN由经验丰富的技术和货运行业专家创立，致力于通过每个人都能获取、使用和贡献的开源解决方案来改变物流业。

SLOGN是一个高级开源平台和市场，它包括加密货币钱包、多层节点软件、区块链链接SDK，基于智能手机和电脑端智能合约虚拟设计和区块链运行。

宗旨：通过网络力量提高效率

SLOGN的宗旨是利用区块链提供一个开源和网络理念来提升物流行业效率；帮助中小企业和行业巨头有效连接互利互惠。

方案效益

- 低门槛的开源方案
- 提升效率进而提高竞争力
- 集体折扣带来规模效益
- 快速设置和高流动性
- 交易更加安全透明
- 商业流程自动化和最优化

你不知道的货运行业真相

15,500,000 trucks

\$ 650,000,000,000

- 全美商业卡车总数为15500000辆，3500000名卡车司机。每年平均美国卡车司机能挣到55000美元。

- 卡车占运输行业收入的83.7%。具体一些包括650000000000美元的年收入，支付35000000000美元的税收。而且这些数字接下来10年内有望继续增长超过21%。

\$ 80,000 - 180,000

\$ 139,463,000,000

- 任何地方一辆状况良好的卡车成本都在80000到180000美元之间，每年消耗超过70000美元的柴油。10%的费用用来卡车修理和保养。商业卡车所有人要花近15000美元来修理一些最常见的问题，例如发电机、刹车、配线线路。

- \$139,463,000,000 per year. 每年各种货物，从家具、食物到机器都要由卡车行业运输。估计每年运费为139463000000美元。

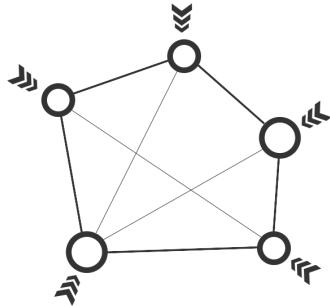
67%

1,200,000

- 尽管卡车非常昂贵，但仍然是全美第二通用的运输方式。此外67%的货物是通过这种方式运输。

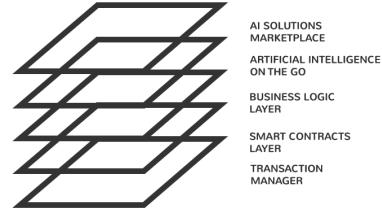
- 全美卡车公司数量预计为1200000家。卡车行业拥有890万名从业人员。

主要方法和技术



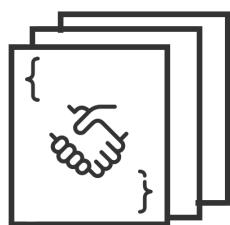
SLOGN设计为开源平台，这是完全透明、灵活和值得信赖的。

SLOGN是您快速交易、合同执行和便捷支付的可信赖的平台。



多层Node软件

SLOGN node软件以最佳速度实现交易为目标，这意味着矿工可以得到最大利润。除了确认交易意外，任何剩余GPU和CPU能力都可以用于AIOG (Go人工智能) - 物流优化任务。

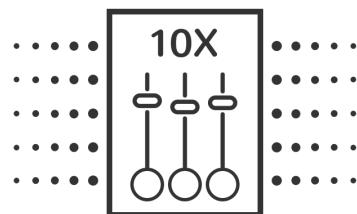


虚拟智能物流合同程序

行业合约和运行在区块链上设计、测试和运行，使其可以执行计算任务和提升交易速度。

智能合约的图像用户界面设计完成了行业概念，可以方便创建商业规则、链条和算法。

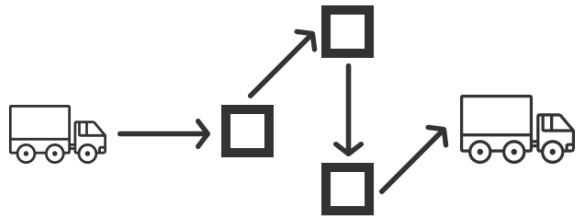
而且用户可以对未来进行预测，计算商业活动概率以及运作之前合同的总体收入。



10x Tx 容量 vs 以太区块链

每天平均一名卡车司机或者其他著名行业专家可以创建最少10个有经济价值的活动。对于每5000名卡车司机或者其他著名行业专家，区块链可以每秒处理5.7笔有经济价值的交易，这是以太区块链的十倍有余。

主要方法和技术



Go人工智能

空置的GPU,CPU和网络宽带能力的任何有效联合都可以通过node软件来执行行业运算。

数据科学运作于网络的所有以及每个参与者。

On-the-go再优化

计算能力致力于持续性的全职优化。
矿工可以获得优化成果份额奖励。

即插即用机器学习程序

AIG设计师用来提供插接式元件可以运行的高水平机器学习层。每个人都可以设计自己的机器学习程序，并获得从现实行业优化中获得的利润分成。

软件技术

作为一家技术导向型公司，SLOGN已经在软件开发方面引入顶级标准。其对IT社区的使命是传播价值观，例如：

领域驱动设计

SLOGN致力于通过传播DDD来连接技术和商业之间的缝隙，它鼓励开发者和行业人士一起工作探讨描述行业实践的脑力和数据模型，使其运行尽可能的有效率。通过运行软件可以看到执行的结果。

事件源和CQR

区块链和事件源是相互联系的，SLOGN推荐行业应用上事件源的合理使用。

微服务

SLOGN专注于基于架构的微服务来促进弹性行业设计。

区块链

链基于以太。以太通过额外数据类型拓展：

价值事件

价值事件包括：

1. 发送人地址
2. 时间标记
3. 随机数
4. 时间id
5. 有效载荷
6. 签名

这被用来代表事件，由司机、卡车、运输公司和代理人等在实时智能合约中产生：

1. 司机确认负载
2. 装满槽
3. 司机要求将货币交给装卸工

价值事件在交易中对网络公布。它们在普通交易区块中对网络广播，但是他们不用于计算区块签名。

智能合约拓展：

1. 价值事件链表
2. “内部事件”泛型方法

链表是不可变价值事件的储存，用于智能合约的接收和确认。‘内部事件’方法处理价值事件，通过智能合约接收。默认模式忽略它们，但是这可以被智能合约开发者需要执行所需的商业逻辑而改变。执行“内部事件”泛型方法后，价值事件被添加到链表中。如果方法抛出例外价值事件被忽视了，它将不会被储存到智能合约中。

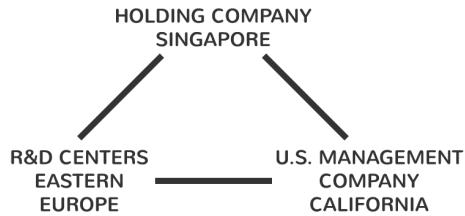
最现代化、高效、稳健的SDK技术栈

- Java, Scala, Lagom, Cassandra, MongoDB
- Camunda for BPMN
- Kafka, Socket.io
- JavaScript 和 TypeScript, Angular2 和 Redux
- iOS用Swift
- Android用Java
- Kubernetes, Kibana, Nexus

SLOGN口号是基于区块链的分散式透明系统

我们欢迎技术多样化。SLOGN设计可以和其他区块链项目方便结合。SLOGN致力于通过开源软件和物质激励驱动矿工、软件工程师、行业领导者、企业家和物流行业专家共同努力实现行业效率最大化最终获得成功。

法律结构



SLOGN

SLOGN作为一家注册离岸公司，为分散式开源软件开发的投资和管理提供资金支持。

SLOGN的团队中商业和技术专家均来自美国硅谷，货运行业、区块链和企业软件设计。

Bridge18

Bridge 18软件方案公司，是一家成立于2013年的硅谷公司，为货运公司提供自动化、营销、后台支持和整合服务。

Govind Singh, Bridge 18的CEO，是硅谷创业者学院的一名顶级毕业生。Bridge 18获得35万美金资助。

SLOGN和Bridge 19签订协议，可以为卡车仪表和移动钱包获得其知识产权和代码库。

核心团队



Govind Singh
商业战略

11年的货运和IT经验，Govind是有能力解决复的美国货运行业难题的理想人选。凭借对技术的热情和货运行业的知识，Govind和他的同事们致力于解决行业行业的诸多问题，例如昂贵的服务器物流软件、永不间断的政府管理文书、有限移动访问不友好的软件界面、效率低下的托运人、代理公司、承运人市场结构以及合规性问题等。问题存在，就需要解决方案，Govind在货运行业的知识深度加上SLOGN的技术、软件技能将解决这些问题。



Ihor Pidruchny
平台设计

Ihor基于商业理念的产品定位和连接行业需要的技术和机会。提到自动化和用户体验，物流业是最复的行业之一。拥有15年的IT经验，过去五年他一直致力于解决复的物流难题、工作流程自动化、事件源，跨越思维、领域驱动设计和微服务来设计分布式应用。



Nanak Singh
行业关系

作为调度员、经理和企业主，拥有超过12年的货运物流行业从业经验，Nanak致力于一方面改善行业内从业人员的待遇，另一方面希望提高行业效率。他在短时间内把公司车队从10辆增加到130辆。



Andrew Zubko
技术

在网路、软件设计和开发方面有丰富的经验，Andrew专注于方案方法、架构和执行方面的选项。他指导SLOGN开发团队。

顾问



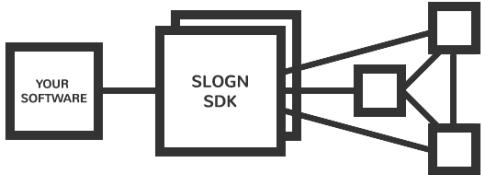
Eugene Ciurana

Eugene为SLOGN提供AI，区块链和平台设计方面的全球层面指导。Eugene是硅谷的一名技术资深专家。从上世界80年代开始，他创建并出售了多家技术公司。他曾受雇于沃尔玛、雅虎、Mulesoft和Badoo和其他多家公司担任顾问和其他高级职位。

路线图

- | | |
|----------------------|-------------------|
| 柴油、维护和配件服务货币持有者折扣-1年 | 物流IT整合曾-3年 |
| 物流链网络和移动app- 1到5年 | 商业规则程序-5年 |
| 优先停车位-2年 | AIGO (Go人工智能) -3年 |
| 区块链执行和整合程序- 1-3年 | 区块链保险公司-5年 |
| 物流管理程序和批准人Node软件-1年 | 区块链信用卡-5年 |
| 智能合约虚拟程序和快速支付请求系统-1年 | |

SLOGN币



SLOGN币是SLOGN生态系统的使用方法和服务支付方式:

- 柴油和其他服务的使用折扣
- SLOGN中支付交易费用
- 使用荷载和卡车网络
- 通过SDK外部访问网络
- 使用SLOGN组织的编程马拉松、竞赛和行业会议。
- 软件应用和拓展的支付方法

卡车司机特权



柴油折扣

参与所要求的的 SLOGN余额	折扣份额	预期折扣比例	平均每年每辆卡 车节省	每个拥 有20辆卡车的公 司平均节省
60,000	30%	1.5%	\$900	\$18,000
100,000	50%	2.5%	\$1,500	\$30,000
140,000	70%	3.5%	\$2,100	\$42,000

停车位

问题:

停车是卡车上路每天都会碰到的主要问题。卡车停车位极其有限，而且是先到先得。卡车停在路旁是非法行为。卡车停车位缺口巨大。

方案:

夜晚时许多仓库、公寓储藏间、办公室综合体等会有许多空车位，当空置时这些都可以用作卡车停车位。卡车司机可以提前预定这些停车位，节省寻找停车位的时间也可以避免非法停车。

使用币

应用使用

物流公司把他们的应用嵌入SLOGN中，需要50000个SLOGN币。

信誉解锁

超过100000个SLOGN币就可以积累信誉

资产使用

物流公司需要用至少5000个SLOGN币的余额把卡车连接到区块链中。

货币持有人收益

使用你的货币 更有效的卡车商业管理：柴油和服务折扣、停车位、网络优化和交易软件使用。

出售货币 对新成员来说，公平的市场价格基于SLOGN和外部交易。

出租货币 货币可以为卡车行业提供多种服务折扣，接入系统也需要货币。预期年利率是20%。

交易货币 这是加密货币交易的一种衍生品。

货币需求

货币需求有以下因素:

- 投资者的货币吸收能力;
- 只有货币持有者才能享受卡车行业能获得的折扣;
- 运输行业人员规模。根据相关数据全美卡车行业有40万家公司，2万名代理人，350万商业司机;
- 你的货币用来插入资产和第三方软件到系统中。

免责声明

SLOGN币是SLOGN开源技术的一种专用货币，不能视为公司的任何股份。区块链技术相对较新，因此可能会有一些技术、法律和市场风险。其他潜在风险包括：

投资风险

ICO币交易价值属于加密货币，这已经表现了价格上的大幅波动。这些波动主要是由于加密货币市场供求关系引起的。因此购买者应该为SLOGN币的价格波动性做好准备，被称为ETH。因此购买者应为任何价格贬值带来的投资风险负责。

失效风险

当购买SLOGN币时，购买者承认SLOGN公司不对任何货币的任何损失、货币相关的任何偶然或间接因素损失负责人。在货币失效时，购买者不应对SLOGN公司发起任何投诉。

美国居民和公民参与ICO

由于SEC的法律风险，只有既不是美国公民也不是美国居民的参与人才能参与ICO。篡改或者隐瞒居民身份是不容许的，会受到相应的法律制裁。

法律和潜在风险

购买者应承担SLOGN币购买而带来的所有法律和政治风险。不同国家法律对加密货币交易平台上用户活动有不同的规定和限制。因此购买者应充分考査其所在国法律风险确保自己能够使用购买的货币。

丢失私钥、密码的风险

客户应承担所有私钥、密码和其他关键信息的丢失而带来的损失，这些丢失可能会导致货币使用问题。确保钱包账户信息安全是用户的直接责任。

未经授权访问钱包的风险

为避免任何第三方盗取购买者密码以及使用其ETH钱包，购买者应使用安全性高的密码，不向任何第三方提供账号细节。

收益未达预期风险

一种风险是公共利益和SLOGN方案的支持不充分，可能会影响开发过程。SLOGN公司已经雇佣专业开发人员将该产品带入生活，但是这并不确保SLOGN产品在开发早期会受到大众欢迎。

失窃风险

SLOGN币的购买者不应忽视任何黑客攻击盗取SLOGN ICO资产的风险。这可能会影响SLOGN公司执行决议的能力。为了避免这种风险，SLOGN已经采取最高级别的安全措施来确保ICO资产安全。

关于美国卡车行业需要了解的事情

主管机构:

1. 联邦汽车运输安全局

www.fmcsa.dot.gov

法规: CFR (美国联邦法规) – 49 CFR Parts 300–399

<https://www.fmcsa.dot.gov/regulations>

关于: <https://www.fmcsa.dot.gov/mission/about-us>

2. 运输部

3. 机动车辆管理局

现实剧情

快速付款

代理人在受到运输确认文件后30、45或者60天支付给承运人。如果一名承认人想早些受到付款，那么代理人或者保理公司会受到1–5%的手续费。

方案：

一旦接运人确认货物抵达没有问题后，承运人会立刻受到付款。

提前供油

任何时候一家卡车公司预定负载时，他们会要求提供工作的代理人提前供油。提前供油是最终荷载率的一部分。代理人会收取至少1%的提前供油费用。在最后付给卡车公司时，这些费用和总共然后费用会一起扣除。

方案：

负载预定时，承运人可以在燃油上花费一定数目的荷载率，这没有任何费用和处罚。

装卸工人费用和报销

为什么是装卸：

谈判负载率时，大多数时候代理人都会同意保险装卸费用。为了获得这些费用，装卸代理人会对承运人强加一些条款。承运人需要提供装卸费用证据（通常在48小时内）。如果承运人过期没有提供或者无法从司机那里拿到装卸收据，那么他们就会损失这笔钱。

方案：

装卸服务给司机开发票，司机支付装卸费用，然后代理人客户会更新信息。代理人客户批准装卸费用，然后装卸费用会立刻到账到卡车司机的结算账户。

合约

合约是卡车生态系统中卡车公司和代理人准备合作时的一个基本要素。商业验证、合规、保险和支付结构（查对样品）都需要合约。因为合约中各方都是用不同的软件系统，大多数合约文件仍然在使用传真邮件沟通，这导致商业流程大大延缓并会出现许多错误。

方案：

自始至终商业生态中各方都仅使用一份维护的资料。系统管理一系列合约标准和所需文件。一旦资料批准，系统会追踪商业和合规历史。当双方准备合作时，各自的要求和合约都可以储存在分类账目中。

各种物流公司都能分享和接入单一区块链，以此来获取使用欧盟交通走廊联合运输的相关信息。

现实剧情

负载透明度-小型承运人正在被负载率欺骗

小型承运人因为其较低的货运能力，无法从大多数经纪公司处直接获得负载。所以很多小型承运人都是作为大型运输公司的分包商来运作。他们为了使用大型运输公司交通管理和所有的后台支持（发票、配送、合规等）需要支付7–10%的负载费用。大型运输公司从来不会提前支付经纪公司提供的负载费。因为更大规模的运输公司会对小型运输公司已经支付的费用上再减去2–5%。企业主、运输公司以及独立承运人每年在间接荷载预订上至少损失10万美元以上。虽然有法律禁止这样的做法，但是仍然有相当多的大型运输公司不准备放弃这块肥肉。

方案：

我们系统可以让企业主、操作人员很容易的成立自己的运输公司，再也不需要作为分包商才能接到项目。这可以让他们直接从发货人或者经纪公司那里接到项目。

双重经纪

当一家运输公司以自己的名义预订负载后，如果他们无法承运，那么就需要雇佣其他独立运输公司（有自己的公司）来完成这个项目。这被称为双重经纪，也是非法的。为此双重经纪接到项目，一家运输公司需要成立一家经纪公司，并告知他们正在接收负载。

方案：

承运人预订负载将和承运人执行负载一致。如果承运人预定的负载与实际执行的不一样，那么客户或者经纪公司会立刻接到通知。

承运人认证

在确定一家运输公司之前，经纪公司和发货人需要确认它的资质。承运人认证有许多步骤，例如查找FMCSA（联邦运输安全管理局）

方案：

在整个商业生态周期中承运人只需要创建一次资料。系统要求用户上传所有必需的文件，稍后会被验证。一旦资料获批，那么系统会为该承运人创建标准合约。如果该承运人准备开始商业活动，就可以直接使用这些合约。系统会跟踪项目执行和合规历史。

优秀承运人奖励

在商业合作中，承运人合规等级和商业等级都应被考核到。有突出合规表现和商业评分的承运人需要被奖励。方案是把一些激励手段整合到软件中，这应该会刺激承运人努力表现。

方案：

我们系统会跟踪承运人的商业合规历史。如果承运人及时运送货物、完成合规文书、按时做基本维护等，那么他们就会得到奖励。等级评分会基于这三个要素。经纪公司可以按地区和等级查看货运人，为了吸引高水平的承运人可以提高他们的报价。

现实剧情

优秀司机奖励

现在没有司机等级评分，也没有相关的系统和数据

方案：

我们的系统管理司机合规和等级评分。高水平司机会按时送货、时刻保持合规更新、保持极低的违规记录等，这样会被运输公司奖励。我们的系统甚至可以跟踪一名司机为公司创造了多少利润。

长时间装卸货物记账

卡车司机会在货运码头浪费很多等待的时间。虽然有规定要求为司机支付等待期间的费用，但还不是惯例。如果运输公司要求支付这些费用，发货人很容易就终止运输公司的合作关系。运输公司会担心损失这些钱而不再要求支付。因此他们会在运输过程中浪费相当多的时间。

方案：

系统会通过打卡记录每个司机花在一个具体项目上的准确时间。相关各方都会得到通知。如果等待时间超过了合约规定，那么司机就会得到自动付款。

停车支付

司机会向运输公司报告停车等待时间，然后运输公司向客户汇报。许多时候，司机或者操作员需要再24小时内汇报，否则就不会得到补偿。这就要求持续通话和邮件沟通来和经纪公司沟通。经纪公司说它正在等待客户的补偿，这非常常见。经纪公司只有在从客户那里获得付款后才能支付费用。这就需要和经纪公司的持续沟通。至少有50%以上的时候，运输公司会丢失邮件、电话记录，然后经纪公司也会忘记。然后运输公司不会得到经纪公司的同情。

方案：

各方签订协议，停车等待费用可以得到立即执行。

快速支付

卡车行业需要现金流来运行，因此现金流非常重要。运输公司需要资金付油费、修理、维护、每月财务成本，例如卡车、拖车费还有保险费用。在受到发票之日起15到30天左右经纪公司和客户会付款。大部分司机和操作人员都是月光族。为了更快汇款，经纪公司如果在24到48小时内方付款就要收取3-5%的手续费。经纪公司利用了司机、运输公司、操作人员以及他们的窘境。

方案：

没有提前付款手续费。一旦发运人确认收到货物而且没有任何问题，那么运输公司和司机就会立刻获得付款。

装载和运输确认

当司机运输货物时，司机、操作人员必须打电话或者发邮件来联系经纪公司。司机留言电话给经纪公司办公室，然后经纪公司再更新到客户系统中，或者电话客户让其更新。这很耗时间。如果运输登记和结算时间错过了，那么有些经纪公司会有处罚，这会让运输公司收到损失。

方案：

发货人、收货人通过电子运输文书确认货物的状态。各方都会被通知。

现实剧情

中标确认

经纪人会给运输公司、操作员发邮件确认费率和状态标的。设想午夜这里有4个中标，3个没中，一个客户取消中标然后更新系统。

- 司机正在等待结果，并不知道中标已经取消，或者货物数量和中标顺序改变了
- 有时候多个中标顺序也会影响多个丢标顺序
- 司机不得不一直等到早上然后向经纪公司汇报，然后结束流程
- 经纪公司把费率表通过邮件、传真发出去
- 后台数据记录必须在他们的数据库中更新信息，更新修改后的发票费率
- 在分配卡车中，客户需要把负载信息发给经纪公司
- 经纪公司在其系统中输入相关信息，然后通过邮件、传真告知运输公司
- 运输公司在其系统中输入信息，然后告知司机或操作人。

没人在一个平台上沟通。

方案：

司机、运输公司通过电子文书确认货物状态。各方都会得到通知。

运输损失索赔

有两种索赔方式。质量差和损坏索赔

质量差索赔 比如烂西红柿、过熟的草莓等

损坏赔偿: 运输倾斜，司机暴力驾驶、急踩刹车、司机损坏密封条（提货单上和费率确认上会有专门提示“不要损坏密封”）

如果出现索赔，司机和操作员要等待处理。有时会花2到3天，司机会得到一些零星补偿（单人150美金或者团队250美金）。

损坏运输处理：

干货运 => 如果货物是干货，那么客户需要找一个处理地点，然后就是和货运公司、操作员、经纪公司，以及经纪公司客户长时间的电话沟通。

冷藏运输：如果是基于冷藏货物的索赔，有时候司机需要一直等到第二天USDA农业检察人员来检查。检查之后，如果货物被拒收，那么发货人就需要为这些货找一个买家。再一次的电话会议出现在经纪公司、运输公司质检。然后发货人需要打电话、发邮件、发传真来联系不同的买家。

有时司机需要求助于冷藏经销商（例如，Thermo-King, Carrier, TransiCold）来下载过去3到4天的温度读取数据。然后司机、操作人把温度读取数据发给办公室或者代理公司。代理公司然后把这些数据传给客户。如果司机周期性运行冷藏温度（而司机没有连续性的这样执行），那么这里会有司机、操作员索赔，这不在保险范围内。

如果货物因为司机疏忽而造成损失呢？

例如，如果司机在冷藏货物运输过程中故意关掉冷藏器，然后这里会产生运输公司US嚷配，这是运输公司的责任。

设想一下一个草莓运输项目（每个卡车承载80000美元的价值），司机、操作员需要连续的保持温度，如果司机、操作员周期的保持温度、或者故意关掉冷藏功能，这就是运输公司索赔。然后运输公司需要负责这不被保险的80000美元索赔。司机、操作员可以保持沉默然后换一家公司。卡车行业需要一家标准平台来识别这些司机、操作员

保险索赔（例如货物损失、拒收、事故、司机受伤），需要邮件、传真电话备案。然后保险公司把索赔转给索赔调解员。然后直到索赔解决之前，冗长的电话、邮件沟通会让运输公司、调解员、保险公司疲惫不堪。

有时，出险索赔并不是司机的过错。保险公司会拒绝赔偿，客户也会拒绝。这时候就需要聘请律师进入司法程序。找律师不容易，还需要不断电话沟通。同时找一个处理案件的审判地也不容易。

方案：

货物运输过程会通过IOT设备（GPS、温度传感器、车载通讯、影像设备）在追踪定位、温度、驾驶行为、司机或者设备交换等。在交接货物时，双方都可以确认运输的货物是否损坏。任何运输损失都可以立刻确认，应付责任的一方保险可以立刻赔偿。损失类型会立刻涉及到相关各方。受损失的一方可以立刻得到补偿。系统会追踪人为过错还是机器失效而造成的损失。等级评分也可以立即判定，所以货物运输的各方在项目执行中都会非常小心。

现实剧情

货物、责任保险和索赔

卡车行业的运输保险是非常耗时的过程，尤其是对新成立的运输公司来说。再一次的一方需要电话、邮件和保险代理沟通，把卡车、司机、拖车信息发给保险代理。保险代理再把这些通过邮件发给不同的保险公司。然后保险公司会向保险代理提供报价。保险代理然后会邮件或者电话联系运输公司。最终在保险代理、运输公司和代理、保险公司之间无数的沟通后，保险处理完成。然后保险代理通过邮件向运输公司发送保险凭证

每次运输公司和一个新代理公司签约时，运输公司都需要通过邮件向保险代理提供代理公司的资料。然后保险代理通过邮件向公司发送新的保险凭证。

如果运输过程中运输公司的过错导致货物受损，那么运输公司需要赔偿这些损失。如果运输公司有责任，那么需要他们需要遵守一个合适的程序来获得保险赔偿。索赔归档后，保险公司可能会以很多理由推卸结算过程：

1. 文书整理错误；
2. 索赔正在调查；
3. 正在第三方确认等。

方案：

1. 包含从一辆卡车到另一辆卡车之间的损失。如果卡车没有运行，那么卡车司机不需要承担汽车责任。
2. 货物保险：保护货物免受盗窃和损坏。只有当货物在卡车上时，卡车司机才需要支付货物 保险。货物保险根据货值不同而不同。
3. 有形损失：包括卡车和拖车的损失。这个一直以来都是需要的。当卡车停车时，有形损失保费可以降低。
4. 涉及到货物损失时，双方能确认货物不是运输损坏。运输可以通过多种IOT设备和远程信息处理系统追踪。任何货物损失都可以立刻记录，过错方可以立即承担责任。

优秀的司机、驾驶员可以节省保险费用

现实剧情

运输前后检查（许多类似问题可以通过IOT解决）

每天早上在开始或者结束一天的运输作业后，司机都需要做启动前后设备检查（卡车、拖车）。每位卡车司机都需要遵守特定的流程。

运输前检查项目是至关重要的一步，这可以让您和您的司机在上路之前排除潜在的故障。如果检查得当的话，可以有效避免事故、提高安全性、节省时间、让您的司机按时抵达目的地。

您的运输前检查项目可以很方便的储存在每位司机的智能手机里，所以在他们启动之前永~~远~~没有理由说他们不知道完整地检查流程。

方案：

运输前后检查可以通过IOT设备（传感器和摄像机）和移动设备追踪。在每次运输作业前后司机都会通知要求执行这些检查。移动应用程序可以让司机登记并指导这些检查工作，并且可以汇报任何需要引起注意的项目。这些记录在设备的整个运行周期都可以查到。

燃料失窃

8%的柴油燃料会失窃，而这造成每年每辆卡车高达8000美金的损失。

方案：

我们的系统通过IOT设备监控油箱，如果油箱系统中柴油突然减少会自动向所有人发送警报。它也可以监控一台特定设备的燃料消耗情况，如果出现任何可疑情况会生成警报。

路边紧急维修

我们希望让卡车公司更方便的找到道路援助，维修完毕后可以即可付款。现在如果一辆卡车抛锚的话，这要花费卡车公司数小时来寻找道路援助，维修完毕后付款又是另一桩麻烦事。

方案：

如果检测到任何抛锚事故，道路救援公司可以立刻接到通知。维修记录和付款都可以马上执行。

额外费用：等待、装卸、救助

有时候司机会在收货人处卸载货物。司机、操作员需要得到补偿，运输公司、调度员就需要和代理公司电话或者邮件沟通，然后代理公司再电话或邮件给客户。客户联系管理人员或者买方，然后管理人员或者买方再和客户沟通。然后客户与运输公司沟通，运输公司、调度员和司机、操作员协调执行救助或者卸载等。同样的流程还会出现在装货时司机帮忙、转运，例如卡车转接。

方案：

如果装卸货物超过两小时，然后供应商就可以马上接到通知。装卸延迟费用会立刻开始，结束以后延~~迟~~费会自动付给卡车司机。如果司机被要求完成额外的工作，也可以立刻被记录并从相关方的账户中立即得到支付。如果有任何额外的装卸和超出里程，卡车司机也可以自动获得补偿。

现实剧情

后台支持

负载、支出、账单和付款的数据录入。调度员过去向司机提供信息、协调线路、确认装卸和运输文书。司机、运输公司、调度员，运输公司、调度员、代理公司，和代理公司、客户之间会有大量的邮件电话沟通。

方案：

任何人都可以使用开源网络工作平台来执行后台工作，例如数据录入等。这会有效缩减对账务部门的需求。

整合运输运力

供应商更倾向于和大型运输公司合作，因为它们能处理更高的负载量，并且能在设备变化或者司机更换时有效解决突发情况。因为缺少运力，自有操作人员和小型运输公司无法获得充足的商业订单。

方案：

使用SLOGN的运输公司通过统一标准管理并执行一样的流程。SLOGN可以更方便的利用许多承运人的运力来协调发货。

整合负载能力

效率是运输行业关键，目前还没有一款集成系统可以让司机获取不在其范围内的运力。这会导致许多司机因为最大运力限制而推掉一些线路。找一个愿意跑一个长途负载的司机不容易，这会让供应商在协调地理位置和司机意愿时感到头疼。

方案：

供应商和运输公司可以使用同一管理平台，这可以让它很容易根据货物容量、温度和车辆线路来从不同的供应商整合运输。 SLOGN帮助运输行业更快发展，并节省供应商和运输公司费用。

空车返回（卡车空车运行）

低效率的货运运行会造成卡车空车行驶（没有货物），行驶道路更长、道路阻塞、以及不必要的闲置。空车（闲置）会提高燃料消耗成本、损失利润。对一辆典型的长途汽车来说，这可能会高达每年10000英里。

方案：

SLOGN整合卡车和录入数据、改善运输和运力车辆协调、通过协调减少空车里程数。

现实剧情

司机招聘、司机聘用

司机招聘和司机聘用是整个流程中非常重要的一个环节。

怎么找到好司机？

现在没有数据可以筛选出那些屡次造成运输索赔的司机。

另外如果司机离开了公司所在地，司机执照吊销或者禁止了，除非司机主动向公司汇报否则很难发现。各州的管理当局相互之间没有联网来更新运输公司信息。

司机离开运输公司的原因：

空闲期和等待期间没有获得补偿。州际运输长时间离家乡，缺少后台支持、等待卸货、与发运人、收货人沟通指导失误、对接拖车失误等。这些问题可以通过电脑技术记录，让司机调度更有效率，并且提供更合理的线路规划。

方案：

司机第一次需要上传资料，然后在职业生涯和驾驶记录中持续更新。司机也可以及时获得付款。司机可以因为等待期和空置期而得到补偿。司机不会空车行驶，所有负载相关信息都可以通过移动设备查询。系统会协助处理所有要求的文书。可以识别优秀司机并奖励他们。

卡车、拖车销售

让公司和私人业主购买卡车更容易。帮助他们更好的做决定和更方便的付款。

卡车、拖车租赁

如果抛锚、或者卡车拖车还停在市场上，那么就很难找到备用车辆。需要电话沟通和谷歌地图来寻找最近的设备租赁地点。找到地方之后，需要传真、电邮文书工作，通过信用卡等支付方式付款。如果货物需要冷藏，一旦拖车冷藏出现故障，那么每分钟都要计费。

方案：

卡车公司基于分散式的市场平台，通过区块链方便的租赁卡车和拖车。

IFTA付款-燃油税

国际燃料税协定IFTA是美国48个州和加拿大省之间的协议，目的是简化运输公司在多个辖区之间的燃料使用报告。阿拉斯加、夏威夷和加拿大边境地区没有参加。IFTA参与者会收到一份IFTA证书，每个合格运行的车辆都会有两个贴纸。运输公司会归档季度燃油税报告。该报告是用来确定税收净额、退税以及州际之间过期税收再分配。

作为商业车辆需要购买燃料，所有燃料税都需要从执照持有者账户中收取。每个会计季度末期，执照持有者需要完成燃料税报告、列出途径的所有辖区行驶的里程和购买的加仑数量。然后运用平均燃料里程计算行程来确定各个辖区的税收。

运输公司可以记录各个州行驶的里程和采购的燃料。

方案：

总里程和采购的燃料总数会在每个季度汇总。IFTA燃料税可以自动计算，然后从司机、运输公司账户中扣除。所有州燃料税退税都会返还到司机账户中，所欠州的燃料税会从司机、运输公司账户中扣除，然后支付给相关部门。不再需要计算里程、记录采购的燃料并雇佣专人来计算燃料税。

现实剧情

注册、州许可费和路费

当你购买一台卡车或者拖车，或者开一家运输公司后，会有许多相关的注册费用。各种许可费都需要每年支付。创建这样预测和提醒运输公司这些注册费的系统对运输公司来说很有必要。许多州的许可费在你越过界限时必须要支付。通常路上的司机不得不打电话给后台办公室或者在称重站停车付费，这很耗时间。

方案：

注册费、州许可费、路费都可以自动计算并从运输公司账户上扣除，然后付费给相关部门。

地理围栏

通常要浪费很多电话沟通时间在司机、运输公司和供应商之间协调抵达和离开信息。没有系统会对供应商或者接收人提醒这些信息，或者卡车会提前抵达做好相应准备工作。对于承运冷藏货物的司机来说要花15到30分钟的运行时间，不管什么时候都要提前开启冷藏。这些问题可以通过SLOGN Geo 围栏技术轻易解决。

方案：

一辆卡车抵达发货、接货地，SLOGN Geo-Fences会提醒后台。当接近发货设施时，冷轨机会自动运转提前冷藏。它会向发货、接货设施就卡车的ETA发出提醒，这可以让他们提前为收发货做好准备。转运线路和运输要求（例如空车运行比例、司机装卸、装卸码头、提前冷藏温度、转运温度等）都可以在系统中编程。

传真、电话、邮件沟通

当签订新合约或者交换荷载相关信息时，货运代理人、运输公司和司机会在彼此身上沟通浪费太多时间，包括新荷载预定、账单、事故和路线变更等。

方案：

SLOGN网络和移动程序可以让运输公司实现无缝对接，在和代理公司、司机沟通荷载预定、合约和交换相关信息时通过自动流程大幅提高效率。卡车司机、代理公司和代理公司、客户之间无缝对接交换装运信息、预定负载、签订合同、接收各种装运提示、延凶变化、装卸码头变更、空车运行比例、超重罚单以及温度报告等。每个要求都可以在系统中提前编程，司机、代理公司、运输公司和客户可以随时查阅。

现实剧情

人工文书工作

运输公司、发货人和代理公司主要是通过人工来管理账务和合规文书。合规和账务数据失误会造成商业和收入损失。更重要的是，这些小型运输公司对他们的财务和合规数据可能没有清晰的认识。运输公司和代理公司可以实现账务和合规文书自动化。这些工具有验证和审核功能，所以客户不会丢失重要的账目，也不会错过注册和许可期限。并且它可以为财务和合规数据提供一个清晰地认知，这让他们变得更有优势。我们的数据输入自动化流程、文件管理、审核结构和ROI计算让我们客户全面管理商业和提供更有力服务如虎添翼。

方案：

花费数小时的服务、年间、所有的机械和电子故障、许可证和注册期限都可以在系统中自动更新。

合规文书

为了在运输行业生存，供应商、运输公司和司机都可以遵守联邦法规49 CFR 391 (CFR联邦法令)。这些规定由FMCSA(联邦运输安全管理局)监督。大部分商业活动都依赖人工文书，因此很容易就错过注册和更新期限，而这会导致巨额罚金和降低商业评级。

方案：

SLOGN追踪许可证、注册（费用和文件）、服务时间、DQF（司机资格文件）、保险、检查和维护等，会对续签和文档失误发出提醒和警示

卡车抛锚

卡车抛锚是运输行业不可避免的问题。这个问题很头疼，供应商通常花费巨大。如果抛锚发生了，司机需要报告公司，即使在午夜也必须通知调度员。然后定位一个距离抛锚地较近的道路救援公司，自身很难发现，这会造成严重的延误。根据抛锚的严重程度，负载可能会完全取消或者按照耽误的时间计费。

方案：

最近可用的拖车或者移动修理车可以在抛锚地找到。如果任何行程、司机或者设备出现变化，相关各方都会得到通知。货物可以安排给附近另外一辆可用的卡车。LTL货运线路正在持续补充临近的站点来实现负载最大化。根据实时竞价对这种合作提供一定的奖励。

总结：

SLOGN和其他平台不一样，是唯一使用币的创新性物流网络。先进的技术加上行业知识为这个软件平台发展前景铺平了道路。

宗旨：通过网络力量提升效率

SLOGN的使命是利用区块链，提供一个开源和平台理念来提升物流行业效率；优化中小企业商业效率，以及和大型公司有效连接实现共赢。

**通过我们的在线市场平台引导中小承运人、
货运代理和司机实现货运行业的高效透明和责任。**

研究文档:

如何管理一家成功的货运公司：5步

<http://www.comcapfactoring.com/blog/how-to-make-a-successful-trucking-company-one-important-tip/>

货运行业关键问题-2016

<http://atri-online.org/wp-content/uploads/2016/10/ATRI-2016-Top-Industry-Issues-10-2016.pdf>

货运行业的真实成本-一辆商业卡车的没英里运行成本

<https://www.thetruckersreport.com/infographics/cost-of-trucking/>

40种方法来降低车队成本

<http://www.worktruckonline.com/article/story/2007/07/40-ways-to-reduce-truck-fleet-costs.aspx>

卡车司机短缺报告分析 2015

<http://www.trucking.org/ATA%20Docs/News%20and%20Information/Reports%20Trends%20and%20Statistics/10%206%2015%20ATAs%20Driver%20Shortage%20Report%202015.pdf>