



Sabrina LIBERAS

Développeuse web



CONTACTS



06 44 00 58 64



sabrina.liberas@gmail.com



<https://portfolio-sabrina-steel.vercel.app/>

TECHNOLOGIES

- React
- Angular (TypeScript)
- Javascript (ECMA -Vanilla)
- Node
- Sass - Css - HTML
- MongoDB
- MySQL
- Express

SKILLS

- Méthode Agile SCRUM
- Développer une application fullstack
- Intégrer une maquette en application web
- Récupérer des données via une API
- Intégrer des données à une API
- Développer une API Rest sécurisée
- Optimiser la performance et l'accessibilité
- Maintenir du code existant
- Créer des tests unitaires

EDUCATION

Bac + 2 Developpeur Web

2020 - 2022

Certification E-commerce Digitale

2019 - 2020

Bac + 2 Force de vente

2013 - 2015

"En débutant le développement web par curiosité, j'en ai découvert une réelle passion.

Après avoir écrit mes premières lignes de codes il me fallait en savoir un peu plus chaque jour, comprendre ce que je faisais et comment je pouvais mieux le faire..."

EXPERIENCE

2023

Intégrateur SEO | See U Better

- Traitement des demandes On site
- Rédaction du rapport des optimisations à appliquer
- Adapter les contenus à l'optimisation
- Application des optimisations
- Test optimisation

2022 - 2023

Stage Développeuse web | OCR

1 année

- Prendre en main mon organisation de travail et ma veille informationnelle
- Transformer une maquette en site web avec HTML & CSS
- Dynamiser une application avec des animations CSS avec Sass
- Optimiser la performance SEO et l'accessibilité d'un site web existant
- Construire un site e-commerce en Javascript
- Construire une API Rest sécurisée pour une application
- Créer une single page application en React

2020 - 2022

Développeuse web | autodidacte en freelance

2 année

- Méthodes Agile SCRUM format Freelance
- Rédaction d'un cahier des charges
- Création de site e-commerce sur Shopify
- Création d'un blog sur Wordpress
- Création d'un site vitrine en HTML, JS et Sass
- Optimisation de performance SEO
- Création de miniatures et visuels
- Marketing réseaux sociaux

2016 - 2020

Négociatrice immobilier | auto-entrepreneur

4 années

- Planification des actions à mener par semaine
- Prise de rendez-vous client
- Prise de mandat de vente
- Rapprochement client en base de données
- Organisation de visite
- Découverte acquéreur
- Prise d'offre
- Négociation d'offre d'achat
- Rédaction et signature du compromis de vente
- Suivi notaire jusqu'à l'acte authentique