

**UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE LEÓN**

**UNIDAD ACADÉMICA DEL SURESTE DEL ESTADO DE GUANAJUATO**

**INGENIERÍA EN TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN**



**MATERIA:**

DESARROLLO DE APLICACIONES WEB, ADMINISTRACIÓN DE PROYECTOS II E INTEGRADORA II

**UNIDAD II Y III:**

DESARROLLO WEB, DESARROLLO DEL PROYECTO DE TI Y ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS DEL PROYECTO DE TI.

**ACTIVIDAD V:**

PUESTA EN MARCHA DEL SITIO WEB.

**PROFESOR:**

RODOLFO MARTÍNEZ PUENTE

MAYRA NELLY RIVERA PIZAÑA

MA. EUGENIA HERNÁNDEZ

**PRESENTA:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Nombre** | **Matricula** | **Correo** |
| FRIDA SOFIA BERMÚDEZ SÁNCHEZ | 15000084 | sofiber@gmail.com |
| LAURA PATRICIA RANGEL MORA | 15000922 | pato\_123\_56\_@gmail.com |
| JOSÉ LUIS CORONA HUERTA | 14002603 | joluco9@gmail.com |
| JESÚS REYES SANTOS | 15000878 | jesusreyesjr92@hotmail.com |

**GRUPO:** ITI-901

**GENERACIÓN:** 2017-2019 ACÁMBARO, GUANAJUATO. **JUNIO 2018**

ÍNDICE

[Introducción 2](#_Toc518129043)

[Contingencia y mitigación 4](#_Toc518129044)

[Estudio de salarios 4](#_Toc518129045)

[WBS y declaración del alcance 4](#_Toc518129046)

[Servidores gratuitos de internet 5](#_Toc518129047)

[Dominio 6](#_Toc518129048)

[Plataformas de comercio electrónico 7](#_Toc518129049)

[Aspectos de Innovación 17](#_Toc518129050)

[Conclusiones grupales 19](#_Toc518129051)

[Reflexión 21](#_Toc518129052)

[Bibliografía 22](#_Toc518129053)

[Lista de actividades 23](#_Toc518129054)

# Introducción

“Todos los proyectos y negocios, sin excepción alguna, tienen implícitos algún tipo de riesgo. Esto es válido tanto para los pequeños proyectos, la organización de un cumpleaños o para proyectos millonarios, como la construcción de un túnel sub-fluvial o un cohete espacial”. (Lledó, 2018)

Tener un buen plan de riesgos ayuda a que la empresa tenga un mejor control de todos los inconvenientes que se pueden llegar a presentar durante el desarrollo del proyecto.

El plan de respuesta de los riesgos servirá de apoyo para la mitigación de los riesgos que finalmente se presenta el riesgo, además se desarrollan técnicas o acciones para minimizar las amenazas que pueden impedir el correcto cumplimiento de los objetivos.

“Las respuestas a los riesgos planificadas deben ser congruentes con la importancia del Riesgo. Tener un coste efectivo en relación al desafío. Ser aplicadas a su debido tiempo, ser realistas dentro del contexto del Proyecto. Estar acordadas por todas las partes implicadas, y a cargo de una persona responsable. A menudo, es necesario seleccionar la mejor respuesta a los Riesgos entre varias opciones. La sección planificación de la respuesta a los Riesgos presenta los enfoques comúnmente usados para planificar las respuestas a los Riesgos. Los Riesgos incluyen las amenazas y las oportunidades que pueden afectar al éxito del Proyecto, y se discuten las respuestas para cada una de ellas”. (GBEGNEDJI, 2018)

Los riesgos afectan de manera negativa durante la ejecución del trabajo que se está realizando, para poder mitigar esto se pueden seguir o tomar en cuenta diferentes estándares como el ISO/IEC 27001 que protege la información importante, de igual manera está el estándar ISO 31000 que ayuda a la buena gestión de los riesgos ya que con ayuda de este estándar se puede especificar de una mejor manera los métodos de mitigación de los mismos.

“Sea cual sea la naturaleza de una empresa, está expuesta a numerosos riesgos. La gestión de éstos comienza detectando los posibles peligros a los que se expone, para después adoptar las medidas oportunas e implantar los procesos necesarios para minimizar o eliminar esos peligros. También se puede controlar su impacto económico mediante la contratación de pólizas de seguros”. (Silva, 2018)

"La Administración de Riesgos Empresariales, otorga un valor agregado a estos esfuerzos, permitiendo a la organización mantenerse competitiva en su entorno”. (Sparrowe, 2018)

Las organizaciones mientras más específicos y detallados estén los riesgos, mejor será el cumplimiento de los objetivos y satisfacción del cliente, de igual manera cuantos menos riesgos se lleguen a presentar mejor será el resultado final del proyecto.

# Contingencia y mitigación

[PP\_REV\_v1\_BD de Riesgos Acoatl Kayaks](PP_REP_v1_BD%20de%20RiesgosAcoatlKayaks.xlsx)

[PP\_PLA\_v1\_Plan de Contingencia de Riesgos](PP_PLA_v1_Plan%20de%20Contingencia%20de%20Riesgos.doc)

[PP\_HER\_v1\_Herramienta para la Administración de Riesgos](PP_HER_v1_Herramienta%20para%20la%20Administracion%20de%20Riesgos.xlsx)

# Estudio de salarios

[Estudio de salarios](Estudio%20de%20Salarios.docx)

# WBS y declaración del alcance

[WBS Acoatl Kayaks](SITIO%20WE%20ACOATL%20KAYAKS.mpp)

[EDT](EDT.docx)

# Servidores gratuitos de internet

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Servidor | Definición | Logo | Espacio en disco | Base de datos | Soporte FTP | Subida de archivos | Publicidad |
| 000webhost | Se considera que es un alojamiento confiable y sin anuncios. |  | 1536 MB | 2 | Si | 5 MB | No |
| Byethost | Ofrece 0 publicidad, con equilibrio de carga en el servicio de alojamiento gratis incluyendo PHP, MySQL, FTP, VistaPanel y mucho más. |  | Ilimitado | Ilimitado | Si | 4 MB | No |
| Freehostia | Ofrece una generosa y rico plan de alojamiento gratuito, que incluso le permite alojar múltiples sitios web. | Resultado de imagen para logo de freehostia | 250 MB | 1 | Si | 500 KB | No |
| X10Hosting | Ofrece dos planes gratuitos , uno sin publicidad y el otro con la misma. |  | 2.5GB | 3 | Si | 300 MB | No |
| Awardspace | Provee alojamiento gratis así como también de pago, hasta lo más avanzados que van desde hosting reseller o la compra de un pack Hosting VPS. | Resultado de imagen para logo de awardspace | 200MB | 4 | Si | 5 GB | No |
| Zymic | Ofrece un Panel de Control "Zymic" que se presenta con un sistema de menú fácil de usar. | Resultado de imagen para zymic logo | 6000 MB | 3 | Si | 15 MB | No |

El hosting que se eligió ya que, es uno de los hosting que no tiene publicidad, además como ya se utilizó en proyectos anteriores ya se cuenta con la experiencia suficiente para poder utilizarlo.

Es uno de los alojamientos más sencillo de utilizar ya que la interfaz que utiliza es muy lógica, además la información requiere son únicamente datos personales, y se genera tu propio CPanel a cada una de las cuentas que se realizan ahí.

Lo mejor de este hosting es que es gratuito, aunque eso podría ser un inconveniente porque se limitan muchas cosas que en ocasiones para lo que lo necesitamos no es de gran importancia, si se decide contratar alguno de los planes que se ofrecen se puede crear un nombre de dominio más específico y/o con extensión .com, .net, .org, etc., y el costo cel mismo no es muy elevado como el de otros servidores y el uso es casi el mismo.

(Rodriguez, 2018)

# Dominio

<http://acoatlkayaks.byethost13.com>

# Plataformas de comercio electrónico

|  |
| --- |
| **AMAZON** |
| Amazon es una empresa de comercio electrónico de Estados Unidos fundada en 1994 en Seattle. Asimismo, Amazon se considera la mayor empresa minorista online de todo el mundo. La plataforma online comenzó vendiendo libros principalmente, pero fue ampliando su catálogo hasta incluir otros artículos muy variados. |
| **VENTAJAS** |
| **Facilidad de uso**  Además de que es muy fácil empezar a vender en Amazon – el formulario de registro puede completarse en menos de 10 minutos – este Marketplace pone a disposición de los vendedores toda su logística y su servicio de atención al cliente, cualquiera que sea el idioma de la plataforma en la que quieras vender.  **Opciones de promoción**  Si tienes muchos competidores, Amazon te ofrece la opción de patrocinar tus productos. Es decir, publicar anuncios en sus Marketplace para destacarlos por encima de los de tu competencia.  **Millones de potenciales clientes a tu alcance**  Millones de potenciales clientes de todo el mundo al alcance de tu negocio.  **Menos marketing**  Como puedes aprovechar los beneficios de la enorme plataforma de eBay, no necesitas preocuparte por cuestiones de marketing, SEO y pagar para recibir tráfico.  **El gran volumen de ventas**  Esto es lo más importante, lo que te puede hacer decidirte por abrir tu catálogo al market place de Amazon. La cantidad de usuarios con los que cuenta y lo altamente fidelizados que están supone una enorme cantidad de oportunidades y clientes potenciales.  **La sencillez al subir tus productos**  El proceso de subida del catálogo está realmente depurado, con sólo un par de clicks puedes tener tu propio espacio dentro de Amazon.  **La confianza para tus clientes**  Amazon es una de las marcas más reconocidas de Internet. Sus clientes la conocen y confían en ella para hacer sus compras. |
| **DESVENTAJAS** |
| **¿Son clientes tuyos o de Amazon?**  Aunque es cierto que la cantidad de potenciales clientes a los que puedes alcanzar a través de Amazon probablemente no los podrías llegar a alcanzar a través de tu e-commerce, también es muy probable que esos clientes lo sean antes de Amazon que de tu empresa.  **El sobrecoste**  Vender en Amazon supone directamente ganar un 20% menos que si el mismo producto se vendiera a través de otro canal cualquiera.  **La competencia**  Otra circunstancia que debes valorar es que en Amazon la competencia es feroz. Cientos de vendedores pelean por aparecer en las búsquedas y eso, por lo general, supone estrategias de precios muy agresivas.  **La posibilidad de morir de éxito**  Imagina que gracias a Amazon tus ventas aumentan un año un 100% esto que, sobre el papel, es muy positivo entraña también muchos riesgos. |

|  |
| --- |
| MERCADO LIBRE |
| VENTAJAS |
| Mercado Libre es uno de los principales portales de ventas y subastas por Internet de toda Latinoamérica.  Mercado Libre es una plataforma en donde cualquiera puede promocionar y vender sus productos. No importa si son nuevos, usados, locales, importados, fabricados o hechos a mano.  Fácil de empezar  No se requieren de conocimientos técnicos y en cuestión de minutos puedes empezar a vender.  **Baja o nula inversión inicial**  Inscribirse es gratis y también puedes publicar tus artículos sin costo, aunque para mayor exposición tendrás que pagar una cuota.  Acceso a una gran audiencia  Al listar tus productos en Mercado Libre tienes acceso a los miles de miembros que ingresan diariamente a buscar productos y servicios.  **Menos Publicidad y Mercadotecnia**  Gracias a los millones de miembros con los que cuenta Mercado Libre, cuentas con varios clientes potenciales que pueden conocer tu producto. No necesitas depender de los buscadores o costosas campañas de mercadotecnia para generar tráfico.  Diseño estandarizado  Ofrece un diseño homologado que ya conoce la mayoría de los usuarios/miembros, por lo que no necesitan aprender a usar el sitio.  Sistema integrado  Te permite poder realizar cobros, inclusive por tarjeta de crédito/débito, sin que tengas que configurar nada.  Genera Confianza para Comprar  Muchos compradores primerizos suelen desconfiar de todo tipo de sitios y transacciones por Internet. Debido a que Mercado Libre es un sitio de renombre |
| DESVENTAJAS |
| ****Pago de comisiones****  Ya sea por venta, por publicación o ambas; es necesario darle una “mochada” a Mercado Libre.  ****Monitero constante y re-listado****  Hay que estar al pendiente de los inventarios y del estado de tu publicación. Los listados tienen una vigencia y después de finalizar el plazo es necesario volver a publicar tus artículos.  Seguimiento de reglas  Hay muchas reglas que es necesario seguir a riesgo de que cancelen tu cuenta.  No se puede personalizar la plataforma  Si bien puedes poner algunas imágenes y describir tu artículo, no puedes modificar ninguna otra cosa.  Difícil manejo de inventario  No cuenta con una base de datos ni un sistema para poder manejar inventarios. Cada que alguien presiona “Comprar” descuentan un artículo de la cantidad total, sin importar que la venta se concrete o no.  No hay relación a largo plazo con los clientes  Sin importar el buen servicio y producto que ofrezcas, muy pocos clientes sabrán como regresar a comprar contigo. Los listados se enfocan en los productos y no en las empresas que los ofrecen.  Muchos vendedores en el mismo lugar  La competencia está a un click de distancia y a unos cuantos centímetros de tu resultado de búsqueda. |
|  |

|  |
| --- |
| **EBAY** |
| **VENTAJAS** |
| **Fácil comienzo**  Con eBay puedes comenzar inmediatamente a publicar un listado de tus productos de mayorista. Crea una cuenta, agrega un listado y eso es todo.  **Acceso a un público numeroso**  Cuando publicas tu listado en eBay, tienes acceso a muchos compradores en línea que frecuentan este gigante de las subastas.  **Menos marketing**  Como puedes aprovechar los beneficios de la enorme plataforma de eBay, no necesitas preocuparte por cuestiones de marketing, SEO y pagar para recibir tráfico.  **Ventas en todo el planeta**  Es un sitio que globaliza completamente al mundo, ya que uno puede traer un artículo desde el otro hemisferio del planeta tierra.  **Seguridad en las compras**  Suele ser seguro contactarse con la otra persona para poder comprar un producto, teniendo bastantes datos del otro individuo con el que hablamos. |
| **DESVENTAJAS** |
| **Tarifas de publicación**  La mayor desventaja de eBay son las tarifas que deberás pagar. La más notable es la tarifa del éxito, que puede llegar hasta un 10% (o más) del precio de venta de tus productos.  **Monitoreo constante y re-publicación de listados**  eBay es un mercado de subastas así que deberás monitorear constantemente y re-publicar los productos que desees vender.  **No podrás personalizar tu plataforma de ventas**  Los listados de tus productos deben conformarse a las plantillas de eBay, haciendo más difícil el crear una página profesional y agregarles valor a tus productos.  **No estás construyendo un bien activo**  Cuando creas una tienda que genera tráfico y tienes clientes que regresan, estás creando un negocio real con valor que puedes venderle a un tercero. Cuando vendes en eBay, no estás construyendo una marca duradera o propiedad web con un valor tangible que pueda ser vendida en el futuro.  **No hay una conexión a largo plazo con los clientes**  Puedes tener algunos clientes que regresen a ti en eBay, pero la mayoría probablemente nunca lo haga.  **Riesgos en compras**  Presenta riesgos por el hecho de que el vendedor puede pujar su propia subasta para que el precio siguiente a proponer sea más alto que el anterior. Esta es una clara desventaja. |

|  |
| --- |
| **ALIBABA** |
| **VENTAJAS** |
| **Compras directamente de los fabricantes**  AliExpress es barato porque compras comprando directamente de los fabricantes. Esto pasa por alto a los intermediarios, lo que hace bajar el precio.  **Menos gastos de envío**  Si exploras la mayoría de productos en AliExpress, te darás cuenta que tienen envío gratis.  **Moneda china**  Otra razón más avanzada por la cual AliExpress es tan barato se debe a la economía de China.  **Pagos**  AliExpress y su sistema de pago Alipay son sistemas sólidos en materia de seguridad. |
| **DESVENTAJAS** |
| **No comunicación con el vendedor**  Se escribe en inglés, pero el chino no sabe, así que lo que te dirá será un sí o no, o cuatro palabras mal escritas.  **El producto tarda entre 30 y 60 días**  Hay una opción de que te llegue gratis el paquete, pero el inconveniente es que tardará mínimo un mes en llegarte a casa.  **No usan Paypal**  Pagar con Paypal es muy seguro y rápido ya que sólo rellenas tu correo electrónico. Es muy útil al pagar a una tienda online por ahí perdida que hayas visto. El problema es que Aliexpress tiene su propio sistema online de pago que se llama Alipay. |

|  |
| --- |
| LINIO |
| VENTAJAS |
| Diseño  El sitio cuenta con un diseño atractivo, profesional, que destaca sus principales categorías y productos en la primera pantalla.  Buscador.  Al colocarse sobre una de las categorías, el sitio muestra las subcategorías, pero también los productos más destacados de esa sección. Cuando se da clic en una de las subcategorías, además de que se puede filtrar aún más la lista de productos (por tipo, marca, precio y un filtro llamado Plus), se puede ordenar por Popularidad, menor y mayor precio.  Transacciones  transacciones serán 100% seguras gracias a nuestro sistema de detección de fraudes |
| DESVENTAJAS |
| Tiempo de la entrega  En algunos casos el tiempo de entrega llega a 8 días, quizá porque no lo tienen en inventario, sino que lo venden asociados del sitio.  Pagos  Últimamente ha habido reclamos de que no llegan los productos, aunque el pago este hecho. |

**COMPARATIVA ENTRE LAS PLATAFORMAS INVESTIGADAS**

|  |
| --- |
| Similitud entre las plataformas de comercio electrónico |
| * Todas las plataformas tienen algo en común, su giro es compra y venta. * Hay tiendas adaptadas para varios países. * Casi todas manejan tipos de pago a través de tarjetas de crédito. * El diseño de su interfaz es fácil de utilizar. * Se puede acceder de manera gratuita. |
| Diferencias entre las plataformas |
| * Cada una maneja tiempos de entrega del producto solicitado. * La tienda ALIBABA es de origen chino, lo que da un poco más de desconfianza. * Los métodos de pago son iguales, menos ALIBABA. * Unas son más grandes, por lo tanto, pueden ofrecer más servicios que las otras. * Las promociones que manejan son distintas, algunas tienen más seguido. * Desconocimiento de la manera de proceder una reclamación en caso de regresar un producto, el motivo es que sólo conocemos la manera de trabajar de mercado libre, pero no de los demás. |

**JUSTIFICACIÓN DE ELECCIÓN DE UNA PLATAFORMA DE COMERCIO ELECTRÓNICO**

Al realizar la investigación de algunas plataformas dedicadas al comercio electrónico, y después de haber terminado, se realizó una comparativa entre ellas donde se dejaron ver algunos aspectos que hacen mejor unas de otras.

Para empezar, vamos a decir que de todas las investigadas, están Amazon y Mercado libre como las empresas más sólidas, a las dos se puede acceder de manera gratuita, y ser miembro si se desea. Por otro lado, las dos plataformas tienen un gran prestigio en toda Latinoamérica.

Iniciaremos por comentar que, aunque las dos son excelentes según las características que tiene cada una, nos quedaremos con la plataforma de Mercado libre, ¿por qué elegimos esa?, es sencillo, aunque las dos muestran una manera de trabajar casi idéntica, Amazon no tiene la popularidad que Mercado libre en México, en la actualidad, esta tienda tiene la más alta tasa de personas que realizan compras a través de internet. Puedo decir que Amazon es tal vez la más grande a nivel mundial, pero si nos enfocamos en el país donde habitamos, diremos que es Mercado libre México quien ocupa el primer lugar.

Los argumentos para tomar esta decisión, son que ya conocemos como es, como trabaja, la seguridad que tiene en sus métodos de pago, lo que ofrece, entre otros factores. Mercado libre brinda la oportunidad que si no es de tu agrado el producto podemos regresarlo y recuperar nuestro dinero, eso da la confianza para realizar una compra.

# Aspectos de Innovación

Dentro del proyecto de Acoatl Kayaks se implementaron varias librerías, para hacer más dinámica y eficiente la parte del administrador, algunas de las cuales fueron empleadas son las siguientes:

1. **IMAGE\_LIB:** Se implementó esta librería, debido a que es de gran ayuda por la diferentes fotos o imágenes que se van a dar de alta en el módulo de galería, productos y tours.

Cabe destacar que esta librería ya venía incluida dentro de la librería de Grocery Crud, debido a que muestra la visualización de la imagen al momento en el usuario la carga y lo que hace es bajar la resolución a las imágenes y no sean tan pesadas al momento de subirlas al sitio.

1. **GROCERY CRUD:** Es una librería de CODEIGNITER con la cual es posible crear en minutos interfaces que lleven a cabo las funciones básicas en bases de datos (CREATE/READ/UPDATE/DELETE CRUD). Esta librería contiene todo lo necesario para añadir, mostrar y editar datos. Incluye además validación de datos tanto en servidor como en cliente.

Se implementó esta tecnología en el sitio web ya que es una herramienta muy ágil de desarrollar debido a que se pueden desarrollar los módulos de una forma muy rápida por otra parte, incluye funcionalidades muy prácticas que le permiten al programador ahorrarse algunas molestias como es el caso de imprimir reportes en formato Excel.

1. **MANEJO DE SESIONES:** Se implementó esta mejora dentro del Sitio Web de Acoatl Kayaks ya que, nos ayuda a la autenticación y seguimiento de la actividad de un usuario dentro de la misma, para ello se implementó el manejo de sesión debido a que unifica y facilita las tareas de control y supervisión de accesos, en caso contrario de vulnerabilidad no pasa nada por la seguridad que se hay dentro del Sitio.
2. **ENCRIPTACIÓN DE CONTRASEÑAS:** Se implementó esta mejora dentro del Sitio ya que, como sabemos en la actualidad estamos expuestos a diferentes ataques cibernéticos y está dentro de uno de los riesgos más importantes debido a que es un Sitio de comercio electrónico, que tendrá acceso a diferentes datos personales incluyendo tarjetas de crédito.

Simplemente es darle la mejor seguridad al usuario para el almacenamiento de los datos con los que opera su Sitio Web.

# Conclusiones grupales

Como equipo tuvimos en cuenta los siguientes elementos para la realización de la actividad, a continuación, se listan diferentes elementos en donde se muestran cada una de las causas y efectos de cada uno:

1. **Responsabilidad:** Es de gran importancia dentro del equipo para poder realizar todas las actividades correspondientes a la rúbrica brindad, para entregarla en tiempo y forma ya que si no se cumple de esta manera se verá reflejado el poco esfuerzo en la calificación de la actividad.
2. **Trabajo en equipo:** Cumplir con todas las especificaciones de la rúbrica y si se puede con más información, informar de cado de los problemas que se presenten dentro de las tareas de cada integrante, ya que si no se comunican ese tipo de cosas no se podrá llegar al objetivo de cumplir con los requisitos de la misma.
3. **Comunicación:** Identificar las debilidades de cada uno de los integrantes y si el mismo tiene problema con la resolución de alguna cosa comunicarles a los integrantes y al líder de proyecto para que así se puedan resolver en tiempo y forma, si no, de lo contrario corremos el riesgo de no tener todos los requisitos de la actividad.
4. **Librerías:** El uso de librerías en un framework puede ser muy útil ya que agilizan la programacióno implementar funcionalidades distintas de una manera más simple, por lo tanto, las librerías nos ayudan a realizar cosas de una forma más fácil y rápida.
5. **Riesgos:** Cuando se analizan todos los riesgos posibles en un proyecto esto puede llevar al éxito a este debido a que se tiene un plan ya sea para reducirlos o para prevenirlos, en adicióna esta información conocer todos los riesgos que puedan pasar sirve para tener un control en caso de que ocurran.
6. **Repositorios:** La información de un proyecto se guarda en repositorios que es parecido a almacenar información en la nube,solo que en estos repositorios pueden existir varios colaboradores lo cual hace que estos puedan modificar la información o contribuir agregando nueva información, en conclusión, se puede decir que el manejo de la información en repositorios sirve para llevar un control de cambios debido a que se registra la información de quien hiso un cambio.
7. **Plataformas:** Tomar como ejemplo otrasplataformas **puede** servir de mucho ya que brida información para basarse en alguna de ellas en cuanto al proceso que se maneja, por lo tanto, se puede implementar algún proceso parecido.
8. **Hosting:** Investigar acerca de cuáles son los mejores hostings en el mercado, las características que tiene cada uno de ellos, que planes son los que manejan y cuáles son los beneficios que brindan. Saber esto, nos da la oportunidad de elegir el que más se adecué a las necesidades del sitio web que se desea alojar.
9. **Dominios para un sitio web:** Conocer que nombre de dominio debe llevar un sitio web es importante, como sabemos si no hubiera nombre de dominio tendríamos que acceder a una página web por medio de la dirección IP, lo que sería en muchos casos enredoso y muy difícil para muchas personas. Por esta razón existen los nombres de dominios para poder traducir una dirección IP.

Nuestro proyecto no es la excepción, y lo más conveniente es buscar que el nombre de dominio quede registrado, por otra parte, elegir el tipo de extensión.

1. **Servidores web:** Los servidores web son indispensables para cualquier sitio web que pretende ser implementado en internet, ya que, por medio de ellos es como los usuarios pueden ver el sitio web. Lo mismo pasaría con nuestro proyecto, por lo tanto, debemos tener un servidor que haga esa función a través del hosting elegido.

# Reflexión

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Integrantes | 1 | 2 | 3 | 4 | Total |
| 1. Frida Sofía Bermúdez Sánchez | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 1. José Luis Corona Huerta | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 1. Jesús Reyes Santos | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 1. Laura Patricia Rangel Mora | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |

# Bibliografía

GBEGNEDJI, G. (29 de Junio de 2018). *11.5. PLANIFICAR LA RESPUESTA A LOS RIESGOS*. Obtenido de https://www.gladysgbegnedji.com/planificar-la-respuesta-a-los-riesgos-2/

Lledó, P. (29 de Junio de 2018). *Ventajas de administrar los riesgos de un proyecto* . Obtenido de http://pablolledo.com/content/articulos/05-01-15-Gestion-de-Riesgo-Lledo.pdf

López, J. (30 de 06 de 2018). *El financiero.* Obtenido de ¿Conviene más Linio, MercadoLibre o Amazon?: http://www.elfinanciero.com.mx/tech/amazon

Rodriguez, C. (25 de Junio de 2018). *Joomla! Community Magazine*. Obtenido de https://magazine.joomla.org/es/ediciones-anteriores/enero-2013/item/1041-servicios-alojamiento-web-gratuito-para-joomla

Sans, J. S. (01 de 01 de 2004). *ebookcentral.proquest.com.* Obtenido de Productos y servicios financieros ""On-Line"" para empresas : https://ebookcentral.proquest.com.ezproxy.bibliotecaecest.mx/lib/bidigecestsp/reader.action?docID=3158787&query=que+son+las+plataformas+electronicas

Silva, J. (29 de Junio de 2018). *Importancia de la gestión de riesgos*. Obtenido de http://www.josilva.com/blog/Posts/show/importancia-de-la-gestion-de-riesgos-734

Sparrowe, E. (29 de Junio de 2018). *México Forbes*. Obtenido de https://www.forbes.com.mx/la-importancia-de-adoptar-la-gestion-de-riesgos/

Hernández Sánchez, J. (18 de Mayo de 2017). *Gerencia de proyectos con Project 2013.* Biblioteca Digital ECEST - E-Libro. Obtenido de http://site.ebrary.com.ezproxy.bibliotecaecest.mx/lib/bidigecestsp/reader.action?docID=11200757

Huerga, L. D. (01 de 01 de 2012). *ebookcentral.proquest.com.* (S. d. Alcalá, Ed.) Recuperado el 10 de Junio de 2018, de Gestión informatizada de proyectos de innovación:

# Lista de actividades

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| ACTIVIDAD | NOMBRE | FECHA DE INICIO PROPUESTO | FECHA DE TERMINO REAL | FECHA DE INICIO | FECHA DE TERMINO | ÁREAS DE MEJORA | POSIBLE SOLUCIÓN |
| Introducción | Laura Patricia | 21/06/2018 | 24/06/2018 | 25/06/2018 | 27/06/2018 | Todas las páginas tenían la misma información. | Buscar más a fondo todo. |
| Contingencia y mitigación | Frida Sofía | 21/06/2018 | 24/06/2018 | 25/06/2018 | 27/06/2018 | Mejor comunicación con la profesora. | Preguntarle todos los aspectos posibles. |
| Estudio de salarios | Frida Sofía | 21/06/2018 | 24/06/2018 | 22/06/018 | 26/06/2018 | Definir el salario para cada uno de los roles. | Buscar en fuentes confiables. |
| WBS y declaración del alcance | Jesús Reyes | 21/06/2018 | 24/06/2018 | 25/06/2018 | 29/06/2018 | Que la profesora establezca lo que requiere. | Hablar y establecer los requerimientos. |
| Flujo de trabajo | Jesús Reyes  Frida Sofía  Laura Patricia  José Luis | 21/06/2018 | 24/06/2018 | 22/06/018 | 29/06/2018 | Internet en la escuela. | Un poco más de ancho de banda. |
| Servidor web (Implementación) | Laura Patricia | 21/06/2018 | 24/06/2018 | 25/06/2018 | 29/06/2018 | Información más precisa. | Buscar en diferentes páginas. |
| Servidor web (funcionalidad) | Jesús Reyes | 21/06/2018 | 24/06/2018 | 22/06/018 | 29/06/2018 | Internet de 2 MG. | Dar más ancho de banda. |
| Dominio | Frida Sofía | 21/06/2018 | 24/06/2018 | 25/06/2018 | 29/06/2018 | Ninguna | Todo el proceso estuvo muy entendible. |
| Plataformas de comercio electrónico | José Luis | 21/06/2018 | 24/06/2018 | 22/06/018 | 29/06/2018 | Enfocarse más a lo que son las plataformas que operan en México. | Hacer una investigación más precisa. |
| Documento | Frida Sofía | 19-05-2018 | 01-06-2018 | 23-05-2018 | 30/06/2018 | Mejor distribución. | Desarrollar todo con tiempo. |