

大数据营销在商业无线领域的实践

网康科技

大数据——新兴的技术,不变的追求



• 大数据是一种精神

- 尽一切可能为用户提供最适合他的产品和服务

• 大数据是一种可能

- 我知道你是谁,我知道你需要什么,我有能力告诉你我就是为你而生!

• 大数据是一种变革

- 商业文明的基本模式在发生 彻底的变化,企业彻底从技术驱动回归用户需求驱动,这个变革覆盖从产品定义到营销推广的全过程。

商业无线——一个全新的营销领域



- 商业无线
 - 在商业场所,例如商场,机 场,咖啡馆,酒店等场所, 向消费者提供无线接入服务。
- 前世今生
 - 04年——高大上的代表
 - 08年——咖啡厅普遍提供
 - 12年——移动互联推进进程
 - 14年——商业领域基本全覆盖





又一块屏幕——新的注意力聚焦之地



他们的眼睛在这里

- 移动互联已经改变 了行为模式
- 喝咖啡时得发心情
- 吃大餐时得发美食
- 买东西时得看评论, 找比价
- 等飞机时还要处理 几封邮件

不仅是广告——收集、分析、定向传递



- 移动终端里记载着 一个人的全部
- 在商业无线模式下 商家找到了接触这 些信息的机会
- 大数据技术给了商 家利用这些信息能 方框架
- 定向精准信息推送 给了商家做个性化 推荐的能力

走红——竞相抢滩的兵家必争之地



万达模式

迈外迪模式

京东模式

那个词叫020

个理想的场景



- 1) 当客户进入无线区域我们可以准确 识别到这是我们的老客户,并在手机屏幕上打出带有客户真实姓名的欢迎信息。
- 2) 通过云端的大数据系统我们准确的 了解到客户需求,并根据公司产品,生成适合这个客户的广告信息
- 3) 通过精准推送技术我们将信息送到 指定用户的移动终端屏幕上。
- 4) 通过对用户轨迹的感知,我们会实 时推送一些客户所在区域商品的产品广告和促销信息
- 5)客户的全部网络行为、运动轨迹、 消费信息都被记录到云端,为大数据分析提供更多的数据。

关键技术一: 用户识别



- 没有COOKIE,没有 JAVASCRIPT,没有 SESSION,在无线网络中如何识别一个客户?
- 依靠登陆认证技术, MAC地址识别技术, 三层地址与MAC动态 绑定技术
- 一次登录,永远免认 证。
- 用户名,手机号,微信号,VIP卡号都可以 成为识别标识。





关键技术二:应用识别与访问控制



- 微信关注认证上 网靠这个技术。
- APP推广也靠这 个技术。
- 应用质量保障还 是靠这个技术。





关键技术三: 网址识别技术



- 网址访问分类属 性是最重要的客 户网络行为信息
- 要有足够多的网 址数量。
- 要有足够细致的 网址分类。
- 要能够进行统计 报表。



关键技术四: 定位技术



- 基于位置营销的 基础技术。
- 刻画行为轨迹, 对客户店内行为 进行分析和干预。
- 室内导航等创新 应用的核心技术。

关键技术四: 大数据分析技术



- 首先能够识别无线 网络内尽量多的信
- 其次能够对网络信 息进行分类,统计, 为大数据营销做初 步的数据整理工作。
- 需要有对网络数据 进行可视化呈现的 有效方式和平台。



关键技术五:广告投放管理平台



- 集中的广告管理平 台。
- 与无线系统作无缝 整合
- 对投放内容,投放 对象,投放频度等 进行详细设置。
- 对投放效果进行统 计分析。



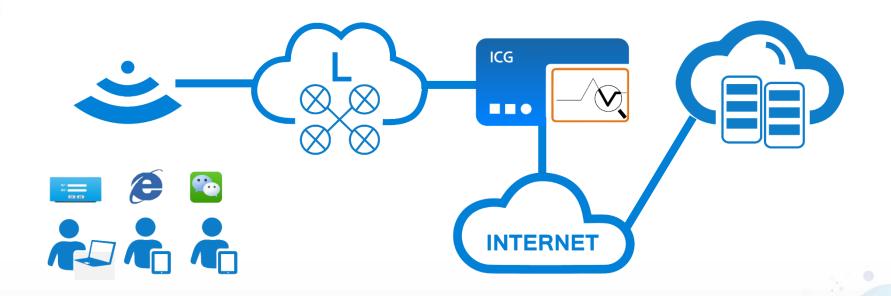


关键技术六:风险防控



- 82号令听过没?
- 作为互联网接入 服务提供者,必 须承担相应的法 律责任。
- 上海机场已经开 始做实名制审计。
- 关键字过滤网址 过滤是刚性需求。

网康科技无线营销解决方案



左手管理,右手营销!

管理

营销

带宽资源优化

登陆认证

精准营销

定位分析

大数据



— : KFC



肯德基KFC,是美国跨国连锁餐厅,同时也是世界第二 大速食及最大炸鸡连锁企业。在大陆有5000家门店,需要 在所有门店提供免费的上网服务,并可以推送广告。

网康无线营销产品作为网关部署,提供网关接入、流量 管理、用户认证、顾客营销等几大功能,不但满足了组网 及无线营销的要求,而且通过对用户的数据进行分析挖掘, 提供更大的价值。



二: 3W咖啡



3W是由中国互联网行业领军企业 家、创业家、投资人组成的人脉圈层, 是一家公司化运营的组织,3WCoffee是 3W拥有的咖啡馆经营实体。

目前上网密码需要向服务员索取, 体验不是很好。

通过网康微信认证,顾客点餐微信 支付后, 自动上网。不但大大提高了用 户体验,防止了恶意蹭网的行为,而且 还可以收集用户信息进行分析挖掘。











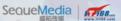
案例三:北辰购物中心



北辰购物中心1990年成立,是北京 北部地区规模最大的百货商厦之一,为 了提高移动电子商务时代的竞争力,在 购物中心部署了无线WIFI,并加大了微 信公众号的运营力度。

通过使用网康ICG-FI, 所有顾客在体 验商场免费WIFI前,必须关注北辰公众 号,通过这种方式有效的推广了微信公 众号,并获取用户信息,为未来的进一 步营销打下基础。





Q&A THANKS





