# 이메일: rudrms3565@naver.com

## 유저 행동 패턴 분석을 통한 서류 합격률을 높이는 페이지 개선 제안

## 분석 목표

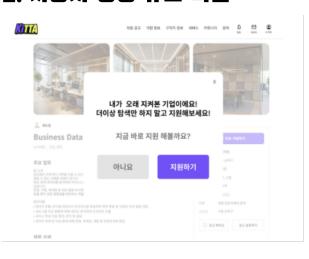
**DA Project** 

채용 플랫폼 로그 데이터를 기반으로 AARRR 프레임워크를 활용해 유저 행동 여정을 정의하여 분석하고 UI/UX 개선 및 **활성 유저**의 **리텐션 향상을 위한 전략**을 수립한다.

문제 정의 ● 첫 지원 이후 2개월 지난 시점부터 플랫폼의 리텐션(지원 후 재방문)이 급격히 감소하는 경향을 보인다

**가설 설정 ● 서류 합격**이라는 **긍정 경험**이 플랫폼의 만족도를 높여 불합격자에 비해 리텐션이 높을 것이다

### 1. 사용자 행동 유도 측면

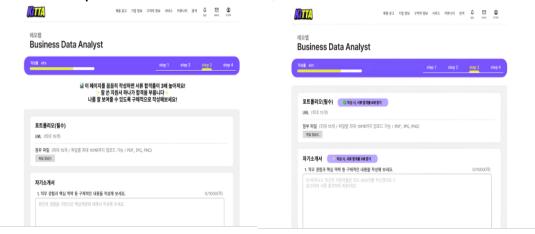




- 적극적 지원 장려를 위한 **지원 유도 리마인드 팝업창 및** 데시지
- **기대효과**: 탐색 후 이탈 유저의 **지원 전환율** 20% 증가

## 2. UI/UX 사용성 개선 측면채용 공고 및 지원 step3단계 페이지

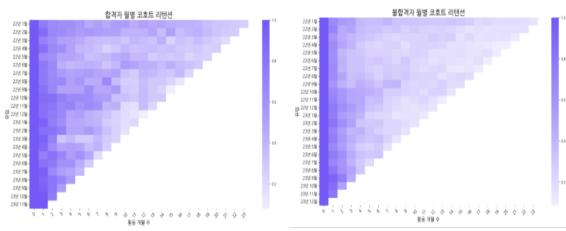
• 지원 step3 페이지: 포트폴리오 및 자기소개서 등 기업 요구 정보 작성 페이지



- 지원 step3 단계 페이지의 서류 합격률을 높이는 **지원 작성 합격** 가이드 UI 제공
- 기대 효과: 서류 합격률 20% 증가

## 주요 분석 결과

#### 1. 합격 여부 기준 세그먼트별 월별



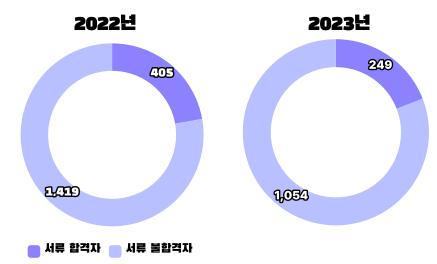
가설 검증 서류 합격자가 불합격자에 비해 전 기간 리텐션이 높은 경향을 보인다

AARRR 유저 여정 구조회

Revenue, Referral단계 분석에서 제외

	유저 정의
Acquisition	신규 회원가입 단계를 순차적으로 완료한 유저(4255명)
Activation	지원 단계를 순차적으로 거쳐 최초 지원한 유저(3622명)
Retention	단순 방문이 아닌 지원 관련 행동을 다시 수행한 유저

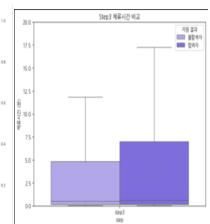
### 서류 합격 여부에 따른 세그먼트 구분



## 분석 결론

- **적극적인 지원 행동**이 합격으로 이어지고 **합격 경험**이 유저의 서비스 만족도를 증가시켜 장기적 재이용으로 연결되는 **선순환** 구조가 작동하고 있음을 확인
- 서류 합격률을 높이기 위해 적극적인 지원을 유도하는 전략이 필요하다
- step3 단계의 구체적인 지원 가이드라인을 제공하여 지원 과정을 개선해야 한다

### 2. 세그먼트별 지원 Step3 체류 시간 및 지원 횟수 비교



불합격자 평균 지원 횟수	합격자 평균 지원 횟수
3.96회	11.29회

- 서류 합격자가 **지원 step3 단계의 체류 시간**이 길어 시간을
- 들여 구체적으로 작성하는 것을 알 수 있다.
  서류 합격자가 불합격자에 비해 평균 지원 횟수가 약 7.3회 많기 때문에 적극적인 지원을 하는 것을 알 수 있다.