

Candidate Report

Client : 회사명
Position : 포지션명
Candidate : 홍길동
Consultant : 윤세희
Date : 2020.00.00

(주)헌터파트너스 Hunter Partners Co.,Ltd

서울시 강남구 테헤란로 33 길 18 서울철강빌딩 6 층

유의사항

1. 동일한 직무라도 각 회사마다 다른 업무 수행능력과 skill 을 요구합니다. 지원 회사에서 요구하는 역량과 경력에 맞추어 이력서를 준비해야 합니다. 특히 JD에서 keyword를 찾아 이력서에 쓰는 것이 포인트입니다.
2. 오타자를 검사를 통해 완성도를 높여주십시오.

홍길동

[인적사항]

출생연도: 1989 년생

현 주 소: 서울시 강남구 테헤란로 34 길

[학력사항]

2008.08 ~ 2013.07 xxxxxxxx 대학교 경제학과 졸업

2006.08 ~ 2008.05 xxxxxxxx 고등학교 졸업

[핵심역량]

-
-
-

[경력요약]

2015.03 ~ 2017.11 xxxxxxxx(주)

2013.07 ~ 2013.11 EY 한영회계법인, PI Advisory 팀, 인턴

2009.06 ~ 2009.07 Deloitte 안진회계법인, 감사 1 팀, 인턴

[어학능력]

- 영어: 우수
 - TOEIC 985 (2014.05)
 - TOEIC Speaking Lv. 8 급 (2013.12)
- 일본어: 우수
 - TOEIC 985 (2014.05)
 - TOEIC Speaking Lv. 8 급 (2013.12)
- 중국어: 우수
 - TOEIC 985 (2014.05)
 - TOEIC Speaking Lv. 8 급 (2013.12)

[자격사항]

- 기업가치평가사 (2016.12)

- 워드프로세서 1 급 (2013.12)
- 컴퓨터활용능력 2 급 (2013.01)

[병역사항]

- 육군 카투사 만기 전역 (2010.01 ~ 2011.11)

[경력사항]

2015.03 ~ 2017.11 **xxxxxxx(주)**

기업소개: 주요업종 XXXX, 매출액 OOOO 억원, 인원수 OOO 명

1. 회계팀

- 베트남 호치민 법인 6 개월 파견 (법인초기 설립 업무 및 관리 부장 업무 수행)
- 회계마감 업무 지원 및 전표 검토
- 해외법인 M&A Deal 관련 인수 업무 지원 및 현지 법률 / 회계자문사 실사 관리

2. 경영기획팀

- 베트남 해외법인 신규공장 확장 (하노이) 및 남부 (호치민) 지역 신설 법인 설립 업무 지원
- 당사 경영성과를 바탕으로 예산 분석 업무 (경영비율 모니터링, 리스크 관리 및 예산 편성 및 기획)

3. 경영전략팀

- 인수종 사업 발굴 및 사업 타당성 분석
- Valuation 툴을 이용한 인수종 사업 분석

2013.07 ~ 2013.11 **EY 한영회계법인**

PI Advisory 팀(인턴)

기업소개: 주요업종 XXXX, 매출액 OOOO 억원, 인원수 OOO 명

1. 현대캐피탈커머셜 차세대 시스템 구축 프로젝트에 투입되어 IT 컨설팅 업무 수행

- 프로젝트 기간 중 발생하는 Risk 및 진행 과정 관리
- 현대캐피탈커머셜 금융상품 관련 보고서 요약 및 번역
- 주간회의보고 자료 수집 및 분석, 작성 및 번역
- Vendor 사 협업을 위한 상시 회의 개설 및 의견 조율
- 해외지사와 매주 1 회 화상회의를 주선하여 통역 수행
- 사내 게시판 관리

2009.06 ~ 2009.07 **Deloitte 안진회계법인**

감사 1 팀(인턴)

기업소개: 주요업종 XXXX, 매출액 OOOO 억원, 인원수 OOO 명

1. 주식회사 쌍용, 현대기아자동차 외부 감사 업무에 파견되어 전반적인 회계 감사 업무 보조
 - 분기, 반기, 결산 재무제표 작성 및 검토
 - 국제회계기준원서 (IFRS) 번역
 - 고잔법률사무소 개인파산신청 업무 보조

[자기소개서]

유의사항

직무와 관련된 핵심역량을 정리해서 채용 담당자가 나의 강점을 파악할 수 있도록 요약합니다.

1. 불필요한 수식어는 배제하고 담담하게 적습니다. (업무와 관련 없는 내용은 적지 않습니다.)
2. 회사는 '바로 업무에 투입될 수 있는' 직원을 원합니다. 내가 생각하는 훌륭함이 아닌 지원 회사가 원하는 자격에 대해서 씁니다. JD 에 기술된 용어와 요구 자격에 맞추어 적는 것이 좋습니다.
3. 자신의 자격, 성과 등은 업무와 연관된 구체적인 사례 또는 수치를 이용해 기술합니다.
4. 과도한 시간을 투자하지 않습니다. 자기소개서는 생략하고 경력기술서를 더욱 다듬는 것도 한 방법입니다.

특별한 경험

"위기를 기회로 만드는 추진력"

한영 회계법인 인턴 시절 차세대 시스템 구축 프로젝트에 투입되었습니다. 경제학을 전공한 저는 각종 보고서와 회의록에 기재되어 있는 IT 약어들과 IT 컨설팅 업무에 적응하는데 어려움을 겪었습니다. 또한 입사 첫날 주간회의에 참석하여 회의록 작성 업무와 6 개의 외부 벤더 업체들 간의 통역 업무를 수행했지만 기대 이하의 결과물에 과장님의 따가운 시선을 피할 수 없었습니다. 첫 주 겪었던 무기력함을 만회하고 프로젝트에 대한 이해를 높이기 위해 제안서를 다시 검토했습니다. 또한 온라인에서 IT 컨설팅과 관련된 내용을 조사하여 기초를 다졌고 사내 통역사를 찾아가 통역을 진행하기 위한 팁을 얻었습니다. 오히려 어려운 때일수록 더 부딪혀봐야 된다는 말처럼 회의 참석자들에게는 미리 양해를 구하고 이해가 부족한 부분은 자세히 설명해 달라고 말했고 그 래도 이해하지 못한 부분은 회의가 끝나고 찾아가 질문했습니다. 통역 수행 중 길어졌던 공백 시간을 반으로 줄일 수 있었으며 세 번째 주간회의록을 검토하신 매니저님이 칭찬과 함께 연락업무 와 리스크 관리라는 새로운 도전을 수행하게 되었습니다. 컨설팅 업무를 통해 지식보다 중요한 것은 주어진 일에 대한 자세라는 것을 배웠습니다. 주어진 일을 끝까지 마무리해야겠다는 생각으로 위기를 극복하듯이 주어진 일에 대한 Ownership 과 소통 능력으로 고객에게 서비스 이상의 가치를 전달하겠습니다.

학업 외 활동

"갈등 해결을 위한 win-win 전략"

베트남 학생회 동아리 활동 시절 자선 모금을 위해 이벤트 기획 및 관리자로 'Vietnam Night' 행사를 개최하게 되었습니다. 미리 장소를 대관하고 기획하던 중 타 동아리가 같은 날, 같은 시간, 같은 장소에서 행사를 개최하는 것을 알고 주최자에게 연락하여 다른 날로 옮겨 달라고 부탁했습니다.

니다. 몇 차례 협의 과정을 거쳤지만 합의점에 도달할 수 없었습니다. 내부 회의를 통해 상대 주최 측을 찾아가 공동 주최 안을 제안했고 장소를 공동으로 사용해 대관 비용을 절감, 준비 시간을 절약, 공동 주최로 인한 공연의 다양성, 상대 측의 동의 아래 저희 학생회는 홍보와 입장 티켓 판매 및 마케팅에 주력하였고 상대 측은 음식 준비와 현수막 제작을 담당하는 업무 분담을 주도했습니다. 그 결과 전년 대비 참여율이 230% 증가했고 공연의 다양성을 살려 학교 신문사로부터 수준 높은 행사를 이끌어냈다는 평을 받았습니다. 뿐만 아니라 수익을 이등분 했음에도 불구하고 300 불 증가된 수익을 올렸고 무엇보다 공동 주최가 주는 이점을 타 동아리에게 보여주는 모범적인 예가 되었습니다. 베트남 학생회 동아리 활동을 통해 갈등 상황 속에서도 끊임없는 의사소통을 통해 합의점을 찾아가는 태도를 터득했고 입사 후 위기 상황 속에서도 적극적인 자세를 잃지 않는 인재가 되겠습니다.

지원동기 및 입사 후 포부

“끊임없이 발전하는 사원이 되겠습니다”

입사 후 1 년 동안 전반적인 조직의 분위기와 업무에 필요한 지식을 공부하고 업무 파악을 통해 실무 경험 쌓기에 집중하겠습니다. 조직에 잘 융화되기 위해선 조직의 성격을 잘 파악하고 시스템에 대한 높은 이해와 일에 대한 전문성을 습득하는 것이 필수이기 때문입니다. 또한 팀원들 뿐만 아니라 타 부서 조직원들과 열린 대화를 자처해 연결고리 역할을 수행하겠습니다. 업무에 적응이 되면, 앞으로 업무를 수행하는데 있어 항상 어떻게 하면 업무의 효율성을 높일 수 있을지 고민하고 실천할 것이며 현실에 안주하지 않고 꾸준히 관련 지식을 쌓으며 쉬지 않고 공부할 것입니다. '아웃 라이더'라는 책에서 한 분야에 진정한 전문가가 되기 위해서는 일 만 시간이 필요하다고 하였습니다. 따라서 저는 입사 10 년 후 모든 이가 인정하는 전문가가 되어있을 것이라고 확신합니다. 100 년이라는 세월이 헛되지 않도록 한 눈 팔지 않고 한 분야에 흠뻑 빠져 반드시 모두가 인정하는 전문가가 되겠습니다.

감사합니다.