

# 医療機器・ITシステムに コストがかかり過ぎていませんか？

医療機器やITシステムに関するコスト削減の情報を知らないという理由で、多くの病院が過剰な費用を支払われています。

弊社では、医療機器やITシステムの「初期コスト」と「運用コスト」を合わせた「生涯コスト」削減のコンサルティングを行っており、金額にして約20～30%のコストダウンポイントを発見できる可能性があります。

簡易コスト診断は無料で実施しておりますので、この機会に「医療機器やITシステムの健康診断」として、是非ご活用下さい。

## このようなお悩みはありませんか？

- 1 保守業者の提示した金額に満足していないながら契約し続けている
- 2 コストは削減したいけれどどこから手をつけていいのかわからない
- 3 信頼できる第三者に相談したいがその費用が不明瞭

お気軽にお問い合わせください [電話受付時間] 平日 9:30～18:00

今なら

**無料**

**簡易コスト診断**受付中！



**03-5447-5208**

✉ **medical@skywill.jp**

株式会社 スカイウイル

医療ITコンサルティング スカイウイル

検索

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿4-9-11 恵比寿たかむらビル 2F <http://www.skywill.jp/>

「医療機器・ITシステムコンサルティングサービス」について、詳しくは同封の資料をご覧ください

# 株式会社スカイウイルは

## 「お客様への心のこもった対応・提案」

## 「お客様が安心できる迅速で、質の高い対応・提案」

## 「お客様の願望やニーズを先読みする対応・提案」

## を提供することを、もっとも大切な使命ととらえております。

### 医療の質を大切にし、 コストパフォーマンスの高い 医療機器・ITシステム・運用をご提案します

病院運営の高度化・デジタル化、また、政府から発信されている「医療・健康・介護・福祉分野の情報化グランドデザイン」等により、病院における医療IT機器・システムに関わるコストは年々増加しております。貴院のその部分を精査することにより、コストパフォーマンスの高い機器・システム運用をご提案させて頂きたいと考えております。

弊社は、企業理念に掲げております通り、お客様に対し、また社会に対し、より高い貢献ができる企業となるよう、日々精進しております。



株式会社スカイウイル  
代表取締役 長谷川 恵三

#### 略 歴

早稲田大学大学院理工学研究科修士課程修了、ソニー株式会社入社。コンピュータ関連製品戦略・サプライチェーンプロジェクト、本社経営企画管理部、ネットワーク・インターネット関連事業等を歴任。  
2002年に株式会社スカイウイルを設立。病院向け医療IT機器・システムのコストダウンコンサルティングを実施。医療IT関連のセミナーも多数開催しており、ご好評いただいております。

#### セミナー開催実績

- ・「患者視点を踏まえた役割分担による地域医療機能の最適化  
～患者視点連携再構築、機能分担、IT活用による実効性ある仕組みづくり」
- ・「医療ビジネス戦略特別セミナー  
～増大する医療IT機器・システムコストの削減ノウハウ」 など

#### 事業内容

##### 医療ITコンサルティングサービス

成長領域である医療分野におけるITコンサルティングサービスを中心に提供します。

##### インフラ・クラウド構築サービス

クラウドコンピューティングのインフラ・仮想化構築に必要な即戦力のナレッジを提供します。

##### アプリケーション開発サービス

WEBソリューション、iPad(アイパッド)・Android(アンドロイド)のアプリケーション開発実績によるナレッジを提供します。

##### テクニカルサポートサービス

運用監視、ヘルプデスク等の技術とコミュニケーションに優れたナレッジ・マンパワーを提供します。

#### 会社概要

会 社 名	株式会社スカイウイル
設立年月日	2002年(平成14年)11月18日
資 本 金	1,000万円
所 在 地	〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿4-9-11 恵比寿たかむらビル2F
TEL	03-5447-5208
FAX	03-5447-0518
主要取引先銀行	三菱東京UFJ銀行 丸の内支店

#### 安全・安心について

情報セキュリティ管理の標準規格であるISMS認証や、JIS規格に準拠した個人情報保護認定規格であるプライバシーマークを取得しております。

個人情報保護とセキュリティ管理を徹底し、安全・安心なサービスをお客様にご提供しています。



## 医療機器・ITシステムの コスト削減が進まない理由

### ナレッジ的要因

- コスト削減への取組み方（進め方／具体的な手順）が、わからない。
- 医療機器・ITシステムコストに関する情報を入手できない。（適正コストかどうかの判断ができない）
- ベンダーとの価格に関する交渉時の材料・ポイントが、わからない。（複雑そうなので諦めている）

### マインド的要因

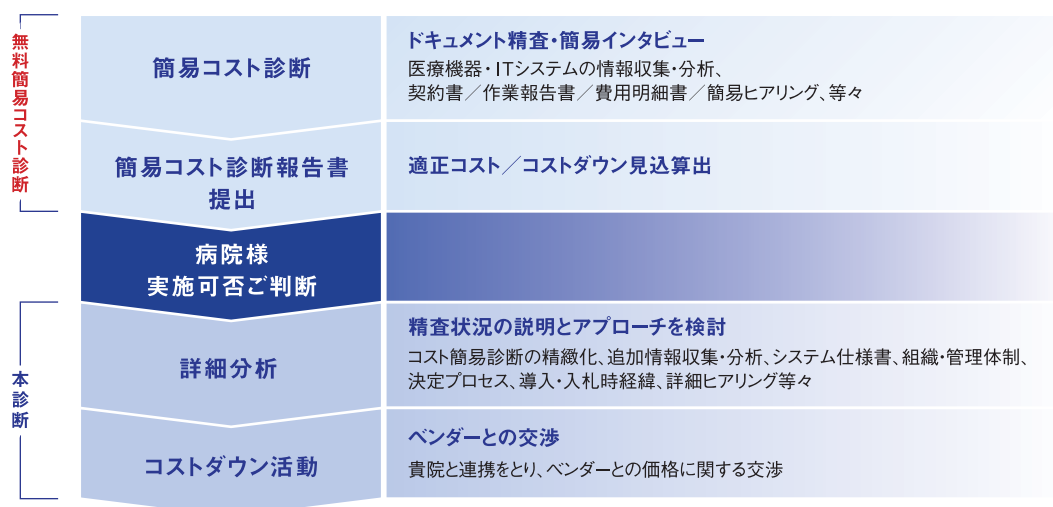
- コストを削減することによる、オペレーション（現場）での過剰なリスク懸念がある。
- 価格ダウンによるベンダーとの関係性や、予算レベルを下げることに懸念・抵抗がある。
- コストを下げる、また、下げられるという意識が不足している。

## 弊社コスト削減手法の特徴

- 1 追加投資が不要で即効性のあるコスト削減が可能**  
現状を分析し、無駄を省き、適正なサービスレベルにする。
- 2 価格は、コスト削減額の成功報酬**  
コストダウン額内からのお支払い。コストが下がらなければ費用負担は一切ございません。
- 3 ベンダーとの交渉までをサポート**  
病院様とのコンセンサスを重視し、価格が下がるところまでをサポート。

※ 貴院のポリシー・方針をヒアリングし、医療の質を大切に活動を実施致します。

## 実施の流れ



## コストダウン実施の5つのポイント

- 1 Multi Vendor マルチベンダ  
複数業者からの見積提出
- 2 Information インフォメーション  
市場・他病院情報の収集
- 3 Life Time Cost ライフタイムコスト  
構築＋保守コストで比較
- 4 Deal Condition デールコンディション  
取引条件の精査・明確化
- 5 Concentration コンセントレーション  
購買の集中化



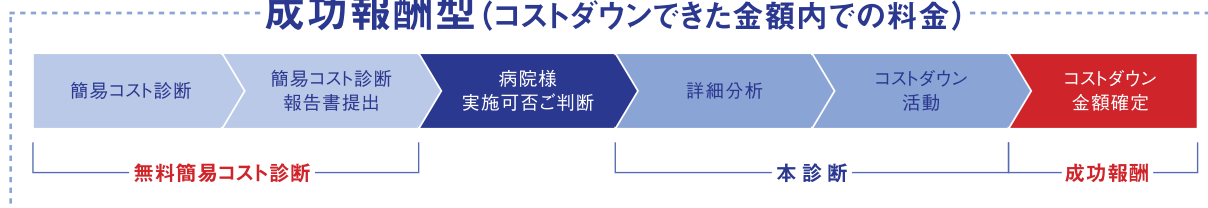
## コスト削減成功事例

削減内容の具体例	精査変更	削減額	備考
PC・モニタ等の定常保守(300-400台規模)	スポット保守へ変更	▲ 700万円	保守状況精査
システムサポートスタッフの業務再設定・単価見直し	1名減＋月額単価見直し	▲ 900万円	業務精査
システムカスタマイズ見積もり精査	内容・作業精査	▲ 1200万円	実施内容精査
最高額の保守プラン	保守サービス変更・削減	▲ 1500万円	過剰保守削除

※ 上記は一例で、実際は貴院に合わせた多種多様なアプローチをすべて実施します。

## 料金体系

### 成功報酬型(コストダウンできた金額内での料金)



簡易コスト診断は無料です。

コスト削減できない場合は、費用は一切頂きませんのでご安心ください。

※ 固定金額がご希望の場合はご相談ください。