



Every line of code is worth the SWEat

Colloquio Sync Lab S.r.l.

23 ottobre 2024

Uso	Esterno
Destinatari	Prof. Tullio Vardanega Prof. Riccardo Cardin Sync Lab S.r.l.
Responsabile	Andrea Perozzo
Redattori	Andrea Precoma
Verificatori	Klaudio Merja Davide Picello

Riassunto del verbale

Il colloquio ha chiarito in maniera esaustiva tutti i punti che il gruppo si era posto di chiedere riguardo al capitolato C4.

Registro delle modifiche

Ver.	Data	Redattori	Verificatori	Descrizione
1.2.0	05/11/2024	Andrea Precoma	Klaudio Merja Davide Picello	<ul style="list-style-type: none">• Aggiunto riassunto in prima pagina• Aggiunto paragrafo delle conclusioni• Aggiornamento struttura del registro delle modifiche
1.1.0	27/10/2024	Andrea Precoma	Klaudio Merja Davide Picello	<ul style="list-style-type: none">• Correzione errori ortografici• Aggiunto registro delle modifiche
1.0.0	23/10/2024	Andrea Precoma	Klaudio Merja Davide Picello	<ul style="list-style-type: none">• Stesura del verbale

Indice

1. Informazioni generali	4
1.1. Luogo e data della riunione	4
1.2. Partecipanti interni	4
1.3. Partecipanti esterni	4
2. Sintesi dell'incontro	4
3. Risposte alle domande	4
3.1. Presentazione capitolato e funzionamento del software	4
3.2. PoC	4
3.3. MVP	5
3.4. Organizzazione lavoro	5
3.5. Conclusioni	5

1. Informazioni generali

1.1. Luogo e data della riunione

- **Luogo:** Google Meet
- **Data:** 23/10/2024
- **Ora:** 15:30
- **Durata:** 30 minuti

1.2. Partecipanti interni

- Andrea Perozzo
- Andrea Precoma
- Davide Marin
- Davide Martinelli
- Davide Picello
- Riccardo Milan
- Klaudio Merja

1.3. Partecipanti esterni

- Fabio Pallaro
- Andrea Dorigo
- Daniele Zorzi

2. Sintesi dell'incontro

I proponenti hanno chiarito tutti i punti che ci eravamo preparati. Abbiamo discusso circa le tecnologie da adottare, i metodi di comunicazione e le linee guida per il PoC e il MVP.

3. Risposte alle domande

3.1. Presentazione capitolato e funzionamento del software

Inizialmente i proponenti hanno esposto il capitolato con maggiori dettagli, rispondendo involontariamente già ad alcune domande che ci eravamo posti di chiedere. Ci è stato delineato l'obiettivo del software e il suo funzionamento, chiarendo i seguenti aspetti:

- **Simulazione GPS:** generazione sensata di dati che possano simulare un percorso di un utente (ad esempio un nuovo dato della posizione ogni 5 secondi). È stato suggerito l'uso di file **.gpx** che facilitano il compito.
- **Creazione database:** creazione di una struttura che memorizzi i dati di profilazione degli utenti (una ventina è sufficiente).
- **Generazione annunci:** quando le informazioni restituite dai sensori soddisfano alcuni criteri (ad esempio quando l'utente entra in una area vicina ad un ristorante) il sistema interroga il database e utilizzando una LLM esterna genera l'annuncio personalizzato. È stato suggerito inoltre di storizzare gli annunci per scopi futuri, ad esempio per sapere quali sono già stati proposti all'utente o per svolgere delle analisi.

3.2. PoC

Successivamente abbiamo concordato alcuni punti da sviluppare riguardo al PoC; tuttavia ci è stato detto che potrà essere definito con maggiori dettagli in seguito all'aggiudicazione dell'appalto. Il PoC, per come lo abbiamo descritto in colloquio, dovrà contenere:

- dati GPS di un utente (generati o statici)
- datastream processor che analizza i dati dell'utente

- un punto di interesse
- dashboard per visualizzare gli annunci (utilizzando Grafana o Apache Superset)

Il sistema dovrà quindi capire che l'utente si è avvicinato al punto di interesse e mandare la richiesta di generazione dell'annuncio alla LLM.

3.3. MVP

Riguardo al MVP ci è stato specificato che sarà richiesto di aumentare l'ambiente del PoC con più utenti, più punti di interesse e una simulazione più consistente dei dati GPS. Inoltre andrà aggiunta la generazione dell'annuncio e la visualizzazione dello stesso tramite interfaccia web-app.

3.4. Organizzazione lavoro

Riguardo la parte logistica hanno espresso il desiderio di mantenere per tutto il corso del progetto un SAL a settimana in remoto e un ultimo conclusivo a fine progetto in presenza. Mettono a disposizione anche delle sessioni di «deep dive» con le quali si intende aiutare il gruppo nei casi in cui riscontri difficoltà a superare certe attività o a trovare sufficiente documentazione riguardo le tecnologie adottate.

3.5. Conclusioni

Ringraziamo i proponenti per la disponibilità. Siamo stati soddisfatti delle risposte e di come si è presentata l'azienda proponente. Sebbene abbiamo in programma di ricevere in colloquio anche l'azienda VarGroup S.p.a., valuteremo l'opzione di candidarci per il capitolato C4.

Firma dell'azienda proponente