

Every line of code is worth the SWEat

Colloquio Sync Lab S.r.l.

23 ottobre 2024

Uso Esterno

Destinatari | Prof. Tullio Vardanega

Prof. Riccardo Cardin

Sync Lab S.r.l.

Responsabile | Andrea Perozzo

Redattori | Andrea Precoma

Redattori

Verificatori | Klaudio Merja

Davide Picello

Riassunto del verbale

Il colloquio ha chiarito in maniera esaustiva tutti i punti che il gruppo si era posto di chiedere riguardo al capitolato C4.



Registro delle modifiche

Ver.	Data	Redattori	Verificatori	Descrizione
1.2.0	05/11/2024	Andrea Precoma	Klaudio Merja Davide Picello	 Aggiunto riassunto in prima pagina Aggiunto paragrafo delle conclusioni Aggiornamento struttura del registro delle modifiche
1.1.0	27/10/2024	Andrea Precoma	Klaudio Merja Davide Picello	Correzione errori ortografici Aggiunto registro delle modifiche
1.0.0	23/10/2024	Andrea Precoma	Klaudio Merja Davide Picello	Stesura del verbale



Indice

1. Informazioni generali	4
1.1. Luogo e data della riunione	
1.2. Partecipanti interni	
1.3. Partecipanti esterni	
2. Sintesi dell'incontro	4
3. Risposte alle domande	4
3.1. Presentazione capitolato e funzionamento del software	4
3.2. PoC	4
3.3. MVP	5
3.4. Organizzazione lavoro	5
3.5. Conclusioni	



1. Informazioni generali

1.1. Luogo e data della riunione

Luogo: Google MeetData: 23/10/2024

• Ora: 15:30

• Durata: 30 minuti

1.2. Partecipanti interni

Andrea Perozzo

· Andrea Precoma

• Davide Marin

• Davide Martinelli

· Davide Picello

· Riccardo Milan

· Klaudio Merja

1.3. Partecipanti esterni

- · Fabio Pallaro
- · Andrea Dorigo
- Daniele Zorzi

2. Sintesi dell'incontro

I proponenti hanno chiarito tutti i punti che ci eravamo preparati. Abbiamo discusso circa le tecnologie da adottare, i metodi di comunicazione e le linee guida per il PoC e il MVP.

3. Risposte alle domande

3.1. Presentazione capitolato e funzionamento del software

Inizialmente i proponenti hanno esposto il capitolato con maggiori dettagli, rispondendo involontariamente già ad alcune domande che ci eravamo posti di chiedere. Ci è stato delineato l'obiettivo del software e il suo funzinamento, chiarendo i seguenti aspetti:

- **Simulazione GPS**: generazione sensata di dati che possano simulare un percorso di un utente (ad esempio un nuovo dato della posizione ogni 5 secondi). È stato suggerito l'uso di file **.gpx** che facilitano il compito.
- Creazione database: creazione di una struttura che memorizzi i dati di profilazione degli utenti (una ventina è sufficiente).
- Generazione annunci: quando le informazioni restituite dai sensori soddisfano alcuni criteri (ad esempio quando l'utente entra in una area vicina ad un ristorante) il sistema interroga il database e utilizzando una LLM esterna genera l'annuncio personalizzato. È stato suggerito inoltre di storicizzare gli annunci per scopi futuri, ad esempio per sapere quali sono già stati proposti all'utente o per svolgere delle analisi.

3.2. PoC

Successivamente abbiamo concordato alcuni punti da sviluppare riguardo al PoC; tuttavia ci è stato detto che potrà essere definito con maggiori dettagli in seguito all'aggiudicazione dell'appalto. Il PoC, per come lo abbiamo descritto in colloquio, dovrà contenere:

- dati GPS di un utente (generati o statici)
- datastream processor che analizza i dati dell'utente



- un punto di interesse
- dashboard per visualizzare gli annunci (utilizzando Grafana o Apache Superset)

Il sistema dovrà quindi capire che l'utente si è avvicinato al punto di interesse e mandare la richiesta di generazione dell'annuncio alla LLM.

3.3. MVP

Riguardo al MVP ci è stato specificato che sarà richiesto di aumentare l'ambiente del PoC con più utenti, più punti di interesse e una simulazione più consistente dei dati GPS. Inoltre andrà aggiunta la generazione dell'annuncio e la visualizzazione dello stesso tramite interfaccia web-app.

3.4. Organizzazione lavoro

Riguardo la parte logistica hanno espresso il desiderio di mantenere per tutto il corso del progetto un SAL a settimana in remoto e un ultimo conclusivo a fine progetto in presenza. Mettono a disposizione anche delle sessioni di «deep dive» con le quali si intende aiutare il gruppo nei casi in cui riscontri difficoltà a superare certe attività o a trovare sufficiente documentazione riguardo le tecnologie adottate.

3.5. Conclusioni

Ringraziamo i proponenti per la disponibilità. Siamo stati soddisfatti delle risposte e di come si è presentata l'azienda proponente. Sebbene abbiamo in programma di ricevere in colloquio anche l'azienda VarGroup S.p.a., valuteremo l'opzione di candidarci per il capitolato C4.

Firma dell'azienda proponente