

SWTC - Es ist Zeit, das Spiel zu ändern

Weißes Papier

Inhaltsverzeichnis

Abstrakt

1. Einführung	- 4
2. Rahmen	- 5
3. Was ist SWTC?	- 5
4. Wer wird SWTC kaufen?	- 6
5. Was sind die Konfrontiert Fragen von potenziellen SWTC Käufer jetzt?	- 8
6. Wie wird SWTC eine Lösung für diese Probleme zur Verfügung stellen?	- 9
7. Welche Technologie wird verwendet, diese Lösung zu liefern?	- 10
8. Fazit	- 12

Verweise

Abstrakt

SWTC Projekt zielt darauf ab, ein kostengünstigen, konsequent profitable langfristig Krypto-Währung Projekt durch einen regelmäßigen Ziegel und Mörtel Geschäftsmodell gesichert zu sein. SWT-Münze (ausgesprochen als Swat Coin) wird darauf abzielen, den Standard bei der Erleichterung der einfachen, sicheren breites Spektrum authentifizierte digitale Transaktionen einzustellen. SWTC wird aus zwei Teilen bestehen. Eine der Kryptowährung Teil. Das andere ein reguläres Geschäftsmodell, das eine regelmäßige Fertigungseinheit sein wird, produziert und vermarktet das Pocket Miner. Der Pocket-Miner ist ein Bergbau-Gerät auf der VMSP-Technologie basiert, die hergestellt werden soll, und ausschließlich durch das SWTC Projekt verkauft und Gewinn wie jedes normales Geschäft generieren. SWTC kann nur abgebaut werden, um diese Geräte. basiert auf einer vertrauenswürdigen Plattform und durch eine einzigartige technologische Innovation angetrieben, SWTC und die Taschen-Miners sind sicher, Akzeptanz und Bewunderung unter den Millennials und Digital Natives zu finden, die sicherlich solch einzigartige und nützliche technische Innovationen erwarten. SWTC wird als leistungsstarken Digital Asset entstehen, den Wohlstand für seine Kunden zusätzlich zu liefern regelmäßig wieder in seinen langfristigen Inhaber erzeugen kann.

SWTC - Es ist Zeit, das Spiel zu ändern

Einführung

Ein weiteres weißes Papier! Noch eine weitere neue Krypto Währung! Die Frage, die auf jeder Vorstand erscheint, mit so vielen Krypto Währungen täglich ins Leben gerufen wird, haben wir in diesem späten Stadium im Spiel eine weitere Münze benötigen?

Um diese Frage zu beantworten, möchte ich eine ähnliche Geschichte erzählen, die, wenn auch in einem anderen Zusammenhang in den 1980er Jahren passiert ist. Dies ist eine Geschichte des Kampfes um die Führung vier großes japanisches Motorrad mit produziert in einem Motorrad-Markt, die mit Wettbewerb und einer gnadenKundenBasis behaftet waren warten, um die Schwachen und ineffizient zu bestrafen. Suzuki hat den mutigen Schritt von der Pionier zu sein und auf den Markt kam zuerst mit einer Trumpfkarte eines Produkts, ein Krafrad vom Kaliber der Markt noch nie gesehen hatte und sofort erhielt eine 20% Marktanteil. Kawasaki folgte und brachte ein Fahrrad, das ganz ähnlich war und konzentrierte sich auf einem anderen geografischen Region und bald mit Suzuki in Marktanteil gefangen. Kurze Zeit später trat Honda den Markt und entschied Technologie zu verwenden, die von den früheren Starts anders war und auf den Markt mit einem Viertaktmotor, der sehr sparsamen, mit einer Laufleistung war, die fast das Doppelte der beiden anderen war. Der preisbewussten Markt buchstäblich das Produkt in Freude verschlungen und Honda wurde das größte Verkauf Fahrrad in kürzester Zeit. Honda brachte ein großartiges Produkt aus und folgte ihm mit einer großen Marketing-Kampagne. Honda Werbekampagne hatte eine fantastische Pointe. "Es ausfüllen. Schalten Sie es. Vergiss es!" Das Produkt der Werbekampagne lebte und begann, den Markt mit einem soliden Marktanteil von mehr als 60% dominiert.

Mit allen Segmenten des Marktes ausgerichtet wurden und fast vollständig gefüllt ist, entschied Yamaha den Markt als Nachzügler zu geben, etwas Ähnliches, was wir mit SWTC zu tun, jetzt planen. Marktexperten, die über alles im Allgemeinen zynisch sind, was neu ist, waren, wie etwa Yamaha Erfolg skeptisch erwartet. Yamaha entschied sich für ein Produkt mit Strom, Pick-up und Stabilität und betäubt den Markt mit dem stärksten Motorrad im Segment zu konzentrieren. Das Motorrad war eindeutig ein Gewinner und die Pointe in ihrer Werbekampagne war sogar noch besser! Die Pointe war einfach, aber sehr effektiv. Er sagte: „Sie haben die Masse erfüllt. Treffen Sie den Führer!“ In einem Markt, der bereits überladen wurde, erfaßt Yamaha einen Marktanteil von 25% und behielt es schon seit geraumer Zeit!

Das ist genau das, was wir planen, mit SWTC zu tun! Sie trafen sich die Menge. Eine Welt, die mit unzähligen und sinnlos cryptocurrencies und Würgen über die Inkompetenz und Irrelevanz eines Schüttguts dieser Währungen überfüllt ist, die keine Ahnung über ihre eigenen Geschäftsmodelle haben! Jetzt ist es Zeit, den Führer zu treffen. SWTC! Eine leistungsstarke Münze auf einer bewährten Plattform durch eine neue technologische Innovation verstärkt gebaut, die einzigartig und unschlagbar. Am wichtigsten ist kommt die Münze mit einem soliden Geschäftsmodell, das in Handarbeit gemacht wird, einen Umsatz von Tag zu generieren und liefern Gewinne und eine stabile Kapitalrendite an die Anleger. Ein Markt, der zynisch und skeptisch und warten auf die Schwachen und ineffizient zu bestrafen, wird nicht nur SWTC akzeptieren, sondern verehren es einfach! Wir als Team sind stolz SWTC auf der Welt zu präsentieren.

Rahmen

In diesem Whitepaper wird in folgendem Format strukturiert werden.

Es gibt 6 Fragen, die beantwortet werden müssen.

- Was ist SWTC?
- Wer wird SWTC kaufen?
- Was sind die von ihnen konfrontiert Fragen?
- Wie wird SWTC eine Lösung für diese Probleme zur Verfügung stellen?
- Welche Technologie wird verwendet, diese Lösung zu liefern?
- Wie wird diese Technologie Profit generieren und Reichtum für den Käufer erstellen?

Dieses Whitepaper wurde in dem Format der Antworten auf diese grundlegenden Fragen strukturiert.

Was ist SWTC?

SWTC begann als eine Münze auf die Bedürfnisse kleiner Investoren anzusprechen, die in den Wellen und Raserei durch die großen Investoren geschaffen verfangen und mehr als oft nicht, auf der Seite zu verlieren am Ende. Das SWTC Projekt zielt darauf ab, ein kostengünstigen, konsequent profitable langfristig Krypto-Währung Projekt durch einen regelmäßigen Ziegel und Mörtel Geschäftsmodell gesichert zu sein. In einer Welt der unwirklichen, immaterieller Vermögenswerte und virtueller Währungen wird SWTC strebt ein echtes, authentisches und Sach Business-Projekt zu sein.

SWT-Münze (ausgesprochen als Swat Coin) wird darauf abzielen, den Standard bei der Erleichterung der einfachen, sicheren breites Spektrum authentifizierte digitale Transaktionen einzustellen. Sicher, breites Spektrum und Transaktionen, die Schlüsselfaktoren des Projektes zu sein das Akronym SWT Münze entstanden ist.



Jede Plattform, die diese sichere Transaktionen geschaffen werden sollen, müssen eine Technologie-Infrastruktur schaffen, die die folgenden Merkmale aufweist - Untraceable Zahlungen, Datenschutz unlinkable Transaktionen, wodurch die Notwendigkeit sicherzustellen, zur Vermeidung von Doppelausgaben (Ausgaben das gleiche Geld zweimal), Widerstandsanalyse blockchain zukünftige Änderungen und Neuerungen Analyse und Hacking, mehr Gleichheit bei der Festlegung Nachweis der Arbeit und schließlich eine adaptive Art zu verhindern einzuarbeiten. Daher, was die Wahl der CryptNote als Basistechnologie bietet all diese zusätzlich zu Open Source zu sein.

Wer wird SWTC kaufen?

Bitte beachten Sie die Verwendung des Wortes ‚buy‘ anstelle von Zucker der eigentliche Frage Beschichtung durch ein großes Wort mit wie ‚investiert in‘. Wer wird ‚investieren in‘ SWTC scheint mehr poliert, stilvoll und hat einen intellektuellen Ton zu. Aber dieses Whitepaper ist hier nicht glorifizieren und Zucker Mantel harte Fakten und harte Wahrheiten. Dies ist ein Versuch, die Wahrheit zu sagen, wie es ist und wie einfach und unverblümt wie möglich.

einen Einblick in diese grundlegende Frage eine gründliche Analyse des bestehenden Marktumfeldes und ein Verständnis des potenziellen Zielmarkt und die Mentalität der Menschen zu bekommen, die dieses Zielsegment bildet zwingend notwendig ist.

Die phänomenale Popularität, Erfolg und die Akzeptanz von Crypto Währungen in den letzten Jahren ist vor allem auf einen wichtigen Grund zurückgeführt werden. Das Millennials, die Generation von jungen Menschen, die auch als Gen Y bekannt, der die Arbeit Kraft in der Mitte bis Ende der 2000er Jahre eingegeben hat, den Hauptmarkt für Crypto Währungen bilden.

Wer sind diese Millennials? Zwar gibt es verschiedene Definitionen und Klassifizierungen für diese Generation sind, aus Gründen der Einfachheit werden wir unsere Klassifizierung von Millennials als Menschen nutzen, die in den 1980er und den 1990er Jahren geboren wurden. Die wichtigsten Merkmale dieser Generation sind ihre schwere Exposition gegenüber Medien und Kommunikation während ihrer Jahre aufwächst, mit einer natürlichen Fähigkeit, leicht zu verstehen und neue Technologien übernehmen und ist die Brücke des Übergangs zur digitalen Wirtschaft zwischen dem älteren Generation X und der jüngeren Digitale Natives.

Was macht sie so besonders? Die Tatsache, dass sie denken, der sich als besondere Wesen ist, was sie besonders macht! Sie fühlen sich über sich selbst auf diese Weise wegen ihrer Hubschrauber Eltern, die über ihnen schweben noch in zu ihrem Arbeitsplatz und sind wirklich über aufdringlich. Aus diesem Grund werden sie auch als ‚Me‘ Generation bekannt.

Sie haben das Gefühl, dass sie immer berechtigt sind, das heißt, sie alles verdienen, um sie auf einer Platte übergeben und glauben, sie selbst zu sein von Natur verdient Privilegien oder besondere Behandlung. Auf der einen Seite macht dies sie durchsetzungsfähig, aber da sie alles über ihre Hubschrauber Eltern bekommen, es macht auch anfällig sie zu einem selbst kreierten und Peer angetrieben Druck für Erfolg im Leben. Für sie Erfolg mit Geld gleichgesetzt, und sie sind immer von einer Angst vor dem Scheitern geplagt.

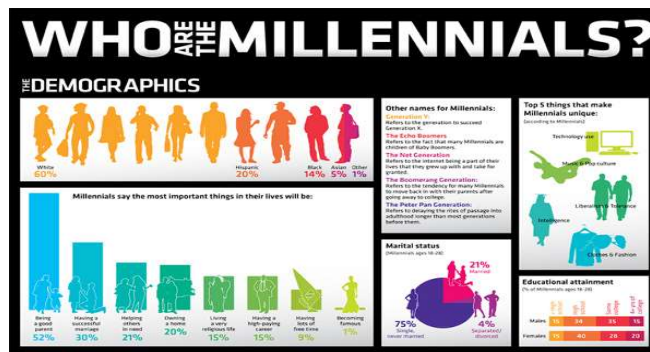
All dies gibt uns einen klaren Einblick in das Zielsegment mit denen wir es zu tun haben. Hier ist eine Generation, die sich ständig auf Medien ausgesetzt ist, technisch versierte, immer live und online, mit der Fähigkeit, ein höheres Risiko als die frühere Generation zu nehmen, aber haben nicht die Geduld, um die Forschung zu tun, bevor Sie das Risiko ein. Diese Generation wird durch Gruppenpsychologie und gedeihen auf virale Nachrichten leicht zu beeinflussen. Dies wurde durch mehrere Krypto-Währung Vermarkter geschickt ihre Münzen in die Hände dieser Käufer zu schieben, die von der Gen Y Kategorie kommen.

Diese Generation hat eine Gewohnheit verschiedene Dinge in ihren Arbeitsplatz in Frage zu stellen, Schulen und Hochschulen, vor allem weil sie immer zu hinterfragen ihre Eltern verwendet wird. Obwohl sie konventionelle Weisheit und kulturelle Praktiken in Frage zu stellen neigen dazu neigen, sie zu zerstören Kompetenz Innovationen zu akzeptieren, ohne diese Innovationen in Frage zu stellen.

Kompetenz zu zerstören Innovationen sind die Innovationen, die Menschen zwingen, alle verlassen sie kennen und die Umstellung auf neue Technologien durch neue Dinge zu lernen und die Anpassung an Technologien in einem rasanten Tempo zu ändern.

Nehmen wir das Beispiel von Bitcoin Bergbau. Was die mit CPU Bergbau begann, zog nach GPU-Mining auf und dann auf USB-Bergleute zu Entry-Level-Ant Miners hat den Strombereich von ASIC Bergleuten erreicht, die ein erstaunlichen 1000 TH / s zu erzeugen erforscht werden, die 1 PH / s ist.

Die Millennials und die jüngeren Digital Natives gedeihen auf diese Art von technologischen Innovationen, wo sie halten müssen, um sich auf diese sich schnell verändernden technologischen Innovationen Aktualisierung der Konkurrenz voraus zu bleiben. Sie fühlen sich stolz auf einen Teil eines solchen technologischen Bewegung zu sein und sind hoch motiviert ein Teil davon zu sein. Obwohl die zugrunde liegenden Lohn des Bergbaus und die Krypto-Währungen zu verdienen, für die Menschen dieser Generation die grundlegende Motivation bilden, es ist die intrinsische Motivation zu wollen, ist durch den Prozess kompetent sein zum Erlernen neue Technologien an diesem Rennen teilnehmen, nicht eingeschüchtert werden die damit verbunden Kosten, sieht vor, dass eine enorme Marktchance.



Eingreifende Millennials (<https://contentequalsmoney.com/author/sarah-voightman/>)

Wir können dies mit Hilfe einer einfachen Demonstration etablieren und als Beispiel die folgende Analogie verwenden. Lassen Sie uns sagen, ein neues Smartphone in den Markt eingeführt. Das Telefon kommt heraus ein Ladegerät mit. Sie müssen diese separat kaufen. Das Telefon wird in einem nahe gelegenen Ausstellungsraum nicht zur Verfügung. Es wird nur durch Online-Kauf verfügbar sein und Sie müssen Versandkosten in Höhe der Kosten des Telefons, wenn nicht mehr bezahlen. Die Einrichtung des Telefons und die SIM-Karte ist äußerst kompliziert, und Sie werden durch einige Online-Tutorials gehen, um dieses Recht zu bekommen. Es wird keine After-Sales-Service. Wenn Sie ein Problem mit dem Telefon haben, müssen Sie es im Ausland auf eigene Kosten zurück zu versenden und, wenn möglich, könnte das Unternehmen es richtig gesetzt und es zurückschicken, wenn sie Lust dazu haben! Glauben Sie, es einen Markt für diese Art von Produkt sein?

Dank der Millennials ein solches Produkt wird in der 1000er auf einem im Voraus buchen Basis verkauft. Ich spreche von Bitmain des Antminer S9. Die Menschen sind nicht durch die Kosten eingeschüchtert. Sie werden nicht durch die unglaublichen Bedingungen eingeschüchtert. Sie werden nicht von den Preisschwankungen der Belohnung, die sie erhalten wollen belästigt, die Bitcoin ist. Sie werden nicht durch die Zahlung ETRMS zu müssen, zahlen im Voraus und warten seit Monaten gestört, bevor Sie das Produkt erhalten. Sie sind nicht die Mühe gemacht, dass durch die Zeit, die Antminer kommt ihr Land Bitcoin verboten haben könnte. Sie halten gerade, es zu kaufen. Diese Art von Marktchancen hat ausgebeutet werden und die Käufer sollten in geeigneter Weise für diese Art von Begeisterung belohnt. Nun, da haben wir fest etabliert, dass es eine riesige Markt Gelegenheit, die wir auf die nächste Frage zu bewegen.

Was sind die Konfrontiert Fragen von potenziellen SWTC Käufer jetzt?

Die durchschnittliche kombinierte Gesamthandelsvolumen der 1562 Crypto Währungen auf Coinmarketcap.com gelistet ist mehr als 10 Milliarden Dollar. Vergleichen Sie dies mit den täglichen Handelsvolumen von Forex-Märkten an einem einzigen Tag, die mehr als 5,09 Billionen US-Dollar per 2016 Daten. Während der Markt Forex zu verschiedenen Herausforderungen und wird von spekulativen Instrumenten angetrieben, ist der Hauptvorteil der Forex-Märkte, dass sie geregelt und durch die Zentralbanken verschiedenen Länder zugelassen. Daher gibt es mehr Akzeptanz und Stabilität in den Devisenmärkten. Während die Akzeptanz von Crypto Währungen ist ein umstrittenes Thema in vielen Ländern. Mehrere Länder über Beschränkungen für Krypto-Währungen und der schwankende Preis von Bitcoin ist reichlich Beweis für diese Situation. Dies ist das Hauptanliegen für potenzielle Käufer und dieses Problem muss angegangen werden.

Die andere Hauptproblem ist der Zynismus in den Köpfen der potenziellen Käufer von den unzähligen ICOs schlagen die Märkte jeden Tag erstellt. Crypto Münzen verlieren Glaubwürdigkeit aufgrund der unzähligen ICOs jeden Tag ins Leben gerufen. Dies hat potenzielle Käufer verlieren das Vertrauen in Krypto-Währungen im Allgemeinen. Die Frage ist hier zu adressieren ist, dass SWTC Käufer über die einzigartige Natur des Projektes erzogen werden müssen, die in der Art und Weise anders ist es Technologie verwendet zu liefern, was in der Welt der cryptocurrencies am dringendsten benötigt wird zur Zeit, Stabilität und langfristigen Rentabilität. Der Grund für das Misstrauen ist aufgrund der Tatsache, dass viele Projekte gescheitert sind nach dem ICO auszuziehen. Das ICO ist erfolgreich, das Projekt bedeutet eine Menge Geld sammelt, weil der Marketing-Hype, die für das Publikum attraktiv ist. Aber wenn man sich tief das Projekt fehlt Kraft und Vision und vor allem das Stehvermögen.



Größte ICOs (<https://www.coinist.io/biggest-icos-chart/>)

Dies bringt uns zu der Frage der langfristigen Rentabilität des Projektes. Die Frage der Fähigkeit dieses Projektes nicht nur am Leben für eine lange Zeit zu bleiben, aber in der Lage sein, so profitabel zu machen und halten kehrt an die Käufer konsequent über einen langen Zeitraum zu liefern ist ein Ding, das angegangen werden muss. Wir werden die Antworten und Lösungen für diese Probleme im folgenden Abschnitt.

Wie wird SWTC eine Lösung für diese Probleme zur Verfügung stellen?

Das erste Problem ist, dass die Akzeptanz durch die Regulierungsbehörde auf der ganzen Welt. Das SWTC Projekt hat eine einfache Lösung. Während cryptocurrencies von den Behörden an mit einem Gefühl des Misstrauens angesehen werden, gibt es Tausende von Crowdfunded Projekten, die mit großer Bewunderung sehen sind. Es gibt mehrere Risikokapital finanziert Unternehmen, die sehr gut tun. Uber, Snapchat und Instagram sind alle Venture Capital finanziert Projekte, die sehr erfolgreich waren. Es gibt eine endlose Liste von Crowdfunded Projekten, die sehr gut getan haben, finanziert durch Plattformen wie Kickstarter und Indiegogo. SWTC Projekt ist genau wie eine dieser erfolgreichen Venture Capital finanziert oder Krone geförderten Projekte.

Top 10 U.S. Venture Capital Deals

Deal Size	Company	Year	Business	Headquarters
\$1.5 billion	Facebook	2010	Social networking site	Menlo Park, Calif.
\$1.2 billion*	Uber	2014	Taxi-hailing app	San Francisco
\$900 million	Cleanwire	2006	Wireless broadband	Kirkland, Wash.
\$889 million	Western Integrated	1999	Fiber-to-the-home network	Denver
\$542 million	Magic Leap	2014	Visual-display technology	Dania Beach, Fla.
\$500 million	Beats Electronics	2013	Headphones and audio systems	Santa Monica, Calif.
\$500 million	Zhone Technologies	1999	Telecommunications equipment	Oakland, Calif.
\$490 million	Zynga	2011	Social and online games	San Francisco
\$486 million	Snapchat	2014	Messaging app	Los Angeles
\$475 million	Airbnb	2014	Home-rental site	San Francisco

* Uber raised \$1.2 billion twice in 2014

Source: Dow Jones VentureSource

Wall Street Journal <https://blogs.wsj.com/>

SWTC wird aus zwei Teilen bestehen. Eine davon ist die Kryptowährung Teil. Das andere ein reguläres Geschäftsmodell, das eine normale Produktionseinheit sein wird, produziert und vermarktet die Pocket-Miner.

Eine kurze Einführung in den Taschenbergmann - Es ist ein Bergbau-Gerät, das hergestellt werden soll, und ausschließlich durch das SWTC Projekt verkauft, den Gewinn wie jedes andere Unternehmen durch die Herstellung und den Verkauf von Pocket Miners generieren. Die Leute, die glaubten an und haben SWTC in der Pre-Sale gekauft sind wie die Venture-Kapitalisten und Menge Geldgebern. In jenen Ländern, in denen Krypto Währungen SWTC akzeptiert werden, wird eine Krypto-Währung. In anderen Ländern wird es die Form einer Aktie in einem Gewinn zu erzielen Unternehmen nehmen. Kauf von Aktien und bekommen Dividenden werden in allen Teilen der Welt akzeptiert. So wie wir die Crypto Währung an verschiedenen Kryptobörsen zur Liste planen wir auch planen, das Geschäft Teil SWTC in einigen Börsen zur Liste, die für die Mehrheit der Münzenhalter oder Aktieninhaber geeignet sind. Dies gibt Glaubwürdigkeit zu diesem Projekt, die anderen Krypto Währungen nicht haben.

Das zweite Problem ist die Frage, ob das Projekt den Kurs halten und seine Versprechen für eine lange Zeit zu kommen liefern. Es gibt mehrere Unternehmen, Hotels, Pubs, Weingüter, Konfekt, Verlage und Banken, die seit Hunderten von Jahren im Geschäft geblieben, das älteste ist 1500 Jahre alt! In Japan gibt es allein 21.000 Unternehmen, die mehr als 100 Jahre alt sind. Das Ziel SWTC ist zu 20% der Weltbevölkerung zu erreichen durch seine Taschen Miners in den nächsten 20 Jahren. Dies ist das Engagement SWTC hat bei der Herstellung von dem Projekt eine langfristige, nachhaltige und profitable Projekt. Es gibt mehrere Blue-Chip-Unternehmen auf den wichtigsten Aktienmärkten, die gewesen sind

Belohnung der Anleger mit regelmäßigen Dividenden und Vermögen von Aktienkurs Wertschätzung für sie zu schaffen. SWTC wird ein Blue-Chip des Krypto-Währung Block sein.

Welche Technologie wird verwendet, diese Lösung zu liefern?

Neben harten Forking Crypto die Münze und den Geldbeutel der einzigartigen Technologie zu schaffen, die durch SWTC verwendet wird, ist die Verifiziert MacID Gesicherte Zahlungen (VMSP) Infrastruktur.

Eine modifizierte Version dieses Codes unten kann verwendet werden, um die MachID in android bis Version Eibisch abzurufen. Nach dass zusätzliche Berechtigungen festgelegt werden, diesen Wert abzurufen.

```
public static Schnur getMacAddr () {
    Versuchen {
        Liste < Netzwerkschnittstelle > Alle = Sammlungen .Liste( Netzwerkschnittstelle .getNetworkInterfaces ());
        zum ( Netzwerkschnittstelle nif: alle) {
            ob (! Nif.getName (). EqualsIgnoreCase ( "Wlan0" )) fortsetzen ;

            Byte [] = MacBytes nif.getHardwareAddress ();
            ob (MacBytes == Null ) {
                Rückkehr " "; }

            String res1 = Neu String ();
            zum ( Byte b: macBytes) {res1.append ( Ganze Zahl .toHexString (b & 0xFF
                ) + " "); }

            ob (Res1.length ()> 0 ) {
                res1.deleteCharAt (res1.length () - 1 ); }

            Rückkehr res1.toString (); } Fang
            ( Ausnahme Ex) {

                // Handle Ausnahme
            }
            Rückkehr " "; }
}
```

Die MacID in Kombination mit anderen eindeutigen Bezeichner wie IMEI (International Mobile Equipment Identity eine eindeutige 15-stellige Seriennummer auf jedes Handy gegeben) wird eine eindeutige digitale Identität für die Pocket Miner erstellen. Diese Kombination wird als Basis dient Abbau von SWTC nur auf Pocket Miners hergestellt und verkauft mit vorinstallierter-Mining-Software zu beschränken.

Genauerer dazu wird, sobald ein Prozess der Patentanmeldung veröffentlicht wird eingeleitet, das geistige Eigentum hinter diesem einzigartigen Prozess zu schützen und zu sichern. Tasche Miner als Marke eingetragene ‚Warenzeichen‘ und die Rechte von SWTC stattfinden wird. Die Integration dieses Pocket-Miners mit Video Ad Exchanges und Value Added Inhalt, für zusätzliche Umsatzgenerierung ist für den Start in der ersten Hälfte von 2019 geplant

Drei verschiedene Varianten des Pocket Miner, Hexacore im Bereich von 100 bis 120 USD, Octacore im Bereich von 150 bis 180 USD und Decacore im Bereich von 200 bis 240 USD sind für die Freigabe in der Zeit geplant ab Oktober 2018 zu starten.

Die Emission von SWTC durch den Abbauprozess wird eine Funktion der menschlichen Bevölkerung sein. Da das Ziel von 20 Prozent der Bevölkerung zu erreichen ist die Tasche Miners verwenden, auf lange Sicht wird die Emission durch die folgende Gleichung gesteuert werden.

$$n(\text{SWTC}) \leq 0,2 P$$

Der Schwierigkeitsgrad wird eine Funktion der Anzahl von Pocket Miners wird verkauft und ist aktiv Bergbau.

$$d = f_n (0,8 + 0,2 \cdot \text{APM spm})$$

Es gibt viele Krypto Währungen dass Belohnung Bergarbeiter und Münzenhalter mit virtueller Hand outs und Lufttropfen. Während SWTC vierteljährlich Abwürfe auf die tatsächlichen Gewinne durch den Verkauf von Pocket Miners erzeugt auf Basis geben, Ad Einnahmen aus Taschen Miners und aus der Lieferung von Wert Inhalte wie Text-Bücher durch die Tasche Miners.

Taschenbergleute Lebensdauer von 14 bis 16 Monaten. Die Käufer werden in der Lage, die Kosten während der ersten 6 bis 8 Monate zu erholen und Gewinn in den nächsten 8 bis 10 Monate generieren. Sie müssen auf höhere Level-Modelle aktualisieren mit den steigenden Bergbau Schwierigkeitsstufen zu halten.

Die Münzen für diesen Lufttropfen benötigt werden direkt von dem Austausch mit den USD Gewinnen erworben werden, wodurch die Preisstabilität und Wachstum in Wert der Münzen zu gewährleisten. Die Verteilung der Gewinne für Münzrähmchen, 40% für Forschung und Entwicklung und 20% für Verwaltungskosten sind im folgenden Anteil 40% betragen. Das SWTC Team wird weiterhin die Möglichkeit Münzen aus dem Markt zurück zu kaufen und die Münzen brennen regelmäßig ein Optimum an Münzen zu halten, um die Preisstabilität und Wachstum zu gewährleisten.

Taschen Miners wird durch Online Webstores zunächst verteilt und durch regelmäßige Vertriebskanäle danach.

Peer mittels einem klickbaren Code mit eingebettetem finanziellem Wert und Empfänger digitaler Identität Zahlung zu spähen, die über WhatsApp oder Mail oder SMS ist in der Rohrleitung und geplant für die Einführung während der zweiten Hälfte des Jahres 2019 gemeinsam genutzt werden können.

Die Studenten-Community, die Digital Natives sind, wird eine wichtige Quelle von Markt für den Pocket-Miners sein. Taschengeld mit dem Pocket Miners wird die Strategie sein, um dieses Segments in einem Versuch zum Ziel Bildungs- und Lebenshaltungskosten der Studierenden zu subventionieren.

Standalone Bergbaugeräte, die an Geräten und Automobilen angebracht werden können Stromkosten und Treibstoffkosten sind für die Freigabe geplant während der zweiten Hälfte des Jahres 2019 zu subventionieren.

Fazit

basiert auf einer vertrauenswürdigen Plattform und durch eine einzigartige technologische Innovation angetrieben, SWTC und die Taschen-Miners sind sicher, Akzeptanz und Bewunderung unter den Millennials und Digital Natives zu finden, die sicherlich einzigartige und nützliche technische Innovationen erwarten. SWTC wird als leistungsstarken Digital Asset entstehen, den Wohlstand für seine Kunden zusätzlich zu liefern regelmäßig wieder in seinen langfristigen Inhaber erzeugen kann.

Verweise

1. Slozko, O., Pelo, A. (2015). Probleme und Risiken von Digital Technologies Einführung in E-Zahlungen, Umwandlungen in Business and Economics, 14, (1), 42-59
2. Daniel J. Bernstein, Niels Duif, Tanja Lange, Peter Schwabe, und Bo-Yin Yang. Schnelle Geschwindigkeit Hochsicherheits-Signaturen. J. Cryptographic Engineering 2 (2): 77 {89, 2012.
3. Annahme von E-Payment Systems: A Review.
https://www.researchgate.net/publication/303329794_Adoption_of_ePayment_Systems_A_Review_of_Literature
4. Ring Unterschriften: Untraceable Zahlungen, <https://cryptonote.org/inside#untraceable-Zahlungen>
5. Einmaliger Schlüssel: unlinkable Transaktionen, <https://cryptonote.org/inside#unlinkable-Transaktion>
6. Doppel-Ausgaben Beweis, <https://cryptonote.org/inside#double-spend-proof>
7. Crypto blockchain Analyse Widerstand, <https://cryptonote.org/inside#blockchain-Analyse-Widerstand>
8. Sarah Voightman, Einrücken der Millennials [https://contentequalsmoney.com/author/sarah-voightman /](https://contentequalsmoney.com/author/sarah-voightman/)
9. Stephanie Armor, USA TODAY, https://usatoday30.usatoday.com/money/workplace/2005-11-06-gen-y_x.htm
10. Jill Weber, PhD, ein gesundes Leben, <http://www.healthylivingmagazine.us/Articles/641/>
11. Jean M. Twenge, Generation Me - überarbeitet und aktualisiert: Warum heutige junge Amerikaner sind Weitere sicher, drängend, Berechtigte - und Miserable mehr als je zuvor Taschenbuch - 30. September 2014
12. Tushman und Anderson 1986 . **Technologische Diskontinuitäten und Organisations Umgebungen.** Michael L. Tushman; Philip Anderson. Administrative Science Quarterly, Vol. 31, No. 3 (September 1986), pp. 439-465
13. Kristoufek L (2015) Was sind die wichtigsten Treiber der Bitcoin Preis? Der Nachweis von Wavelet Kohärenzanalyse. PLoS ONE 10 (4): e0123923.
14. Triennale Zentralbankerhebung über Devisen und OTC-Derivatemärkte im Jahr 2016, Aktualisiert 11. Dezember 2016, <https://www.bis.org/publ/rpfx16.htm>
15. Takahiko Wada, Leika Kihara, Japan für G 20 Ausfertigungen Krypto-Währung zu verhindern Nutzung, Reuters, März 2018,
16. Scott Austin. 2015 Snapchat Cracks Top 10 größten US-Venture-Capital-Angebote, <https://blogs.wsj.com/digits/2015/01/02/snapchat-cracks-top-10-largest-us-venturecapital-deals/>
17. Liste der erfolgreichen Crowdfunded Projekte, Crowdfunding Blog, <https://crowdfundingblog.com/most-successful-crowdfunding-projects/>
18. Tokyo Shoko Research. 21. Oktober 2009 Abgerufen 20. Juni 2012. http://www.tsr-net.co.jp/news/analysis_before/2009/1199565_1623.html

19. Te-En Wei, Albert B. Jeng, Hahn-Ming Lee Chih-How Chen andChin-Wei-Tien, 2012,
„ANDROID Datenschutz“, Internationale Konferenz für maschinelles Lernen und Kybernetik (ICMLC) 2012
(Volumen: 5) Seite (n): 1830-1837, IEEE.
20. JakobHasse, Thomas Gloe und Martin Beck, 2013 „Forensic Identifizierung von GSM-Mobile
phones“Seiten 131-140, ACM New York, USA 2013
21. MayankSahni 2014 „Detektions- und automatisiertes Reporting WANDEL IN IMEI
NUMBER“, International Journal of Fortschritte in der Research & Technology, Band 3, Ausgabe 5, Mai 2014