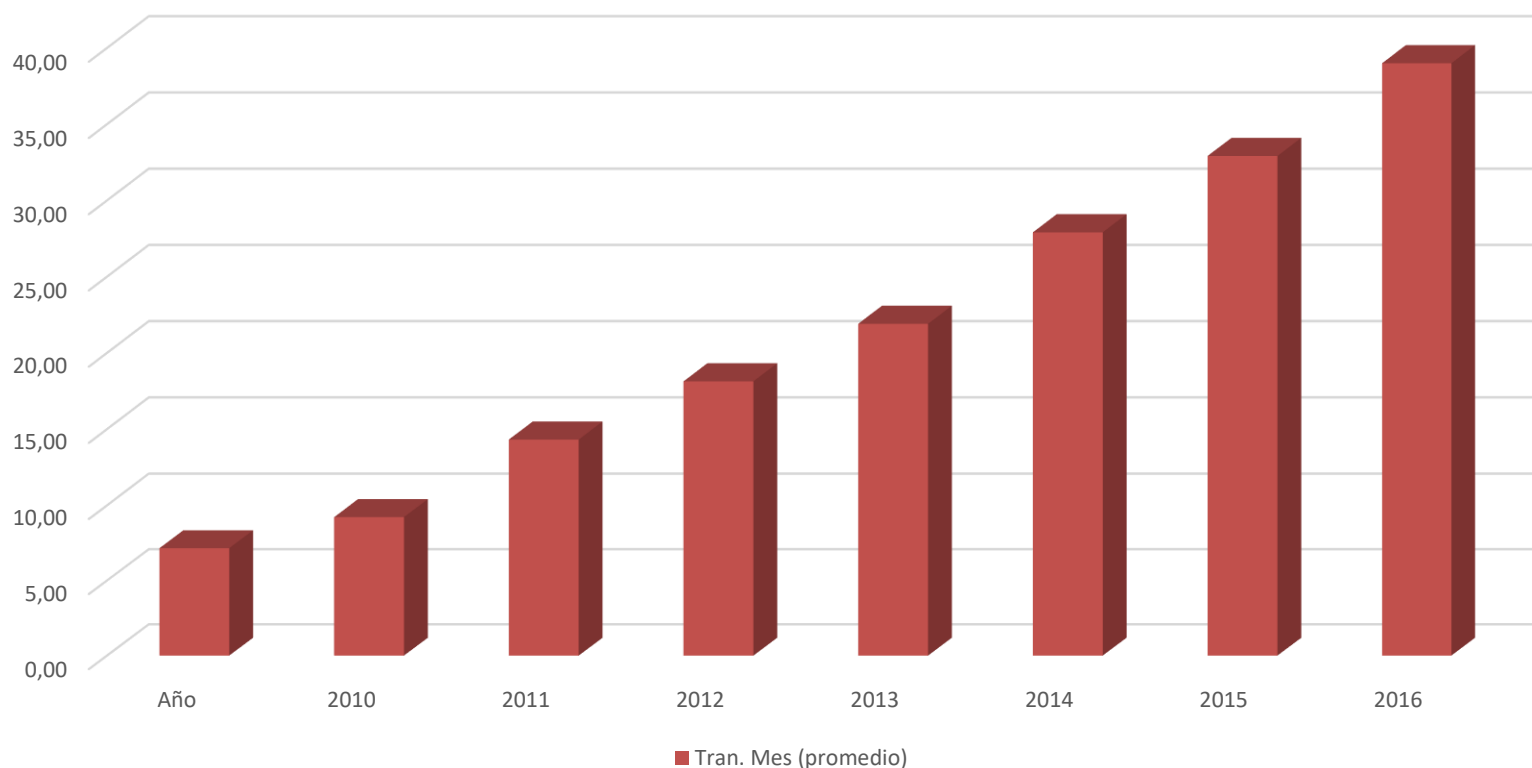


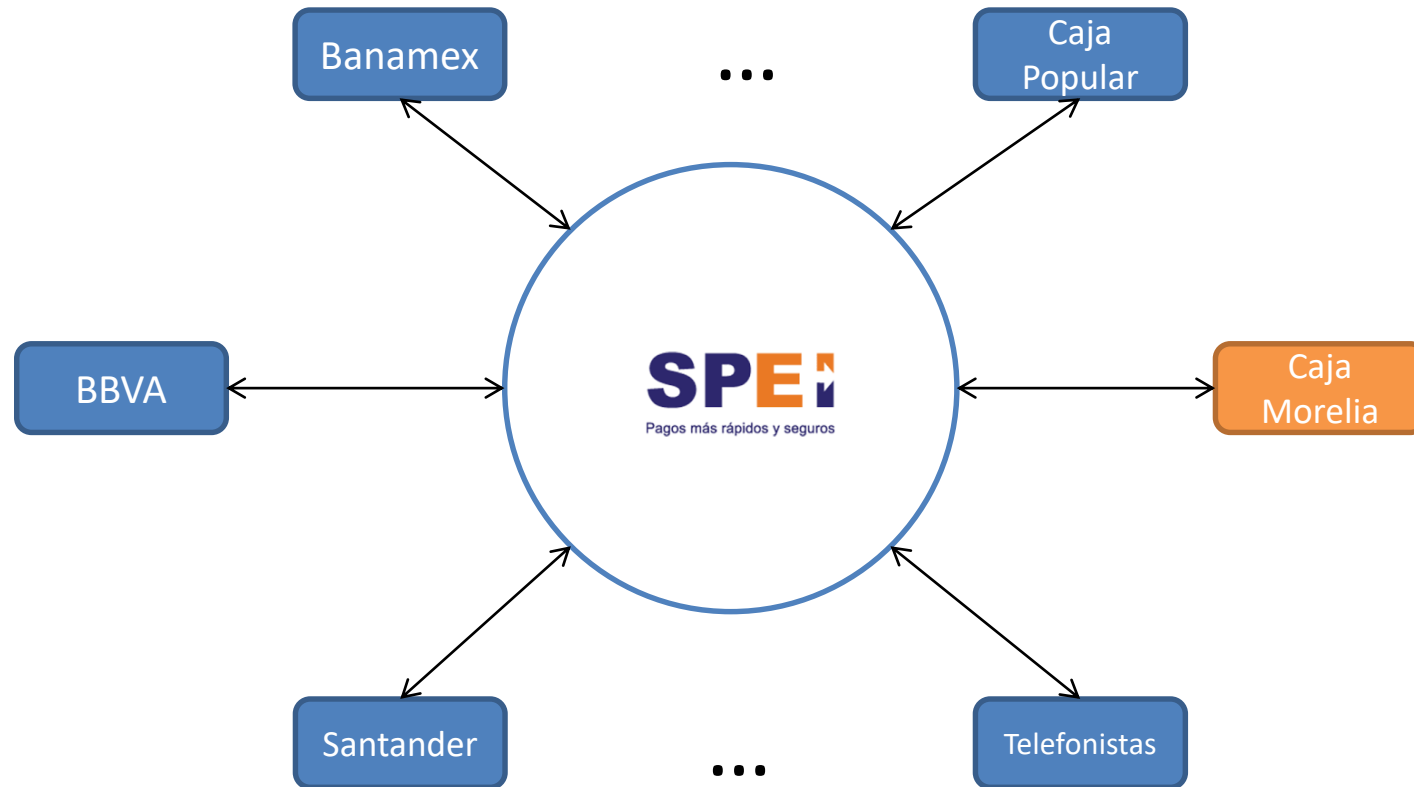
Crecimiento del SPEI - México

- Mercado actual: 38 millones de Transferencias (SPEI) al mes
- Crecimiento anual de: 18% a 55% en los últimos 7 años

Millones de Transferencias por Mes (promedio)



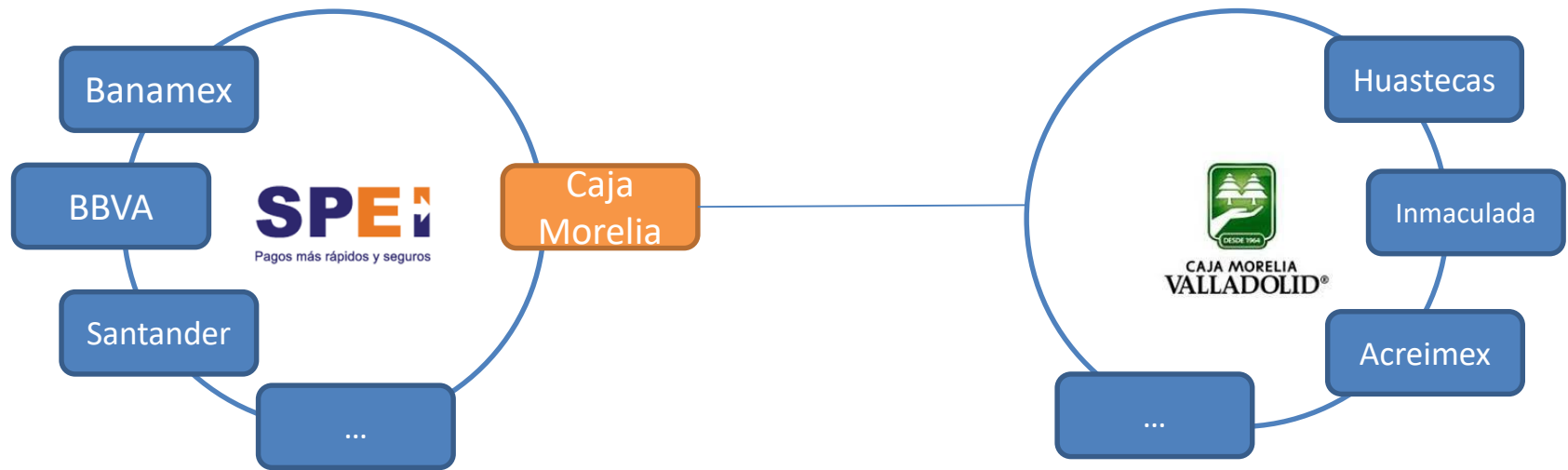
Proyecto 1. Incorporar a Caja Morelia al SPEI



Objetivos

- Conectar a Caja Morelia al SPEI
- Caja Morelia en mismas condiciones que los bancos, para brindar servicios de transferencias
- Clientes de Caja Morelia podrán hacer transferencias desde Web/Movil/Sucursales
- Generación de ingresos para Caja Morelia, por transferencias de fondos.

Proyecto 2. Crear una red de Cajas de Ahorro y credit



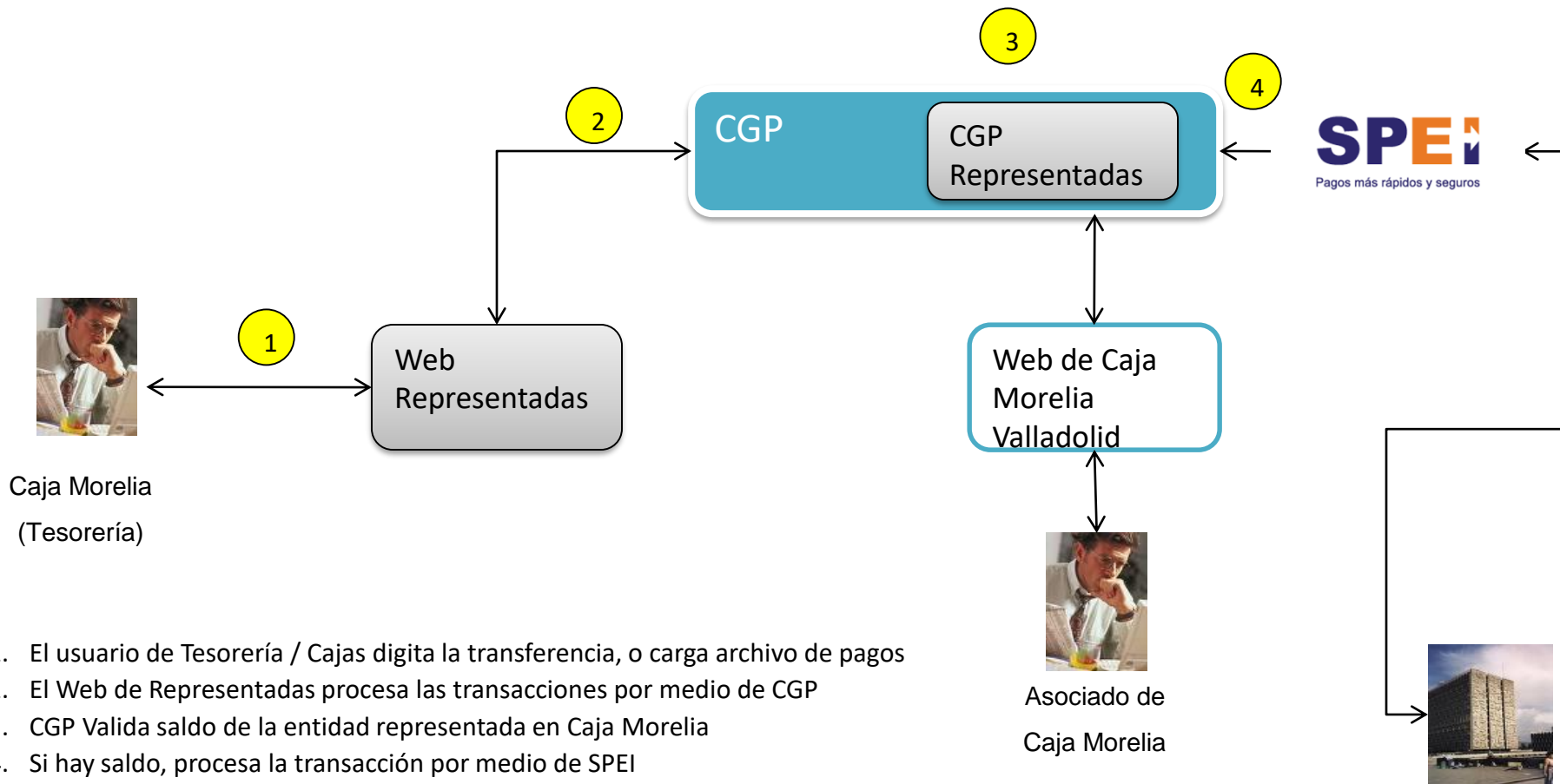
Servicios del SPEI

- Interconecta a sus entidades participantes
- Dispone de mecanismos contingentes
- Les brinda aplicaciones para interactuar de forma independiente
- Dispone de aplicaciones de monitoreo (COS)

Servicios del Caja Morelia

- Igual que los del SPEI

Comunicación por medio de un operador



Escenario de negocio para CGP y SINRE

- Escenario de negocio:

- Escenario:

- Prosoft aporta las licencia de uso sin costo. **COSTO = 0.00**
 - CMV aporta el 4 cuotas mensuales de USD \$5.000 para cubrir los costos de modificaciones para adaptar al SPEI
 - Ingreso neto = (precio al cliente – costo SPEI)
 - Prosoft ofrece una tarifa mensual escalonada, de acuerdo a la cantidad de transacciones que se realicen en el mes:
 - Primeras 50.000 transacciones, 25% del Ingreso neto
 - De 50.001 transacciones a 100.000, 24%
 - De 100.001 transacciones a 150.000, 23%
 - De 150.001 transacciones a 150.000, 22%
 - De 200.001 transacciones a 150.000, 21%
 - De 250.001 transacciones en adelante, 20%
 - Lo anterior con el supuesto de un precio al cliente de mínimo de 4 pesos mexicanos por transferencia SPEI
 - mínimo facturable mensual de \$1.000
 - Posible meta: en un año, lograr participación de mercado de un **0,5% del mercado SPEI, equivalente a Generar 190 mil** transferencias al mes

Escenario de negocio para Banca en línea, App iOS y App Android

- Escenario de negocio:
 - Escenario:
 - Prosoft aporta las licencia de uso sin costo. **COSTO = 0.00**
 - CMV aporta el 6 cuotas mensuales de USD \$5.000 para cubrir los costos de modificaciones para adaptar al SPEI. Alcance acotado a 10 tipos de transacciones (Ejemplo: 1. Consulta de saldos, 2. Transferencias SPEI, 3. Pago de préstamos...).
 - Prosoft ofrece una tarifa mensual escalonada, de acuerdo a la cantidad de usuarios registrados con acceso a la plataforma:
 - Primeros 10.000 usuarios, USD \$0,50 por usuario
 - De 10.001 usuarios a 20.000, USD \$0,48 por usuario
 - De 20.001 usuarios a 30.000, USD \$0,46 por usuario
 - De 30.001 usuarios a 40.000, USD \$0,44 por usuario
 - De 40.001 usuarios a 50.000, USD \$0,42 por usuario
 - De 50.001 usuarios en adelante, USD \$0,40 por usuario
 - Con un mínimo facturable por mes de USD \$1.000
 - Caja Morelia cobra al cliente \$1 por mes?
 - Posible meta: Lograr participación de mercado de un **5% de asociados, lo cual implica generar 23.400 usuarios**