



Direct Email Marketing

CREAZIONE DI WORKFLOW DI AUTOMAZIONE

Sabina Popovici



DIRECT MARKETING

Piattaforme

Per i Workflow si sceglie

Email Marketing: Brevo

Chatbot: Manychat

Segmenti

Criteri di Segmentazione:

- Azione: Registrazione, acquisto, apertura email, clic su link, ecc.
- Tempo: Data dell'ultima interazione.
- Comportamento: Prodotti acquistati, pagine visitate, ecc.

NUOVI LEAD

Clienti che hanno appena effettuato compilato un form.

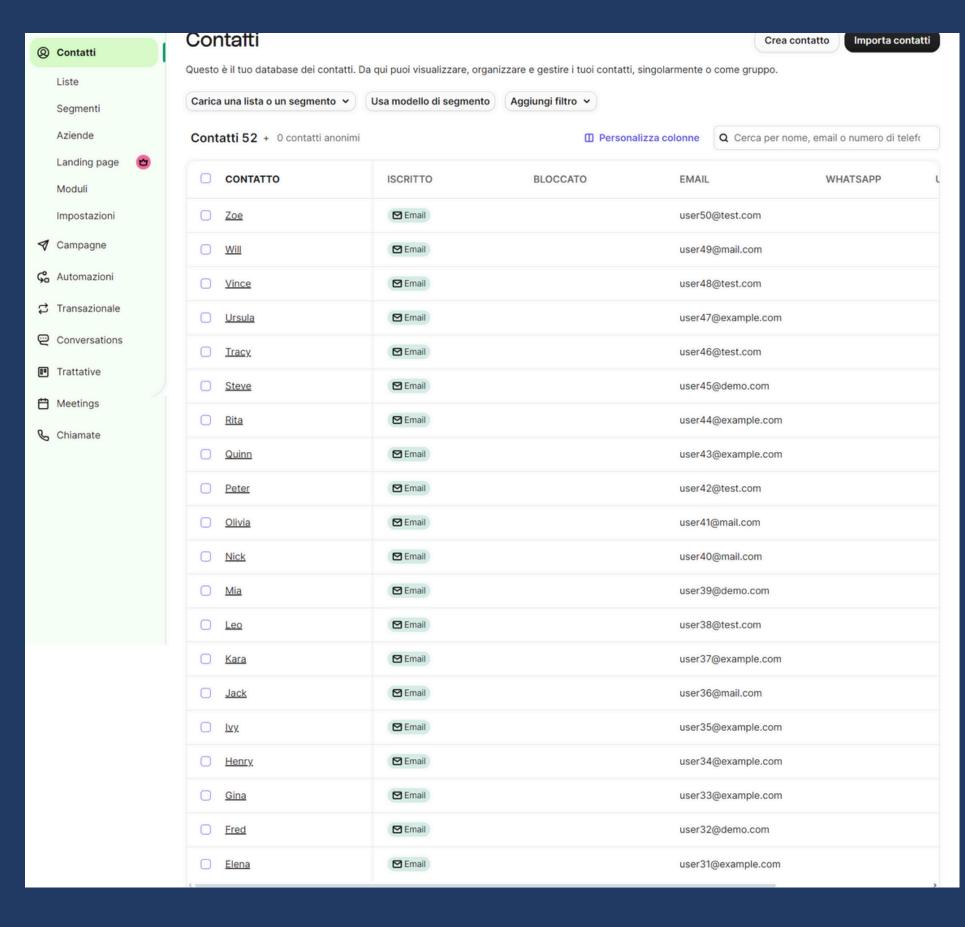
CLIENTI ATTIVI

Clienti che hanno effettuato acquisti o interagito con il brand negli ultimi X mesi

CLIENTI INATTIVI

Clienti che non hanno effettuato alcuna interazione da oltre X mesi

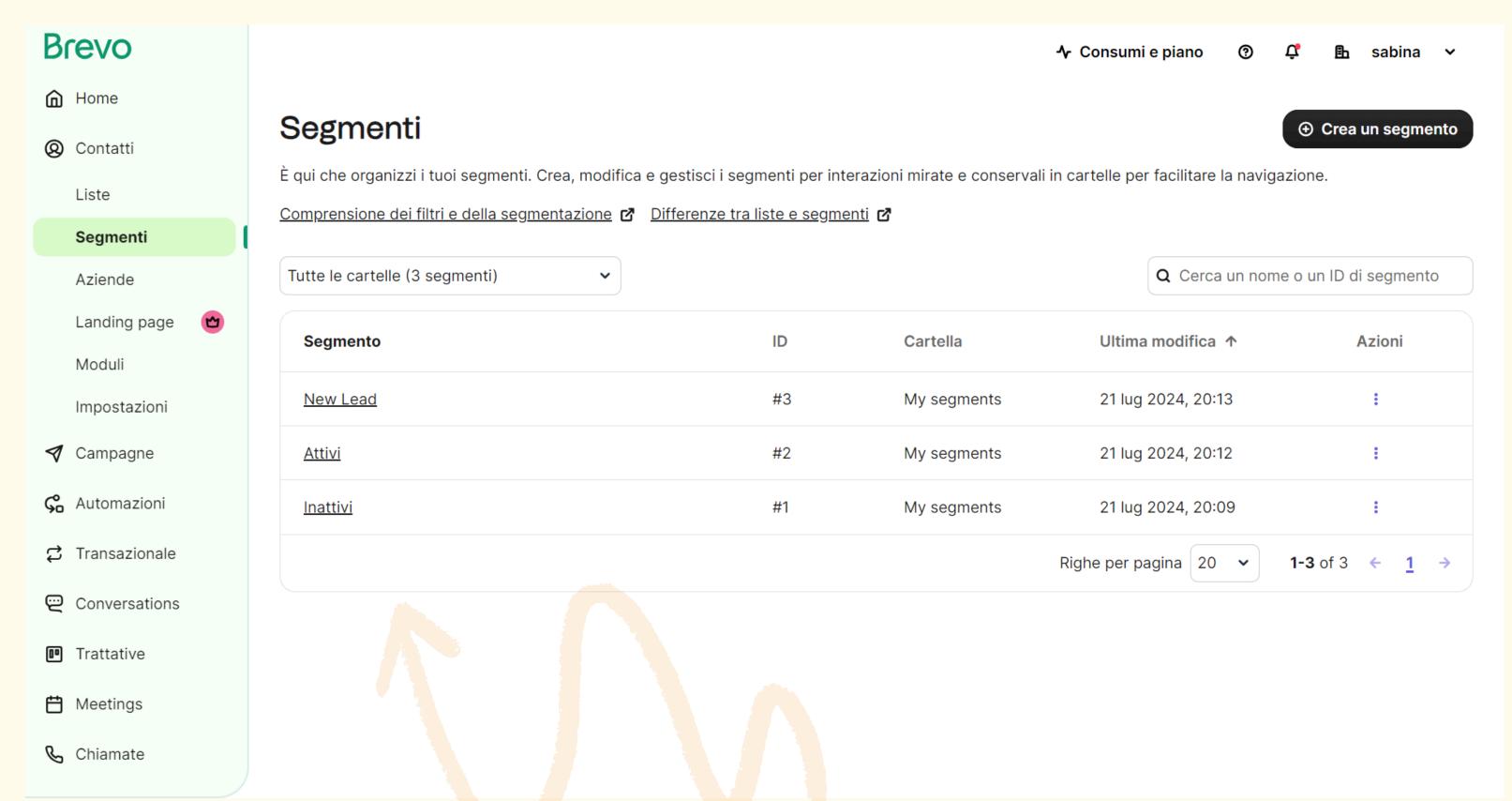
Set di dati demo (su Brevo)





Lista contatti 52

Segmenti (su Brevo)



Brevo ← [#7] Automazione clienti inattivi Jltimo salvataggio: 26-07-2024 16:40:56 Aggiungi un punto d'ingresso Nome della lista - [#5] lista automazion If/Else iccato - [#6] Cliente inattivo Link- Co ontatto dalla lista - [#5] lista aut Aggiungi il contatto a una lista - [#2] La tua prima lista il contatto dalla lista - [#5] lista autor glungi il contatto a una lista - [#5] lista autom Esci e riavvia lo scenario Aggiungi nuove condizioni

Automazione Brevo

E' stato scelto l' automazione <u>per clienti inattivi</u> dove il cliente, aggiunto alla lista, se clicca su "iscriviti alla pagina" di Instagram viene rimosso dalla lista e aggiunto ad un'altra, mentre se non si iscrive (quindi non clicca il pulsante dell'email "Iscriviti alla pagina") si attende prima per 2 settimane, si aggiunge un'altra condizione e poi il tempo di attesa diventa di 2 mesi.

Email Marketing personalizzata con Brevo

Offerta sconto 20%







Congratulazioni! Sei stato scelto per goderti questa offerta!

Ciao {{ contact.NOME }}

È passato un po' di tempo dall'ultima volta che ci siamo sentiti! Ci manchi e vorremmo tanto rivederti tra i nostri clienti.

Sappiamo quanto ami i nostri capotti e vogliamo farti tornare a far parte della nostra community. Per questo motivo, abbiamo pensato a un'offerta speciale solo per te: uno sconto del 20% sul tuo prossimo acquisto se metti mi piace alla pagina instagram!

Iscriviti alla pagina

cp-shop.it

Hai ricevuto questa email perché sei iscritto/a alla nostra newsletter.

Puoi annullare l'iscrizione in qualsiasi momento cliccando Annulla iscrizione.

Annulla iscrizione

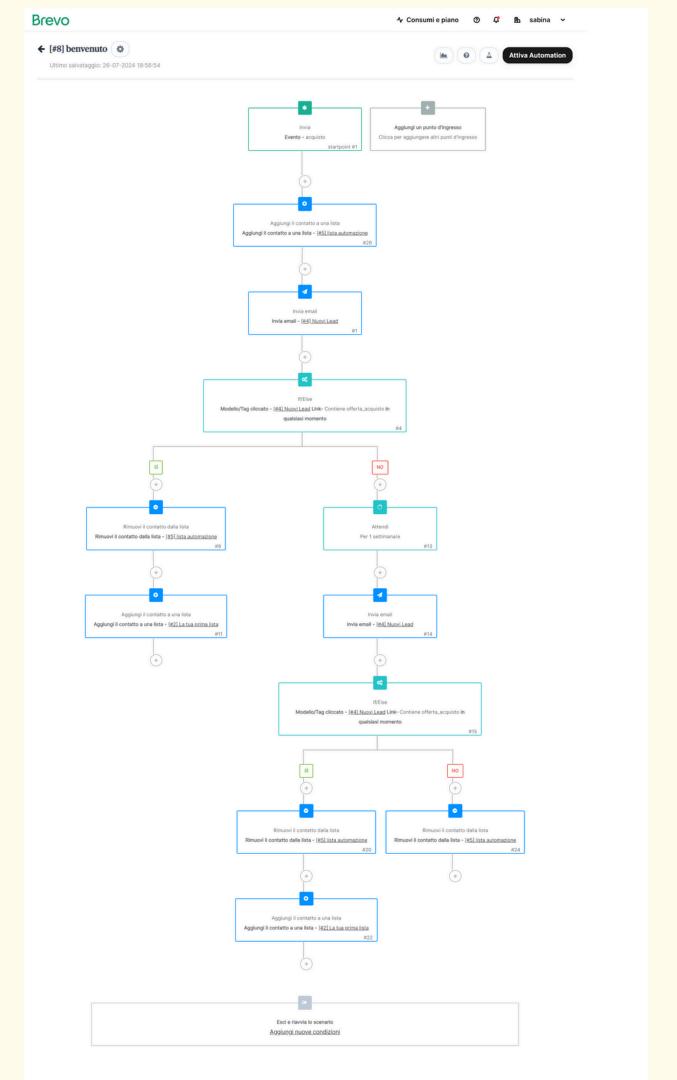


Pulsante che avvia l'automazione

Automazione di Benvenuto con Brevo

- Nuovi Lead

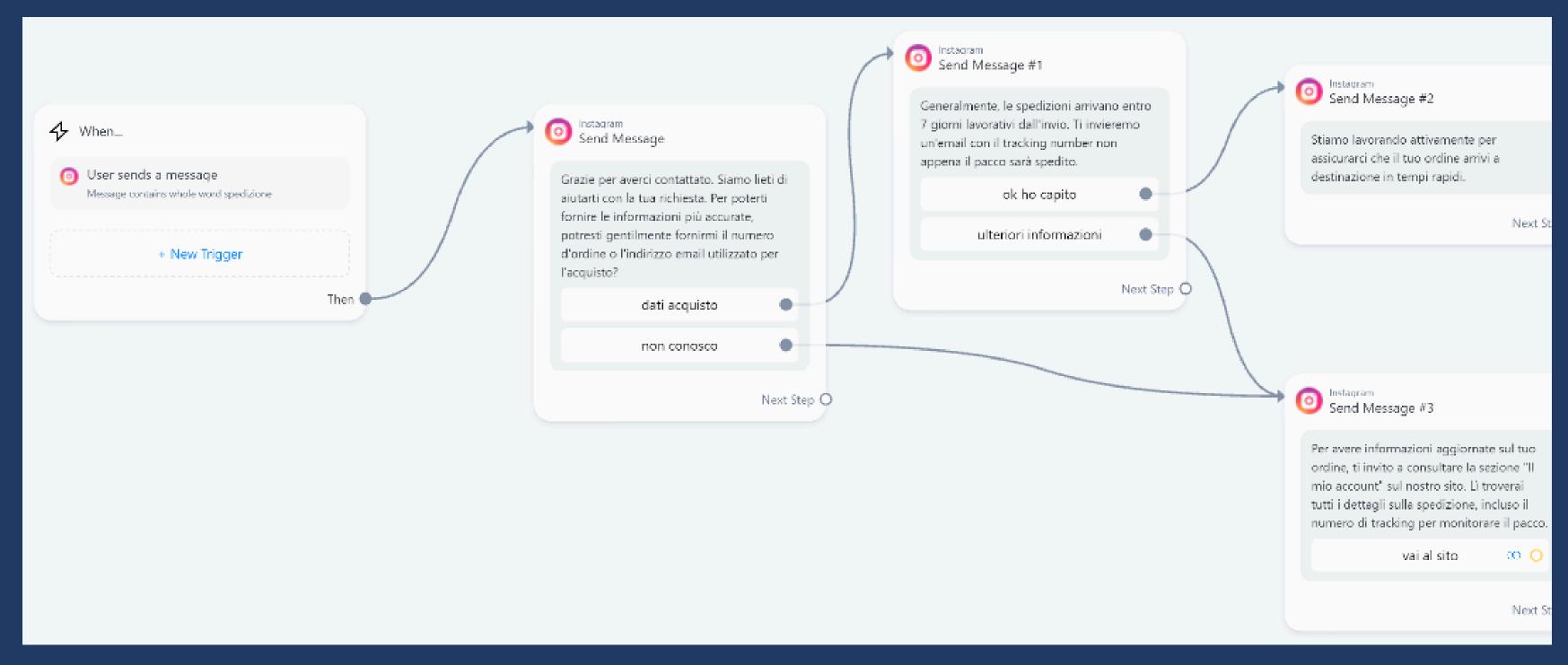
Quando un nuovo lead acquista un prodotto, viene aggiunto a una lista e arriva una mail dove lo invita/informa di avere a disposizione un offerta al prossimo acquisto che farà, se non clicca il pulsane "offerta acquisto" c'è un tempo di attesa di una settimana dove si invia, poi, una seconda email





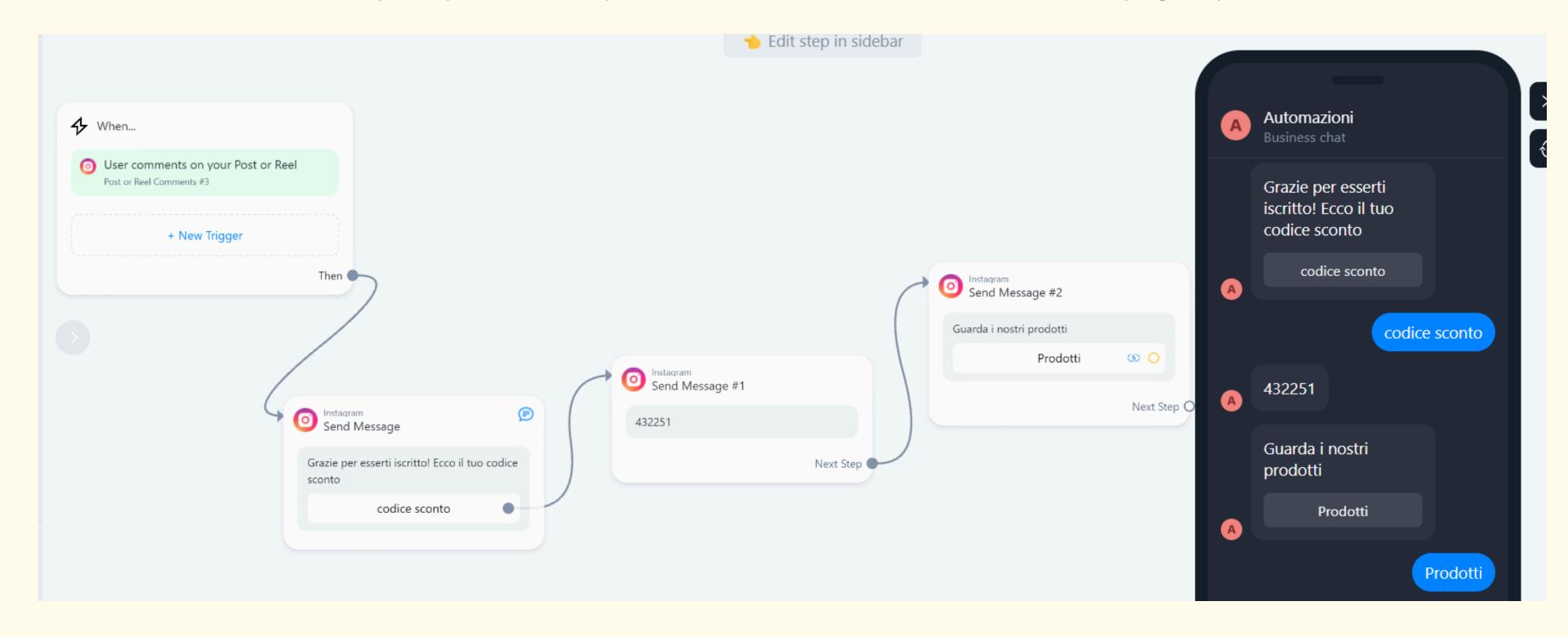
Automazione transazionale con Manychat - Clienti Attivi

Scrivendo un messaggio su Instagram alla pagina e utilizzando la parola chiave "spedizione" si genera questo workflow con rispettive risposte in base ai dubbi del cliente



Automazione marketing con Manychat - Clienti Inattivi

Commentando un post o un reel con la parola chiave "offerta", incentivato precedentemente tramite email, il cliente riceve il suo codice sconto per il prossimo acquisto e successivamente è indirizzato alla pagina prodotti del brand



Grazie