

SABRINA BARROS

AMERICANA/SP

E-mail: barsilsabrina@gmail.com Celular: (19) 99405-5207

LinkedIn: www.linkedin.com/in/sabrina-barsil

Github: www.github.com/Sabrinabarsil

OBJETIVO: Estágio

RESUMO DE QUALIFICAÇÕES

Profissional com 10 anos de experiência na área comercial, atualmente em transição de carreira para a área de desenvolvimento de softwares. Formação em andamento em Análise e desenvolvimento de sistemas, se especializando em desenvolvimento backend com linguagem Java.

HABILIDADES TÉCNICAS

JAVA|POO|SPRING BOOT|REST|MYSQL|MONGODB|JUNIT|AWS|KANBAN|GIT|GITHUB|

FORMAÇÃO TECH

- **ANÁLISE E DESENVOLVIMENTO DE SISTEMAS** – CENTRO UNIVERSITÁRIO INTERNACIONAL – MAR/2025

IDIOMAS

- **INGLÊS – BÁSICO (CURSANDO)**
- **ESPAÑHOL - AVANÇADO (CURSANDO)**

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Sublime Store Fev/2016 - Jan/2022

Cargo: Fundadora e Proprietária

Atuando com vendas em plataformas de Marketplace

- Confecção têxtil de ecobags personalizadas com foco no varejo online.
- Nos 4 primeiros meses de operação contabilizamos mais de 10 mil peças vendidas para todo Brasil.
- Com o aumento do fluxo de clientes provenientes das redes sociais fomos capazes de elevar o índice de vendas em 34% no site.
- Por 5 anos atuamos nos maiores marketplaces do mercado com avaliação média de 4,7/5,0
- Em 2018 expandimos o nicho de atuação da empresa, absorvendo também o setor de foto produtos.

Distribuidor Eco- Mai/2014 - Dez/2015



Cargo: Vendedora

Atuando com vendas e prospecção de clientes

- Atendimento ao cliente, envio de orçamentos, acompanhamento da jornada de compra até a entrega do produto, focando na fidelização do consumidor.
- Contribui para o aumento significativo das vendas em plataformas como ELO7 E MERCADOLIVRE, trazendo uma reincidência de compras de 13,2%
- Implementei um projeto de monitoramento de indicadores de vendas via google analytics que auxiliou na criação de melhores estratégias de captação de clientes.
- Bati o recorde de vendas na alta temporada operando em apenas uma plataforma de marketplace, entregando a média de vendas 6% acima da média de vendas provenientes do site da empresa.

FORMAÇÃO COMPLEMENTAR

- **JAVA AVANÇADO - Cod3r Cursos - cursando**

- **CLOUD AWS - Start By Capgemini - cursando**
- **DESENVOLVEDOR JAVA - Digital Innovation One - SET/2022**

- **SPRING FRAMEWORK EXPERIENCE - Digital Innovation One - AGO/2022**

- **DESENVOLVEDOR WEB JAVA JR - Generation Brasil - MAI/2022**
