



### Eine der wichtigsten Gliederungen für den Verkauf kommt von Abraham Maslow



**Abraham Maslow (1908 - 1970)** 

Amerikanischer Psychologieprofessor

Wichtige Werke:

1943: Theorie der menschlichen

Motivation

1954: Motivation und Personlichkeit

Die Maslow´sche Bedürfnispyramide

5. Selbstverwirklichung

4. Wertschätzungsbedürfnisse

3. Soziale Bedürfnisse

2. Sicherheitsbedürfnisse

Physische Grundbedürfnisse

Theorie: Eine höhere Bedürfnisstufe wird erst dann erreicht, wenn die vorherige Bedürfnisstufe vollständig befriedigt ist.

### Inhalt der Bedürfnishierarchie nach Maslow

Physische Grundbedürf- nisse	Sicherheits- bedürfnisse	Soziale Bedürfnisse	Wertschätzungs -bedürfnisse	Selbstverwirk- lichung
Existenzbe- dürfnisse:      Essen     Trinken     Schlaf,     Luft     Kleidung     Wohnung     Sex	Bedürfnisse, die die Befriedigung der Grundbedürfnisse sicherstellen sollen:  • Sicherer Arbeitsplatz  • Schutz vor Bedrohung	Bedürfnisse nach sozialem Kontakt: • Sozialer Kontakt • Gruppenzuge hörigkeit • Freundschaft	Bedürfnisse nach Anerken- nung und Macht: • Prestige • Ansehen • Bestätigung • Einfluss	Bedürfnis nach persönlicher Entfaltungs- möglichkeit:
Peter Rybarski ©04/2022				5

# Was ist der Unterschied zwischen "Bedürfnis" und "Bedarf"?

Bedürfnis ist definiert als: Der Wunsch einen empfundenen Mangel zu beheben.

Bedürfnisse sind somit Auslöser für jedes wirtschaftliche Handeln.

ABER: Erst in Verbindung mit Kaufkraft wird das Bedürfnis zum Bedarf, der auf dem Markt als Nachfrage auftritt.

#### Merke:

**Ohne Moos - Nix Ios** 

Peter Rybarski ©04/202

## Was ist der Unterschied zwischen "Bedürfnis" und "Bedarf"?

#### Beispiel:

Verspürt ein Individuum den Wunsch, in den Urlaub zu fahren, ohne den genauen Zielort angeben zu können, spricht man von einem Bedürfnis. Wird dieses Bedürfnis dahingehend konkretisiert, dass ein konkreter Urlaubsort in Spanien genannt werden kann, wird aus dem Bedürfnis ein Bedarf.

Zur Nachfrage entwickelt sich dieser Bedarf, wenn weiterhin die Person über die finanziellen Mittel verfügt, um die Reise nach Spanien bezahlen zu können und sie bereit ist, die Mittel auch für diesen Zweck auszugeben.

### Aus Bedürfnissen kann Nachfrage werden

Da es einem Individuum alleine nicht möglich ist, seine ("unnötigen") Bedürfnisse zu befriedigen, indem er seinen Bedarf in eine Nachfrage konkretisiert, wird eine funktionierende Wirtschaft benötigt.

Um der Nachfrage gerecht zu werden, benötigt die Wirtschaft Güter.

Peter Rybarski ©04/2022

9

## Bedeutung des Begriffs "Güter" und welche Arten von "Güter" gibt es?

Güter sind Gegenstand des wirtschaftlichen Handelns und Mittel zur Befriedigung wirtschaftlicher Bedürfnisse.

Güter werden in "freie" und "wirtschaftliche Güter" unterschieden.

"freie" Güter (müssen nicht bewirtschaftet werden): Luft, tolle Aussicht, Sternenhimmel, Sonne, Mond, Meerwasser

"Wirtschaftsgüter" (Gegenstand wirtschaftlichen Handelns): erwerbbar durch Kapital oder Tausch

Peter Rybarski ©04/2022

# Es gibt "substitutive" und "komplementäre" Güter.

substitutive: sind ersetzbare Güter

Bsp.: Butter wird ersetzt durch Margarine, Fleisch wird ersetzt durch Brot, Nudeln

komplementäre: die Güter stehen in einem bestimmten Verhältnis zueinander

Bsp.: Kfz und Kraftstoff
DVD-Player und DVD
Digitalkamera und Akku, Speicherkarte
Smartphone und Simkarte

Peter Rybarski ©04/202

11

### **Arten von Gütern**

Unterscheidungs- kriterium	Arten von Gütern		
Nach der Stellung der Güter in wirtschaftlichen Produktionsprozessen	Input-/Einsatzgüter: Werden benötigt, um andere Güter zu produzieren (z.B. Rohstoffe)	Output-/Ausbringungsgüter: Sind das Ergebnis des Produktionsprozesses (z.B. Haushaltsgeräte)	
Nach der Beteiligung an der menschlichen Bedürfnisbefriedigung	Produktionsgüter: Befriedigen nur indirekt ein menschliches Bedürfnis (z.B. Maschinen)	Konsumgüter: Befriedigen direkt ein menschliches Bedürfnis, dienen unmittelbar dem Konsum (z.B. Genussmittel)	
Nach dem "Untergang" im Gebrauch	Verbrauchsgüter: Gehen bei einem einzelnen (produktiven oder konsumtiven) Einsatz unter (z.B. Schmieröl)	Gebrauchsgüter: Erlauben wiederholten Gebrauch und langfristige Nutzung (z.B. Kleidung)	
Nach dem Grad der Fertigstellung	Halb-/Zwischenfabrikate: z.B. Uhrzeiger	Fertigfabrikate/Endprodukte: z.B. Uhr	
Nach der "Materialisierung"	Materielle Güter: Haben materielle Substanz, z.B. Uhr	Immaterielle Güter: Haben keine materielle Substanz, z.B. Dienstleistungen und Rechte	
Nach dem Bezug zum Geld eter Rybarski ©04/2022	Realgüter: "tatsächliche" Güter (auch Dienstleist.)	Nominalgüter: Geld und Rechte auf Geld, lediglich in einer Geldwirtschaft vorhanden 12	

## Was bedeutet "Wirtschaften" und was ist das Ziel?

Wirtschaften ist die Gesamtheit aller Institutionen, Prozesse usw., die direkt oder indirekt der Befriedigung menschlicher Bedürfnisse nach knappen Gütern dienen.

Wirtschaften erfordert also den planmäßigen und effizienten Umgang mit knappen Mitteln zur Befriedigung von Bedürfnissen.

Das Ziel wirtschaftlichen Handels ist die bestmögliche Versorgung der Menschen mit (i.d.R. knappen) Gütern.

Peter Rybarski ©04/2022

13

## Was bedeutet der Begriff "Knappheit" und welche Arten von "Knappheit" gibt es?

### **Absolute Knappheit:**

Ein Gut ist sehr selten; es steht nur in ganz begrenzten Mengen zur Verfügung (Mondgestein, Blaue Mauritius, "Limited Edition").

### Relative Knappheit:

Ein Gut ist nicht so reichlich vorhanden, dass alle entsprechende Bedürfnisse befriedigt werden können (Edelmetalle, Wasser in Dürrezonen, Kirschen im Dezember).

Peter Rybarski ©04/2022

## Was bedeutet der Begriff "Knappheit" und welche Arten von "Knappheit" gibt es?

Entscheidend für die Wirtschaft sind somit knappe Güter.

Knappheit bedeutet, dass die Nachfrage immer größer ist als das Angebot

Da Güter nicht "von der Natur aus" ausreichend gestellt werden, müssen knappe Güter durch menschliche Arbeit für die Höhe der Nachfrage geschaffen werden.

Peter Rybarski ©04/2022

15



## Man unterscheidet drei ökonomische Prinzipien

Vor dem Hintergrund, dass es in der Wirtschaft um knappe Güter geht, scheint es **rational** (= vernünftig) zu sein, entsprechend seiner persönlichen Präferenz (max. Gewinn, Umsatzsteigerung) stets so zu handeln, dass

- mit gegebenen Mitteln ein maximaler Ertrag erreicht wird =>> Maximalprinzip,
- der nötige Aufwand, um ein bestimmtes Ziel zu erreichen, möglichst gering gehalten wird
  - =>> Minimalprinzip, also
- generell das möglichst günstigste Verhältnis zwischen Aufwand und Ertrag realisiert wird

=>> ökonomisches Prinzip.

Peter Rybarski ©04/2022

17

## Man unterscheidet drei ökonomische Prinzipien

### **Maximalprinzip:**

Mit gegebenen festgelegten Mitteln (Aufwand) ein möglichst hohes Ergebnis erzielen.

#### => Maximal weit kommen

- Mit einer Tankfüllung möglichst weit fahren
- Für 30 EUR möglichst viele sinnvolle Lebensmittel kaufen
- Mit einer festgesetzten Geldsumme (Budget) sollen möglichst viele geeignete Werbemaßnahmen durchgeführt werden

Peter Rybarski ©04/2022

## Man unterscheidet drei ökonomische Prinzipien

#### **Minimalprinzip:**

Mit möglichst geringem Aufwand ein bestimmtes festgelegtes Ergebnis erzielen.

#### => Minimal verbrauchen

- Für die Fahrt nach München soll möglichst wenig Treibstoff verbraucht werden
- Für den Wocheneinkauf für die Familie soll möglichst wenig Geld ausgeben werden
- Eine geplante Werbemaßnahme soll mit möglichst geringen finanziellen Mitteln durchgeführt werden

Peter Rybarski ©04/2022

19

## Man unterscheidet drei ökonomische Prinzipien

### Ökonomisches / Erwerbswirtschaftliches Prinzip:

Mit möglichst geringem Aufwand ein möglichst gutes Ergebnis zu erzielen.

#### => Unternehmensprinzipien

- Mit möglichst wenigen Mitarbeitern ein Maximum an Arbeit erledigen
- Ware möglichst günstig einkaufen und möglichst teuer verkaufen
- Mit möglichst geringem Kapital eine bestmögliche Rendite erzielen
- Ökonomisch zu wirtschaften heißt also, Extremwerte zu realisieren
- D.h. streben nach Ertragsmaximierung, Aufwandsminimierung und Ertrags- / Aufwandsoptimierung

Peter Rybarski ©04/2022

## Was bedeuten die Begriffe "Makro- und Mikroökonomie"?

Mikroökonomie untersucht das Verhalten einzelner Wirtschaftssubjekte (Wirtschaftsteilnehmer),

während Makroökonomie alle Wirtschaftssubjekte analysiert.

Peter Rybarski ©04/2022



### Was beschreibt das BIP?

Das BIP (Bruttoinlandsprodukt) ist der Wert aller in einem Jahr in einem Land produzierten (nicht verkauften!) Güter und Dienstleistungen!

Es zeigt also die Leistungsfähigkeit einer Volkswirtschaft.

Peter Rybarski ©04/2022

23

## Berechnung des Bruttoinlandsprodukts (BIP) und des Nettoinlandsprodukts (NIP)

**BIP = Gütermenge x Güterpreise** 

NIP = BIP - Afa (Abschreibungen)

Peter Rybarski ©04/2022



## Angebot, Nachfrage und Preise Wirtschaftskreislauf

Wirtschaftskreislauf - Definition und Darstellung

Die Akteure im einfachen Wirtschaftskreislauf

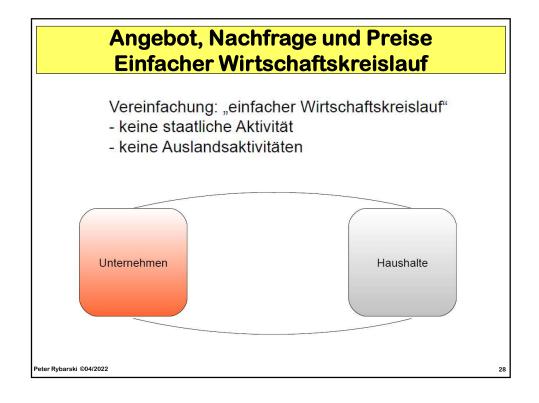
Ströme im Wirtschaftskreislauf

Fazit: Die Beziehungen der Akteure untereinander

Erweiterung des Wirtschaftskreislaufs: Der erweiterte und vollständige Wirtschaftskreislauf

Peter Rybarski ©04/2022





## Angebot, Nachfrage und Preise Einfacher Wirtschaftskreislauf

- 1.2 Die Akteure im einfachen Wirtschaftskreislauf
- Unternehmen

#### Unternehmen

- selbständige, rechtliche Wirtschaftseinheit
- eigenes Rechnungswesen und Vermögen - Risiko
  - finanzielles Fundament des Betriebs
  - rechtliche Verfassung des Betriebs
    - Marktverbindung des Betriebs

Betrieb = Produktionsstätte, in der durch die Kombination der Produktionsfaktoren, Güter und Dienstleistungen für Bedarfe hergestellt werden.

Peter Rybarski ©04/2022

29

## Angebot, Nachfrage und Preise Einfacher Wirtschaftskreislauf

- 1.2 Die Akteure im einfachen Wirtschaftskreislauf
- Haushalte

#### Haushalte

Konsumenten
 wirtschaftlich abhängig
 keine Produktion (=Kombination von Produktionsfaktoren)

Peter Rybarski ©04/2022

## Angebot, Nachfrage und Preise Einfacher Wirtschaftskreislauf

## 1.3.1 Güterströme im einfachen Wirtschaftskreislauf



Bereitgestellte Güter der Unternehmen: Unternehmen verkaufen Konsumgüter an die privaten Haushalte



Faktorleistung der privaten Haushalte: Haushalte stellen den Unternehmen die Produktionsfaktoren Arbeit, Boden und Kapital zur Verfügung

Peter Rybarski ©04/2022

31

# Angebot, Nachfrage und Preise Einfacher Wirtschaftskreislauf

## 1.3.2 Geldströme im einfachen Wirtschaftskreislauf



Einkommen der Haushalte:

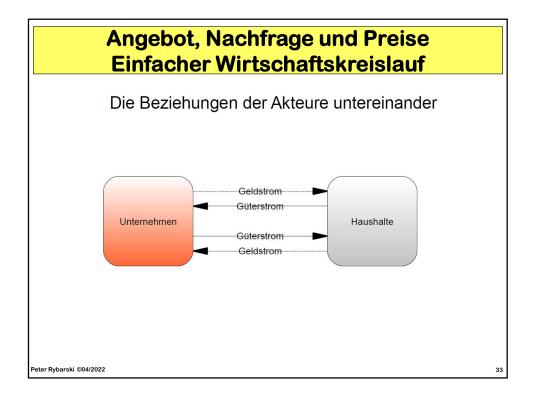
- Lohn für Arbeit
- Pacht für Boden
- Zins für Kapital

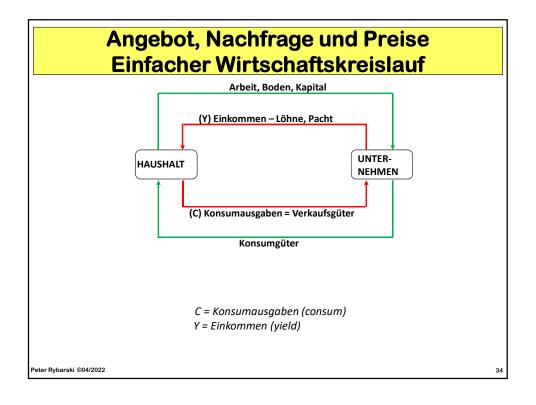


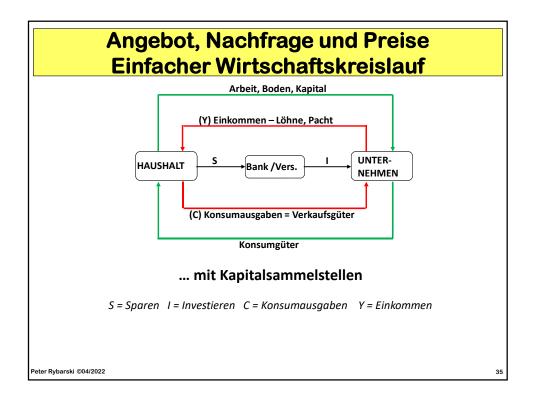
Erlöse der Unternehmen

- Konsumausgaben der Haushalte

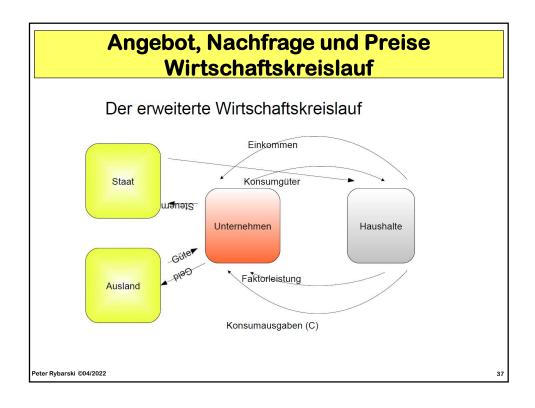
Peter Rybarski ©04/202

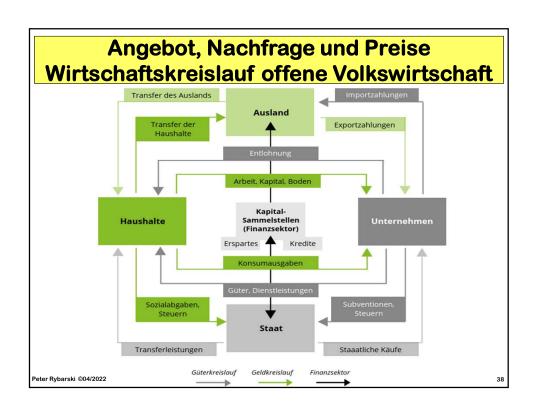
















Angebot und Nachfrage treffen am Markt zusammen.



Abstrakter Markt
Theoretischer Ort, an
dem Angebot und
Nachfrage
aufeinander treffen



Konkreter Markt Sachlich, zeitlich und örtlich bestimmt.

Peter Rybarski ©04/2022

41

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

## Stimmen Sie dieser These zu?

Der Preis ist bei der Entscheidung, ob ein Produkt verkauft werden kann, der wichtigste Faktor.

Konsumenten planen ihren Haushalt nämlich wirtschaftlich.

Peter Rybarski ©04/2022

- Angebot und Nachfrage = Preisregulativ
  - Nachfrage der Haushalte
  - Angebot der Unternehmen

Peter Rybarski ©04/2022

43

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

- Marktbegriff und Marktfunktion:
  - Markt im wirtschaftlichen Sinne ist jeder Ort, an dem Güter getauscht werden
  - Gelegenheiten bei dem sich ein Gütertausch durch Angebot und Nachfrage anbahnt
  - Markteigenschaften sind nicht an bestimmte Örtlichkeiten oder an sonstige Bedingungen geknüpft
- Markt ist jede Gelegenheit, bei der Güter getauscht werden bzw. bei der Nachfrage und Angebot zusammentreffen.

Peter Rybarski ©04/202

- Marktarten:
- Gütermärkte

sind "reale Märkte" auf denen Güter und Dienstleistungen gehandelt werden

 Faktormärkte sind "reale Märkte" der Produktionsfaktoren

· Geld- und Kapitalmärkte

"Monetäre Märkte" handeln Geldkapital (Kredite, Aktien, Beteiligungen)

Peter Rybarski ©04/2022

45

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

· Marktarten:

#### **REALE Märkte:**

- ▶ Produktionsfaktormärkte
- ▶ Arbeitsmarkt
- ▶ Konsum- und Verbrauchsgütermarkt
- ▶ Sachgütermarkt
- ▶ Dienstleistungsmärkte
- ▶ Grundstücksmarkt
- **▶** Informationsgütermärkte
- ▶ Roh- und Betriebsstoffmarkt

Peter Rybarski ©04/202

Marktarten:

#### **MONETÄRE Märkte:**

- Nationale monetäre Märkte
- ▶ Geldmarkt
- ▶ Kapitalmarkt
- ▶ Bankkreditmarkt
- ▶ Bankeinlagemarkt
- ▶ Markt der Finanzierungsinstitutionen
- ▶ Internationale monetare Märkte

Peter Rybarski ©04/2022

47

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

### Wer fragt am Gütermarkt nach?

- Haushalte → Konsumgüter (Privater Verbrauch)
- Unternehmen → Investitionsgüter
- Staat → Konsumgüter
  - Alle staatlichen Institutionen [Gebietskörperschaften (Bund, Länder, Gemeinden etc.) & Sozialversicherung]
  - der Staat ist ebenfalls ein Haushalt, deshalb Konsumgüter
- Ausland → Exporte

Peter Rybarski ©04/2022

#### Wer bietet am Gütermarkt an?

- Unternehmen → sind mit Abstand die wichtigsten Anbieter und stehen im Vordergrund der Angebotstheorie
- Haushalte → Anbieter von Gebrauchtgütern oder Dienstleistungen für andere Haushalte
- Staat → bietet insbesondere Dienstleistungen (Bildung, Rechtsprechung etc.)
- Ausland → Importe

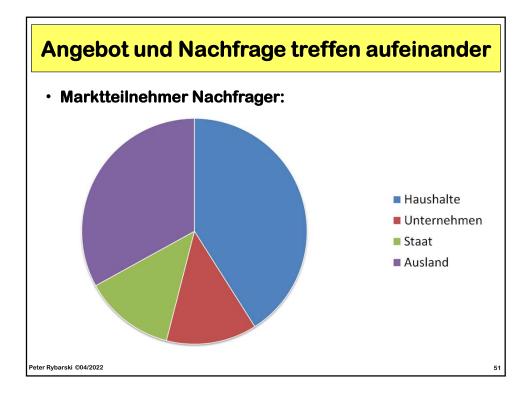
Peter Rybarski ©04/2022

49

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

Marktteilnehmer (Anbieter und Nachfrager):





• Nachfrageüberschuss und Verkäufermärkte:

Ein Nachfrageüberschuss liegt vor, wenn die Nachfrage größer ist als das Angebot.

Die Verkäufer haben hier die größere Marktmacht.

Deshalb wird diese Situation auch Verkäufermarkt genannt. Hier setzen sich die Anbieter durch. Es wird eine größere Menge umgesetzt. Die Nachfrage steigt. Es werden nicht alle Bedürfnisse befriedigt. Um den Mangel abzubauen, werden sich die Nachfrager solange gegenseitig im Preis überbieten, bis das Gleichgewicht erreicht ist.

Peter Rybarski ©04/2022

Angebotsüberschuss und Käufermärkte:

Ein Angebotsüberschuss liegt vor, wenn das Angebot größer ist als die Nachfrage.

Die Käufer haben hier die größere Marktmacht.

Deshalb wird diese Situation auch Käufermarkt genannt. Hier setzen sich die Nachfrager durch. Es wird pro Anbieter eine geringere Menge umgesetzt. Der Absatz sinkt, die Lagervorräte werden größer. Um sie abzubauen, werden die Anbieter sich im Preis solange gegenseitig unterbieten, bis das Gleichgewicht erreicht ist.

Peter Rybarski ©04/2022

Märkte (nach der Position der Marktteilnehmer)

Verkäufermarkt

Verkäufermarkt

Verkäufer

Verkäufer beherrscht den Markt!

- Marktfunktionen:
- Versorgungsfunktion: Grundfunktion (allg. Ziel des Wirtschaftens)
- Koordination: Nachfrage und Angebot müssen zueinander finden und sich wechselseitig beeinflussen können.
- Preisbildungsfunktion: Nachfrage und Angebot sollten sowohl Güterarten als auch Gütermengen übereinstimmen. Regulierende Größe: der Marktpreis, welcher sich über Angebot und Nachfrage bildet.
- Verteilungsfunktion: Im Zusammenwirken mit den Preisen besorgt der Markt auch die Verteilung der Güter.

Peter Rybarski ©04/2022

55

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

Marktformen:

Nachfrage Angebot	Einer	Wenige	Viele
Einer	Zweiseitiges Monopol Großmaterial für BW	Beschränktes Angebotsmonopol Schott&Zeiss Astronomische Spiegel + Planetarien	Angebotsmonopol Briefpost, Paketpost, Strom + Telefon => alt
Wenige	Beschränktes Nachfragemonopol Kleinere Rüstungsgüter	Zweiseitiges Oligopol Flugzeuge, Eisenbahnen	Angebotsoligopol Speiseeis, Discounter, Strom + Telefon neu, Mineralölmarkt
Viele	Nachfragemonopol Schulungen fürs Arbeitsamt	Nachfrageoligopol Einspeisungsenergie aus Kleinkraftwerken	Polypol: Vollständige Konkurrenz Bäckereien, Einzelhandel

- Voraussetzung: Vollkommener Markt
- Homogenität der Güter Die Güter sind nach Inhalt, Form, Farbe, Geschmack u.a. völlig identisch.
- Vollkommene Markttransparenz Jeder Marktteilnehmer kennt alle Preise und alle Qualitäten.
- Es existieren keine räumlichen, zeitlichen oder persönlichen Präferenzen der Konsumenten. Für sie zählt nur der Preis des Gutes.
- Es herrscht unendliche Anpassungsgeschwindigkeit. Auf jede Marktveränderung wird sofort und ohne zeitliche Verzögerung reagiert.

#### Außerdem:

- Unternehmen handeln Gewinn maximierend
- Unternehmen produzieren so viel wie sie absetzen können

Ein <u>un</u>vollkommener Markt liegt immer dann vor, wenn mindestens eine Bedingung nicht erfüllt ist.

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

Nachfrage der Haushalte

Die Nachfrage entspricht den Kaufwünschen der Wirtschaftssubjekte.

Ziel der Nachfrage ist es, die Bedürfnisse zu befriedigen.

Die Mittel, die dazu verwendet werden, entsprechen dem zuvor erwirtschafteten Einkommen der Wirtschaftssubjekte

#### Bestimmungsgröße der Nachfrage

1) Der Preis des Gutes

Je höher der Preis, desto geringer ist die Nachfrage (deshalb ist die Nachfragekurve /-grade auch eine fallende, siehe gleich).

- 2) Stärke des Bedürfnisses / Nutzen des Gutes Je höher das Bedürfnis, desto höher die Nachfrage.
- 3) Das Einkommen

Je höher das Einkommen, desto höher die Nachfrage.

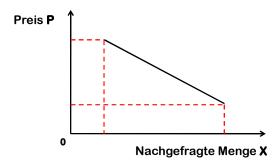
- 4) Preise anderer Güter
  - a) komplementäre (sich ergänzende) Güter:
     Steigt der Preis von Gut 2, sinkt die Nachfrage nach Gut 1 (und umgekehrt).
  - b) substitutive (sich ersetzende) Güter: Steigt der Preis von Gut 2, steigt die Nachfrage nach Gut 1

Peter Rybarski ©04/2022

## Angebot und Nachfrage treffen aufeinander

• Die Nachfragekurve / -gerade

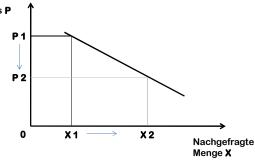
Sie stellt die Beziehung zwischen dem Preis eines Gutes und der von diesem Gut nachgefragten Menge dar.



Peter Rybarski ©04/2022

• "Bewegungen" auf der Nachfrage-Geraden

Bewegungen auf der Gerade zeigen unterschiedliche Preis-Mengen-Kombinationen. Sinkt der Preis, wird mehr von dem Gut nachgefragt. Die Nachfragekurve hat somit einen fallenden Verlauf.



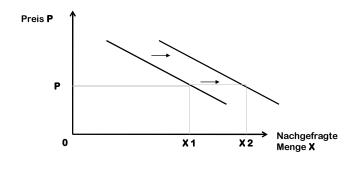
Peter Rybarski ©04/2022

61

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

· Verschiebung der Geraden

Hier wird die Beziehung zwischen der Nachfragemenge eines Gutes und anderen, externen, Faktoren untersucht. Bei Einkommenssteigerungen z.B. werden bei konstanten Preisen mehr Güter nachgefragt. Die Nachfragekurve verschiebt sich nach rechts (Einkommenseffekt).



Peter Rybarski ©04/202

· Nachfrageänderung Beispiel

	Preis	Menge	Preis Änderung in %	Mengen Änderung in %	Erlös
Ausgangs- situation:	2,50	800			2000
Situation 1	3,50	600	+ 40,00*	- 25,00**	2100
↓ Situation 2	4,50	400	+ 28,57	- 33,33	1800

- 1. Mengenänderung ist kleiner als die Preisänderung, bedeutet: Die Nachfrage reagiert relativ schwach.
- 2. Mengenänderung ist größer als die Preisänderung, bedeutet, dass die Nachfrage hier stärker reagiert. \*(1/2,50)\*100= 40% \*\*(200/800)\*100=25% 63

## Angebot und Nachfrage treffen aufeinander

- · Angebot der Unternehmen
- Bestimmungsgrößen des Angebots
  - Der Preis des Gutes
     Je höher der Preis, desto höher die Zahl der Anbieter
  - 2) Die Preise der Produktionsfaktoren (= Kosten) Je höher die Kosten, desto geringer das Angebot
  - Der Stand der Technik
     Je besser die Technik, desto h\u00f6her das Angebot

eter Rybarski ©04/2022 6

- Angebot der Unternehmen
- · Voraussetzung: Vollkommener Markt
- Homogenität der Güter
   Die Güter sind nach Inhalt, Form, Farbe, Geschmack u.a. völlig identisch.
- Vollkommene Markttransparenz
   Jeder Marktteilnehmer kennt alle Preise und alle Qualitäten.
- Es existieren keine r\u00e4umlichen, zeitlichen oder pers\u00f6nlichen
   Pr\u00e4ferenzen der Konsumenten. F\u00fcr sie z\u00e4hlt nur der Preis des Gutes.
- Es herrscht unendliche Anpassungsgeschwindigkeit.
   Auf jede Marktveränderung wird sofort und ohne zeitliche Verzögerung reagiert.

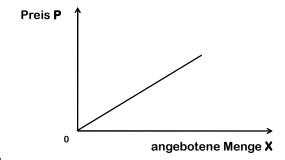
#### Außerdem:

- Unternehmen handeln Gewinn maximierend
- Unternehmen produzieren so viel wie sie absetzen können

..

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

- · Angebot der Unternehmen
- · Grundbegriffe der Angebotstheorie
- Erlös (Umsatz) = ist der Gegenwert aus dem Verkauf von Waren und Dienstleistungen
- Die Erlösfunktion E = p \* x



Peter Rybarski ©04/202

- · Angebot der Unternehmen
- · Grundbegriffe der Angebotstheorie

Gewinn = Differenz zwischen Erlös (E) und Kosten (K)

G = E - K

(oder auch Preis (p) mal Menge (x) minus Kosten)

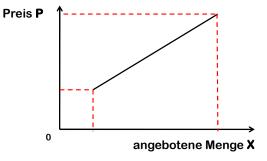
G = p \* x - K

Peter Rybarski ©04/2022

67

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

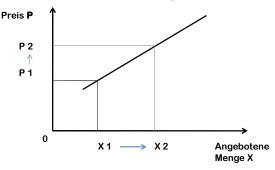
- · Angebot der Unternehmen
- Die Angebotskurve / -grade
   Analog zur Darstellung der Nachfragegerade wird das Verhältnis von Angebot zum Preis abgebildet.



Peter Rybarski ©04/2022

· "Bewegung" auf der Angebotsgerade

Die Bewegungen auf der Gerade zeigen unterschiedliche Preis-Mengen Kombinationen. Steigt der Preis, wird von den Unternehmern mehr von dem Gut angeboten. Die Angebotsgerade hat somit einen steigenden Verlauf.



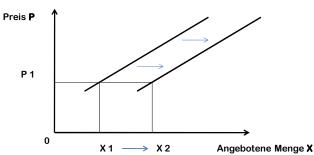
Peter Rybarski ©04/2022

69

## Angebot und Nachfrage treffen aufeinander

· Verschiebung der Angebotsgerade

Zu einer Verschiebung der Angebotsgeraden kommt es immer dann, wenn sich die Beziehung zwischen der Angebotsmenge und anderen Faktoren (außer dem Preis) ändert. Wenn die Produktionskosten z.B. fallen, dann fallen die Kosten bei gleichbleibenden Preisen, damit kann ein höherer Gewinn pro Einheit realisiert werden. Dies führt dazu, dass der Unternehmer sein Angebot steigert. Die Angebotskurve verschiebt sich also nach rechts.



Peter Rybarski ©04/202

- · Bestimmungsgrößen des Angebots
  - 1) Der Preis des Gutes Je höher der Preis, desto höher die Zahl der Anbieter
  - 2) Die Preise der Produktionsfaktoren (= Kosten) Je höher die Kosten, desto geringer das Angebot
  - Der Stand der Technik
     Je besser die Technik, desto h\u00f6her das Angebot

Peter Rybarski ©04/2022

71

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

- Ein Unternehmen erzielt pro abgesetzten Stück ein Stückpreis. Ist dieser höher als die Stückkosten so erzielt er einen Stückgewinn.
- Die Bereitschaft, überhaupt ein Gut anzubieten, sowie die Menge der angeboten Güter (x) hängen vor allem vom Preis ab. Dies schlägt sich in der Angebotsfunktion nieder

#### • **GESETZ DES ANGEBOTES**

Mit steigendem Preis steigt das Angebot. Mit sinkendem Preis sinkt das Angebot.

Peter Rybarski ©04/2022

- Begriff "Preis":
   Preis ist der in Geld ausgedrückte Tauschwert eines Guts.
- Am Güterpreis sind vier Instanzen beteiligt:
  - Anbieter hat eine Vorstellung. Der Angebotspreis wird über die betriebliche Preiskalkulation ermittelt.
  - <u>Nachfrager</u> hat eine Vorstellung. Die Bereitschaft einen bestimmten Preis zu zahlen, hängt vor allem davon ab, wie hoch der Nutzen des Gutes für ihn ist und wie hoch sein Finkommen ist
  - Die Vorstellungen von A & N treffen auf dem Markt aufeinander. Es findet der Preisbildungsprozess statt. Das Ergebnis dieses Preisbildungsprozesses ist der Marktpreis (Marktgleichgewicht).
  - Der Staat ist ebenfalls am Preisbildungsvorgang beteiligt.
     Steuern, Wettbewerbsordnung und Gesetze beeinflussen die Marktsituation und damit die Marktpreise.

Peter Rybarski ©04/2022

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

- Für das Verhältnis zwischen Angebotspreis und Marktpreis gibt es zwei Grundmodelle
- 1. Mengenanpassung

Für das Gut hat sich ein bestimmter Marktpreis herausgebildet. Ein einzelner Anbieter mit einem geringen Marktanteil hat kaum Möglichkeiten, diesen Marktpreis zu beeinflussen. Er muss ihn als gegeben hinnehmen. Der Marktpreis ist für ihn ein "Datum". Die Gewinnmaximierungsstrategie des Anbieters beschränkt sich darauf, die Ausbringungsmenge so zu bestimmen, dass bei gegeben Preis sein Gewinn möglichst groß ist. Dieses Verhalten ist typisch für das vollkommene Polypol.

2. Preisfixierung

Ein Anbieter macht einen Preisvorschlag für ein Gut und die Nachfrager entscheiden, ob und wie viel sie zu diesem Preis bei ihm kaufen. Die Reaktion der Nachfrager beeinflusst unter Umständen den Preisvorschlag des A in der nächsten Periode. Dieses Verhalten ist typisch für unvollkommene Märkte.

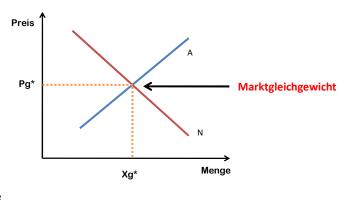
Peter Rybarski ©04/2022

• Begriff "Preis":

Preis ist der in Geld ausgedrückte Tauschwert eines Guts.

Das Marktgleichgewicht bildet den Marktpreis (Pg\* = Gleichgewichtspreis).

Zu diesem Preis wird genau die passende Menge (Xg\* = Gleichgewichtsmenge) zur Zufriedenheit der Marktteilnehmer verkauft.



Peter Rybarski ©04/2022

75

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

· Marktgleichgewicht:

Der Preis bestimmt die Nachfrage.

Der Preis bestimmt das Angebot.

Im Normalfall verhalten sich die Nachfrager (N) nach dem Gesetz der Nachfrage und die Anbieter (A) nach dem Gesetz des Angebots

Peter Rybarski ©04/2022

#### Funktion des Marktpreis

	Preisfunktionen
Funktion	Erläuterung
Informationsfunktion	Preis enthält Information über den "Wert" des Gutes
Ausgleichsfunktion	Preis sorgt für den Ausgleich von Nachfrage und Angebot
Signalfunktion	Preis signalisiert die Knappheit eines Gutes
Lenkungsfunktion	Preis lenkt die PF auf knappe Märkte
Erziehungsfunktion	Preis bewirkt einen sparsamen Umgang mit knappen Gütern
arski ©04/2022	

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

#### Preisdifferenzierung

Preisdifferenzierung bedeutet, dass der Anbieter sein Gut unter verschiedenen Namen oder in unterschiedlichen Aufmachungen anbietet, um so unterschiedliche Käuferschichten anzusprechen. Der Angebotspreis ist nicht (immer) gleich dem Marktpreis.

## →Also: Das gleiche Gut kann durchaus zu unterschiedlichen Preisen angeboten werden.

Preisdifferenzierung			
Form	Kriterium		
Zeitliche Preisdifferenzierung	Jahres-, Tageszeiten		
Räumliche Preisdifferenzierung	Regionen, Länder		
Abnehmerorientierte Preisdifferenzierung	Personengruppen, Institutionen		
Mengenorientierte Preisdifferenzierung	Abnahmemenge		
P. Verdeckte Preisdifferenzierung	Vortäuschung von Produktunterschieden.		

- Marktungleichgewicht durch Preisänderungen
  - => Preismechanismus (Marktmechanismus)
- 1. Ist das Angebot größer als die Nachfrage (Angebotsüberhang), müssen die Anbieter den Preis senken, um nicht auf einem Teil ihrer Produkte sitzen zu bleiben.
- 2. Ist die Nachfrage größer als das Angebot (Nachfrageüberhang), werden die Anbieter den Preis erhöhen , um möglichst viel der nachfragewirksamen Kaufkraft abzuschöpfen.

Peter Rybarski ©04/2022

79

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

Angebotspreis

Der Angebotspreis ist nicht (immer) gleich dem Marktpreis. Der Angebotspreis ist der Endwert des Produktes, den der Produzent festsetzt, wenn er damit in den Markt eintritt. Liegt der erzielbare Preis (Marktpreis im Gleichgewicht) über dem kalkulierten Angebotspreis, so erhöht er seinen Gewinn.

Liegt der Marktpreis unter dem Angebotspreis gibt es für den Anbieter drei Möglichkeiten:

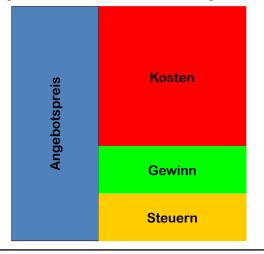
- 1. Reduzierung des Gewinns akzeptieren, bzw. kleinen Verlust (für eine kurze Zeit) akzeptieren.
- 2. Durch Kostensenkungen unter dem Marktpreis bleiben, oder zumindest gleichziehen.
- 3. Das Produkt vom Markt nehmen.

Peter Rybarski ©04/202

Bestandteile des Angebotspreis

Am Endpreis des Produktes sind grundsätzlich drei Elemente beteiligt:

- · die Kosten des Produktes
- Gewinnvorstellung
- Steuern

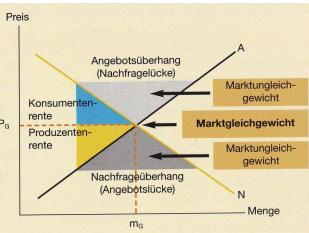


Peter Rybarski ©04/2022

## **Angebot und Nachfrage treffen aufeinander**

- Elemente des vollständigen Marktmodells
- Produzentenrente: Der Marktpreis liegt oberhalb des Preises, für den ein Teil der Anbieter zu verkaufen bereit gewesen wäre. Für diese Anbieter ergeben sich Mehreinnahmen im Vergleich zur ursprünglichen Preisvorstellung.
- Konsumentenrente:
  Der Marktpreis liegt
  unterhalb des Preises,
  für den ein Teil der
  Nachfrager zu kaufen
  bereit gewesen wäre.
  Für diese Nachfrager
  ergaben sich Minderausgaben im Vergleich
  zur ursprünglichen

Preisvorstellung.



Peter Rybarski ©04/202