

1. Buchhandlung -Theorie

| | | | | | | | |
|---|-----------------|--|--|--|--|--|---------------------------|
| 1. Aufgabe | <u>2 Punkte</u> | | | | | | <u>Gesamtpunkte: 20 P</u> |
| <p>In der Gesamtkostenrechnung werden die Kosten nach Einzelkosten und Gemeinkosten unterschieden. Was verstehen Sie unter dem Begriff Gemeinkosten und geben Sie ein Beispiel.</p> <p>Toplam maliyet muhasebesinde, maliyetler bireysel maliyetlere ve genel giderlere bölünür. Tepegöz teriminden ne anlıyorsunuz ve bir örnek verin.</p> <p>Gemeinkosten sind in der Betriebswirtschaftslehre Kosten, die einem Kostenträger nicht direkt zugerechnet werden können. Zusammen mit den Einzelkosten ergeben sie in der Kostenträgerzeitrechnung die Gesamtkosten eines Produktes. Beispiel: Mietkosten, Materialkosten, Energiekosten</p> <p>İşletme yönetiminde genel giderler, doğrudan bir maliyet birimine tahsis edilemeyen maliyetlerdir. Bireysel maliyetlerle birlikte, maliyet birim zaman hesaplamasında bir ürünün toplam maliyetini oluştururlar. Örnek: kiralama maliyetleri, malzeme maliyetleri, enerji maliyetleri</p> | | | | | | | |

| | | | | | | | | |
|--|-----------------|--|--|--|--|--|--|--|
| 2. Aufgabe | <u>2 Punkte</u> | | | | | | | |
| <p>Eine Rechnung hat einen Betrag von 75.500,00€ BRUTTO, Bitte errechnen Sie den Nettobetrag und die Umsatzsteuer. (UST= 19%). Mit 2 Nachkommestellen rechnen.</p> <p>Bir faturanın brüt tutarı 75.500,00 €. Lütfen net tutarı ve satış vergisini hesaplayın. (KDV= %19). 2 ondalık basamakla hesaplayın.</p> | | | | | | | | |
| Nettobetrag: | 63445,39 | | | | | | | |
| Umsatzsteuer : | 12054,62 | | | | | | | |

| | |
|--|-----------------|
| 3. Aufgabe | 2 Punkte |
| Beschreiben Sie kurz den Begriff "Gewinn- und Verlustrechnung (GuV). Über welches Konto wird der Gewinn oder der Verlust abgeschlossen. | |
| "Was ist eine Gewinn- und Verlustrechnung einfach erklärt? | |
| "Kar ve zarar hesabı (P&L)" terimini kısaca açıklayın. Kar veya zararı kapatmak için hangi hesap kullanılır. | |
| "Basitçe açıklanan bir gelir tablosu nedir? | |
| Bei der GuV – Gewinn-und-Verlust-Rechnung – handelt es sich um eine Gegenüberstellung der Aufwendungen und Erträge eines Unternehmens. Durch die GuV werden innerhalb einer festgelegten Periode bzw. eines Geschäftsjahres die Unternehmensergebnisse ermittelt und die Quellen derer genau dargestellt. Über Erfolgskonten wird der Gewinn und Verlust abgeschlossen." | |
| Kar ve zarar hesabı, bir şirketin gider ve gelirlerinin bir karşılaştırmasıdır. Kâr ve zarar tablosu, belirli bir dönem veya hesap yılı içerisinde ortaya çıkan ve kaynakları ayrıntılı olarak sunulan şirket sonuçlarının belirlenmesinde kullanılır. Kâr ve zarar, kâr ve zarar hesapları aracılığıyla kapatılır." | |

| | | | | | | | | | | |
|---|----------------|--|--|--|--|--|--|--|------------|---|
| 4. Aufgabe | <u>2Punkte</u> | | | | | | | | | |
| <p>Die Anschaffungskosten für einen 3D-Drucker betragen 8.700,00€. Die Nutzungsdauer wird für den Drucker auf 5 Jahre festgelegt. Berechnen Sie die jährlich lineare Abschreibung.</p> <p>Bir 3D yazıcının satın alma maliyeti 8.700,00 €'dur. Yazıcının kullanım ömrü 5 yıl olarak belirlenmiştir. Yıllık doğrusal amortismanı hesaplayın.</p> | | | | | | | | | | |
| <p>lineare Abschreibung: doğrusal amortisman:</p> | | | | | | | | | 8.700,00 € | 5 |
| 1740,00 Euro | | | | | | | | | 1.740,00 € | |

| | | | | | | | |
|--|----------|--|--|--|--|--|--|
| 5. Aufgabe | 3 Punkte | | | | | | |
| <p>Die Umsatzsteuer wird für Unternehmen als durchlaufender Posten bezeichnet. Beschreiben Sie den Unterschied zwischen Umsatzsteuer und Vorsteuer. Wie nennt man den Differenzbetrag und an welche Behörde muss die "Differenz" überwiesen werden.</p> <p>Satış vergisi, şirketler için geçici bir kalem olarak anılır. Satış vergisi ile girdi vergisi arasındaki farkı açıklayın. Fark tutarına ne diyorsunuz ve "fark"ın hangi makama devredilmesi gerekiyor.</p> | | | | | | | |
| <p>Die Umsatzsteuer (Mehrwertsteuer), die das Unternehmen auf der Rechnung ausweist. Die Vorsteuer, die das Unternehmen beim Einkauf bezahlt, ist die Vorsteuer. Bei der Umsatzsteuererklärung wird die Vorsteuer von der Umsatzsteuer abgezogen. Die Differenz bezeichnet man als Zahllast und geht an das zuständige Finanzamt. Beim Einkauf entsteht die Vorsteuer, und beim Verkauf entsteht die Ust die das Unternehmen bezahlt, Die positive Differenz ist Vorsteuerguthaben (Vorsteuerüberhang) was das Finanzamt an das Unternehmen wieder zurückzahlt</p> <p>Şirketin faturada bildirdiği satış vergisi (KDV). Şirketin satın alırken ödediği girdi vergisi girdi vergisidir. Girdi vergisi, satış vergisi beyannamesinde satış vergisinden düşülür. Aradaki fark ödeme yükü olarak adlandırılır ve sorumlu vergi dairesine gider. Satın alırken girdi vergisi, satarken şirketin ödediği KDV ortaya çıkar. Pozitif fark, verginin vergiye tabi olduğu girdi vergi kredisidir (girdi vergisi fazlası). ofis şirkete geri öder</p> | | | | | | | |

| | | | | | | | |
|---|-----------------|--|--|--|--|--|--|
| 6. Aufgabe | <u>2 Punkte</u> | | | | | | |
| <p>Die Grundsätze ordnungsgemäßer Buchführung (GoB's) sind wichtig für die Buchhaltung. Wie lange muss man laut §257(4) HGB die Buchungsbelege und den Jahresabschluss aufbewahren?</p> <p>Uygun muhasebe ilkeleri (GoB'ler) muhasebe için önemlidir. §257(4) HGB'ye göre, muhasebe belgelerini ve yıllık mali tabloları ne kadar süreyle saklamanız gerekiyor?</p> | | | | | | | |
| <p>zum Stichtag 10 Jahre referans tarihinde 10 yıl</p> | | | | | | | |

| | | | | | | | | |
|--|-----------------|--|--|--|--|--|--|--|
| 7. Aufgabe | <u>2 Punkte</u> | | | | | | | |
| <p>Es gibt verschiedene Arten der Inventur. Beschreiben Sie die Stichtags-Inventur.</p> <p>Farklı envanter türleri vardır. Anahtar tarih envanterini açıklayın.</p> <p>Zeitnahe Inventur (Stichtag) 10 Tag vor bzw. nach Abschlussstichtag, Inventur ist eine Stichtagsinventur. Die Finanzverwaltung erlaubt die Inventur innerhalb von 10 Tagen vor oder nach dem Ende des Geschäftsjahres, wenn die Bestände belegmäßig (Bestände und einzelne Werte) nachweisbar auf den Stichtag fortgeschrieben bzw. Inventur ist eine Stichtagsinventur. Die Finanzverwaltung erlaubt die Inventur innerhalb von 10 Tagen vor oder nach dem Ende des Geschäftsjahres, wenn die Bestände belegmäßig (Bestände und einzelne Werte) nachweisbar auf den Stichtag fortgeschrieben bzw. zurückgerechnet werden</p> <p>Zamanında envanter (anahtar tarih) Bilanço tarihinden 10 gün önce veya sonra, envanter önemli bir tarih envanteridir. Mali idare, stokların (hisse senetleri ve bireysel değerler) doğrulanabilir şekilde kilit tarihe güncellenmesi veya envanterin önemli bir tarih envanteri olması durumunda, mali yılın bitiminden önce veya sonra 10 gün içinde envantere izin verir. Mali yönetim, stoklar (hisse senetleri ve bireysel değerler) doğrulanabilir şekilde güncellenirse veya anahtar tarihe kadar hesaplanırsa, mali yılın bitiminden önce veya sonra 10 gün içinde envantere izin verir.</p> | | | | | | | | |

| | | | | | | | | |
|--|-----------------|--|---|--|--|--|--|--|
| 8. Aufgabe | <u>2 Punkte</u> | | | | | | | |
| <p>In der Bilanz gibt es auf der Aktivseite: Anlagevermögen und Umlaufvermögen und auf der Passivseite: Eigenkapital und Fremdkapital. Nennen Sie jeweils ein Beispiel für....</p> <p>Bilançonun varlıklar tarafında: duran varlıklar ve dönen varlıklar ve pasifler tarafında: özkaynak ve ödünç alınan sermaye bulunur. Her biri için bir örnek ver...</p> | | | | | | | | |
| Anlagevermögen Sermaye varlıkları | | | Umlaufvermögen Cari(dönen) varlıklar | | | | | |
| Vermögensgegenstände, zum Beispiel Grundstücke Arazi gibi varlıklar | | | Umlaufvermögen=Vermögensteil eines Unternehmens für kurze Zeit, z.B. Flüssigmittel, Vorräte Dönen varlıklar = kısa bir süre için bir şirketin varlıkları, örneğin likit fonlar, stoklar | | | | | |

| | | | | | | | |
|---|---|--|--|--|--|--|---|
| 9. Aufgabe | 3 Punkte | | | | | | - |
| Unterscheiden Sie zwischen Inventur, Inventar und Bilanz: Mal Sayimi, demirbas ve bilanço arasında ayrım yapın: | | | | | | | |
| Inventur: | Bestandsaufnahme aller Vermögensgegenstände und Schulden, Überprüfung der Buchführung, bei Gründung oder Übernahme, Am Ende des Geschäftsjahres, Bei Auflösung oder Veräußerung, Arten der Inventur: Stichtagsinventur, verlegte Inventur, permanente Inventur Tüm varlıkların ve borçların envanteri, muhasebenin gözden geçirilmesi, kuruluş veya devralma sırasında, mali yılın sonunda, tasfiye edildiğinde veya satıldığında, envanter türleri: geçerlilik tarihi envanteri, ertelenmiş envanter, kalıcı envanter | | | | | | |
| Inventar: | Zusammenfassung der durch Inventur ermittelten Bestände (Bestandsverzeichnis) Die Ergebnisse der Inventur müssen in einem Inventar aufgeführt sein. Das Inventar ist z.B. gegliedert in 1. Vermögen, 2. Schulden, 3. Reinvermögen(Eigenkapital); Staffelform, Form nicht vorgeschrieben, Ausführlicher Einzelnachweis, kein gesetzlich vorgeschriebenes Gliederschema, keine Unterzeichnung Envanter (envanter) tarafından belirlenen envanterlerin özeti Envanterin sonuçları bir envanterde listelenmelidir. Envanter örneğin, 1. Varlıklar, 2. Borçlar, 3. Net varlıklar (özkaynak); Dereceli form, öngörülmemiş form, ayrıntılı bireysel kanıt, yasal olarak öngörülen yapı yok, imza yok | | | | | | |
| Bilanz: | Grundbilanz, zu Beginn; Schlussbilanz(am Ende des Geschäftsjahres, Zusammenfassung von Vermögen und Kapital, nebeneinander in Kontenform, Anordnung der Positionen in Kontenform, Kontenform vorgeschrieben, Zusammenfassung gleichartiger Positionen unter Angabe des Gesamtwertes, Bestimmtes Gliederungsschema wird gesetzlich vorgeschrieben, Unterzeichnung mit Angabe des Datums, Aktivaseite= Vermögensseite mit Umlauf und Anlagevermögen, wo wird das Geld verteilt, Passivaseite= Kapitalseite wo kommt das Geld her , EK & Fremdkapital temel denge, başlangıçta; Kapanış bilançosu (mali yılın sonunda, varlık ve sermayenin özeti, hesap şeklinde yan yana, pozisyonların hesap şeklinde düzenlenmesi, gerekli hesap formu, toplam değeri belirten benzer pozisyonların özeti, özel sınıflandırma şeması gereklidir) kanunen, tarih belirten imza, aktif tarafı = Dolaşım ve duran varlıklar ile birlikte varlık tarafı, paranın dağıtıldığı taraf, borç tarafı = sermaye tarafı, paranın nereden geldiği, EK ve ödünç alınan sermaye | | | | | | |

2. - Aufgabe Diff.-Kalk

| Aufgabe 2 | | | 15 P | | |
|---|-----------|------------|-------------------|------------|---------|
| Der Markt für Server ist hart umkämpft. Der Kunde hat ein Angebot bekommen, jedoch ist ihm der Preis zu hoch. Der Kunde möchte den Server für 4.300,00€ bei uns zu kaufen. Erstellen Sie eine Differenzkalkulation und berechnen Sie, ob die WBS-IT GmbH einen Gewinn/Verlust macht. | | | | | |
| Erstellen Sie anhand der Daten aus der Eingabemaske eine Differenzkalkulation. | | | | | |
| Eingabemaske | | | | EUR | % |
| Bezugspreis | Bezugsp. | 2.450,00 € | = Bezugspreis | 2.450,00 € | 100% |
| Handlungskosten | HK | 38% | Handlungskosten | 931,00 € | 38% |
| Gewinn | Gewinn | ????? | = Selbstkosten | 3.381,00 € | |
| Verkaufsskonto | VK-Skonto | 2% | Gewinn | 622,30 € | 18,41% |
| Verkaufsrabatt | VK-Rabatt | 5% | Bar-Verkaufspreis | 4.003,30 € | 93,00% |
| Listenverkaufspreis netto | LVK-Preis | siehe Text | VK-Skonto | 81,70 € | 2,00% |
| | | | Zielverkaufspreis | 4.085,00 € | 95,00% |
| | | | VK-Rabatt | 215,00 € | 5,00% |
| | | | LVK-Preis | 4.300,00 € | 100,00% |
| Berechnen Sie die Differenzkalkulation in Euro und Prozent | | | | | |

Sunucu pazarı oldukça rekabetçi. Müşteri bir teklif aldı, ancak fiyat onun için çok yüksek. Müşteri sunucuyu bizden 4.300,00 € karşılığında satın almak istiyor. Bir fark hesaplaması oluşturun ve WBS-IT GmbH'nin kâr/zarar yapıp yapmadığını hesaplayın.

Giriş maskesindeki verileri kullanarak bir fark hesaplaması oluşturun.

| | |
|------------------------|--------------------|
| referans fiyatı | = abonelik fiyatı |
| eylem maliyetleri | eylem maliyetleri |
| Kâr | = maliyet fiyatı |
| satış indirimi | Kâr |
| satış indirimi | Peşin Satış Fiyatı |
| Liste satış fiyatı net | Satış indirimi |
| | Hedef Satış Fiyatı |
| | İngiltere indirimi |
| | LVK fiyatı |

Fark hesaplamasını euro ve yüzde olarak hesaplayın

3. - Aufgabe Bezugskalk

3. Aufgabe

20 Punkte

Erstellen Sie Anhand der drei Angebote eine Bezugskalkulation für jedes Angebot!

Üç teklife dayanarak, her teklif için bir referans hesaplaması oluşturun!

Für ein Projekt benötigen wir 10 Tablets, die der Kunde über uns bestellen möchte. Dabei holen wir 3 Angebote ein. Bitte berechnen Sie welcher Anbieter der günstigste ist.

Bir proje için müşterinin bizden sipariş etmek istediği 10 tablete ihtiyacımız var. 3 teklif alıyoruz. Lütfen hangi sağlayıcının en ucuz olduğunu hesaplayın.

1. Angebot

EDV-Haus Dongel bietet das gewünschte Tablet zu einem Preis von 450,00€ pro Stück an. Bei einem Rechnungsbetrag ab 2.500,00€ gibt der Lieferant folgende Rabatte (vom Listenpreis): ab 3.00,00€ = 5%, ab 4.000,00€ = 7% und ab 5.000,00€ = 10%. Für die Transportversicherung und den Versand werden Pauschal (für alle 10 Tablets) 85,00€ berechnet. Bei Bezahlung innerhalb von 10 Tagen gibt der Lieferant 3% Skonto.

EDV-Haus Dongel, istenen tableti her biri 450,00 € fiyatla sunuyor. 2,500,00 € veya daha fazla fatura tutarıyla, tedarikçi aşağıdaki indirimleri verir (liste fiyatından): 3,00,00 €'dan itibaren = %5, 4,000,00 €'dan itibaren = %7 ve 5,000,00 €'dan itibaren = %10'dan itibaren. Taşıma sigortası ve nakliye için 85,00 € (tüm 10 tablet için) sabit bir ücret alınır. 10 gün içinde ödeme yapılırsa tedarikçi %3 indirim yapar.

2. Angebot

ABC-EDV-Großhandel hat folgendes Angebot: Preis je Tablet 410,00€, Rabatt auf die Menge: bis 5 Tablets = 3%, bis 9 Tablets = 5%, bis 12 Tablets = 10%, bis 20 Tablets = 15%, der Kunde kann sich innerhalb der ersten 12 Tage Skonto in Höhe von 1% abziehen. Die Versandkosten betragen 15,00€ pro Stück, ab einer Menge von 10 Stück ist der Versand kostenfrei.

ABC EDV toptan satış şu teklife sahiptir: tablet başına fiyat 410,00 €, miktar indirimi: 5 tablete kadar = %3, 9 tablete kadar = %5, 12 tablete kadar = %10, 20 tablete kadar = %15, müşteri ilk 12 gün içinde %1 indirim yapılabilir. Kargo ücreti ürün başına 15,00 €'dur, 10 adetlik bir adetten kargo ücretsizdir.

3. Angebot

Der Mein-PC und mehr der spezielle Internethandel bietet folgendes Angebot an: der Preis je Tablet 398,00€, der Versand für 10 Tablets wird mit 60,00€ Pauschal berechnet, es gibt KEIN Skonto, folgende Rabatte werden gewährt (vom Listenpreis): bis 3.000,00€ = 4%, bis 3.500,00 = 5% bis 4.000,00€ = 6%, bis 5.000,00€ 8,25%

Mein-PC ve daha fazlası özel İnternet ticareti şunları sunar: tablet başına fiyat 398,00 €'dur, 10 tablet için nakliye ücreti 60,00 €'luk sabit bir oranda hesaplanır, indirim yoktur, aşağıdaki indirimler verilir (liste fiyatı) : 3.000,00 €'ya kadar = %4, 3.500,00 €'ya kadar = %5, 4.000,00 €'ya kadar = %6, 5.000,00 €'ya kadar %8,25

| Benutzen Sie die Tabelle in Excel. | | | | | | |
|---|-----------------|----|------------|-----|------------|----|
| Erstellen Sie eine Bezugskalkulation für 10 Tablets. | | | | | | |
| | EDV-Haus Dongel | | ABC-EDV | | Mein-PC | |
| LEP | 4.500,00 € | | 4.100,00 € | | 3.980,00 € | |
| -L-Rabatt | 315,00 € | 7% | 410,00 € | 10% | 238,80 € | 6% |
| = ZEP | 4.185,00 € | | 3.690,00 € | | 3.741,20 € | |
| - L-Skont | 125,55 € | 3% | 36,90 € | 1% | 0,00 € | 0% |
| = BEP | 4.059,45 € | | 3.653,10 € | | 3.741,20 € | |
| + Bezugsk. | 85,00 € | | - € | | 60,00 € | |
| = Bezugsp. | 4.144,45 € | | 3.653,10 € | | 3.801,20 € | |
| Tragen Sie den Namen des günstigsten Anbieters HIER ein | | | | | | |
| ABC-EDV Großhandel | | | | | | |

Nicht pro Stück.....sondern für alle 10 Tablets

| | | |
|----------------------------|------|------|
| 4500 | 4100 | 3980 |
| LEP = Listeneinkaufspreis | | |
| L-Rabatt = Lieferer-Rabatt | | |
| ZEP = Zieleinkaufspreis | | |
| L-Skonto = Lieferer-Skonto | | |
| BEP = Bar-Einkaufspreis | | |

Nicht pro Stück.....sondern für alle 10 Tablets

4. Aufgabe BAB

Aufgabe 4

15 Punkte

a.) Verteilen Sie die Gemeinkosten mit Hilfe des BAB auf die vier Kostenstellen.

a.) Genel giderleri BAB'yi kullanarak dört maliyet merkezine dağıtın.

Maliyet merkezi muhasebesi (basit BAB)

| Kostenstellenrechnung (einfacher BAB) | | Monat: | November | |
|---------------------------------------|----------------|--------------|--------------|--------------|
| Schlüssel1*) zur Kostenverteilung | kWh Strom | 3.500 | 20.000 | 15.000 |
| Schlüssel2*) zur Kostenverteilung | invest.Kapital | 185.000,00 € | 100.000,00 € | 80.000,00 € |
| | | | 210.000,00 € | 575.000,00 € |

| KOSTENARTEN | | Zahlen der | Verteilungs- | KOSTENBEREICHE | | | |
|----------------------|-------------|---------------|--------------|----------------|--------------|-------------|--|
| Bezeichnung | Ergebnstab. | Grundlage | Material | Fertigung | Verwaltung | Vertrieb | |
| Hilfsstoffe | 210.000 | MES | 30.000,00 € | 125.000,00 € | 15.000,00 € | 40.000,00 € | |
| Energie | 19.000 | Schlüssel1*) | 1.564,71 € | 8.941,18 € | 6.705,88 € | 1.788,24 € | |
| Hilfslöhne | 83.500 | Lohnlisten | 22.000,00 € | 38.500,00 € | 18.000,00 € | 5.000,00 € | |
| Gehälter | 101.500 | Geh.listen | 3.500,00 € | 15.000,00 € | 75.000,00 € | 8.000,00 € | |
| Reparaturen | 20.000 | Belege | 2.500,00 € | 14.000,00 € | 3.000,00 € | 500,00 € | |
| Abschreibungen | 80.000 | Schlüssel 2*) | 25.739,13 € | 13.913,04 € | 11.130,43 € | 29.217,39 € | |
| Versicherungen | 3.000 | Belege | 500,00 € | 1.000,00 € | 800,00 € | 700,00 € | |
| Betriebssteuern | 35.000 | Belege | | | 35.000,00 € | | |
| SUMMEN: | 552.000 | | 85.803,84 € | 216.354,22 € | 164.636,32 € | 85.205,63 € | |
| | | | MGK | FGK | VwGK | VtGK | |
| Zuschlagsgrundlagen: | | | 250.000,00 € | 125.000,00 € | 677.158 | | |
| | | | MEK | FEK | HeKodF | | |

MES = Materialentnahmescheine

MEK = Materialeinzelkosten

MGK = Materialgemeinkosten

FL = Fertigungslohn

FGK = Fertigungsgemeinkosten

VwGK = Verwaltungsgemeinkosten

VtGK = Vertriebsgemeinkosten

MES = malzeme çekme fişleri

MEK = doğrudan malzeme maliyetleri

MGK = malzeme yükü

FL = üretim ücreti

FGK = genel üretim giderleri

VwGK = idari genel giderler

VtGK = genel satış maliyetleri

Folgende Einzelkosten stehen Ihnen zur Verfügung:

Aşağıdaki münferit masraflar sizin için mevcuttur:

| | | | | | | |
|---|--|--|--|--|--|---------------------|
| MEK - Materialeinzelkosten(Fertigungsmaterial) | | | | | | 250.000,00 € |
| MEK - doğrudan malzeme maliyetleri (üretim malzemesi) | | | | | | |
| FEK - Fertigungseinzelkosten (Fertigungslöhne) | | | | | | 125.000,00 € |
| FEK - doğrudan üretim maliyetleri (üretim ücretleri) | | | | | | |

b.) Ermitteln Sie die Zuschlagssätze für:

Aşağıdakiler için ek ücret oranlarını belirleyin:

| | | |
|---------------------|---------------|----------------|
| den Materialbereich | malzeme alanı | 34,32% |
| der Fertigung | üretim | 173,08% |
| die Verwaltung | Yönetim | 24,31% |
| den Vertrieb | dağıtım | 12,58% |

5. - Aufgabe Vorwärtskalk

Aufgabe 5 15 Punkte

Handelskalkulation als Vorwärtskalkulation

İleriye dönük hesaplama olarak ticari hesaplama

In einem anderen Projekt wünscht sich der Kunde der WBS-IT GmbH ein Angebot für einen Server. Anschluss und Installation werden vom Kunden übernommen. Bitte erstellen Sie aufgrund der Daten der Eingabemaske eine Vorwärtskalkulation bis zum Brutto-Listen-Verkaufspreis.

Başka bir projede, WBS-IT GmbH müşterisi bir sunucu için teklif istedi. Bağlantı ve kurulum müşteri tarafından halledilir. Giriş maskesindeki verilere dayanarak, lütfen brüt liste satış fiyatına kadar bir ileriye dönük hesaplama oluşturun.

| Eingabemaske | | |
|-----------------|-----------|-------------|
| Bezugspreis | | 38.500,00 € |
| Handlungskosten | HK | 20% |
| Gewinn | Gewinn | 5% |
| Verkaufsskonto | VK-Skonto | 3% |
| Verkaufsprov. | VK-Prov. | 9% |
| Verkaufsrabatt | VK-Rabatt | 10% |
| Umsatzsteuer | Ust | 19% |

Berechnen Sie die Vorwärtskalkulation

| | | | |
|------------------|-----|-------------|------|
| Bezugspreis | % | 38.500,00 € | 100% |
| Handlungskosten | 20% | 7.700,00 € | 20% |
| Selbstkosten | | 46.200,00 € | 120% |
| Gewinn | 5% | 2.310,00 € | |
| Bar-VK | | 48.510,00 € | |
| Verkaufsskonto | 3% | 1.653,75 € | 88% |
| Verkaufsprov. | 9% | 4.961,25 € | |
| Ziel-VK | | 55.125,00 € | 90% |
| Verkaufsrabatt | 10% | 6.125,00 € | |
| ListenVk netto | | 61.250,00 € | 100% |
| Umsatzsteuer | 19% | 11.637,50 € | 19% |
| Listen-VK-Brutto | | 72.887,50 € | 119% |

| | | | |
|-----------------|---------------------|------------------|-----------------------|
| Bezugspreis | referans fiyatı | Bezugspreis | referans fiyatı |
| Handlungskosten | eylem maliyetleri | Handlungskosten | eylem maliyetleri |
| Gewinn | Kâr | Selbstkosten | maliyet fiyatı |
| Verkaufsskonto | satış indirimi | Gewinn | Kâr |
| Verkaufsprov. | satış prov. | Bar-VK | Nakit VK |
| Verkaufsrabatt | satış indirimi | Verkaufsskonto | satış indirimi |
| Umsatzsteuer | katma değer Vergisi | Verkaufsprov. | satış prov. |
| | | Ziel-VK | Hedef VK |
| | | Verkaufsrabatt | satış indirimi |
| | | ListenVk netto | ListeVk ağı |
| | | Umsatzsteuer | katma değer Vergisi |
| | | Listen-VK-Brutto | Satış brütünü listele |

6. - Aufgabe DB
Aufgabe 6

15 P

Die IT-Kabel GmbH stellt 4 verschiedene Ethernet LAN Kabel her. CAT5, CAT6, CAT7 und Flachkabel CAT6. Aufgrund der starken Konkurrenz will die IT-Kabel GmbH durch eine aktive Preispolitik ihren Marktanteil verteidigen.

IT-Kabel GmbH 4 farklı Ethernet LAN kablosu üretmektedir. CAT5, CAT6, CAT7 ve düz kablo CAT6. Güçlü rekabet nedeniyle, IT-Kabel GmbH aktif bir fiyat politikası yoluyla pazar payını korumak istiyor.

| | CAT5 | CAT6 | CAT7 | Flachkabel CAT6 | insgesamt |
|---------------------------------|--------|---------|---------|-----------------|--------------|
| Verkaufspreis € je Meter | 2,25 € | 2,50 € | 3,50 € | 4,25 € | |
| variable Stückkosten je Meter | 1,90 € | 2,00 € | 3,65 € | 2,20 € | |
| db/pro Meter | 0,35 | 0,50 | - 0,15 | 2,05 | |
| fixe Kosten insgesamt/pro Monat | | | | | 180.000,00 € |
| Absatzmenge in Meter/pro Monat | 95.000 | 110.000 | 125.000 | 35.000 | |
| | 33.250 | 55.000 | -18.750 | 71.750 | 141.250 |

1. Wie hoch ist der Gewinn/Verlust am Ende des Monats

Ay sonunda kar/zarar nedir?

| | | |
|----------------|---|--------------------|
| Verlust | - | 38.750,00 € |
|----------------|---|--------------------|

2. Was könnten/müssen Sie tun, um das Ergebnis zu verbessern...(siehe 1.)

Sonucu iyileştirmek için ne yapabilirsiniz/yapmalısınız.....(bakınız 1.)

Reduzierung aller Variablen Kosten und/oder Erhöhung der Verkaufspreise, Entfernung des Produktes Cat7 aus dem Programm, damit könnte man die freie Kapazität den anderen Produkten zuweisen

Tüm değişken maliyetlerin düşürülmesi ve/veya satış fiyatlarındaki artış, Cat7 ürününün programdan çıkarılması, böylece boş kapasitenin diğer ürünlere tahsis edilebilmesi

3. Die IT-Kabel GmbH möchte ein neues Produkt auf den Markt bringen und will wissen, bei welcher abgesetzten Menge das Unternehmen GEWINN machen würde. Berechnen Sie anhand des nachfolgenden Zahlenmaterials die Gewinnschwelle (Break-even-Point).

IT-Kabel GmbH, piyasaya yeni bir ürün getirmek istiyor ve şirketi KÂR yapacak olan satış miktarını bilmek istiyor. Aşağıdaki rakamları kullanarak başabaş noktasını hesaplayın.

| | | | | | | |
|-------------------------|-------------------------------|--|--------------------------|--|--|---|
| VK-Preis pro Meter/€ | 25,00 | | 7,00 | | | |
| variable Kosten Meter/€ | 18,00 | | | | | |
| Fixkosten/€ | 25.000,00 | | 3571,43 Break even Point | | | |
| | Lösung: | | | | | |
| | Gewinn bei mehr als 3571,43 m | | | | | Schreiben Sie die Lösung in das grüne Kästchen. |
| | 3571,43 Break even Point | | | | | |