

## **Propuesta de valor**

Las propuestas de valor de este producto son variadas y han sido pensadas en base a las necesidades que existen actualmente en cuanto a los servicios y productos existentes similares a OpenMarket, las propuestas son:

***Proporcionar información más detallada sobre los productos.*** Actualmente existen infinidad de plataforma que ofrecen productos, y si bien dan información preliminar acerca de ellos, sinceramente hay muchos más aspectos que abarcar que solo el precio y quien los vende, aquí es donde OpenMarket proporciona a sus usuarios más información que al comprador le podría interesar como: lugares donde se puede adquirir el producto, el precio promedio en el que ronda, las características del producto (como se ve, de que material está hecho, que tamaño tiene), quien o qué empresa los vende, la garantía y plazo con el que cuenta, imágenes realistas y de buena calidad sobre el producto, etc.

***Experiencias personalizadas.*** Como ya se había mencionado antes, a los usuarios se les personalizará su experiencia en la plataforma dependiendo de la información que nos brinde sobre él, como su localidad, sus presupuestos para cierto producto, la calidad en que los quiere, si necesita garantías, etc. esto fue pensado debido a que en las plataformas y medios actuales solo le brinda una experiencia para todos los usuarios, y unas cuantas dan oportunidad de personalizar pequeñas cosas, pero no tanto como los usuarios necesitan.

***Mayor énfasis a la compra física.*** Es cierto que la era actual es de las compras en línea, pero muchas veces los usuarios prefieren adquirir sus productos de manera presencial, sobre todo si se trata de productos pequeños que se pueden encontrar fácilmente en tiendas departamentales, productos en los cuales no vale la pena pedir con costos extras de envíos y garantías, es por esto, que OpenMarket proporciona a los usuarios información sobre sus productos deseados y donde pueden adquirirlos de manera cercana y rápida.

***Oportunidades de emprendimiento y crecimiento particular.*** Esta propuesta está enfocada más en los vendedores; las plataformas actuales no permiten a todo el mundo proporcionar sus productos de manera fácil, y si lo hacen no les dan la formalidad que les dan a las grandes empresas, generando desconfianza en los compradores y causando que estos se vayan por los productos de tiendas grandes, es por esto que OpenMarket le permite a cualquier persona o negocio el poder proporcionar su producto con la misma formalidad que con las grandes empresas, gracias a la oportunidad de poder registrarse con el nombre de su emprendimiento, su historia, sus objetivos, y sobre todo, asesorándolos para que las promociones de sus productos sean profesionales y generen confianza en los usuarios.