






















-  Guide complet pour Blanche Renaudin
 -  Résumé en 3 phrases
 -  Table des matières
 - **1** Pourquoi cette stratégie en 2 temps ?
 -  Les avantages
 -  En chiffres
 - **2** PHASE 1 : Démarrage rapide (0 à 15 000€ de CA)
 -  Objectif
 - Étape 1 : Devenir Auto-Entrepreneur (Jour 1 - 30 minutes)
 - Qu'est-ce que c'est ?
 - Comment faire ?
 - Que se passe-t-il après ?
 - Étape 2 : Créer votre compte PayPal Business (Jour 3)
 - Qu'est-ce que c'est ?
 - Comment faire ?
 - Comment vos clients paieront ?
 - Étape 3 : Gérer vos ventes
 - Recevoir un paiement
 - Récupérer votre argent
 - Émettre une facture
 - Étape 4 : Vos obligations
 - Tous les mois ou tous les 3 mois (au choix)
 - Une fois par an
 - Combien ça coûte vraiment ?
 - Frais PayPal
 - Charges sociales URSSAF
 - Impôts sur le revenu
 - Exemple complet
 -  Limites de l'Auto-Entrepreneur
 - **3** PHASE 2 : Développement (EURL + Stripe)
 -  Objectif
 - Qu'est-ce qu'une EURL ?
 - Pourquoi passer de PayPal à Stripe ?
 - Les étapes
 - 1. Création de l'EURL (2-3 semaines)
 - 2. Activation de Stripe (2-3 jours)
 - 3. Migration (1 jour)

- 4. Fermeture Auto-Entrepreneur (1 jour)
- Combien ça coûte ?
 - Création EURL
 - Frais annuels EURL
 - Charges sociales
 - Impôt société (IS)
- Exemple comparatif
 - En Auto-Entrepreneur :
 - En EURL + IS :
-  Combien ça coûte ? Récapitulatif complet
 - Frais de démarrage (Phase 1)
 - Frais mensuels (Phase 1 - Mois 1 à 6)
 - Frais de transition (Passage Phase 2)
 - Frais mensuels (Phase 2 - Après mois 6)
-  Vos obligations légales (en résumé)
 - Phase 1 : Auto-Entrepreneur
 -  À FAIRE systématiquement
 -  Interdit
 - Phase 2 : EURL
 -  À FAIRE systématiquement
 -  Documents à conserver
-  Questions fréquentes
 - Est-ce que je peux commencer sans attendre ?
 - Mes clients verront quoi quand ils paient ?
 - Et si ça ne marche pas ?
 - Combien de temps je reste en Auto-Entrepreneur ?
 - Je dois ouvrir un compte bancaire pro ?
 - Que se passe-t-il si je dépasse les limites de l'AE ?
 - Puis-je vendre en Europe ?
 - Mon développeur a accès à mon argent ?
-  Planning détaillé
 - Semaine 1 : Lancement
 - Mois 1-3 : Rodage
 - Mois 4-6 : Développement
 - Mois 7 : Transition (si EURL)
 - Mois 8+ : Nouvelle structure
-  Qui contacter ?
 - Pour l'Auto-Entrepreneur

- Pour PayPal
- Pour l'EURL
-  Checklist de démarrage
 - Cette semaine
 - Semaine prochaine
 - Premier mois
-  Conseils de réussite
 - 1. Organisez-vous dès le début
 - 2. Anticipez vos charges
 - 3. Suivez votre CA
 - 4. Restez légale
 - 5. Demandez de l'aide
-  En résumé
 - Étapes clés
 - Coûts totaux Année 1
 - Contact
-  Annexes (à venir)

Guide complet pour Blanche Renaudin

Lancement de votre activité e-commerce en 2 phases

Résumé en 3 phrases

Vous allez démarrer votre activité avec le statut **Auto-Entrepreneur** et accepter les paiements via **PayPal Business** . C'est rapide (2-3 jours), simple et peu coûteux. Quand votre chiffre d'affaires augmentera (autour de 10-15 000€), vous créerez votre **société EURL** et basculerez sur **Stripe** pour plus de professionnalisme et d'optimisation fiscale.

Table des matières

1. Pourquoi cette stratégie ?
 2. Phase 1 : Démarrage rapide (Auto-Entrepreneur + PayPal)
 3. Phase 2 : Développement (EURL + Stripe)
 4. Combien ça coûte ?
 5. Vos obligations légales
 6. Questions fréquentes
 7. Planning détaillé
-

Pourquoi cette stratégie en 2 temps ?

Les avantages

Démarrage immédiat

- Vous pouvez commencer à vendre **cette semaine**
- Pas besoin d'attendre la création d'une société (qui prend 2-3 semaines)
- Investissement minimal : 0€

Validation de votre marché

- Vous testez si vos produits se vendent vraiment
- Vous créez votre société uniquement si l'activité décolle
- Pas de frais inutiles si ça ne marche pas

Transition progressive

- Vous apprenez à gérer une activité en douceur
- Quand vous serez prête, on passera à la vitesse supérieure
- Aucun stress ni précipitation



En chiffres

Option 1 (ce qu'on propose) :

Semaine 1 : Vous vendez déjà ✓

Coût total : 0€ au démarrage

Option 2 (société immédiate) :

Semaine 1-3 : Attente administrative ⌚

Coût total : 400-600€ même sans vente

2 PHASE 1 : Démarrage rapide (0 à 15 000€ de CA)

Objectif

Commencer à vendre rapidement avec un statut simple et des frais réduits.

Étape 1 : Devenir Auto-Entrepreneur (Jour 1 - 30 minutes)

Qu'est-ce que c'est ?

L'**Auto-Entrepreneur** (aussi appelé Micro-Entrepreneur) est le statut le plus simple pour démarrer une activité. C'est :

- ✓ Gratuit
- ✓ Rapide (inscription en ligne)
- ✓ Simple (pas de comptable obligatoire)
- ✓ Flexible (vous pouvez arrêter quand vous voulez)

Comment faire ?

Site officiel : <https://www.autoentrepreneur.urssaf.fr>

Informations à préparer :

- Votre pièce d'identité (carte d'identité ou passeport)
- Un justificatif de domicile récent (facture électricité, etc.)
- Votre numéro de sécurité sociale

À remplir en ligne :

- **Activité** : "Commerce de détail d'habillement"
- **Nom commercial** : "Blanche Renaudin"
- **Adresse** : Votre domicile (vous pouvez changer après)
- **Option fiscale** : Cochez "Versement libératoire" (si vos revenus sont modestes)

Délai : Vous recevrez votre **numéro SIRET** par email sous **1 à 3 jours** (souvent 48h).

Que se passe-t-il après ?

Vous recevrez :

- Un **numéro SIRET** (14 chiffres) : c'est votre identifiant professionnel
- Un email de confirmation de l'URSSAF
- Un courrier postal quelques jours après

Ce numéro SIRET vous servira pour PayPal.

Étape 2 : Créer votre compte PayPal Business (Jour 3)

Qu'est-ce que c'est ?

PayPal Business est un compte qui vous permet :

- D'accepter les paiements par carte bancaire de vos clients
- De recevoir l'argent sur un compte dédié à votre activité
- D'émettre des factures professionnelles

Comment faire ?

Site : <https://www.paypal.com/fr/business>

Inscription (10 minutes) :

1. Cliquez sur "Créer un compte Business"
2. Entrez votre email professionnel (ex: blanche@blancherenaudin.com)
3. Choisissez un mot de passe

Configuration du compte :

- **Type d'entreprise** : Auto-Entrepreneur
- **Nom commercial** : Blanche Renaudin
- **Numéro SIRET** : Le numéro reçu de l'URSSAF
- **Adresse professionnelle** : Votre adresse
- **Activité** : Vente de vêtements

Vérification du compte : PayPal vous demandera d'uploader :

- Votre pièce d'identité
- Le document SIRET (le PDF reçu par email de l'URSSAF)
- Un justificatif de domicile

Délai : Votre compte est actif **immédiatement** après vérification (généralement quelques heures).

Comment vos clients paieront ?

Plusieurs options :

1. **Lien de paiement** : Vous envoyez un lien par email, le client clique et paie
2. **Bouton sur le site** : Le client clique sur "Payer avec PayPal" directement sur blancherenaudin.com
3. **Demande de paiement** : Vous envoyez une facture PayPal depuis votre compte

Important : Vos clients n'ont PAS besoin d'avoir un compte PayPal. Ils peuvent payer avec n'importe quelle carte bancaire.

Étape 3 : Gérer vos ventes

Recevoir un paiement

Client commande sur votre site



Il clique sur "Payer"

↓
Il est redirigé vers PayPal
↓
Il paie avec sa carte
↓
Vous recevez une notification email
↓
L'argent arrive sur votre compte PayPal

Récupérer votre argent

Option 1 : Laisser sur PayPal et payer vos fournisseurs directement **Option 2** :
Transférer vers votre compte bancaire (gratuit, 1-2 jours)

Émettre une facture

Obligatoire pour chaque vente !

Votre facture doit contenir :

BLANCHE RENAUDIN
Auto-Entrepreneur
SIRET : [Votre numéro]
[Votre adresse]
Email : blanche@blancherenaudin.com

Facture n° 2025-001
Date : [Date de la vente]

Client :
[Nom du client]
[Adresse du client]

Produit vendu	Prix
Robe noire - Taille M	120,00 €

Total HT : 120,00 €
TVA non applicable, art. 293 B du CGI
Total TTC : 120,00 €

Paiement reçu le [date] via PayPal

⚠ Important :

- Numérotez vos factures dans l'ordre (001, 002, 003...)
- La mention "TVA non applicable" est **obligatoire**

- Conservez toutes vos factures pendant 10 ans

Votre développeur vous préparera un modèle de facture automatique.

Étape 4 : Vos obligations

Tous les mois ou tous les 3 mois (au choix)

Déclarer votre chiffre d'affaires à l'URSSAF :

1. Connectez-vous sur <https://www.autoentrepreneur.urssaf.fr>
2. Indiquez le montant total des ventes du mois/trimestre
3. Vous verrez le montant à payer (12,3% de votre CA)
4. Payez en ligne par prélèvement

Exemple :

Vous avez vendu pour 1 000€ en janvier
↓
Vous déclarez 1 000€ sur le site URSSAF
↓
Vous devez payer : 123€ (12,3%)
↓
Il vous reste : 877€ de bénéfice

Une fois par an

Déclarer vos revenus aux impôts :

- Lors de votre déclaration d'impôts habituelle (mai-juin)
- Vous indiquez votre chiffre d'affaires annuel
- L'administration calcule votre impôt (environ 20-30% selon vos autres revenus)

Conseil : Mettez de côté 30-35% de votre CA pour payer URSSAF + impôts.

Combien ça coûte vraiment ?

Frais PayPal

2,9% + 0,35€ par transaction

Exemples :

- Vente de 50€ → Frais : 1,80€ → Vous recevez : 48,20€
- Vente de 100€ → Frais : 3,25€ → Vous recevez : 96,75€
- Vente de 150€ → Frais : 4,70€ → Vous recevez : 145,30€

Charges sociales URSSAF

12,3% de votre chiffre d'affaires

Exemples :

- CA 1 000€/mois → Charges : 123€/mois
- CA 2 000€/mois → Charges : 246€/mois
- CA 5 000€/mois → Charges : 615€/mois

Impôts sur le revenu

Variable selon vos autres revenus (environ 20-30%)

Exemple complet

Vente : 100€
- Frais PayPal : -3,25€
= Reçu sur PayPal : 96,75€

À déclarer à l'URSSAF : 100€
- Cotisations sociales : -12,30€
= Reste : 84,45€

- Impôts (estimé 25%) : -21,11€
= Bénéfice net : 63,34€

Soit environ 63% du prix de vente qui vous revient

Conseil : Prévoyez une marge d'au moins 100% sur vos produits.



Limites de l'Auto-Entrepreneur

Chiffre d'affaires maximum : 188 700€/an (vente de marchandises)

Quand faut-il passer en société ?

- Dès que vous dépassez 30 000€/an → Les charges deviennent élevées
- Si vous voulez investir (local, stocks importants)
- Si vous voulez une structure plus solide

→ On passera alors à la **Phase 2**

3 PHASE 2 : Développement (EURL + Stripe)

Objectif

Quand votre activité décolle (CA > 10-15 000€), vous créez une vraie société pour :

- Payer moins de charges
 - Avoir une image plus professionnelle
 - Protéger votre patrimoine personnel
 - Optimiser la fiscalité
-

Qu'est-ce qu'une EURL ?

EURL = Entreprise Unipersonnelle à Responsabilité Limitée

C'est une société :

- ☒ Dont vous êtes la seule associée
- ☒ Avec un capital (minimum 1€, on conseille 1 000€)
- ☒ Qui a sa propre personnalité juridique
- ☒ Qui protège votre patrimoine personnel






Option IS (Impôt sur les Sociétés) :

- Votre société paie l'impôt (15% jusqu'à 42 500€ de bénéfice, puis 25%)
- Vous vous versez un salaire

- Vous pouvez aussi vous verser des dividendes
-

Pourquoi passer de PayPal à Stripe ?

Stripe est un système de paiement :

-  Plus professionnel (utilisé par Airbnb, Uber, etc.)
 -  Moins cher : 1,5% + 0,25€ par transaction (vs 2,9% + 0,35€)
 -  Mieux intégré à votre site
 -  Gestion automatique des stocks
 -  Emails automatiques aux clients
-

Les étapes

1. Création de l'EURL (2-3 semaines)

Votre développeur ou un avocat vous aidera. Il faudra :

- Rédiger les statuts
- Déposer le capital (1 000€ recommandés)
- Publier une annonce légale (150-200€)
- S'inscrire au greffe (40€)

Documents reçus :

- Extrait Kbis (votre "carte d'identité" d'entreprise)
- Numéro SIREN/SIRET de la société

2. Activation de Stripe (2-3 jours)

Votre développeur configurera Stripe avec :

- Les informations de votre EURL
- Votre compte bancaire professionnel
- Les webhooks (connexions automatiques)

3. Migration (1 jour)

Votre développeur :

- Bascule les paiements de PayPal vers Stripe
- Garde PayPal actif 1 mois en parallèle (sécurité)
- Teste tout avant la mise en ligne

4. Fermeture Auto-Entrepreneur (1 jour)

Vous déclarez la cessation d'activité sur le site URSSAF :

- Dernière déclaration de CA
 - Paiement des dernières cotisations
 - Radiation automatique
-

Combien ça coûte ?

Création EURL

- Statuts : 0€ (si vous le faites) à 500€ (avocat)
- Annonce légale : 150-200€
- Greffe : 40€
- **Total : 200€ à 750€**

Frais annuels EURL

- Expert-comptable : 1 000€ à 1 500€/an (obligatoire)
- Compte bancaire pro : 0€ à 20€/mois
- **Total : 1 000€ à 1 750€/an**

Charges sociales

- Sur votre salaire : environ 45%
- Exemple : Salaire 2 000€/mois → Charges 900€/mois

Impôt société (IS)

- 15% jusqu'à 42 500€ de bénéfice
 - 25% au-delà
-

Exemple comparatif

CA annuel : 50 000€

En Auto-Entrepreneur :

CA : 50 000€
- Cotisations URSSAF : -6 150€ (12,3%)
- Impôts (estimé) : -10 000€
= Net : 33 850€

En EURL + IS :

CA : 50 000€
- Achats/frais : -10 000€
= Bénéfice : 40 000€

- Salaire gérant : 20 000€
- Charges sociales : -9 000€ (45%)
- IS sur reste (20k) : -3 000€ (15%)
- Expert-comptable : -1 200€
= Net : 36 800€

+ Possibilité dividendes : 8 800€ (taxés à 30%)
= Gain net : ~2 950€ vs Auto-Entrepreneur

Vous gagnez environ 3 000€/an en plus avec l'EURL sur 50 000€ de CA.

Combien ça coûte ? Récapitulatif complet

Frais de démarrage (Phase 1)

Auto-Entrepreneur :	0€
PayPal Business :	0€

Site web :	Déjà fait <input checked="" type="checkbox"/>
Total démarrage :	0€

Frais mensuels (Phase 1 - Mois 1 à 6)

Exemple avec 2 000€ de CA/mois :

Frais PayPal (3,1%) :	62€
Cotisations URSSAF (12,3%) :	246€
Impôts (provisoire 25%) :	500€
Total charges/mois :	808€
Bénéfice net :	1 192€

Frais de transition (Passage Phase 2)

Création EURL :	200-750€ (une fois)
Fermeture AE :	0€
Activation Stripe :	0€
Total transition :	200-750€

Frais mensuels (Phase 2 - Après mois 6)

Exemple avec 5 000€ de CA/mois :

Frais Stripe (1,6%) :	80€
Expert-comptable :	100€
Charges sociales (sur salaire) :	375€ (salaire 830€/mois)
IS (provisionné) :	150€
Total charges/mois :	705€
Bénéfice net :	4 295€
(dont 830€ salaire + reste en trésorerie société)	

5 Vos obligations légales (en résumé)

Phase 1 : Auto-Entrepreneur

✓ À FAIRE systématiquement

Chaque vente :

- Émettre une facture avec mention TVA
- Noter la vente dans votre livre des recettes

Chaque mois ou trimestre (au choix) :

- Déclarer votre CA sur autoentrepreneur.urssaf.fr
- Payer vos cotisations sociales (prélèvement auto)

Une fois par an :

- Déclarer vos revenus aux impôts
- Conserver toutes vos factures (10 ans)

✗ Interdit

- Dépasser 188 700€ de CA/an
 - Facturer la TVA
 - Avoir des salariés (vous pouvez prendre des stagiaires)
-

Phase 2 : EURL

✓ À FAIRE systématiquement

Chaque mois :

- Tenir votre comptabilité (via expert-comptable)
- Émettre les factures
- Payer votre salaire
- Déclarer et payer charges sociales

Chaque année :

- Bilan comptable (expert-comptable)
- Assemblée générale (vous seule)
- Déclaration IS
- Déclaration revenus personnels



Documents à conserver

- Tous justificatifs pendant 10 ans
- Factures fournisseurs et clients
- Relevés bancaires
- Bulletins de salaire

[](#)



Questions fréquentes

Est-ce que je peux commencer sans attendre ?

Oui ! Dès que vous avez votre SIRET (48h après inscription AE), vous pouvez vendre.

Mes clients verront quoi quand ils paient ?

Phase 1 (PayPal) : "Paiement à Blanche Renaudin" **Phase 2 (Stripe) :** "Blanche Renaudin" avec votre logo

Et si ça ne marche pas ?

Aucun problème ! Vous fermez votre Auto-Entrepreneur en 5 minutes sur le site URSSAF. Coût : 0€.

Combien de temps je reste en Auto-Entrepreneur ?

Tant que votre CA annuel est inférieur à 30 000€. Au-delà, les charges deviennent trop élevées et la société devient plus intéressante.

Je dois ouvrir un compte bancaire pro ?

Phase 1 (AE) : Conseillé mais pas obligatoire si CA < 10 000€ **Phase 2 (EURL)** : Obligatoire

Comptes pro recommandés :

- Shine : 7,90€/mois
- Qonto : 9€/mois
- N26 Business : 0€/mois

Que se passe-t-il si je dépasse les limites de l'AE ?

Si vous dépassez 188 700€/an :

- Vous basculez automatiquement en entreprise individuelle classique
- Régime fiscal plus complexe
- **Mieux vaut créer l'EURL avant !**

Puis-je vendre en Europe ?

Oui ! Avec PayPal et Stripe, vous pouvez accepter des paiements de toute l'Europe.

Attention : Si vous vendez beaucoup (> 10 000€) dans un autre pays UE, des règles TVA spécifiques s'appliquent.

Mon développeur a accès à mon argent ?

Non ! Votre développeur configure les systèmes de paiement mais :

- L'argent arrive sur VOTRE compte PayPal/bancaire
 - Seule vous avez accès aux fonds
 - Il configure uniquement les connexions techniques
-

Planning détaillé

Semaine 1 : Lancement

Lundi matin (30 min) :

- Vous : Inscription Auto-Entrepreneur sur autoentrepreneur.urssaf.fr

Mercredi (notification email) :

- Vous recevez votre SIRET


Mercredi après-midi (15 min) :

- Vous : Création compte PayPal Business
- Vous : Upload documents (SIRET, CNI)

Jeudi (validation) :

- PayPal valide votre compte

Vendredi :

-  Vous pouvez vendre !
 - Votre développeur active le bouton PayPal sur le site
-

Mois 1-3 : Rodage

Chaque vente :

- Le client paie via PayPal
- Vous recevez notification email

- Vous émettez la facture (modèle fourni)
- Vous notez dans votre livre des recettes

Fin du mois/trimestre :

- Vous déclarez votre CA sur le site URSSAF
- Vous payez vos cotisations (prélèvement auto)

Objectif : Atteindre 3-5 000€ de CA/mois

Mois 4-6 : Développement

Si CA > 10 000€ total :

- Vous décidez de créer l'EURL
- Rendez-vous avec avocat ou expert-comptable
- Préparation des documents

Sinon :

- Vous continuez en Auto-Entrepreneur
 - Pas de stress, vous avez le temps
-

Mois 7 : Transition (si EURL)

Semaine 1-2 :

- Dépôt dossier création EURL au greffe
- Annonce légale publiée

Semaine 3 :

- Réception Kbis
- Ouverture compte pro
- Votre développeur active Stripe

Semaine 4 :

- Migration PayPal → Stripe

- Tests de paiement
 - Fermeture Auto-Entrepreneur
-

Mois 8+ : Nouvelle structure

Routine mensuelle :

- Ventes via Stripe
- Expert-comptable gère la compta
- Vous vous versez un salaire
- Déclarations automatiques

Focus :

- Développement commercial
 - Vous ne gérez plus l'administratif (expert-comptable)
-



Qui contacter ?

Pour l'Auto-Entrepreneur

URSSAF :

- Site : <https://www.autoentrepreneur.urssaf.fr>
- Téléphone : 3698 (service gratuit)
- Email : Via votre espace personnel

Pour PayPal

Support PayPal :

- Dans votre compte : Centre de résolution
- Téléphone : 0800 94 28 90 (gratuit)

Pour l'EURL

Expert-comptable :

- Votre développeur peut vous recommander
- Comptez 100-150€/mois

Greffe du tribunal de commerce :

- Pour l'immatriculation
 - Site : infogreffe.fr
-



Checklist de démarrage

Cette semaine

- ☐ Lire ce document en entier
- ☐ Préparer : CNI + justificatif domicile + n° sécu
- ☐ S'inscrire sur autoentrepreneur.urssaf.fr (30 min)
- ☐ Attendre réception SIRET (48h)

Semaine prochaine

- ☐ Créer compte PayPal Business
- ☐ Uploader documents de vérification
- ☐ Attendre validation PayPal (24h)
- ☐ Informer votre développeur (activation site)

Premier mois

- ☐ Faire votre première vente !
 - ☐ Émettre votre première facture
 - ☐ Noter dans le livre des recettes
 - ☐ Fin de mois : déclaration URSSAF
-



Conseils de réussite

1. Organisez-vous dès le début

- Créez un dossier "Administratif Blanche Renaudin"
- Classez toutes vos factures par mois
- Notez vos ventes dans un fichier Excel simple

2. Anticipez vos charges

- Mettez de côté 35% de chaque vente
- Ce montant servira à payer URSSAF + impôts
- Ne dépensez pas tout !

3. Suivez votre CA

- Notez votre CA chaque mois
- Quand vous approchez 10 000€ total, contactez un expert-comptable
- Anticipez le passage en EURL

4. Restez légale

- Émettez TOUJOURS une facture
- Déclarez TOUT votre CA à l'URSSAF
- Conservez tous vos justificatifs




5. Demandez de l'aide

- Votre développeur : questions techniques site/paiements
- URSSAF : questions déclarations/cotisations (3698)
- Expert-comptable : questions fiscales/passage EURL



En résumé

Étapes clés

Semaine 1 : Auto-Entrepreneur créé 
Semaine 2 : PayPal activé 
Semaine 3 : Premières ventes 
Mois 1-6 : Développement activité
Mois 6+ : Création EURL (si CA > 10k€)
Mois 7 : Migration vers Stripe

Coûts totaux Année 1

Démarrage : 0€
Charges variables : ~35% du CA
Création EURL (si applicable) : 200-750€
Total : Ça dépend de vos ventes !

Contact

Pour toute question sur ce document :

- Votre développeur (questions techniques)
- URSSAF 3698 (questions AE)
- Expert-comptable (quand EURL)

Document créé le 20 octobre 2025 Version 1.0 - Guide complet Blanche Renaudin



Annexes (à venir)

Votre développeur vous fournira :

- ☐ Modèle de facture Auto-Entrepreneur
- ☐ Fichier Excel livre des recettes
- ☐ Guide déclaration URSSAF pas à pas
- ☐ Coordonnées expert-comptable recommandé

Bonne chance pour votre lancement ! 