



## Dora SARKIS

Gérante & Directrice  
d'Événements

Téléphone  
06 90 59 69 69

Adresse  
53 résidence Les Citronnelles

Mail  
leroyalriviera@gmail.com

### Compétences Clés

Gestion d'entreprise

Négociation commerciale

Relation client

Organisation d'événements

Management & gestion administrative

Autonomie, rigueur, sens de l'organisation

### Centres d'intérêt

Droit commercial, des affaires et immobilier

## Profil Professionnel

Entrepreneure passionnée depuis 2008, j'ai fondé et dirigé plusieurs structures dédiées à l'organisation d'événements et à la vente spécialisée. Mon parcours m'a permis d'acquérir une solide expérience en gestion d'entreprise, management d'équipes et négociation commerciale. Rigoureuse et autonome, j'excelle dans le développement d'offres orientées client et dans la coordination d'activités administratives complexes. Je recherche de nouveaux défis pour mettre à profit mes compétences de leadership et d'organisation d'événements.

## Expérience Professionnelle

**Gérante** 2019 – Présent  
*Boutique & gestion de locaux commerciaux, Pointe-à-Pitre*

- Supervision quotidienne de la boutique et administration de plusieurs locaux commerciaux.
- Gestion globale : développement de l'offre, négociation fournisseurs et relation client sur site.
- Pilotage des obligations administratives et financières avec autonomie et rigueur.

**Directrice** 2012 – 2018  
*Salle de spectacle*

- Management complet de la structure : équipe, programmation et logistique d'événements.
- Organisation opérationnelle et suivi administratif, assurant la rentabilité de la salle.
- Mise en place de procédures optimisant la gestion financière et la satisfaction des clients.

**Gérante fondatrice** 2008  
*Joykiss – Boutique mariage & wedding planning*

- Création et développement d'une offre spécialisée mariage, incluant services de wedding planning et design.
- Gestion commerciale et relation client, du premier contact jusqu'à la signature.
- Négociation avec partenaires et fournisseurs afin de maximiser la valeur ajoutée pour les clients.

## Formation

**Formation en décoration événementielle**  
Centre ABC  
Approche pratique de la scénographie et du design d'événements.  
2008

**BTS Commerce international (inachevé)**  
CNED  
Programme axé sur les techniques de négociation et la gestion des échanges mondiaux.  
2008

**Baccalauréat professionnel Commerce**  
CNED  
Formation orientée vente, gestion de clientèle et techniques commerciales.  
2006