



## Dora SARKIS

Gérante & Directrice  
d'événementiel

Téléphone  
06 90 59 69 69

Adresse  
53 résidence Les Citronnelles

Mail  
leroyalriviera@gmail.com

### Compétences Clés

Gestion d'entreprise

Négociation commerciale

Relation client

Organisation d'événements

Management & gestion administrative

Intérêt pour le droit commercial, des affaires et des affaires

## Profil Professionnel

Entrepreneure passionnée totalisant plus de 15 ans d'expérience dans le commerce de détail, l'événementiel et la gestion de structures culturelles. Habituee à piloter des équipes, négocier avec des partenaires variés et orchestrer des projets de A à Z. Spécialisée dans la création d'offres sur-mesure pour la clientèle mariage ainsi que dans l'exploitation de locaux commerciaux. Rigueur, autonomie et sens aigu du service client guident chacune de ses missions.

## Expérience Professionnelle

**Gérante – Boutique & Locaux commerciaux** 2019 – Présent  
*Pointe-à-Pitre*

- Supervision d'une boutique et gestion locative de plusieurs espaces commerciaux.
- Pilotage complet des opérations : approvisionnements, relation fournisseurs, administration et comptabilité.
- Développement de la clientèle par une négociation active et un service personnalisé.

**Directrice – Salle de spectacle** 2012 – 2018

- Management des équipes et organisation de la programmation événementielle.
- Coordination logistique et budgétaire, suivi administratif et réglementaire.
- Promotion des spectacles et négociation avec artistes, prestataires et partenaires.

**Gérante fondatrice – Joykiss** 2008

- Création d'une boutique dédiée au mariage, incluant services de wedding planning et design.
- Gestion quotidienne, négociations fournisseurs et développement d'une offre sur-mesure.
- Accompagnement client de la conception à la réalisation de l'événement.

## Formation

**Formation en décoration événementielle**  
Centre ABC  
2008

Cette formation a permis d'acquérir les bases créatives et techniques pour concevoir

**BTS Commerce international (inachevé)**  
CNED  
2008

Approfondissement des pratiques d'import-export et des négociations commerciales à

**Baccalauréat professionnel Commerce**  
CNED  
2006

Formation axée sur la vente, la relation client et les techniques de gestion commercia