

Dora SARKIS

Gérante & Directrice Événementiel

Téléphone 0690 59 69 69

Email leroyalriviera@gmail.com

Adresse 53 résidence Les Citron-

Compétences clés

- Gestion d'entreprise
- Négociation commerciale
- Relation client
- Organisation d'événements
- Management & gestion administrative
- Autonomie & rigueur organisationnelle
- Intérêt pour le droit commercial et imm

Résumé professionnel

Entrepreneure et gestionnaire d'établissements événementiels disposant de plus de dix ans d'expérience dans le commerce, le mariage et la gestion de salles de spectacle. Spécialisée en gestion d'entreprise, négociation commerciale et relation client, elle a su créer et développer des offres complètes de wedding planning et de design. Autonome et rigoureuse, elle coordonne les équipes, gère l'ensemble des aspects administratifs et financiers et supervise plusieurs sites commerciaux. Passionnée par le droit commercial et immobilier, elle met son sens de l'organisation au service de projets ambitieux.

Expérience professionnelle

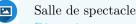


Boutique indépendante & locaux commerciaux - Pointe-à-Pitre

Gérante

Temps plein

- Administration d'une boutique et gestion de plusieurs locaux commerciaux : supervision des ventes, relations avec les locataires et suivi financier.
- Mise en place d'actions commerciales visant à optimiser le chiffre d'affaires et la visibilité locale.



2012 - 2018

Temps plein

- Pilotage opérationnel de la salle: planification, coordination et promotion d'événements culturels variés.
- Management des équipes, suivi administratif et gestion budgétaire quotidienne.



2008

Gérante fondatrice

Temps plein

- Création et développement d'une boutique spécialisée dans le mariage; conception de prestations de wedding planning et design.
- Négociation avec fournisseurs, gestion de l'offre et accompagnement personnalisé des clients.

Formation



Formation décoration événementielle



Centre ABC

Approfondissement des techniques de design et de décoration pour événements.

2008

BTS Commerce international (inachevé)

CNED

Programme centré sur l'import-export, le marketing international et la négociation.



Baccalauréat professionnel Commerce

Diplôme orienté vente, relation client et gestion de point de vente. 2006