

美妝守門人

指導老師:蕭瑞祥



組員:姜柏丞



組員:葉詠心



組長:李冠弦



組員:林怡彣



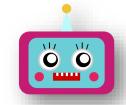
組員:周亮吟

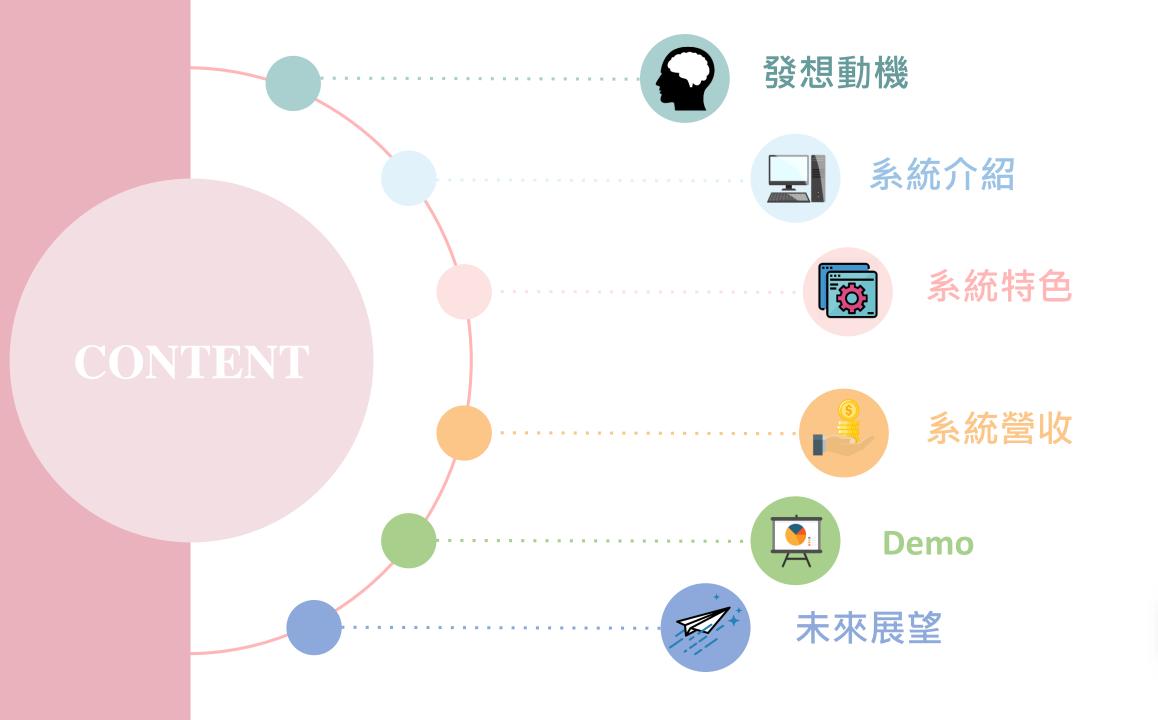


組員:萬俊揚



組員:李岱蓉



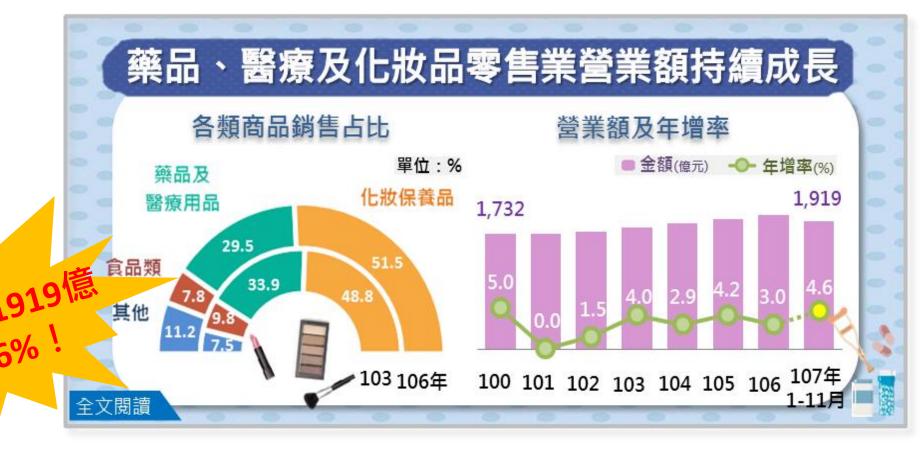








美妝品的成長率



資料來源:經濟部統計處2018年調查報告,

https://www.moea.gov.tw/Mns/dos/bulletin/Bulletin.aspx?kind=9&html=1&menu_id=18808&bull_id=5661



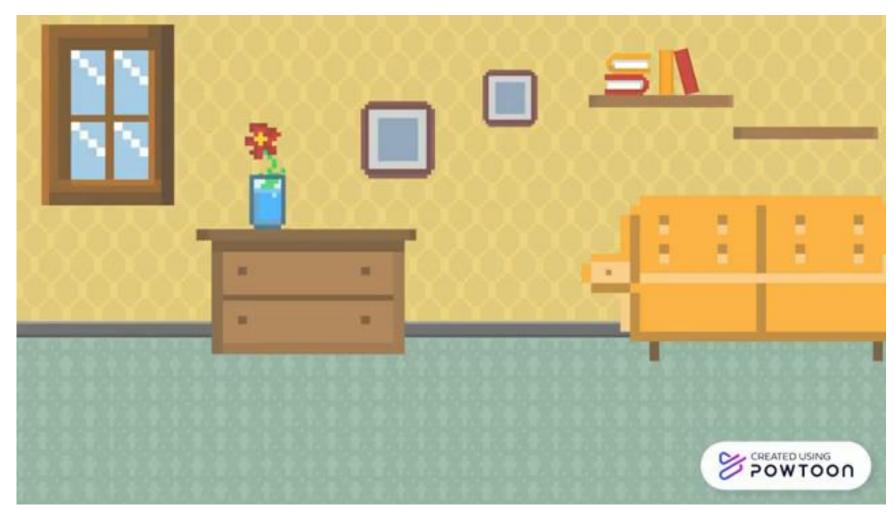
美妝品成分真相?



美妝品成分所造成 的新聞層出不窮



介紹影片



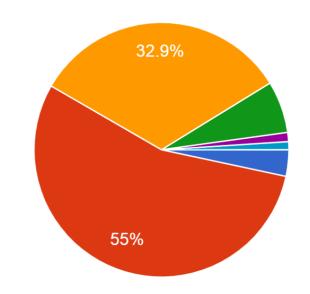


根據調查...

年齡 684 responses

性別			
男性	女性		
68	616		

總人數:684位



● 18以下

19~2526~35

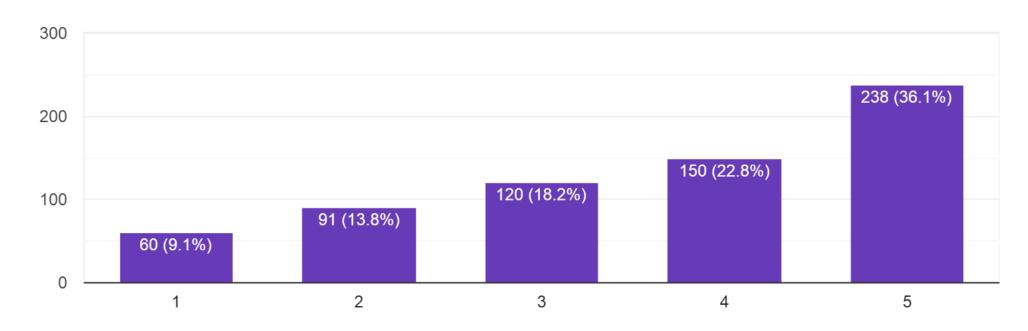
36~4546~55

● 55以上



根據調查...成分疑慮

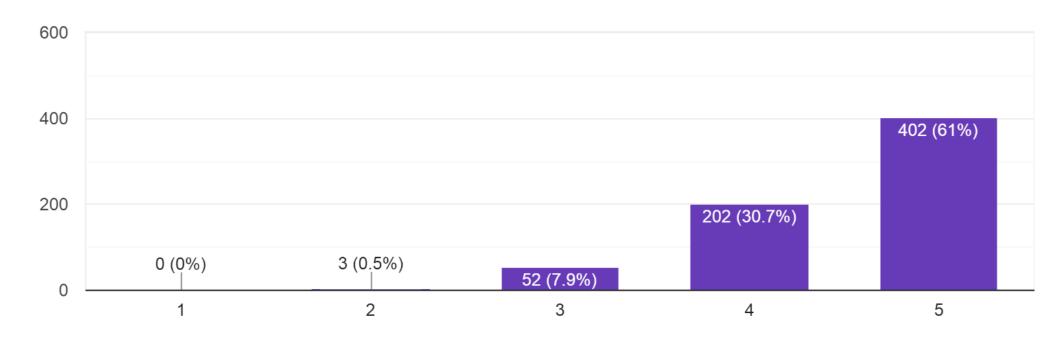
你曾經因美妝品/保養品中的成分而導致皮膚不適(如過敏/脫皮/泛紅/痕癢/其他) 659 responses





根據調查...成分疑慮

你認為美妝品/保養品的成分很重要 659 responses





消費者的狀況

不知如何挑 選適合商品







皮膚產生問題

成分資訊散亂



時間、金錢、 身體的耗損



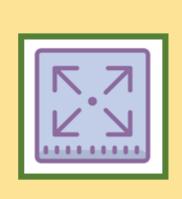
實現平台—「Line」的優點



方便性



使用率

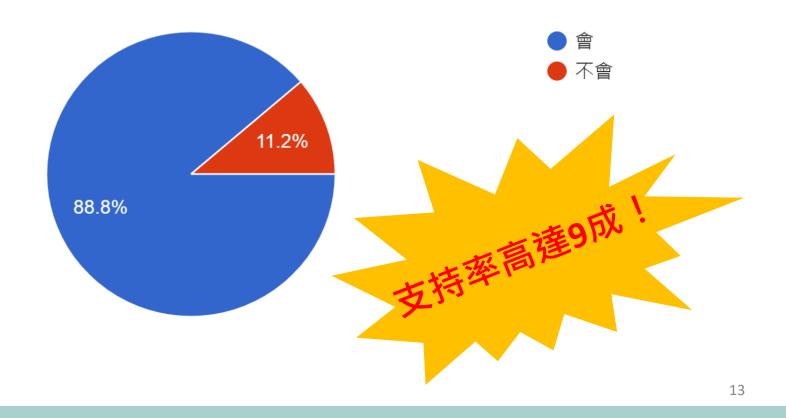


擴充性



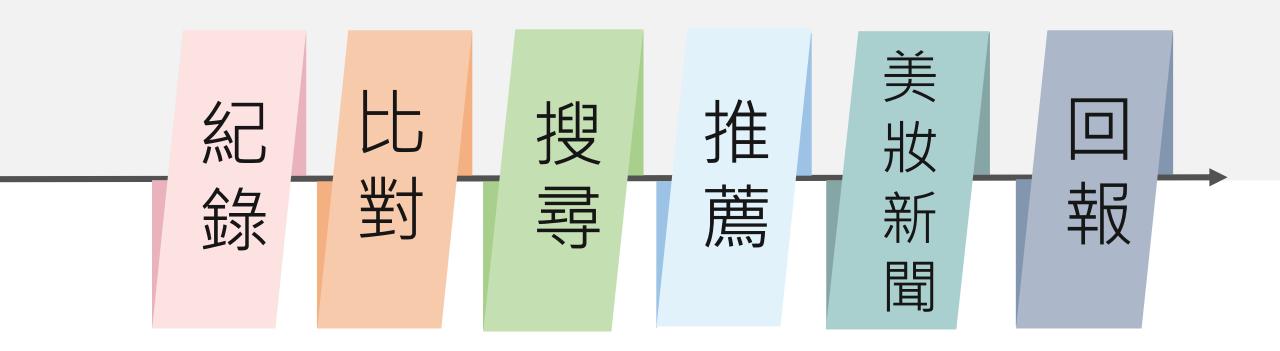
根據調查...實現平台

若line可幫你記錄你購買過的美妝品/保養品,你會使用嗎? 659 responses





系統功能









系統功能-記錄功能



1.手動輸入



2.Qrcode掃描



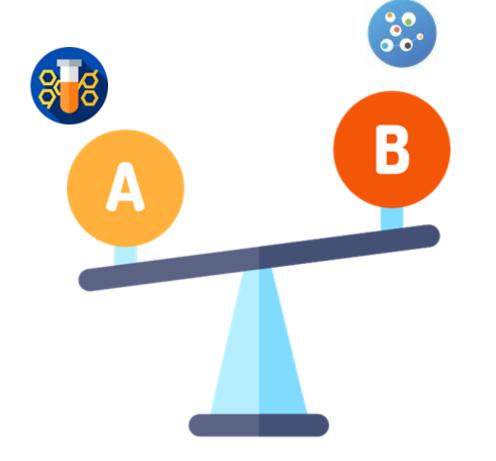
3.產品條碼



4.已紀錄頁面



系統功能-成分比對



將使用者記錄 的已知產品成 分比對新產品 成分





系統功能-產品推薦











系統特色-基本架構





系統特色-基本架構

























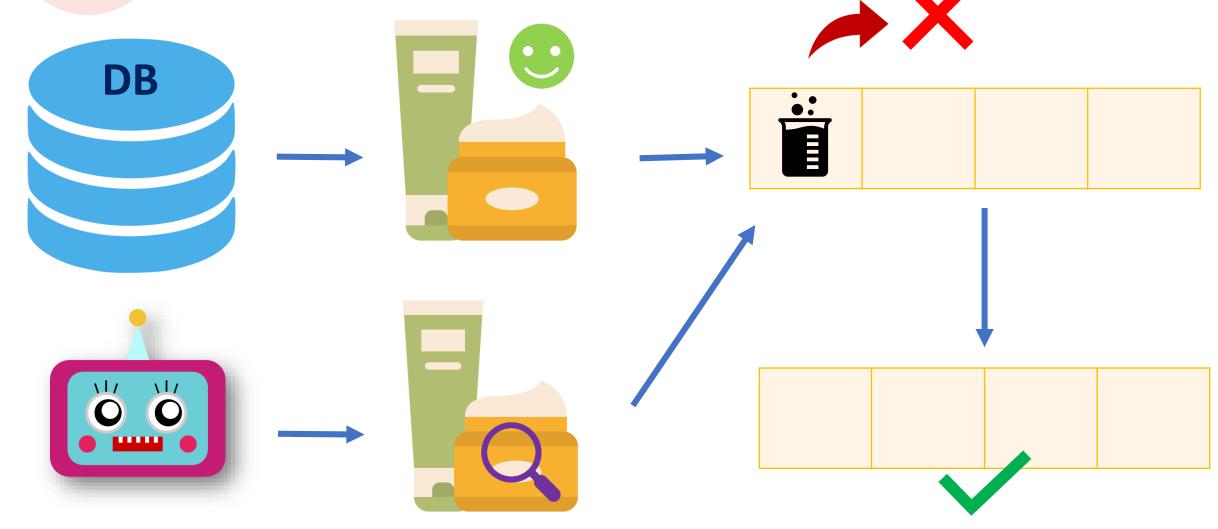
系統特色-成分比對

相同的成分





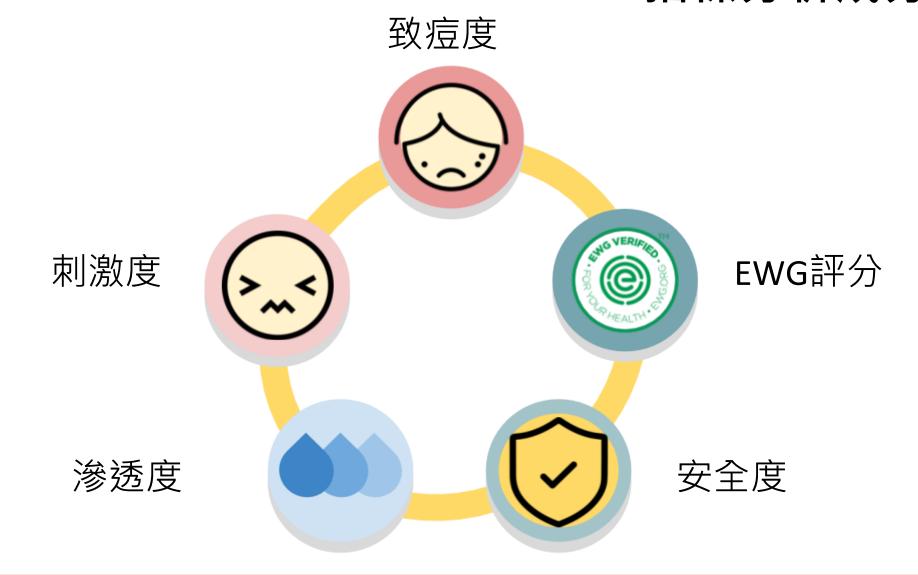
系統特色-成分比對





系統特色-成分指標

我們透過五大成分 指標分析成分





系統特色-推薦演算法

基於用戶(User-based)的協同過濾演算法:

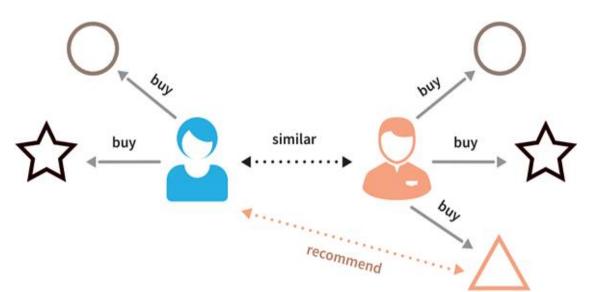
user-based collaborative filtering (CF)

•經過使用者需求篩選

•建立同時購買的物品列表

•經過運算求出相對的相似度列表

•以使用者所記錄過的產品做為偏好依據(例:品牌)





系統特色-推薦演算法

Item/item	a	b	С	d	е
а	-	0.33	0	0.62	0
b	-	-	0.24	0.31	0.28
С	-	-	-	0.22	0.41
d	-	-	-	-	0
е	-	-	-	-	-

$$w_{ij} = \frac{|N(i) \cap N(j)|}{\sqrt{|N(i)| * |N(j)|}}$$



系統特色-推薦演算法

Id/item	a	b	С	d	е
u	1	?	?	3	?

$$p(u,b) = w_{ba} * r_{ua} + w_{bd} * r_{ud} = 0.33 * 1 + 0.31 * 3 = 1.26$$

$$p(u,c) = w_{ca} * r_{ua} + w_{cd} * r_{ud} = 0 * 1 + 0.22 * 3 = 0.66$$

$$p(u,e) = w_{ea} * r_{ua} + w_{ed} * r_{ud} = 0 * 1 + 0 * 3 = 0$$



系統特色-產品比較







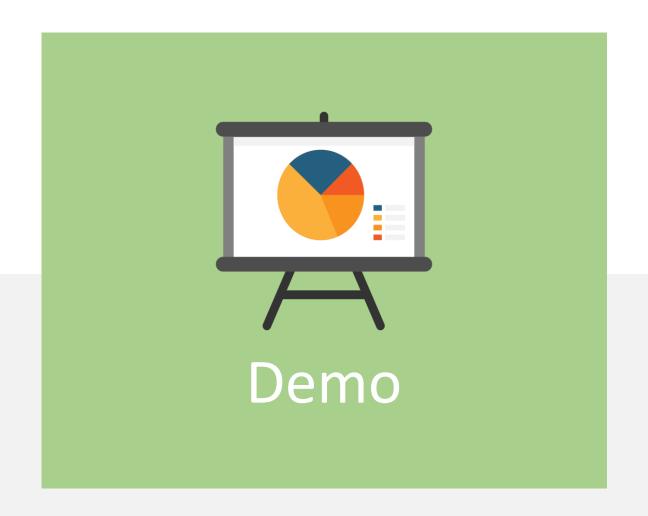
商業模式

重要夥伴	關鍵服務	價值	服務	客戶關係	客戶群體
開發成員 分析成員 技術成員 廣告代理商	記錄系統 分析系統 條碼掃描	減少使用者買 到不適用品的 機率 透過了解藥妝		提供紀錄使用產品 分析致敏源成分	對保養品/化妝 品有在消費的 客群
	核心資源			渠道通路	主要以年輕女性為主
	Line Django HTML 藥妝成分 Python 來源網	出適合	成分找 自身的 品	網路平台 公開社群 APP	想要在使用產 品前了解是否 適合自己的人
成本結構			收入來源		
建立資料庫費用 開發APP費用 營銷推廣費用		廣告 廠商推銷廣告			



系統營收







Demo時間





Step#:

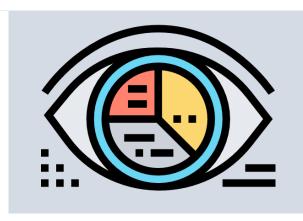




未來展望





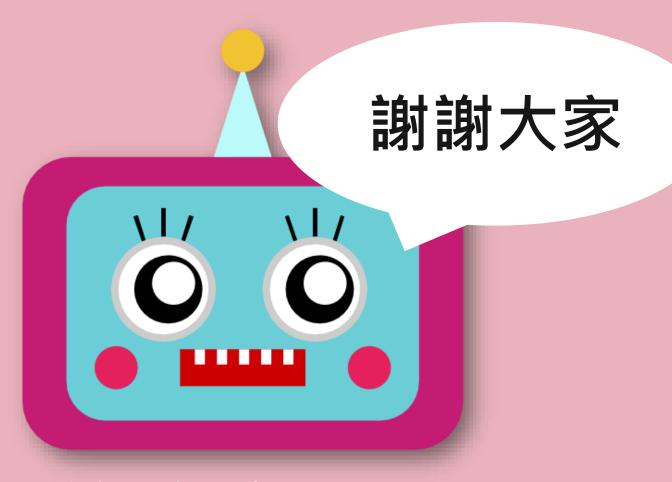


成分學術探討



結合拍賣電商

組別: E5



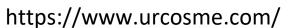
美妝守門人

美妝成分由我守護



附件-爬蟲網站







http://www.cosdna.com/cht/product.php



https://skinsalvationsf.com/



https://pubchem.ncbi.nlm.nih.gov/



https://www.ewg.org/



附件-新聞來源



https://www.setn.com/News.aspx?NewsID=546383



https://www.ettoday.net/news/20140403/342167.htm



https://www.worldjournal.com/6660868/article-%E8%97%A5%E8%8D%89%E9%A4%8A%E7%94%9F%E8%A1%93%E2% 94%82%E5%B0%B1%E7%AE%97%E5%A4%A9%E7%84%B6%E4%BF%9 D%E9%A4%8A%E5%93%81-

%E4%B9%9F%E8%A6%81%E6%B3%A8%E6%84%8F%E6%88%90%E5% 88%86/





附件-問卷調查

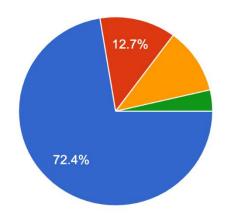
● 每天

● 2~3次

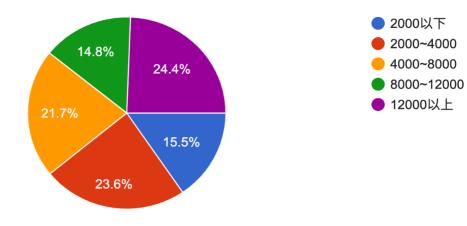
- 4~5次

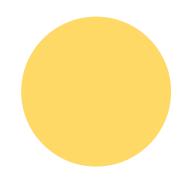
● 從來沒有用過

你一週使用美妝品/保養品的頻率為? 685 則回應



過去一年在美妝品/保養品的花費金額 660 則回應

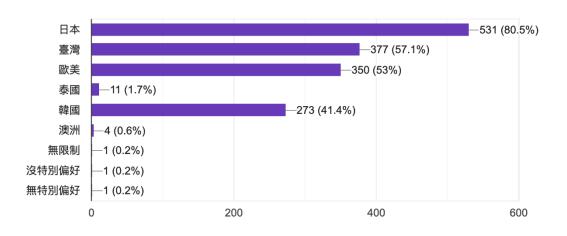




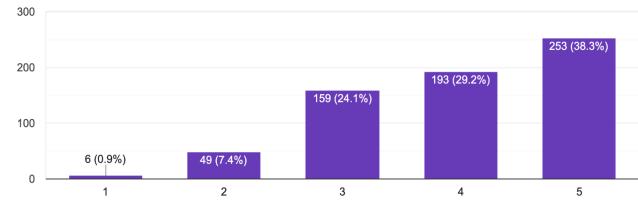
附件-問卷調查

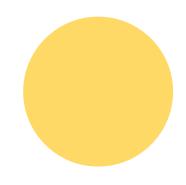
美妝品/保養品的品牌偏好(以地區為例)

660 則回應



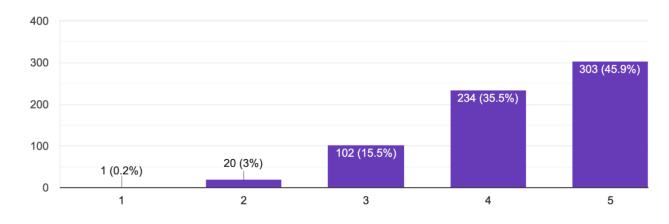
你會因為美妝品/保養品含有某種成分而不選購該產品(如酒精/香料/其他) 660 則回應





附件-新聞來源

你願意花一點時間研究美妝品/保養品的成分再考慮購買 660 則回應



你希望可以有更便捷的方式告訴你各成分的影響 660 則回應

