2023

RAPPORT SARL OCCAS'AUTO



SOMMAIRE

- **02** Sommaire
- **03** Objectif
- **04** Réalisations
- **05** Difficultés rencontrées
- 06 À 07 Annexes

OBJECTIF

L'objectif de cette application développée pour la SARL OCCAS'AUTO est de fournir à l'entreprise un outil efficace pour effectuer des recherches sur les concessionnaires concurrents dans la région du Puy de Dôme, à Clermont-Ferrand, Issoire et Riom. Cette application C# avec une interface conviviale et intuitive permettra à l'équipe de la SARL OCCAS'AUTO de collecter des informations essentielles sur les concessionnaires locaux, qu'ils soient identifiés par leur nom ou par leur ville. Grâce à cette application, l'entreprise pourra rassembler des données précieuses sur la concurrence, ce qui l'aidera à mieux comprendre le marché local de la vente de véhicules d'occasion.

En outre, en offrant des fonctionnalités avancées telles que la possibilité de supprimer des enregistrements, la gestion des utilisateurs via un écran de connexion avec la création de nouveaux comptes, et l'utilisation d'onglets pour organiser les différentes fonctionnalités, cette application vise à améliorer l'efficacité de la gestion des informations sur les concessionnaires concurrents. Elle permettra à l'équipe d'OCCAS'AUTO de rester compétitive sur le marché en surveillant de près ses concurrents et en ajustant sa stratégie en conséquence.

En somme, cette application C# jouera un rôle clé dans la prise de décisions éclairées de la SARL OCCAS'AUTO en matière de marketing, de tarification et de positionnement sur le marché des véhicules d'occasion, contribuant ainsi à renforcer la compétitivité de l'entreprise dans la région.



RÉALISATIONS

La réalisation de cette application C# pour la SARL OCCAS'AUTO implique plusieurs étapes essentielles pour assurer son bon fonctionnement. Tout d'abord, il sera nécessaire de concevoir et créer la base de données "bdOccasion" qui stockera les informations sur les concessionnaires concurrents. Cette étape comprend également la création de la table "Concessionnaire" et l'insertion des enregistrements pertinents.

Ensuite, le développement de l'interface utilisateur est une étape cruciale. Cela implique la création d'une interface conviviale pour les utilisateurs, avec la possibilité de rechercher des concessionnaires par ville ou par nom, ainsi que des fonctionnalités avancées telles que la suppression d'enregistrements et la gestion des utilisateurs grâce à un écran de connexion.

Enfin, pour ajouter une couche de sécurité et de convivialité, il sera nécessaire d'implémenter un système de connexion avec la possibilité pour les utilisateurs existants de s'authentifier et pour les nouveaux utilisateurs de créer un login et un mot de passe.

L'ensemble de ces étapes de réalisation vise à créer une application robuste et fonctionnelle qui permettra à la SARL OCCAS'AUTO de gérer efficacement ses données sur les concessionnaires concurrents et de prendre des décisions éclairées pour maintenir sa compétitivité sur le marché de la vente de véhicules d'occasion dans la région du Puy de Dôme.



DIFFICULTÉS

Les difficultés rencontrées au cours du développement de l'application pour la SARL OCCAS'AUTO ont été multiples et variées. Tout d'abord, le visuel de l'application s'est avéré être un défi majeur. Concevoir une interface utilisateur à la fois esthétiquement agréable et fonctionnellement efficace a demandé un travail minutieux de design et de mise en page pour garantir une expérience utilisateur optimale.

Une autre difficulté significative a été la manipulation des données. L'application devait permettre à l'utilisateur d'effectuer des recherches sur des concessionnaires concurrents en fonction de différents critères tels que la ville ou le nom. Cela a nécessité une gestion complexe des requêtes et des filtres pour extraire les données pertinentes de la base de données et les présenter de manière claire à l'utilisateur.

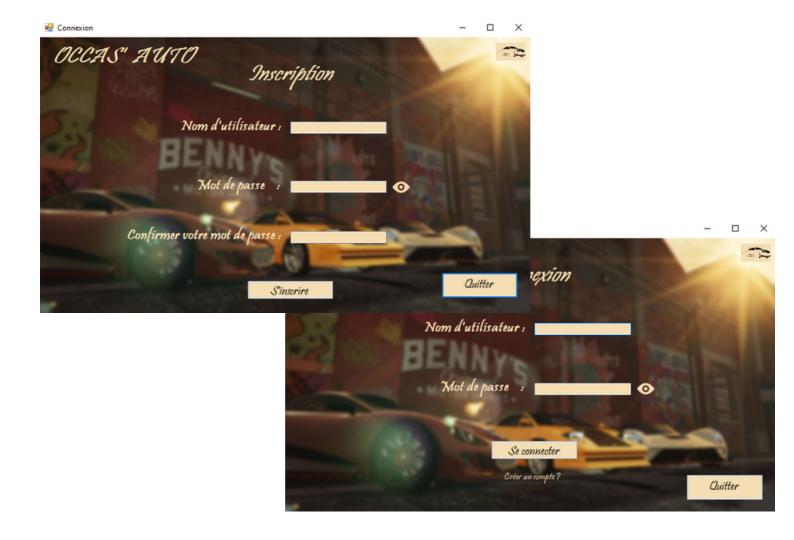
De plus, la minutie dans la rédaction du code a été impérative. Une seule erreur de programmation pouvait avoir des conséquences graves, compromettant le fonctionnement de l'application ou la sécurité des données. Par conséquent, une attention rigoureuse aux détails, des tests approfondis et une gestion efficace des erreurs ont été essentiels pour garantir la stabilité et la fiabilité de l'application.

En fin de compte, grâce à une planification méticuleuse, à une collaboration étroite avec l'équipe de la SARL OCCAS'AUTO et à un engagement envers la qualité du code, ces difficultés ont pu être surmontées avec succès, et l'application a été livrée avec succès pour répondre aux besoins de l'entreprise.



ANNEXES

Annexe 1: Écran de connexion et d'inscription



L'écran de connexion de l'application permet aux utilisateurs de s'identifier en utilisant un nom d'utilisateur et un mot de passe existants. De plus, il offre la possibilité de créer un nouveau compte pour les nouveaux utilisateurs. Cela assure un accès sécurisé et flexible à l'application.

ANNEXES

Annexe 2: Gestion des concessionnaires



Cette section décrit la fonctionnalité de gestion des concessionnaires de l'application. Les utilisateurs peuvent rechercher, créer, supprimer, modifier et afficher des informations sur les concessionnaires, offrant ainsi une flexibilité essentielle pour maintenir une liste précise et à jour des acteurs du marché.