# IL CROWDFUNDING

Il crowdfunding è un processo
collaborativo di un gruppo di persone
che utilizza il proprio denaro in
comune per sostenere gli sforzi di
persone e organizzazioni. È una pratica
di microfinanziamento dal basso che
mobilita persone e risorse.



### COME FUNZIONA?

#### Il crowdfunding avviene in questo modo

Una persona, un'organizzazione o un'azienda ha bisogno di un supporto economico per realizzare un determinato progetto. Per raccogliere fondi, si rivolge ad una piattaforma di crowdfunding dove pubblica il progetto e stabilisce un obiettivo di raccolta. Se l'obiettivo viene raggiunto o ampiamente superato, il richiedente riceve i soldi, i finanziatori riceveranno una "ricompensa" (dipende dalla tipologia di crowdfunding) e la piattaforma percepirà una commissione. Se invece l'obiettivo non viene raggiunto entro il termine prefissato, di solito il denaro resta sui conti correnti degli investitori e il progetto non viene finanziato.

## VARITIPI DI CROWDFUNDING

#### Esistono fondamentalmente 4 tipologie di crowdfunding

#### **Reward Crowdfunding**

È la forma di crowdfunding probabilmente più diffusa, inizialmente molto utilizzata per finanziare progetti culturali e artistici. In questa tipologia i finanziatori ricevono una ricompensa non monetaria.

#### **Equity Crowdfunding**

È la forma di crowdfunding più diffusa nel mondo delle startup. I finanziatori del progetto ricevono una piccola quota di partecipazione (*equity*), diventando dei soci di minoranza.

#### **Lending Crowdfunding**

È una forma di crowdfunding attraverso la quale un privato presta una somma di denaro ad un altro privato, attraverso una piattaforma intermediaria, ricevendone in seguito la restituzione comprensiva di interessi.

#### **Donation Crowdfunding**

Questa tipologia è a tutti gli effetti una donazione e, come tale, non prevede alcuna ricompensa, restituzione o partecipazione agli utili per i finanziatori.

### KEEP-IT-ALL EALL-OR-NOTHING

All'interno dei modelli Reward e Donation-based, ogni piattaforma decide poi se adottare uno schema Keep-it-all (tieni tutto) oppure All-or-nothing (tutto o niente).



• All-or-nothing: prevede che solo al raggiungimento dell'obiettivo di raccolta che si è prefissato il progettista, i fondi donati vengano trasferiti al progettista e la relativa percentuale venga corrisposta alla piattaforma.



• **Keep-it-all** invece è quella formula che prevede l'effettivo incasso di quanto raccolto dal progettista anche qualora l'obiettivo economico prefissatosi non venga raggiunto; in questo caso la percentuale corrisposta alla piattaforma è maggiore rispetto al caso all-or-nothing.

### PIATTAFORME DI FINANZIAMENTO COLLETTIVO

Le piattaforme di finanziamento collettivo sono siti web che facilitano l'incontro tra la domanda di finanziamenti da parte di chi promuove dei progetti e l'offerta di denaro da parte degli utenti. Le piattaforme di finanziamento collettivo si possono distinguere in generaliste, che raccolgono progetti di ogni area di interesse, e verticali o tematiche, specializzate in progetti di particolari settori.







# IVANTAGGI DEL CROWDFUNDING

Il crowdfunding può presentare una serie di vantaggi, tra i quali ricordiamo:

- Flessibilità
- Possibilità di testare la validità dei progetti, esponendoli al giudizio di una moltitudine di finanziatori/investitori
- Il beneficio di tassi d'interesse più bassi di quelli applicati dalle banche
- La possibilità di trasformarsi in un vero e proprio strumento di marketing
- Coinvolgimento delle comunità

Il Crowdfunding è un vero e proprio trampolino di lancio per le start-up e rappresenta una valida alternativa alle altre modalità di raccolta fondi, che sono precluse a chi non possiede documentazioni pregresse in materia di prestiti.

# SVANTAGGI DEL CROWDFUNDING

I principali svantaggi del Crowdfunding sono attribuibili ai seguenti:

- Il progetto proposto potrebbe non raggiungere il successo auspicato;
- Potrebbero emergere eventuali problemi con la piattaforma e/o con i finanziatori;
- Mancanza di sensibilizzazione e di alfabetizzazione digitale;
- In caso di insuccesso si può andare in contro ad una cattiva reputazione;
- Diffusione di informazioni limitate da parte dei progettisti.