

# Samuel Alessandro Baptista

31 anos | Jardim Alexandre Balbo - Ribeirão Preto - SP  
samuelbaptista27@gmail.com | Cel. 19.999.872.145 | LinkedIn | GitHub

## Objetivo

**Cientista de Dados | Desenvolvedor de IA**

## Formação Complementar

**Formação Inteligência Artificial**, Data Science Academy, 2020 – Duração: 448hrs

**Machine Learning Scientist with Python**, Datacamp, 2020 – Duração: 92hrs

**Formação Cientista de Dados**, Data Science Academy, 2019 – Duração: 364hrs

**Data Scientist with Python**, Datacamp, 2019 – Duração: 72hrs

**Quantitative Analyst with R**, Datacamp, 2019 – Duração: 60hrs

**Data Scientist with R**, Datacamp, 2018 – Duração: 72hrs

## Resumo

Profissional com conhecimento em conceitos avançados nas áreas de BI e Analytics, Machine Learning, Visualização de Dados, Análises Quantitativas, Arquiteturas de Deep Learning, Visão Computacional, Processamento de Linguagem Natural, Sistemas Cognitivos e outras técnicas.

Também tenho sólida base no uso das principais ferramentas do mercado para análise estatística, manipulação de banco de dados, armazenamento e processamento distribuído, cloud computing, entre outros como: R, SQL, Spark, Hadoop, Tableau, PowerBI, AWS e Python com foco nas bibliotecas do PyData Stack (numpy, scipy, pandas, scikit-learn, tensorflow, keras, matplotlib, seaborn, bokeh).

## Idiomas

**Inglês fluente**

## Experiência Profissional

**BemAgro** | Ribeirão Preto, SP

*Agritech*

**Desenvolvedor de IA (mar/2020 a atualmente – 8 meses)**

- Reportando ao CTO.
- Automação de relatórios agrícolas a partir de imagens de drone e satélite.
- Redes neurais profundas e outras técnicas de machine learning para visão computacional.
- Planejamento e execução de atividades relacionadas a coleta de dados em campo.
- Gestão dos dados coletados, seguindo boas práticas de armazenamento e rotulagem.
- Desenvolvimento de aplicações baseadas em modelos treinados
- Condução de testes estatísticos para validação dos projetos.
- Elaboração de processos para melhoria contínua dos modelos

### **Projetos Relevantes**

- *Automação dos relatórios de contagem de plantas com estimativa de produtividade.*
- *Automação na identificação de ervas daninhas para aplicação localizada de herbicida.*

**SKYLUX** | Pirassununga, SP

*Indústria de Iluminação*

**Cientista de Dados (jun/2016 a mai/2019 - 3 anos)**

- Reportando ao Diretor Executivo, e responsável por uma equipe de 6 colaboradores
- Modelagem preditiva para demandas operacionais
- Controle de cenários, métricas de risco e incertezas
- Validação de Investimentos projetando vendas, custo de capital e ROI
- Elaboração e acompanhamento do orçamento anual
- Controle de custos
- Precificação e Política Comercial
- Atuação em BI: criação, controle e apresentação de dashboards
- Definição e acompanhamento de KPIs
- Fechamento e apresentação dos resultados – DRE

***Resultados***

- Redução do tempo de faturamento de 7 para 2 dias úteis
- Aumento em 6% na eficiência operacional da empresa – EBTIDA
- Estudo para compra de Insumos Importados: Redução de 25% nos custos

**Gerente Nacional de Vendas (jul/2015 a jun/2016 - 1 ano)**

- Reportando ao Diretor Geral, e responsável por uma equipe de 8 colaboradores
- Planejamento anual de venda, definição de metas e abertura de novos canais de venda
- Gestão de Clientes Chave
- Gestão de E-commerce

***Resultados***

- *Aumento de 10% na margem bruta através de um projeto de pulverização de clientes, reduzindo intermediários no processo.*

**Supervisor de Vendas (jan/2014 a jul/2015 - 1 ano e 6 meses)**

- Reportando ao Gerente de Vendas, e responsável por uma equipe de 3 colaboradores
- Planejamento e execução de rotas comerciais junto aos representantes
- Treinamentos em técnicas de negociação e vendas
- Estruturação da equipe de inteligência comercial

***Projetos Relevantes***

- Reestruturação do departamento comercial junto a consultoria externa

**Auxiliar de Vendas (jan/2013 a jan/2014 - 1 ano e 1 mês)**

- Reportando ao Supervisor de Vendas
- Cadastro de pedidos
- Atendimento a clientes
- Garantia da informação íntegra e correta à logística, financeiro e PCP para validação do pedido, crédito e entrega

***Resultados***

- Construção de planilha de pedido para automatizar o processo de venda
- Redução expressiva dos custos com problemas de faturamento de pedidos errados

## **Formação Acadêmica**

---

**Tecnologia em Gestão Comercial**, UNIDERP (SP), 2015-2017

**Bacharelado em Química Forense**, USP (SP), 2008-2011