

Samuel Alessandro Baptista

31 anos | Jardim Alexandre Balbo - Ribeirão Preto - SP
samuelbaptista27@gmail.com | Cel. 19.999.872.145 | LinkedIn | GitHub

Objetivo

Cientista de Dados

Formação Complementar

Formação Cientista de Dados, Data Science Academy, 2019 – Duração: 364hrs

Formação Inteligência Artificial, Data Science Academy, 2019 – Duração: 448hrs

Data Scientist with R, Datacamp, 2019 – Duração: 72hrs

Data Scientist with Python, Datacamp, 2019 – Duração: 72hrs

Quantitative Analyst with R, Datacamp, 2019 – Duração: 60hrs

Machine Learning Scientist with Python, Datacamp, 2019 – Duração: 92hrs

Resumo

Profissional com conhecimento em conceitos avançados nas áreas de BI e Analytics, Machine Learning, Visualização de Dados, Análises Quantitativas, Arquiteturas de Deep Learning, Visão Computacional, Processamento de Linguagem Natural, Sistemas Cognitivos e outras técnicas.

Também tenho sólida base no uso das principais ferramentas do mercado para análise estatística, manipulação de banco de dados, armazenamento e processamento distribuído, cloud computing, entre outros como: R, SQL, Spark, Hadoop, Tableau, PowerBI, AWS e Python com foco nas bibliotecas do PyData Stack (numpy, scipy, pandas, scikit-learn, tensorflow, keras, matplotlib, seaborn, bokeh).

Idiomas

Inglês fluente

Experiência Profissional

BemAgro | Ribeirão Preto, SP

Agritech

Desenvolvedor de IA (mar/2020 a atualmente – 8 meses)

- Reportando ao CTO.
- Automação de relatórios agrícolas a partir de imagens de drone e satélite.
- Redes neurais profundas e outras técnicas de machine learning para visão computacional.
- Planejamento e execução de atividades relacionadas a coleta de dados em campo.
- Gestão dos dados coletados, seguindo boas práticas de armazenamento e rotulagem.
- Desenvolvimento de aplicações baseadas em modelos treinados
- Condução de testes estatísticos para validação dos projetos.
- Elaboração de processos para melhoria contínua dos modelos

Projetos Relevantes

- *Automação dos relatórios de contagem de plantas, focado nas culturas de Citrus, Café e Eucalipto.*
- *Automação na identificação de ervas daninhas para aplicação localizada de herbicida.*

SKYLUX | Pirassununga, SP

Indústria de Iluminação

Cientista de Dados (jun/2016 a mai/2019 - 3 anos)

- Reportando ao Diretor Executivo, e responsável por uma equipe de 6 colaboradores

- Modelagem preditiva para demandas operacionais
- Controle de cenários, métricas de risco e incertezas
- Elaboração e acompanhamento do orçamento anual
- Controle de custos e Pricing
- Atuação em BI: criação, controle e apresentação de dashboards
- Definição e acompanhamento de KPIs
- Fechamento e apresentação dos resultados – DRE
- Estruturação de processos para comunicação entre departamentos
- Condução de reuniões de planejamento integrado

Projetos Relevantes

- *Pontos de melhoria: gestão, comunicação entre áreas, insumos e padronização de processos*
- *Projeto de reestruturação: Pessoas (responsáveis), indicadores e ambiente meritocrático*

Resultados

- Redução do tempo de faturamento de 7 para 2 dias úteis
- *Adaptação dos processos sem aumento de custos, adequando às obrigações legais do BlocoK do SPED*
- Aumento em 6% na eficiência operacional da empresa - EBTIDA

Gerente Nacional de Vendas (jul/2015 a jun/2016 - 1 ano)

- Reportando ao Diretor Geral, e responsável por uma equipe de 8 colaboradores
- Planejamento anual de venda, definição de metas e abertura de novos canais de venda
- Gestão de Key Accounts

Projetos Relevantes

- *Avaliação de clientes: faturamento vs. margem*
- *Reformulação da política comercial para vendas pulverizadas ampliando resultado em margem bruta*

Resultados

- Aumento de 10% na margem bruta

Supervisor de Vendas (jan/2014 a jul/2015 - 1 ano e 6 meses)

- Reportando ao Gerente de Vendas, e responsável por uma equipe de 3 colaboradores
- Planejamento e execução de rotas comerciais junto aos representantes
- Treinamentos em técnicas de negociação e vendas
- Estruturação da equipe de inteligência comercial

Projetos Relevantes

- *Reestruturação do departamento comercial junto a consultoria externa*

S. A. ILUMINAÇÃO EIRELI | Pirassununga, SP

Indústria de iluminação

Sócio Proprietário (jun/2014 a dez/2018 - 4 anos e 6 meses)

- Responsável por uma equipe de 10 colaboradores
- Concepção de ideia, estruturação do modelo de negócio e implementação do projeto
- Desenvolvimento de processos desde a aquisição dos insumos para fabricação de produtos até gestão de clientes
- Estruturação dos departamentos: produção, vendas, financeiro, compras e logística

Projetos Relevantes

- *Avaliação técnica de produtos defeituosos (em geral problemas simples e de fácil correção, sendo possível a reciclagem e uso como insumo para fabricação própria)*
- *Visita à China, para realização de novos negócios e visitação a fábricas locais de iluminação*

Resultados

- Faturamento bruto de R\$ 3.5 milhões por ano, crescimento médio de 60% ao ano.
- *Atendimento a nível nacional, presente em todos os estados brasileiros*
- *Venda da empresa em 2019*

Formação Acadêmica

Tecnologia em Gestão Comercial, UNIDERP (SP), 2015-2017

Bacharelado em Química Forense, USP (SP), 2008-2011